

Banque Degroef Petercam

Rue de l'Industrie 44
1040 Bruxelles
BELGIQUE

TVA BE 0403 212 172
RPM Bruxelles
FSMA 040460 A
T +32 2 287 91 11
contact@degroofpetercam.com

Éditeur responsable

Philippe Masset

Le rapport annuel
est disponible sur le site
degroofpetercam.com

Het jaarverslag
is beschikbaar op
degroofpetercam.com

The annual report
is available at
degroofpetercam.com



« Nous sommes heureux de clôturer l'année 2017 sur un bilan largement positif. Nos clients ont bénéficié de performances de gestion robustes et de nos solutions sur mesure. Nos résultats consolidés pour 2017 confirment la solidité financière et la croissance de notre groupe ».

Madame, Monsieur,

L'exercice 2017 a été à la fois robuste et enthousiasmant. Robuste par ses résultats. Enthousiasmant par ses défis. Il a été marqué par la consolidation de notre mission : offrir à nos clients privés, professionnels ou institutionnels les meilleurs services afin de les aider à concrétiser leurs ambitions.

Solides performances de gestion dans des marchés contrastés

Du côté des marchés, 2017 a été une bonne année boursière avec, en toile de fond, une croissance économique synchronisée pour la première fois depuis 2010. Ainsi, d'un côté, les États-Unis ont poursuivi leur cycle économique positif, tandis que la reprise de la croissance se confirmait en Europe, au Japon et dans les pays émergents. Toutefois, la baisse du dollar a pesé sur les performances boursières ramenées en euro. Du côté des obligations, 2017 n'a, par contre, pas été un bon cru. Les évolutions dans les politiques monétaires menées tant par la Banque centrale européenne que la Réserve fédérale américaine ont impacté les taux longs, ce qui a pesé sur les performances obligataires.

Dans cet environnement complexe, les équipes de gestion du Private Banking et de l'Institutional Asset Management ont, une fois de plus, fait valoir leur valeur ajoutée en délivrant à leurs clients des performances en actions et obligations supérieures à la moyenne. Nos fonds se sont ainsi vus récompensés par de nombreux prix démontrant le savoir-faire financier et l'expertise technique de nos collaborateurs.

Transversalité, proactivité et agilité

En 2017, Degroof Petercam a renforcé ses fondations pour se déployer autour de ses principaux axes stratégiques. Nos clients ont ainsi tiré parti des synergies d'expertises naturelles entre nos différents métiers, à savoir le Private Banking, l'Institutional Asset Management, l'Investment Banking et l'Asset Services (activité de dépositaire et d'administration de fonds).

Message du conseil d'administration

En parallèle, nos organes de gouvernance ont évolué pour répondre au mieux aux nouveaux défis de notre industrie et de notre groupe en particulier. Nos objectifs ? Être plus proactifs, plus agiles et capitaliser sur notre réseau international et les synergies qui font la richesse de notre business model pour nos clients.

Cette année, les Family Business Owners ont fait l'objet de toutes nos attentions dans le cadre de notre développement. Notre approche nous permet en effet d'apporter des réponses pointues à leurs besoins spécifiques et ce, tant pour la gestion de leur patrimoine privé que professionnel.

Poursuite de l'internationalisation

Au niveau international, notre offre de services s'est étendue au sein des différentes entités du groupe avec toujours plus d'efficacité grâce à un plus grand partage d'outils informatiques, de reporting et de communication. Le développement de nos filiales s'est poursuivi avec succès. Nous avons étendu notre réseau en Espagne et créé un hub spécialisé au Luxembourg pour accompagner nos clients dans leurs projets internationaux. Du côté de l'Institutional Asset Management, les équipes locales ont été renforcées dans nos marchés de conquête, à savoir en Allemagne, en France, en Espagne et en Italie. L'Investment Banking a, de son côté, enregistré d'excellents résultats, en particulier en France, tandis que l'Asset Services a fortement progressé au Luxembourg.

Revenus et rentabilité du groupe en croissance

Notre dynamique commerciale transversale et internationale nous a permis de réaliser une excellente année, en particulier du côté de la distribution de nos fonds, du crédit et du Private Banking à l'international.

En 2017, notre produit net s'est établi à 468 millions d'euros, en hausse par rapport aux 436 millions enregistrés en 2016. Ce résultat reflète la bonne performance des métiers générateurs de commissions notamment la gestion institutionnelle, la banque privée, la banque d'affaires et les activités d'Asset Services, qui a largement compensé la baisse des activités de marchés dans un contexte de taux négatifs.

En 2017, Degroof Petercam a enregistré un résultat opérationnel brut de 129 millions d'euros comparé à 122 millions d'euros en 2016. Après éléments exceptionnels, principalement liés aux coûts d'intégration et après impôts, le bénéfice net consolidé pour 2017 atteint 86 millions d'euros en hausse par rapport aux 58 millions d'euros de 2016.

Au 31 décembre 2017, les actifs sous gestion s'élevaient à 54,8 milliards d'euros contre 52,3 milliards d'euros fin 2016. Cette hausse s'explique par de nouveaux actifs importants générés notamment par la distribution de nos fonds et par les effets de marché. L'encours de crédits prélevés s'établissait au 31 décembre 2017 à 1,9 milliard d'euros pour un bilan de 8,3 milliards d'euros et des dépôts en espèces de 6,7 milliards d'euros. Le ratio de fonds propres (CET1) a atteint 17,1 %, dépassant largement les exigences réglementaires et témoignant de la solidité de notre bilan. Par rapport à 2016, le nombre de nos collaborateurs a légèrement augmenté.

Investissements dans les talents, les expertises et le digital

Pour 2018, nous restons positifs sur les perspectives économiques et des marchés boursiers, en particulier en Europe. La croissance économique semble se maintenir à un rythme relativement soutenu dans les différentes zones géographiques et notre scénario de base table sur une poursuite de cette dynamique. Nous restons toutefois, bien entendu, attentifs aux différents facteurs de risque qui persistent, à savoir les taux, l'inflation, le dollar et le besoin de rééquilibrage de l'économie chinoise. La dynamique commerciale positive entamée en 2017 nous rend confiants pour cette année. Nous allons en effet capitaliser sur les avancées enregistrées qui devraient à présent développer leur plein potentiel.

Nous poursuivons nos efforts dans l'univers digital afin d'offrir la meilleure expérience possible à nos clients et à nos collaborateurs. Nos plateformes et applications digitales font partie de nos priorités et nous prévoyons d'y investir d'importants moyens. L'objectif étant toujours que le digital soit un outil qui renforce la relation et la convivialité des services et ne se substitue pas au contact humain.

Nous nous réjouissons de fêter cette année les dix ans de la Degroof Petercam Foundation. Cette dernière bénéficie de moyens renforcés pour soutenir des projets liés aux nouveaux gisements d'emploi à venir. De même que la dynamique autour de l'Investissement Responsable, la dimension de responsabilité sociétale nous tient particulièrement à cœur dans la mesure où nous sommes convaincus du rôle important que peut jouer un acteur économique comme le nôtre dans la communauté. Cette conviction, nous la partageons avec nos clients qui se montrent de plus en plus demandeurs d'une finance responsable.

Nous profitons de cette occasion pour, une fois de plus, remercier tous nos clients pour leur fidélité et leur confiance. Nous souhaitons également témoigner notre reconnaissance à l'ensemble de nos collaborateurs pour leur engagement. Nous sommes fiers de leur travail accompli en équipe, étant conscients que la complexité de leurs efforts n'est pas toujours perceptible dans un environnement réglementaire difficile. Pour les accompagner dans un monde en évolution permanente, nous poursuivons un ambitieux programme de formations. Être agile et bien préparé aux évolutions digitales sont, sur ce plan, les lignes de force de notre organisation. Par ailleurs, Degroof Petercam est à la recherche de nouveaux talents pour venir renforcer ses équipes, en particulier en Flandre où nos ambitions de croissance sont importantes.

Enfin, nous sommes reconnaissants envers nos administrateurs et actionnaires familiaux pour leur soutien permanent. Nous sommes résolus à continuer à investir dans les talents et l'expertise et dans nos outils pour offrir les meilleurs services à nos clients dans un monde en constante évolution.



Philippe Masset
CEO



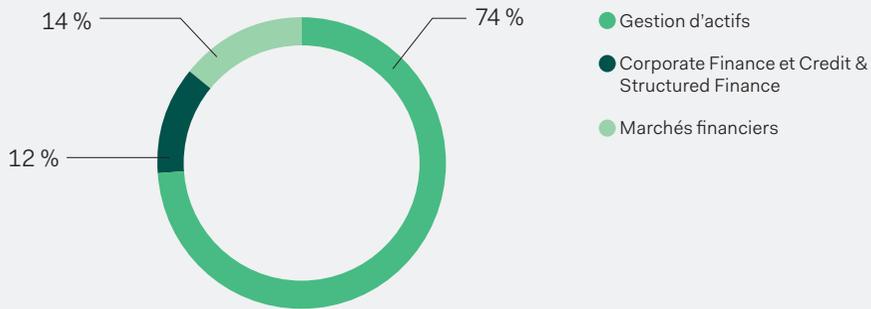
Alain Philippson
*Président du conseil
d'administration*

Depuis, le 1^{er} janvier 2018, le conseil d'administration de Degroof Petercam est présidé par Ludwig Criel qui a succédé à Alain Philippson. Après 45 années passées au sein du groupe, Alain Philippson a passé le flambeau de président, tout en restant membre du conseil d'administration. Ludwig Criel connaît parfaitement le groupe. Au moment d'accéder à la présidence, il en était administrateur indépendant, président du comité de rémunération et membre des comités de nomination et des risques.

Alain Philippson : « Je suis convaincu que sous la présidence de Ludwig Criel, nous resterons à la pointe pour servir nos clients dans un monde financier de plus en plus complexe. Notre groupe indépendant, aux mains d'actionnaires familiaux, va poursuivre sa route en capitalisant sur son héritage unique qui remonte à 1871. Je souhaite remercier nos clients pour leur fidèle confiance. Ma famille va continuer à être étroitement impliquée dans le groupe comme actionnaire de référence et en participant activement au conseil d'administration. »

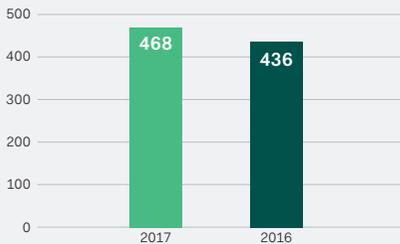
Actifs sous gestion (en milliards EUR)	31.12.2017	31.12.2016
Clientèle privée	34,9	35,1
Clientèle institutionnelle	8,0	8,0
Tiers détenteurs de Sicav	9,3	7,0
Tiers gérants	2,6	2,2
Total	54,8	52,3

Répartition des revenus 2017



Produit net

(en millions EUR)



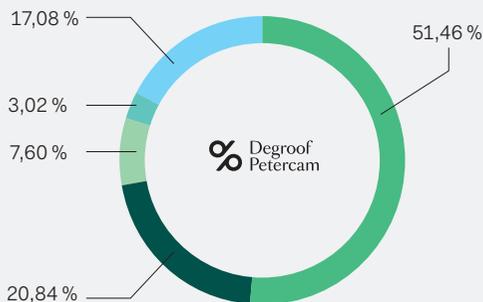
Bénéfice brut opérationnel

(en millions EUR)



¹ Retraitement des données 2016 suite à un transfert entre clients institutionnels et tiers détenteurs de Sicav.

Structure du capital au 31.12.2017



- DSDC *
 - Petercam Invest *
 - Management et personnel
 - Auto-contrôle
 - Partenaires financiers
- Nombre total d'actions : 10.842.209

* Actionnaires familiaux et de référence
 DSDC : familles Philippson, Haegelsteen, Schockert et Siaens, CLdN Finance et Cobepa (agissant de concert entre eux)
 Petercam Invest : familles Peterbroeck et Van Campenhout (agissant de concert entre eux)

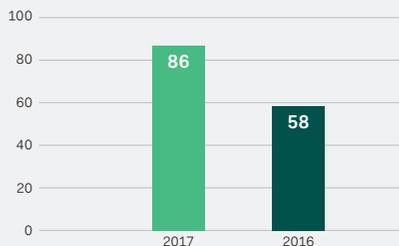
Conseil d'administration

Président du conseil d'administration
Baron Philippson
Président du comité de direction
Philippe Masset
Administrateurs membres du comité de direction
Nathalie Basyn
Gautier Bataille de Longprey
Bruno Colmant
Benoît Daenen
Gilles Firmin
Pascal Nyckees

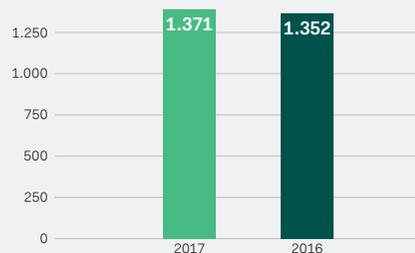
Administrateurs
Ludwig Criel*
Miguel del Marmol
Jean-Baptiste Douville de Franssu
Christian Jacobs*
Jean-Marie Laurent Josi
Véronique Peterbroeck
Jacques-Martin Philippson
Alain Schockert
Frank van Bellingen

*Administrateur indépendant.

Bénéfice net consolidé (en millions EUR)



Effectifs (en ETP)



Private Banking

- 34,9 milliards d'euros gérés pour la clientèle privée.
- Performances des portefeuilles gérés au-dessus de la moyenne (premier quartile).
- Activités ayant contribué au développement :
 - de mandats 100 % socialement responsables pour les clients en gestion discrétionnaire ;
 - d'un service de Family Office dédié aux grandes familles disposant de patrimoines complexes ;
 - d'une offre pour les Family Business Owners en partenariat avec l'équipe de Corporate Finance en Belgique et en France ;
 - d'une offre 'Impact Investing' par le biais de projets de la société d'investissement immobilier à vocation sociale Inclusio et de la plateforme collaborative Gingo ;
 - d'une offre d'investissement dans des projets de Private Equity ;
 - de missions philanthropiques importantes.
- Poursuite de l'Internationalisation des activités par le biais du :
 - développement d'un hub international au Luxembourg ;
 - lancement d'un réseau d'indépendants en Espagne.
- Investissements et avancées dans le domaine du digital, avec de nouvelles fonctionnalités pour l'outil de consultation et de reporting MyDegroofPetercam sur tablette et smartphone.
- Organisation du sixième Degroof Petercam Business Day qui rassemble des entrepreneurs pour un partage d'expérience.
- Engagement de Private Bankers, en particulier en Flandre pour soutenir la croissance dans le nord du pays.
- Nomination de *Best Private Bank 2017* en Belgique par Euromoney pour la deuxième année consécutive.

Institutional Asset Management

- Croissance importante de l'activité en gestion d'actifs institutionnels grâce à des apports nets, les actifs bruts gérés atteignant 41,9 milliards d'euros et les actifs nets (double comptage exclus) 29,9 milliards d'euros.
- Gestion de près de 300 mandats institutionnels pour un total de 7,8 milliards d'euros.
- Poursuite de l'expansion internationale, avec plus de 50 % des fonds et mandats vendus en dehors de la Belgique, confirmant les ambitions paneuropéennes.
- Croissance de presque 33 % des actifs gérés pour des tiers détenteurs en un an (de 7,0 milliards d'euros en 2016 à 9,3 milliards d'euros en 2017).
- Excellentes performances de gestion (top deuxième quartile – Morningstar).
- Renforcement des équipes de vente en Allemagne, France, Espagne et Italie.
- Nombreux prix récompensant la qualité de la gestion et les performances des fonds :
 - Extel Awards : meilleur gestionnaire de fonds en Belgique ;
 - L'Echo / De Tijd : meilleur gestionnaire obligataire et meilleur fonds en actions américaines ;
 - La Libre Belgique / De Standaard : meilleurs fonds d'actions européennes et globales ;
 - Morningstar : meilleur fonds d'actions belges ;
 - Thomson Reuters Lipper : 14 awards notamment pour la gestion durable, les obligations à haut rendement, les obligations émergentes, les obligations liées à l'inflation et l'immobilier coté.

Asset Services

- 38 milliards d'euros d'actifs sous administration et/ou en dépôt dans les fonds d'investissement de droit belge et luxembourgeois.
- Croissance de 9 % des fonds mutuels destinés à des clients tiers qui ont atteint 8,8 milliards d'euros.
- Intégration réussie des fonds luxembourgeois ex-Petercam.
- Position dans le haut du classement de Degroof Petercam Asset Services et de Banque Degroof Petercam Luxembourg dans le rapport 2017 établi par Monterey Insight, dans les catégories 'Société de gestion', 'Administrateur de fonds' et 'Dépositaire de fonds'.
- Création du premier Fonds d'Investissement Alternatif Réserve (FIAR) pour une banque privée suisse.

Investment Banking

- 94 missions réalisées en fusions et acquisitions (M&A), marchés de capitaux et en études et conseils, confortant la position forte de Degroof Petercam dans toutes les catégories de conseil financier pour les entreprises de taille moyenne.
- Activité soutenue en 2017 qui s'est traduite par des opérations pour plus de 2,5 milliards d'euros sur les marchés obligataires (Befimmo, Immobil, Argan, Laurent Perrier, Limagrain, Gemalto) ainsi que sur les marchés des capitaux (placements privés accélérés : Biocartis, Mithra, Argan – augmentations de capital : Aedifica, Sipef, Xior – introductions en bourse : Nextstage et Prodways).
- 29 mandats de M&A pour des entreprises en Belgique (Vio/SD Worx, Roularta/De Persgroep, Cegeka/GIMV, Connex Group/Stamley Black & Decker, Beltrami/Brachot Hermant, Nafilyan/Immobil) et en France (Moret/Europa, Ardian/Assystem, Biogroup) pour un montant total de près de 3 milliards d'euros.
- Troisième (Benelux), quatrième (France) et cinquième (Europe) position dans le classement des League Tables 2016 en placements privés de Standard and Poor's et Private Placement Monitor.
- Nomination 'Best Liquidity Provider' par Euronext pour la huitième année consécutive.
- Organisation de séminaires institutionnels couvrant les secteurs de la santé, de la consommation, de l'immobilier, etc. dans d'importants centres financiers internationaux tels que New York, Londres, Paris, Milan, Zurich, Bruxelles ou Luxembourg.
- Après une année 2016 exceptionnelle, recul limité des résultats de trésorerie grâce à la stratégie de gestion du comité 'Asset Liability Management', qui a dû faire face à des taux courts négatifs.
- Activité de plans d'options d'actions en forte progression avec un record de 400 sociétés clientes.

Investissement responsable

- Croissance soutenue des actifs sous gestion au travers de fonds ISR à 2,8 milliards d'euros grâce aux entrées nettes dans les différents fonds et au fort intérêt des clients institutionnels et privés.
- Meilleur rating (A+) dans le cadre des Principes pour l'investissement responsable (PRI) de l'ONU.
- Communication et transparence complète des profils ESG (environnementaux, sociaux et de gouvernance) de tous les fonds d'investissement gérés par DPAM.
- Renforcement de l'équipe de recherche interne sur l'investissement responsable grâce au recrutement de trois nouveaux professionnels.
- Lancement du premier 'Sustainable Seminar' à Bruxelles, sixième participation consécutive à la 'Semaine de la finance responsable' à Paris et quatrième participation au GFSI (Global Food Safety Institute) en Suisse.
- Élargissement du Fixed Income Sustainability Advisory Board à quatre experts externes renommés pour inclure les derniers défis durables dans le modèle de durabilité des pays.
- Élargissement du Voting Advisory Board à trois experts indépendants spécialisés dans les questions de gouvernance d'entreprise et participation aux assemblées générales des actionnaires de 507 entreprises avec plus de 8.000 résolutions votées.
- Organisation de plusieurs événements internes pour sensibiliser davantage les collaborateurs aux questions ESG.

Private Equity

- Élargissement de l'offre et confirmation de la demande croissante de nos clients.
- Succès de placements privés, principalement exclusifs, au travers de structure 'feeder' offrant l'accès à des fonds internationaux de premier ordre et à des stratégies diversifiées (le dernier fonds buy-out phare de CVC Capital Partners, la plateforme de co-investissement Alpinvest et un fonds Warburg Pincus).
- Clôture de la première tranche d'une deuxième levée de fonds pour un montant de 28 millions d'euros d'Inclusio, un fonds à vocation d'impact investing.
- Développements positifs des fonds d'énergies renouvelables : première cession ayant donné lieu à une première distribution dans le Greenfund II et poursuite du déploiement du capital du Greenfund III.
- Nouveaux fonds d'investissement alternatifs permettant une mise en place et un time-to-market améliorés, grâce à la collaboration transversale étroite entre plusieurs équipes et pays au sein du groupe.

Credits

- Hausse des encours de crédit à 1,9 milliard d'euros, résultat d'une activité soutenue en crédit Lombard auprès de clients privés belges, luxembourgeois, français, espagnols et suisses.
- Développement avec succès d'une offre de service au niveau international grâce à des solutions flexibles, des conditions de crédit compétitives et un environnement de taux bas.
- Bonne qualité du portefeuille de crédit.

Financial Research

- Équipe de recherche buy-side d'analystes actions et crédit qui établissent une liste de recommandations de plus de 100 actions européennes et américaines et couvrent plus de 500 obligations de sociétés (à haut rendement et investment grade).
- Publication de deux ouvrages macroéconomiques : 'Vingt questions d'actualité sur la situation économique et financière' et 'Vingt questions d'actualité sur l'économie belge'.
- Publication du 'Benelux Company Handbook'.
- Équipe d'analystes sell-side couvrant la plupart des entreprises du Benelux avec une couverture étendue à 140 sociétés et rédigeant plus de 1.000 rapports et 40 études détaillées sur des sociétés cotées. Génération d'un 'alpha positif' confirmant le track record de l'équipe année après année.

Philanthropie

- Deuxième année d'existence pour Gingo.community, la première plateforme belge de philanthropie collaborative qui a récolté au total 272.087 euros et financé 21 projets.
- Lancement de trois nouveaux projets visant à améliorer la formation générale, technique et professionnelle et à encourager l'esprit d'entreprise : La Petite École, Synlab et le Collective Impact.
- Organisation de forums philanthropiques accueillant Mrs Shirin Ebadi, première femme musulmane à recevoir le prix Nobel de la Paix et Mr Kenneth Roth, directeur exécutif de Human Rights Watch.
- Soutien à la Fondation belge contre le cancer grâce à des fonds récoltés par l'équipe de cyclistes de Degroof Petercam.
- Participation au sommet annuel de l'European Venture Philanthropy Association (EVPA) à Oslo, sur le rôle des banques dans la promotion des investissements sociaux.
- Investissement de 100 % du portefeuille de la Degroof Petercam Foundation en investissement socialement responsable.
- Participation de 275 collègues à la cinquième édition des Degroof Petercam Solidarity Days offrant 2.200 heures de bénévolat à des organisations caritatives en Belgique.

Nos filiales à l'étranger

Luxembourg

- Mise en place de structures groupe transversales entre la Belgique et le Luxembourg, avec le développement :
 - . de plateformes BeLux pour l'IT, la banque dépositaire et les Opérations ;
 - . d'un hub international chargé de l'expansion internationale des activités du Private Banking ;
 - . du département 'International Patrimonial Services' pour répondre aux questions transnationales complexes en matière d'Estate Planning.
- Lancement du 'Forum des entrepreneurs', plateforme d'échanges contribuant au développement de la culture entrepreneuriale, avec la participation de Norbert Becker (Arthur Andersen, Atoz) et Yves Elsen (Université du Luxembourg, Hitec et Luxembourg Space Cluster).
- Développement du programme 'Micro-dons', permettant aux collaborateurs de verser un montant de leur salaire à une œuvre caritative.

France

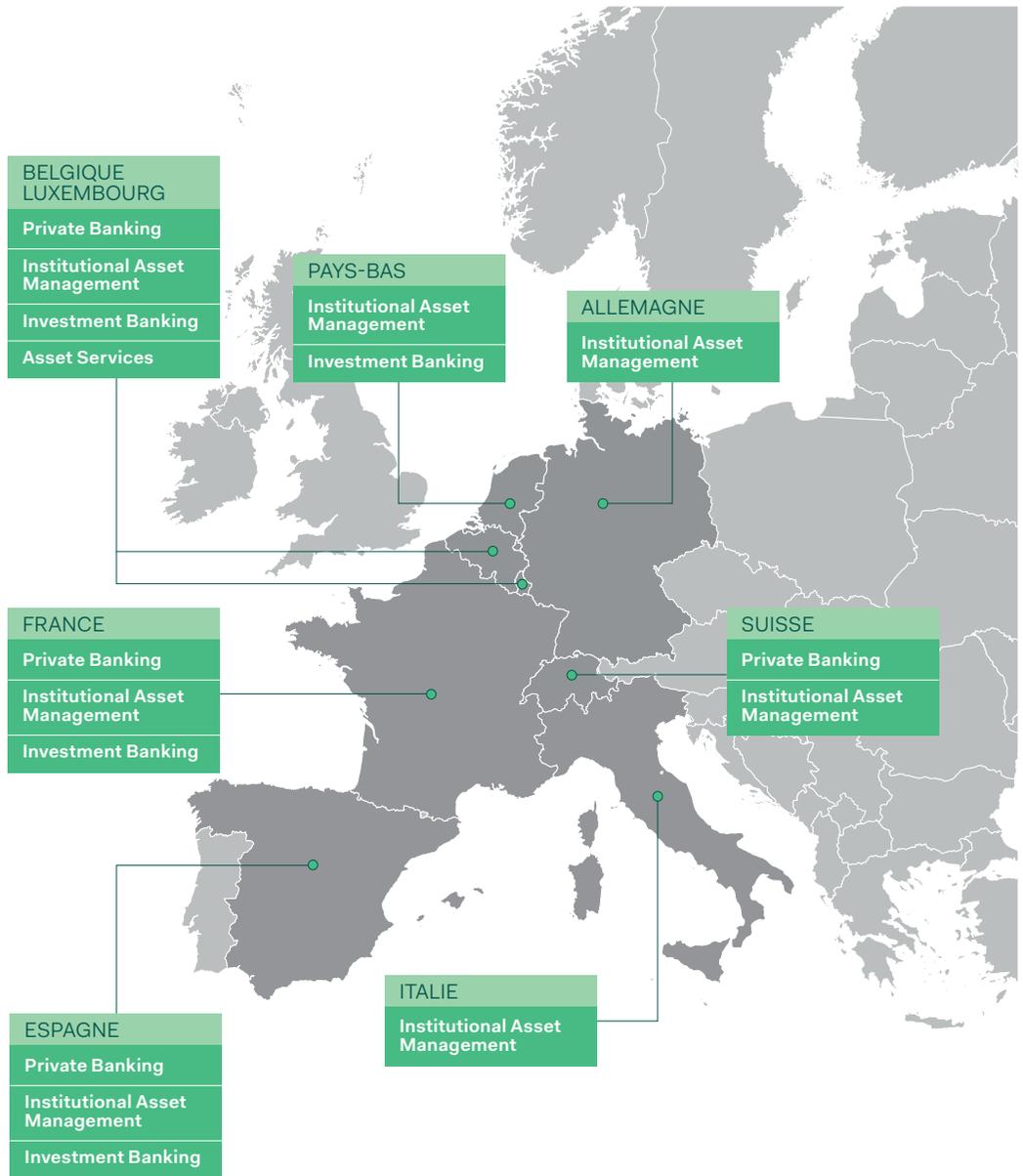
- Forte croissance de l'Investment Banking pour la deuxième année consécutive, en revenus et en taille des opérations réalisées.
- Réorganisation des activités Wealth Management, adaptation de l'offre et accroissement des synergies avec le groupe.
- Développement de la société de gestion, augmentation des effectifs.
- Lancement officiel de l'activité de banque privée et de Family Office, à Lyon, pour la région Auvergne-Rhône-Alpes.
- Financement par la Degroof Petercam Foundation de l'ouverture d'une antenne à Roubaix de Mozaik RH, premier cabinet français de recrutement et de conseil en ressources humaines spécialisé dans la promotion de la diversité.

Espagne

- Importante hausse des actifs sous gestion.
- Croissance du réseau de Private Bankers à Barcelone, Madrid et Pampelune.
- Migration réussie sur une nouvelle plateforme technologique.
- Fort engagement sociétal qui se traduit notamment par la participation active Net Mentora (Réseau entreprendre), à l'Oxfam Trailwalker 2017, à la *Banc dels Aliments*, etc.

Suisse

- Poursuite de la croissance soutenue des actifs sous gestion.
- Développement important de la clientèle locale suisse.



Private Banking
Institutional Asset Management
Investment Banking
Asset Services



BELGIQUE ●●●●

Banque Degroof Petercam (siège social)

Rue de l'Industrie 44
1040 Bruxelles
T +32 2 287 91 11

Anvers
T +32 3 233 88 48

Courtrai
T +32 56 26 54 00

Gand
T +32 9 266 13 66

Gosselies
T +32 71 32 18 25

Hasselt
T +32 11 77 14 60

Knokke-Heist
T +32 50 63 23 70

Liège
T +32 4 252 00 28

Louvain
T +32 16 24 29 50

Namur
T +32 81 42 00 21

Wavre
T +32 10 24 12 22

Degroof Petercam Asset Management

Rue Guimard 18
1040 Bruxelles
T +32 2 287 91 11

Degroof Petercam Corporate Finance

Rue Guimard 18
1040 Bruxelles
T +32 2 287 97 11

LUXEMBOURG ●●●●

Banque Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T +352 45 35 45 1

Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T + 352 26 64 50 1

Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T +352 45 89 22

FRANCE ●●●●

Degroof Petercam France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Lille
T +33 3 20 74 53 96

Lyon
T +33 4 26 99 59 00

Toulouse
T +33 5 61 32 09 96

Degroof Petercam Finance

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Degroof Petercam Gestion

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

ESPAGNE ●●●

Bank Degroof Petercam Spain

Plaza del Ayuntamiento 26
46002 Valencia
T +34 96 353 20 94

Barcelona

T +34 93 445 85 00

Bilbao

T +34 94 679 23 02

Madrid

T +34 91 523 98 90

Degroof Petercam SGIIC

Avenida Diagonal 464
08006 Barcelona
T +34 93 445 85 80

**Degroof Petercam Asset Management
Sucursal en España**

Paseo de la Castellana 141, Planta 19
28046 Madrid
T +34 9 157 20 36 6

PAYS-BAS ●●

**Bank Degroof Petercam
Netherlands branch**

De Entree 238A 7th Floor
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 5405

SUISSE ●●

Banque Degroof Petercam Suisse

Place de l'Université 8
1205 Genève
T +41 22 929 72 11

ALLEMAGNE ●

**Degroof Petercam Asset Management
Zweigniederlassung Deutschland**

Mainzer Landstrasse 50
60325 Frankfurt am Main
T +49 69 274 015 295

ITALIE ●

**Degroof Petercam Asset Management
Succursale Italiana**

Via Monte di Pietà 21
20121 Milano
T +39 02 86337 223

* Au 26 avril 2018

SITES WEB

degroopfetercam.com

funds.degroopfetercam.com

BLOG

blog.degroopfetercam.com

TWITTER FR

[@BDP_FR](https://twitter.com/BDP_FR)



LINKEDIN

[linkedin.com/company/
degroopfetercam](https://linkedin.com/company/degroopfetercam)



YOUTUBE

youtube.com/degroopfetercam



INSTAGRAM

[www.instagram.com/
degroopfetercam](https://www.instagram.com/degroopfetercam)

