

Imagine Tomorrow since 1871

2020 en bref

15^{YEARS}
∞

% Degroof
Petercam
Imagine Tomorrow since 1871

I

Message aux actionnaires



Bruno Colmant, CEO

Une conversation avec notre CEO, Bruno Colmant

« Les efforts considérables et l'intelligence collective remarquable développés par nos collaborateurs ont contribué à une nouvelle année de progrès. »

A l'aube des 150 ans de Degroof Petercam, que vous évoque l'année qui vient de s'écouler ?
2020 restera comme une année à part. Pour ce qui concerne notre maison, cette pandémie n'aura pas été un moment de résignation mais de résilience. De volontarisme aussi pour assumer la mission qui nous est confiée et rester fidèle à notre raison d'être : créer une prospérité collective et responsable, en ouvrant les portes aux opportunités et en accompagnant nos clients de notre expertise.

Degroof Petercam est une entreprise stable et solide. Comment le groupe a-t-il affronté la crise sanitaire ?

A vrai dire, la COVID-19—étonnant paradoxe—a été une forme de stress test réussi pour le groupe. Un groupe financièrement robuste par nos ratios de solvabilité et de liquidité amplement supérieurs aux

exigences prudentielles mais aussi largement vacciné des risques de crédits. Avec un ratio de solvabilité consolidé de 21,2 % au 31 décembre 2020, un niveau largement au-dessus des ratios minimaux imposés par le régulateur, notre solidité financière demeure l'une de plus robustes en Europe. Le total du bilan s'élève aujourd'hui à 8,8 milliards d'euros, dont plus de 4 milliards d'euros d'actifs très liquides.

De ce fait, nous continuons à bénéficier d'un excellent niveau de capitalisation, résultant, comme par le passé, d'une politique conservatrice dans la gestion de notre groupe et des activités qui le composent.

Cette crise a aussi été un test opérationnel. Nous étions prêts. Elle nous a permis de nous réinventer pour conserver notre relation privilégiée avec nos clients, nos collaborateurs et nos autres parties prenantes.

Votre modèle d'entreprise unique combinant des services d'investissement de niche et diversifiés vous a permis de faire mieux que résister. Quelle a été l'évolution de vos activités commerciales en 2020 ?

Au 31 décembre 2020, le total des actifs de notre clientèle représentait 75 milliards d'euros contre 74,7 milliards d'euros un an plus tôt.

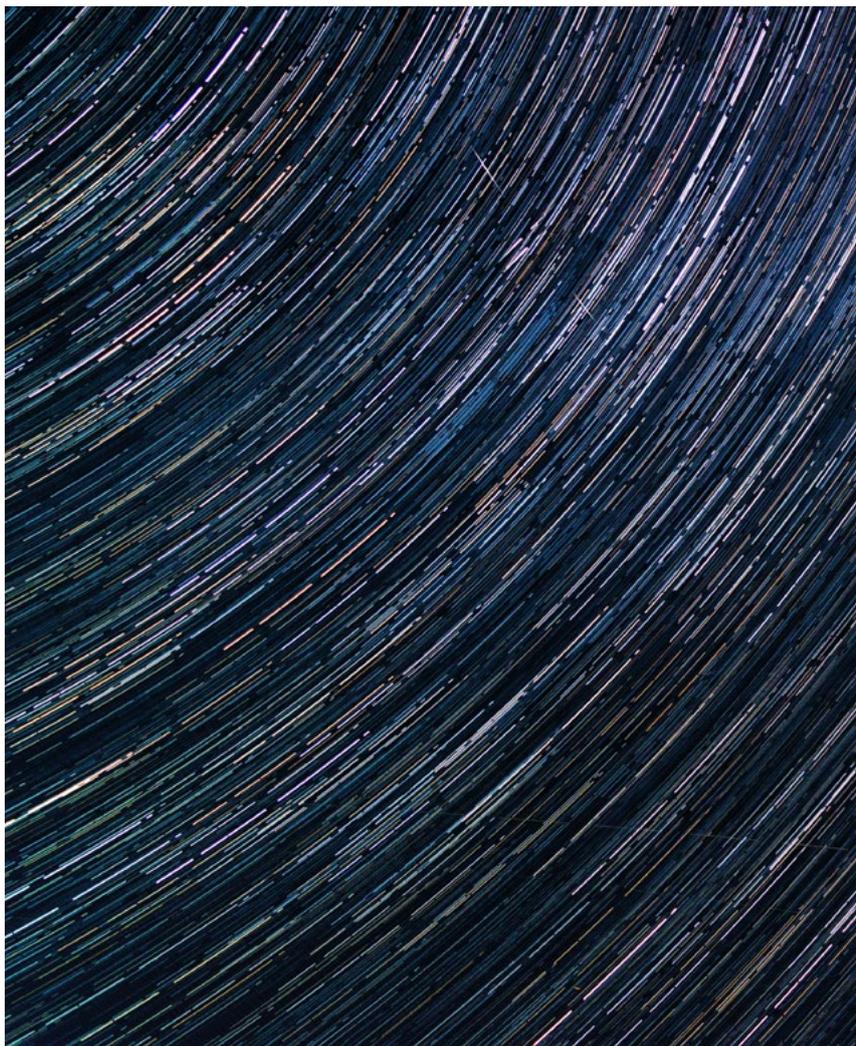
Le Private Banking a connu un tassement de ses actifs sous gestion à 35,9 milliards d'euros à la suite de la vente de notre filiale espagnole et d'un effort pour rencontrer les exigences réglementaires. L'année 2021 sera l'année du rebond car nos multiples initiatives commerciales et informatiques vont progressivement générer des résultats tangibles.

L'entité Degroof Petercam Asset Management (DPAM) dédiée à la gestion des fonds et mandats institutionnels et à la distribution des fonds maison a enregistré un niveau record d'apport d'actifs nets (à hauteur de 2,5 milliards d'euros). La stratégie d'expansion internationale de DPAM continue à porter ses fruits avec désormais 88 % de l'afflux net de capitaux en provenance de l'étranger. La gestion d'actifs institutionnels (DPAM et investissements des clients privés dans les fonds gérés par le groupe) a enregistré une progression des actifs bruts gérés de 53,8 milliards d'euros à 58,1 milliards d'euros, fin 2020.

Quant à notre activité d'Asset Servicing basée au Luxembourg, celle-ci continue à afficher une belle progression avec le cap record atteint de 51,7 milliards d'euros sous dépôts et ou administration et confirme ainsi sa position d'acteur majeur sur ce marché.

Après un premier semestre marqué par un coup d'arrêt en matière de missions en fusions et acquisitions, marchés de capitaux et en études et conseil en raison de la pandémie, notre activité d'Investment Banking a su rebondir de manière remarquable au cours de la seconde moitié de l'année en enregistrant un total de plus de 50 missions sur l'année. Cette activité de conseil combinée à la grande volatilité des marchés financiers dont a bénéficié notre salle des marchés, a permis à notre activité d'Investment Banking d'afficher une performance record.

« Cette crise a aussi été un test opérationnel. Nous étions prêts. Elle nous a permis de nous réinventer pour conserver notre relation privilégiée avec nos clients, nos collaborateurs et nos autres parties prenantes. »



Dans un contexte de repli des taux d'intérêts, comment la rentabilité du groupe évolue-t-elle ?

Au 31 décembre 2020, notre résultat brut d'exploitation s'est stabilisé à 83,0 millions d'euros contre 84,4 millions un an auparavant. Après impôts et éléments exceptionnels, le résultat net consolidé affichait un profit de 40,0 millions d'euros, par rapport à 20,2 millions en 2019.

Cette nette augmentation du résultat net consolidé s'explique non seulement par les éléments exceptionnels reconnus en 2019, notamment suite à la vente de notre filiale en Espagne, par la hausse du résultat net de commissions, ainsi que par une charge d'impôts significativement inférieure en 2020.

Comment voyez-vous l'avenir ?

Malgré les signes positifs que nous enregistrons, nous restons lucides. Même avec une vaccination à grande échelle, 2021 sera délicate, tant au niveau social qu'économique. La persistance des taux d'intérêts à leur plancher historique devrait se prolonger, même si des poussées sporadiques d'inflation ne sont pas à exclure.

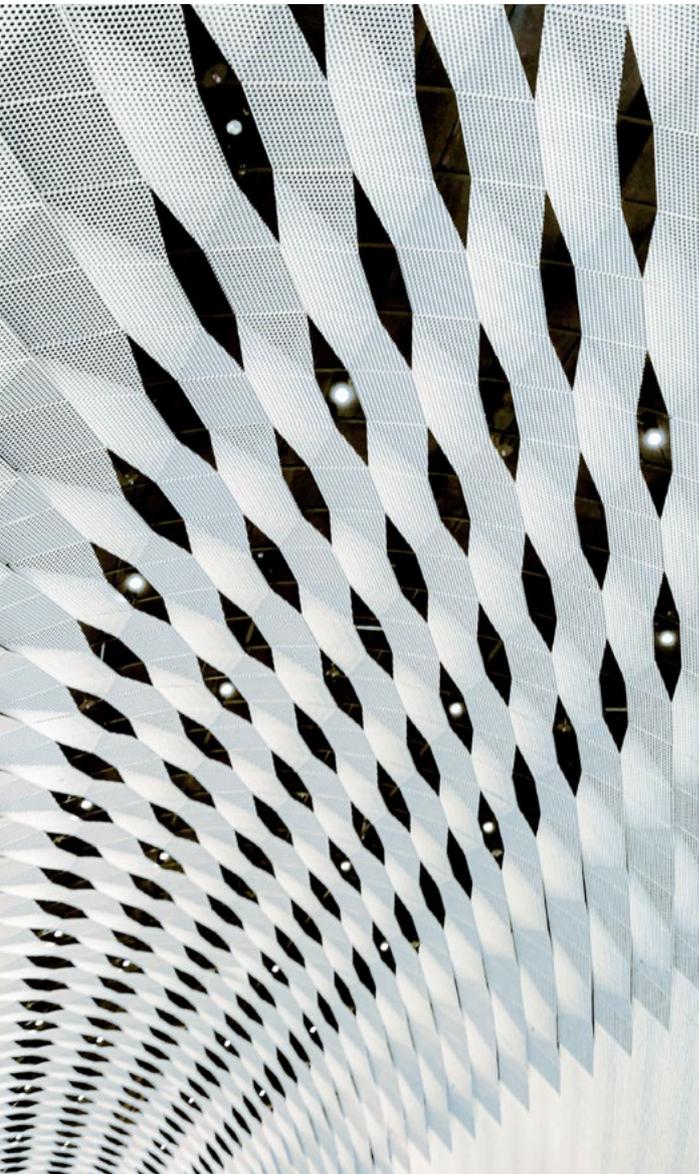
Quelles sont vos priorités stratégiques pour l'année 2021 ?

C'est avec détermination que nous poursuivons la mise en œuvre de nos plans stratégiques, avec la simplification de notre gouvernance et de notre structure, le développement commercial et la digitalisation. Au niveau international, après la conclusion de la vente de notre filiale espagnole, nous continuons la simplification de nos activités en France. En Belgique, nous renforçons notre proximité avec l'ouverture de nouvelles agences pour le Private Banking. Nous avançons dans nos plans de modernisation de notre infrastructure avec, entre autres, le développement d'une nouvelle plateforme informatique.



« C'est avec détermination que nous poursuivons la mise en œuvre de nos plans stratégiques, avec la simplification de notre gouvernance et de notre structure, le développement commercial et la digitalisation. »

« Nous créons une prospérité collective et responsable, en ouvrant les portes aux opportunités et en accompagnant nos clients avec expertise. »



Quel fut l'état du renforcement des contrôles internes en 2020 ?

Les efforts entamés l'année dernière se poursuivent avec d'importants progrès enregistrés. Ils devraient permettre de mener ce chantier à terme d'ici la fin de l'année. Nous continuons par ailleurs à renforcer nos procédures de contrôles internes et à renforcer notre culture de contrôle.

Les efforts considérables et l'intelligence collective remarquable développés par nos collaborateurs ont contribué à une nouvelle année de progrès. Malgré les difficultés rencontrées lors de cette crise sanitaire sans précédent, leur implication n'a pas faibli. Je suis profondément fier de l'engagement de toutes nos équipes et leur en est profondément reconnaissant.

Vous fêtez cette année les 150 ans de ce qui est aujourd'hui le groupe Degroof Petercam.

Quel est le secret de votre longévité ? Comment envisagez-vous de célébrer ce cap ?

Avec la célébration de nos 150 ans, je voudrais rendre hommage à celles et ceux qui nous ont précédés au cours de l'histoire et qui ont œuvré à la construction de notre maison, une des plus anciennes et honorables institutions en Europe. En même temps, cet anniversaire est aussi la rampe de lancement d'un groupe viscéralement tourné vers le futur.

Au reste, nous tirons profit de notre anniversaire historique pour réfléchir à notre raison d'être pour les 150 ans à venir ! Nous créons une prospérité collective et responsable, en ouvrant les portes aux opportunités et en accompagnant nos clients avec expertise.

Qu'entendez-vous par cette référence à une prospérité collective et responsable ?

Combiner expertise, responsabilité et ouverture, signifie agir avec éthique dans chacun de nos actes et contribuer au développement durable de nos économies et de nos sociétés.

Dans l'exercice de nos métiers, nous ne recherchons pas de gains rapides en spéculant sur les marchés mais des performances équitables et durables.

Notre fort engagement sociétal se traduit également par les initiatives de la Fondation Degroof Petercam, mais aussi par notre engagement en matière de durabilité qui ne cesse de s'amplifier. La part d'investissement durable au sein des activités de gestion d'actifs institutionnels de DPAM a ainsi plus que doublé en un an pour atteindre un montant net de 14,9 milliards d'euros par rapport à l'année dernière. Au sein du Private Banking, la stratégie durable gagne également l'adhésion de nos clients avec des actifs sous gestion qui dépassent désormais le milliard d'euros.

Forts de nos valeurs fondamentales et avec la confiance et le soutien sans failles de nos actionnaires et de notre conseil d'administration, nous continuons à assurer notre développement futur. J'en profite pour leur adresser ma profonde reconnaissance.

Avec le départ de Monsieur Ludwig Criel, dont le mandat en tant que président et administrateur arrivait à son terme en 2021, je souhaitais à nouveau lui exprimer notre plus profonde gratitude pour sa contribution et le leadership qu'il a apporté à notre organisation.

Nous nous réjouissons d'accueillir Monsieur Gilles Samyn en tant que nouveau président et de pouvoir tirer parti de sa grande expérience professionnelle et de son impressionnant track record.

Enfin, parce que sans eux rien de tout cela n'aurait été possible, je terminerai par remercier nos clients pour la confiance qu'ils continuent à nous accorder, générations après générations depuis ... 150 ans.

Bruno Colmant
CEO Degroof Petercam

« Je suis très honoré d'être nommé président du conseil d'administration de Degroof Petercam. »



En janvier 2021, le conseil d'administration de Degroof Petercam a nommé Gilles Samyn à sa présidence. Il succède ainsi à Ludwig Criel dont le mandat en tant que président et administrateur arrivait à son terme en 2021.

Gilles Samyn est un chef d'entreprise accompli et un administrateur expérimenté. Il est titulaire d'un diplôme d'ingénieur commercial de l'Université Libre de Bruxelles (ULB) - École de commerce Solvay, où il a également occupé des fonctions académiques et scientifiques de 1969 à 2016. Il a rejoint le Groupe Bruxelles Lambert en 1974 où il a occupé successivement plusieurs postes financiers jusqu'en 1982. En 1983, après une année d'entrepreneuriat indépendant, il a rejoint le Groupe

Frère Bourgeois et la Compagnie Nationale à Portefeuille où il a été actif en tant qu'administrateur délégué jusqu'en mai 2019. Il occupe actuellement plusieurs mandats d'administrateur non-exécutif.

Gilles Samyn : « Je suis très honoré d'être nommé président du conseil d'administration de Degroof Petercam. La riche histoire de Degroof Petercam, bâtie au cours des 150 dernières années, en fait l'une des institutions financières les plus réputées de Belgique. Je me réjouis de travailler en étroite collaboration avec mes collègues du conseil d'administration et le CEO pour assurer la croissance indépendante de l'entreprise et son leadership dans ses activités commerciales ».

II

Chiffres clés

Produit net
en millions EUR

469,2

2019: 480,6

Bénéfice brut opérationnel
en millions EUR

83,0

2019: 84,4

Bénéfice net consolidé
en millions EUR

40,0

2019: 20,2

Total des actifs des clients

en milliards EUR

	2020		2019 ¹	
	Brut	Net ²	Brut	Net ²
Actifs sous gestion ³	60,8	60,8	60,0	60,0
Actifs sous administration ⁴	51,7	8,4	40,5	8,5
Actifs sous dépôt ⁵	98,4	5,8	89,3	6,2
Total des actifs des clients		75,0		74,7

1 Pour permettre la comparaison avec les chiffres de 2020 qui ne prennent plus en compte la filiale espagnole, le total des actifs des clients en 2019, hors Espagne, s'élevait à 73,4 milliards d'euros.

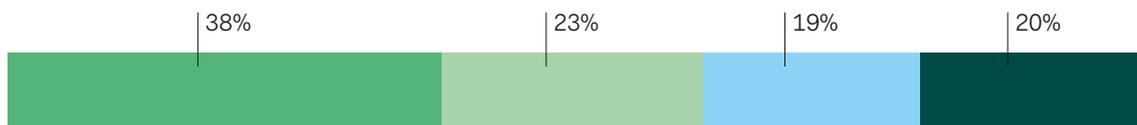
2 Hors double comptage.

3 Services de gestion et de crédit.

4 Les services administratifs, y compris l'administration des fonds de placement, la comptabilité des fonds, la domiciliation de fonds, l'enregistrement et la création de nouveaux fonds, agent de transfert, etc.

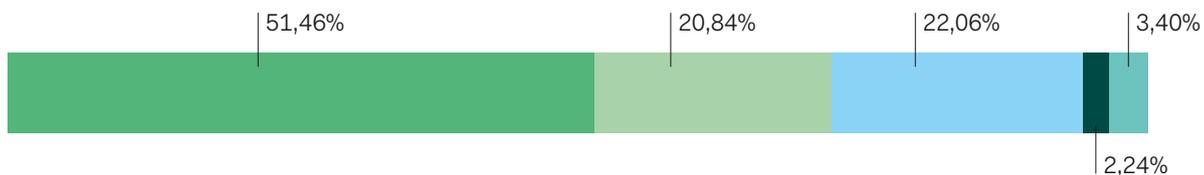
5 Les services de garde, y compris l'enregistrement, le dépôt et la garde par le biais de comptes de titres et de trésorerie.

Répartition des revenus par activité commerciale



- Private Banking (y inclus Credits et Private Equity)
- Asset Management
- Asset Services
- Investment Banking

Structure du capital au 31.12.2020



Nombre total d'actions : 10.842.209

- DSDC*
- Petercam Invest*
- Partenaires financiers
- Management et personnel
- Actions propres

*Actionnaires familiaux de référence.

DSDC : familles Philippson, Haegelsteen, Schockert et Siaens, CLdN Finance et Cobepa.

Petercam Invest : familles Peterbroeck et Van Campenhout.

Conseil d'administration

Président du conseil d'administration

Ludwig Criel^{1/2}

**Administrateur-délégué /
Président du comité de direction**

Bruno Colmant

**Administrateurs- délégués-
membres du comité de direction**

Nathalie Basyn

Gautier Bataille de Longprey

Gilles Firmin

François Wohrer

Administrateurs non-exécutifs

Yvan De Cock¹

Miguel del Marmol

Jean-Baptiste Douville de Franssu

Jean-Marie Laurent Josi

Véronique Peterbroeck

Jacques-Martin Philippson

Kathleen (Cassy) Ramsey¹

Frank van Bellingen

Guido Vanherpe¹

Gaëtan Waucquez³

1 Administrateur indépendant

2 Ludwig Criel a été remplacé par Gilles Samyn le 21 janvier 2021.

3 Gaëtan Waucquez a été nommé administrateur à l'assemblée générale du 26 mai 2020 avec une entrée en fonction effective le 13 janvier 2021.

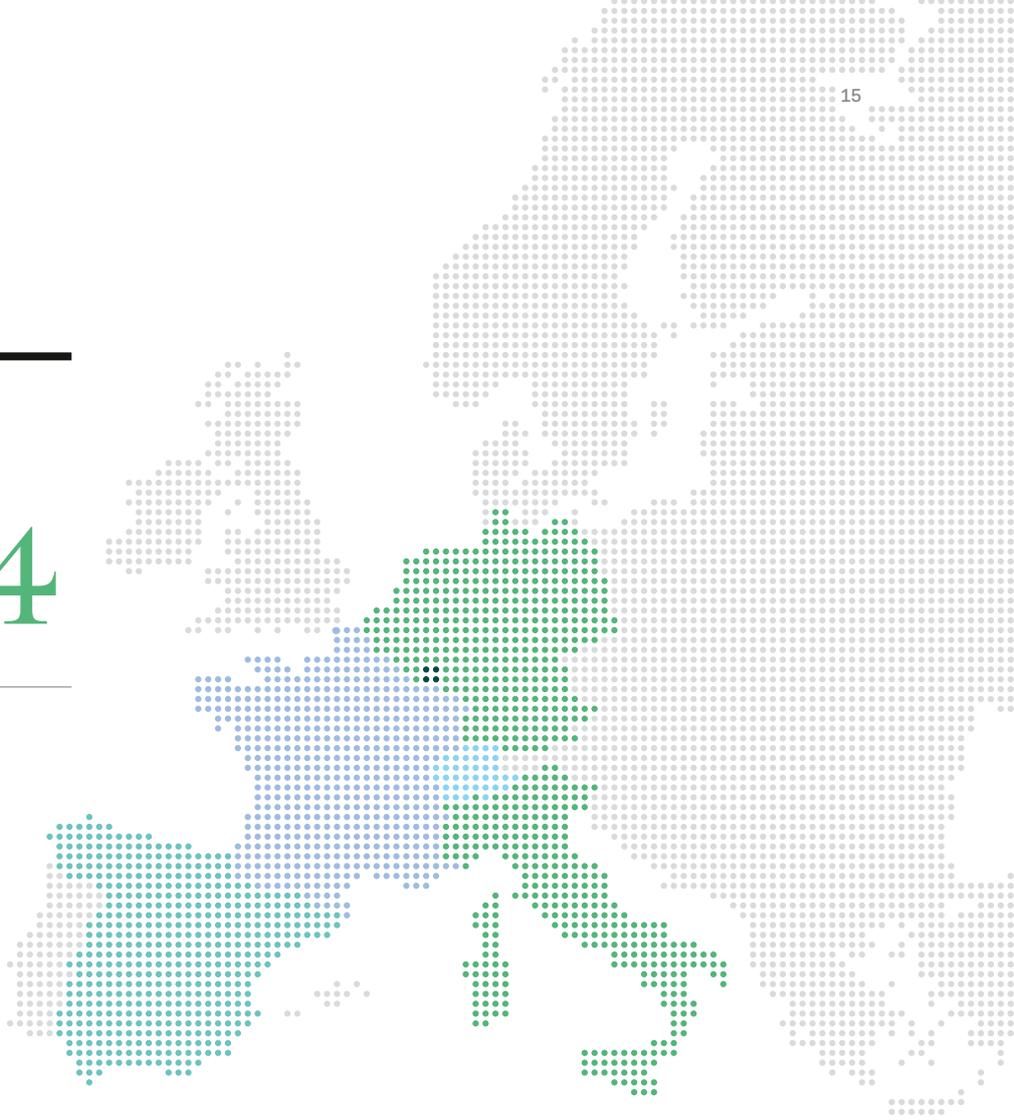


Effectifs

en ETP

1.404

2019: 1.422



Répartition par pays de l'effectif

en ETP

	31.12.2020	31.12.2019
● Belgique*	911	887
● Luxembourg	368	357
● France	101	100
● Espagne	—	57
● Suisse	24	21

* Y compris les succursales en Allemagne, Italie, Pays-Bas et Espagne.

III

Faits marquants

Private banking

Notre activité de Private Banking consiste à intervenir en qualité de régisseur de l'ensemble du patrimoine, pour les familles et également pour les dirigeants d'entreprises, les pensionnés et les entrepreneurs mais également pour le secteur non marchand. Notre modèle de gestion combine l'expérience de professionnels aguerris et une technologie en permanente évolution pour répondre à six enjeux majeurs : faire fructifier les avoirs privés ou professionnels de nos clients, les protéger des aléas, financer leurs projets, diversifier leurs investissements, leur donner aussi une dimension sociétale et philanthropique enfin, le jour venu, opérer leur transmission de façon optimale.

Une équipe pluridisciplinaire accompagne nos clients dans la gestion globale de leur patrimoine à long terme. Nos clients peuvent dès lors compter sur des services spécialisés comme la structuration juridique et le conseil successorale, l'octroi de crédits, l'investissement en private equity ainsi que le conseil en art et en philanthropie. Notre activité de Private Banking est présente en Belgique, au Luxembourg, en France et en Suisse.

35,9 milliards d'euros gérés pour la clientèle privée (brut).

Amélioration continue du processus de documentation client et du cadre de contrôle interne.

Le service au client au cœur de nos préoccupations :

- La rationalisation de l'offre pour mieux répondre aux besoins de nos clients ;
- L'ouverture de nouveaux bureaux à Uccle et Woluwé-St-Pierre pour améliorer la proximité avec les clients ;
- L'organisation de sessions de webinaires informatifs, éducatifs et interactifs avec la participation de plusieurs milliers de clients et prospects ;
- La modernisation de l'infrastructure informatique.

Solides rendements des portefeuilles d'investissement et 30e anniversaire de la stratégie patrimoniale.

Services innovants contribuant au développement :

- Des projets de private equity, dont le projet Inclusio fournissant des logements de haute qualité à des populations fragilisées ;
- Les investissements durables, dont une nouvelle stratégie ayant dépassé le cap du milliard d'euros d'actifs sous gestion ;
- Le service de Family Office dédié aux grandes familles ayant des actifs complexes ;
- Les solutions dédiées aux FBO (Family Business Owners), combinant l'offre Private Banking et Corporate Finance.

Engagement social fort via la Fondation Degroof Petercam et la communauté Gingo.

Crédits

L'activité de Credit, y inclus le Structured Finance, permet d'accompagner nos clients dans leurs projets que ce soit dans l'immobilier (en Belgique ou à l'étranger), les investissements en valeurs mobilières (comme le Private Equity), ou le financement d'une donation, etc.

A côté de ces crédits, Degroof Petercam octroie aussi des crédits à des entrepreneurs et dirigeants d'entreprise pour financer des opérations telles qu'un plan de stock-options ou un management buy out. Ces crédits sont généralement de type Lombard, à savoir que la garantie principale de ces crédits est constituée par un nantissement sur le portefeuille titres du client que gère la Banque.

Légère réduction de l'encours crédits par rapport à 2019 à 2,04 milliards d'euros, en ligne avec le ralentissement général de l'activité économique.

Aucune perte, ni provisions enregistrées sur le portefeuille crédits.

Dynamique commerciale de prêts soutenue en Belgique, au Luxembourg et France.

Poursuite du développement de l'offre sur le crédit Lombard accordé à des clients en Belgique, Luxembourg et France en tant qu'alternative de choix aux prêts hypothécaires traditionnels.

Marge de crédit moyenne stable par rapport à l'année dernière malgré un environnement de crédit concurrentiel.

Degroof Petercam Asset Management

Notre activité d'Asset Management consiste à gérer des fonds d'investissement ainsi que des mandats discrétionnaires et proposer des solutions spécialisées pour le compte de clients institutionnels et de divers partenaires de distribution. Parmi les clients institutionnels auxquels s'adresse DPAM, on retrouve des fonds de pension, des fondations, des sociétés d'assurance et des associations sans but lucratif.

DPAM est un gestionnaire actif et un investisseur durable, qui intègre les facteurs ESG dans toutes les classes d'actifs et toutes les thématiques. La recherche interne est au cœur de la gestion de DPAM, s'appuyant sur plusieurs équipes d'analystes en recherche fondamentale et quantitative.

Véritable propriétaire actif et pionnier de l'investissement durable et responsable depuis 2001, 50% des fonds gérés par DPAM sont aujourd'hui certifiés durables. DPAM a une présence directe en Belgique, en France, en Espagne, aux Pays-Bas, en Allemagne, en Italie, en Suisse et au Luxembourg.

Croissance record avec des actifs sous gestion (bruts) en hausse de 10% pour atteindre 43,3 milliards d'euros avec des collectes net de 2,5 milliards d'euros. Importants afflux de capitaux dans les stratégies multithématiques d'actions et de dette des marchés émergents.

Actifs durables sous gestion (bruts) plus que doublé, passant de 7,2 milliards d'euros à 15,3 milliards d'euros.

Poursuite de l'expansion internationale, avec 88% de la croissance en provenance de pays hors Belgique.

Lancement de nouvelles stratégies durables : deux axées sur les actions multithématiques dans la zone euro et en Asie-Pacifique, et une axée sur les obligations convertibles dans le monde entier.

Nombreux prix internationaux récompensant la qualité de la gestion et les performances des investissements :

- GRUPPO 24 ORE en Italie : 'Premio Alto Rendimento : Meilleur actif étranger' ;
- QUANTALYS en France : 'Meilleure société de gestion d'actifs régionale : Actions' ;
- SCOPE ANALYSIS AG en Allemagne, Autriche : 'Scope Award 2020: meilleure société de gestion d'actif revenu fixe'.

Asset Services

Basé au Luxembourg, notre pôle Degroof Petercam Asset Services (DPAS) propose une gamme complète et modulable de solutions qui va de la structuration au reporting lié aux fonds d'investissement. Ces solutions s'adressent aux gestionnaires de placements, aux distributeurs et autres initiateurs de fonds d'investissement publics ou spécialisés. DPAS se concentre ainsi sur la création et la gestion de véhicules d'investissement et propose des services d'administration de fonds, d'agent de transfert, de banque dépositaire (via Banque Degroof Petercam Luxembourg) et de société de gestion.

Cap record de 51,7 milliards d'euros d'actifs sous administration et/ou en dépôt (brut) atteint.

Création de sept nouveaux fonds d'investissement en actifs financiers cotés pour des promoteurs externes pour un montant total de 235 millions d'euros.

Migration sur la plateforme d'administration de fonds d'Asset Services de deux sicav belges gérées et distribuées par Degroof Petercam Asset Management totalisant 11,5 milliards d'euros.

Administration de sept nouveaux véhicules d'investissement de private equity avec des engagements totaux de la part des investisseurs s'élevant à 357 millions d'euros.



Investment Banking

Nos activités d'Investment Banking offrent une combinaison unique de services de conseils et de services d'intermédiation sur les marchés financiers destinés aux entrepreneurs, entreprises et investisseurs.

L'Investment Banking se concentre sur les transactions de fusions et acquisitions (M&A), et l'ingénierie financière avec l'émission d'actions ou d'emprunts obligataires, tant pour des sociétés privées que cotées. En termes d'activités sur les marchés financiers et d'intermédiation (courtage), nous disposons de l'une des plus importantes équipes d'analyse financière interne dans le Benelux. Grâce à sa salle des marchés et son activité de trading, Degroof Petercam se positionne comme un acteur incontournable en matière de services d'exécution spécialisés pour l'ensemble des produits financiers cotés et non cotés, tels que obligations, produits structurés, dérivés, solutions personnalisées de couvertures de risques etc. De nombreux services sont également proposés aux entreprises, comme le service financier, les plans de stock-options, l'animation de marché pour les sociétés cotées, des placements de trésorerie ou des services de change.

56 missions réalisées en fusions & acquisitions, marché de capitaux et en études et conseils pour un total de 5,6 milliards d'euros, confirmant la position de leader de Degroof Petercam dans les services de banque d'investissement pour les entreprises de taille moyenne.

11 opérations sur le marché obligataire, dont les placements privés pour Elia, Cofinimmo, Retail Estates et FFP (holding familial de la famille Peugeot), confirmant notre deuxième position en Europe pour les placements privés selon Private Placements Monitor.

39 missions de M&A et de conseil dont 16 en Belgique, 21 en France et 2 en Espagne, pour un total de 2,7 milliards d'euros.

Un rôle de conseiller du conseil d'administration dans le cadre des offres publiques d'acquisition sur Sioen, Zenitel et Orange Belgique.

Six opérations sur les marchés d'actions, principalement dans les secteurs de la santé et de l'immobilier, avec les introductions en bourse de Nyxoah, Unifiedpost et Inclusio sur Euronext Brussels et les augmentations de capital d'Aedifica, Acacia Pharma et OSE Immunotherapeutics.

Une augmentation record de l'activité du dealing desk dans toutes les principales classes d'actifs à travers le monde, malgré les mesures de confinement et les périodes de forte volatilité.

Une belle croissance du chiffre d'affaires des activités de stock-options et de plans d'intéressement, au service de plus de 50.000 bénéficiaires et confirmation de notre positionnement sur le marché en pleine croissance des produits dérivés et d'une offre solide de solutions de couverture pour les clients privés et les cadres supérieurs.

Le meilleur volume jamais atteint sur le marché des changes (Spot, Forward & Swap) pour un montant notionnel de plus de 100 milliards d'euros dans 61 devises différentes.

L'organisation de plus de 2.800 réunions d'investisseurs et reconnaissance d'Extel par le prix 'Best Corporate Access' pour le succès des roadshows et des conférences virtuelles d'entreprises au Benelux.

L'extension de la recherche sell-side à des entreprises françaises et allemandes des secteurs de la santé et de l'immobilier.

La distribution de plus de 50 rapports de recherche détaillés et la publication du Company Handbook annuel.

Investissement Responsable

L'investissement durable et responsable est l'un des principes fondamentaux de notre processus d'investissement depuis plus de 20 ans déjà. Cette conviction nous pousse à investir continuellement dans des ressources et de la recherche. Dès 2001, DPAM a fait le choix de développer et de proposer des stratégies d'investissement durable et responsable. Nous pensons que chaque décision d'investissement a un impact, ce qui signifie que nous avons la responsabilité, en tant qu'investisseurs, d'examiner attentivement la portée de nos actions.

20e anniversaire du lancement de la première stratégie d'investissement durable.

Plus du doublement des actifs bruts dans les fonds ISR de DPAM, avec près de 15 milliards d'euros investis dans des stratégies durables dans diverses classes d'actifs.

Accent est mis sur le climat :

- Membre des initiatives d'engagement collaboratif 'Responsible outsourcing of cobalt', 'FAIRR' ;
- 'Investor Alliance for Human Rights' and the 'Finance for Biodiversity Pledge' ;
- Signataire de la charte des Investisseurs 'Investor statement on deforestation and forest fires in the Amazon' via les PRI des Nations Unies ;
- Implémentation des recommandations de la TaskForce on Climate-related Financial Disclosures (TCFD).

Responsabilité actionnariale active par :

- La participation du Voting Advisory Board à 688 assemblées générales d'actionnaires et le vote de 9.571 résolutions ;
- L'envoi de 101 lettres d'engagement aux sociétés pour les inciter à une meilleure gouvernance d'entreprise.

Poursuite de la reconnaissance internationale :

- ETICA NEWS en Italie : 'SRI Awards 2020: meilleure société de gestion d'actifs ISR' ;
- CITYWIRE / H&K RESPONSIBLE INVESTMENT BRAND INDEX 2020 en Europe 'Top 10 Gestionnaires Actifs réellement engagés dans l'ESG' 4e place Avant-gardist ;
- UNITED NATIONS - Meilleure note A+ des Principes de l'Investissement Responsable (PRI) pour la quatrième année consécutive ;
- ALFI European Distribution Award dans la catégorie de l'ascension la plus rapide en ESG.

Labellisation des deux stratégies patrimoniales du Private Banking selon les critères Towards Sustainability, définis par le secteur financier belge.

Private Equity

Notre activité de private equity consiste à proposer à des clients avisés des investissements en actifs non-cotés sur les marchés financiers, c-à-d des investissements directs dans des entreprises, sous forme d'actions, d'obligations ou autres actifs qui ne sont pas disponibles sur le marché boursier. Le plus souvent, les investissements de ce type prennent la forme d'une participation à un fonds de private equity, ou à une structure regroupant de multiples investisseurs et dont l'objectif est d'investir du capital selon une stratégie pré-définie.

Excellente année pour l'activité des fonds de private equity, malgré un environnement difficile, avec une dynamique de levée de fonds restée soutenue, principalement portée par les acteurs établis.

Réalisation d'une importante transaction avec la sortie des Green Funds II et III, axés sur le secteur des énergies renouvelables (projets de parcs éoliens terrestres en France), avec un taux de rendement interne (TRI) supérieur à 20%.

Forte résilience globale de nos fonds de private equity, toutes stratégies confondues.

Distributions importantes de divers autres fonds de private equity.

Solide activité de levée de fonds dans tous les pays du groupe, avec 175 millions d'euros de nouveaux engagements collectés pour les fonds de private equity nouvellement placés, dans les stratégies de référence (buy-out, co-investissement, secondaires) et comprenant un mélange de reconduction dans les fonds successeurs et de nouveaux partenariats.

Philanthropie

Au travers de la Fondation Degroof Petercam, nous soutenons les innovations sociales pour l'emploi en nous concentrant essentiellement sur trois domaines : les compétences, l'esprit d'entreprise et l'accessibilité à l'emploi. En adoptant un modèle de philanthropie participative, la fondation sélectionne chaque année un projet en accordant une subvention d'un million d'euros étalée sur cinq ans. Parallèlement à sa mission principale en faveur de l'emploi, la Fondation Degroof Petercam s'engage également à promouvoir la philanthropie au sein du groupe et parmi nos collaborateurs au travers de programmes d'engagement social participatifs tels que du bénévolat, des compagnes de parrainage, etc.

Conférence-débat sur le thème de l'actionnariat engagé mobilisant 120 jeunes et menant à une prise de conscience auprès de la nouvelle génération de leur rôle en tant qu'actionnaires et investisseurs responsables.

Organisation d'une rencontre avec soixante philanthropes belges en présence de la philanthrope arménienne Veronika Vardanyan, figure mondiale de la philanthropie audacieuse.

Attribution d'un million d'euros au nouveau lauréat de la Fondation Degroof Petercam, 'Bayes Impact', une ONG qui utilise la technologie dans un but social. Ce montant se complète également par un accompagnement pendant cinq ans afin de développer son programme 'Bob Emploi', une plateforme utilisant l'intelligence artificielle pour guider dans la recherche d'emploi.

Mobilisation soutenue des collaborateurs autour de projets à vocation sociale :

- 225 collègues ayant participé à un challenge sportif permettant de récolter 13.000 euros en faveur de six associations ;
- 36 employés mobilisés autour du programme de mécénat de compétences visant à conseiller des initiatives sociales ou en parrainant des demandeurs d'emploi, en France et en Belgique ;
- Près de 30.000 euros récoltés grâce aux micro-dons de collègues au profit de 'MakeSense' ;
- Randonnée à vélo parrainée par l'équipe cycliste Degroof Petercam en faveur de la Fondation contre le Cancer.

Cap dépassé du million d'euros de dons récoltés en cinq ans via Gingo, la plateforme de crowdfunding destinée au financement de projets sociétaux en Belgique et au Luxembourg.

Engagements supplémentaires pendant la crise du COVID-19 :

- Don de 150.000 euros à 'Médecins du Monde' en soutien aux efforts de première ligne auprès de malades les plus isolés ;
- 50.000 euros versés au bénéfice de 'Fonds pour des soins solidaires' initié par la Fondation Roi Baudouin ;
- 120.000 euros récoltés par la plateforme Gingo au profit des artistes en situation précaire ;
- Don de matériel informatique aux enfants vivant l'exclusion numérique et scolaire par le biais de l'association 'Close the Gap' ;
- Financement exceptionnel de trois projets par la Fondation Degroof Petercam : 'Revival' qui accompagne les entrepreneurs faisant face à une faillite, 'Microstart' venant en aide à des micro-entrepreneurs avec des prêts, ainsi qu'un projet d'étude sur une relance durable et inclusive de l'économie valorisant les métiers à finalité sociale.

VIII

Contact

Contact*

Belgique



Degroof Petercam (siège social)

Rue de l'Industrie 44
1040 Bruxelles
T +32 2 287 91 11

Antwerpen

T +32 3 233 88 48

West-Vlaanderen

T +32 56 26 54 00

Vlaams Brabant

T +32 16 24 29 50

Oost-Vlaanderen

T +32 9 266 13 66

Wemmel

T +32 2 204 49 20

Hainaut

T +32 71 32 18 25

Brabant Wallon

T +32 10 24 12 22

Liège

T +32 4 252 00 28

Bruxelles

T +32 2 287 91 11

Limburg

T +32 11 77 14 60

Bruxelles East

T +32 2 287 97 76

Brussels South

T +32 2 287 93 22

Kempen

T +32 14 24 69 40

Namur

T +32 81 42 00 21

Knokke

T +32 50 63 23 70

Tournai

T +32 71 32 18 25

Degroof Petercam Asset Management (DPAM)

Rue Guimard 18
1040 Bruxelles
T +32 2 287 91 11

Degroof Petercam Investment Banking

Rue Guimard 18
1040 Bruxelles
T +32 2 287 97 11

Luxembourg



Banque Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 35 45 1

Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 352 26 64 50 1

Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 89 22

DPAM Luxembourg

14, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 32 2 662 85 15

France



Degroof Petercam France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Lille

63, place St Hubert
59800 Lille
T +33 3 69 50 50 60

Degroof Petercam Investment Banking - France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

- Private Banking
- Institutional Asset Management
- Investment Banking
- Asset Services

DPAM France

44, rue de Lisbonne
750088 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Espagne ■**DPAM Spain**

Paseo de la Castellana 141, Planta 19
28046 Madrid
T +34 91 5720 366

Pays-Bas ■ ■**Degroof Petercam
Netherlands Branch**

De Entree 238A 7th Floor
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 16

DPAM The Netherlands

De Entree 238A 5th Floor
1101 EE Amsterdam
T + 32 2 287 92 62

Suisse ■ ■**Degroof Petercam Suisse**

Place de l'Université 8
1205 Genève
T +41 22 929 72 11

DPAM Switzerland

8, Place de l'Université
1205 Genève
T +41 22 929 72 23

Allemagne ■**DPAM Germany**

Mainzer Landstrasse 50
60325 Frankfurt am Main
T +49 69 27 40 15 295

Italie ■**DPAM Italy**

Corso Europa 15
20122 Milano
T +39 02 12412 4673

Degroof Petercam

Rue de l'Industrie 44
1040 Bruxelles
BELGIQUE

TVA BE 0403 212 172
RPM Bruxelles
FSMA 040460 A
T +32 287 91 11
contact@degroofpetercam.com

Éditeur responsable

Bruno Colmant

Le rapport annuel est disponible sur le site
annualreport.degroofpetercam.com/2020

—

Sites web

degroofpetercam.com
funds.degroofpetercam.com
150.degroofpetercam.com

Blog

blog.degroofpetercam.com

LinkedIn

linkedin.com/company/degroofpetercam

YouTube

youtube.com/degroofpetercam

Twitter

[@degroofpetercam](https://twitter.com/degroofpetercam)

Instagram

[@degroofpetercam](https://instagram.com/degroofpetercam)

Facebook

facebook.com/degroofpetercam