





Innehåll

Året i korthet	3	Moderbolaget	9
VD har ordet	4	Effekter av covid-19	9
Epidemic Sound	5	Förväntad framtida utveckling	9
Historia	5	Risker och osäkerhetsfaktorer	10
Mission statement	5	Hållbarhetsrapport	10
Musiken	5	Händelser efter rapportperiodens utgång	10
Produkterbjudanden och kunder	5	Ledningens bedömning av fortsatt drift	10
Förvaltningsberättelse 2021	6	Förslag till disposition av fritt eget kapital (kr)	10
		Koncernens rapport över totalresultat*	13
		Koncernens rapport över finansiell ställning	15
		Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	17
		Koncernens rapport över kassaflöden	18
		Moderbolagets resultaträkning	19
		Moderbolagets balansräkning	20
		Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital	21
		Moderbolagets rapport över kassaflöde	22
Allmänt om verksamheten	6	KONCERNENS OCH MODERFÖRETAGETS NOTER	24
Nyckeltal	7		
Väsentliga händelser under året	7	Styrelsens försäkran	53
Nettoomsättning och resultatutveckling	7		
Finansiell ställning	7	Revisionsberättelse	54
Kassaflöde och likvida medel	8		
Forskning och utveckling	8	Nyckeltal	56
Segment	8	Avstämning Alternativa Nyckeltal (APM)	57
Medarbetare	9		
Investeringar och avskrivningar	9		



Året i korthet

2021 var ännu ett framgångsrikt år för Epidemic Sound. Koncernen stärkte sin position på nyckelmarknader och accelererade produktutvecklingen såväl som musikinköp. Epidemic Sound befinner sig i en expansionsfas och har byggt en stark organisation för att säkerställa både kort- och långsiktig tillväxt. Under 2021 tog koncernen viktiga steg i linje med sin långsiktiga strategi och uppnådde goda resultat.

I början av året välkomnades Blackstone Growth, EQT Growth, Alecta, AMF och TIN som nya investerare. Flera viktiga ledarroller tillsattes och koncernen uppnådde en större organisatorisk och strategisk mognad. I slutet av året tillträdde Andrew Fisher som ny styrelseordförande, och Kirsten Wolberg och Adrienne Gormley som styrelseledamöter.

Den 10 mars 2021 förvärvade Epidemic Sound Holding II AB samtliga aktier i den tidigare Epidemic Sound Holding AB-koncernen och blev därmed ny koncernmoder. Därmed utgörs den konsoliderade resultaträkningen av en förkortad period, tio månader. Nettoomsättningen för denna period landade på 691 MSEK. Hade rörelseförvärvet skett per 1 januari 2021 hade nettoomsättningen uppgått till 808 MSEK. Medelantalet anställda ökade från 336 vid början på året, till 439 vid årets slut. Justerat rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) blev -13 MSEK.



VD har ordet

2021 har varit ett mycket framgångsrikt år för Epidemic Sound. Under året har vi accelererat vår produktutveckling och fortsatt investera i högkvalitativ musik inom många olika genrer, för att leverera en så bra upplevelse som möjligt till våra kunder.

I början av året hade vi nöjet att välkomna Blackstone Growth, EQT Growth, Alecta, AMF och TIN som nya investerare. Efterfrågan på obegränsad musik ökar kraftigt och vi kommer att investera än mer aggressivt i kärnan av vår verksamhet: kundupplevelsen. Dessutom kommer vi att öka takten på vår internationella expansion, både inom existerande och nya marknader, inte minst genom fortsatta investeringar i ny musik.

Under året har vi genomfört ett antal nyckelrekryteringar, däribland Sara Börsvik, Chief Financial Officer; Greg Funk, Chief Product Officer; och Christina Källenfors, General Counsel. I slutet av året hade vi även glädjen att välkomna Andrew Fisher som ny styrelseordförande samt Kirsten Wolberg och Adrienne Gormley som styrelseledamöter. Samtidigt är jag mycket glad över att Vania Schlogel, vår tidigare ordförande, är kvar i styrelsen som ledamot.

Pinterest, TikTok och Mindbody är tre exempel på viktiga partnerskap som lanserades under 2021. Partnerskapen ger oss en möjlighet att nå ut till och etablera relationer med miljontals nya kreatörer, vilket också skapar möjligheter för våra musikskapare att synliggöras genom våra samarbetspartners globala nätverk. Partnerskapen är också ett kvitto på att vi har en musikkatalog i världsklass.

Liksom 2020 har året till stora delar präglats av pandemin, inte minst genom att våra medarbetare har behövt fortsätta förhålla sig till distansarbete under delar av året. Under 2021 har vi anställt mer än 100 personer och jag är otroligt stolt över både nya och tidigare medarbetares sätt att förhålla sig till hemarbetet.

Vid årsslutet 2021 var 439 personer heltidsanställda av Epidemic Sound, fördelade på flertalet kontor runtom i världen, med Stockholm som huvudkontor. Vi lägger stor vikt på både rekrytering och personlig utveckling för våra medarbetare. Under 2021 har vi dessutom genomfört stora satsningar på hållbarhet, särskilt mångfald och inkludering, vilket jag är mycket glad över.

Sammanfattningsvis har 2021 varit ett både händelserikt och framgångsrikt år för Epidemic Sound och jag ser positivt på 2022. Jag uppskattar förtroendet som våra aktieägare visar oss för våra ambitiösa planer och är tacksam för det fortsatta stödet.



Oscar Höglund, VD

Stockholm, mars 2022



Epidemic Sound

Historia

Epidemic Sound grundades år 2009 i Stockholm, Sverige, av entreprenörerna Jan Zachrisson, Oscar Höglund och Hjalmar Winbladh, tillsammans med låtskrivarna och producenterna Per Åström och David Stenmarck. Målet var dels att tillhandahålla musik som gick att använda för audiovisuella produktioner världen över, och dels att skapa en rättvis och modern ersättningsmodell för musikkapare. År 2010 tecknades de första musiklicensavtalen med svenska TV-bolag.

2014 lanserades musiktjänsten Spaces, riktad mot hotell, butiker, gym, restauranger och andra fysiska miljöer. Epidemic Sound påbörjade även sin utlandsexpansion och etablerade sig efterföljande år med kontor i Tyskland och Nederländerna. Under året anslöt Creandum som delägare i koncernen.

2015 lanserades bolagets första digitala abonnemangstjänst för onlinekreatörer, främst riktad mot YouTube-användare.

Under 2016 öppnade bolaget sitt första kontor i USA (New York) och etablerade även affärsområdet Streaming.

2017 blev EQT delägare i koncernen. Epidemic Sound expanderade den amerikanska närvaron ytterligare genom öppnandet av ett kontor i Los Angeles.

2020 tog Epidemic Sounds nya digitala abonnemangstjänst för små och medelstora företag ('Commercial Plan') fart ordentligt. Epidemic Sound tecknade också sina första större partnerskapsavtal med bland andra Adobe, Getty och Canva.

2021 blev Blackstone Growth, EQT Growth, Alecia, AMF och TIN delägare i koncernen. Under året tecknades flera större partnerskapsavtal med bl.a. Pinterest, TikTok och Mindbody. I slutet av året tillträdde Andrew Fisher som ny styrelseordförande, och Kirsten Wolberg och Adrienne Gormley som styrelseledamöter.

Mission statement

Epidemic Sound is on a mission to soundtrack the world.

Genom verksamheten vill Epidemic Sound underlätta för både musikkapare och kunder att uppnå kreativ och kommersiell framgång. Detta möjliggörs genom ett nära samarbete med professionella musikkapare och genom att via det stora kundnätverket se till så att deras musik når så många användare, plattformar och personer som möjligt.

Musiken

Epidemic Sound har under mer än tio års tid, genom ett nära samarbete med fantastiska musikkapare, byggt upp en musikkatalog i världsklass. Musiktillgången är unik i sitt slag och kan tack vare den innovativa rättighetsstrukturen användas för kundernas samtliga produktionsbehov, utan rapporterings- eller royaltyskrav. Musikanskaffningsmodellen, där upphovsrätter för musikaliska verk förvärvas och därefter helt ägs av Epidemic Sound, gör det möjligt för Epidemic Sound att erbjuda kunder flexibla och prisvärda licensmodeller.

Epidemic Sound har en musikavdelning som ansvarar för musikkatalogens kvalitet och bredd och som arbetar nära och coachar musikkaparna. Under slutet av 2021 var musikkatalogen mer än 35 000 låtar stor och omfattade mer än 160 olika genrer. Musikavdelningen arbetar aktivt med att hitta samarbeten med nya musikkapare, bredda katalogen inom olika genrer, bevaka musiktrender samt med att förfina paketeringen av musikkatalogen inom Epidemic Sounds olika affärsområden.

Produkterbudanden och kunder

Epidemic Sound licensierar musikkatalogen till kunder inom en rad olika affärsområden. Den primära affären är att erbjuda kunder en licens i abonnemangsform, under vilken kunden tillåts använda och publicera videoproduktioner innehållandes musik från musikkatalogen. Epidemic Sound säljer även enstaka licenser för användning i enskilda produktioner. Utöver detta genererar musikkatalogen intäkter genom olika typer av partnerskap, exempelvis genom streamingplattformar och andra digitala återförsäljare där Epidemic Sound har en indirekt kundrelation.



Förvaltningsberättelse 2021

Styrelsen och verkställande direktören för Epidemic Sound Holding II AB (publ) (org. nr 559286-5231) avger härmed följande årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2020-12-01 – 2021-12-31. Epidemic Sound Holding II AB är moderbolag i koncernen som bildades 2020-12-01 och denna koncernredovisning återspeglar därmed ett förlängt räkenskapsår. Då detta är den nya koncernens första verksamhetsår återfinns inga jämförelsesiffror för 2020. Den verksamhetsdrivande Epidemic Sound-koncernen förvärvades 2021-03-10, varvid den konsoliderade resultaträkningen endast avser en förkortad period, tio månader. Moderbolag för tidigare upprättad koncernårsredovisning 2020 är Epidemic Sound Holding AB, org. nr 559134-9492, där historiska jämförelsetal återfinns. Koncernen har sitt säte i Sockholm, Västgötagatan 2, 118 27 Stockholm. Årsredovisningen är upprättad i tusental svenska kronor (TSEK) om inget annat anges.

Allmänt om verksamheten

Koncernen Epidemic Sound är en aktör inom tech- och musikbranschen som via sitt nätverk av musikkapare har byggt en musikkatalog i världsklass och som genom en enkel licensmodell erbjuder användande av densamma till sina kunder. Till gruppen musikkapare hör bl.a. kompositörer, artister, producenter, vokalisterna och musiker. Epidemic Sounds kunder innefattar allt från individuella storytellers, som behöver musik till mindre produktioner som publiceras på sociala medier, till globala företag som använder musik i exempelvis kundkommunikation, filmer, reklamproduktioner eller TV-program. Bland kunderna finns även företag som ljudlägger fysiska miljöer, stora digitala licensåterförsäljare och streamingplattformar. Epidemic Sound erbjuder sina kunder en enkel global licensmodell som möjliggör användning av musik som ägs och kontrolleras av Epidemic Sound.

Epidemic Sound erbjuder en bred och kontinuerligt uppdaterad musikkatalog som inkluderar både vokala och instrumentella musikaliska verk inom mer än 160 olika genrer. Musikkatalogen inkluderade per årets slut 2021 fler än 35 000 verk och har byggts upp under mer än tio år, tillsammans med en mängd handplockade, talangfulla musikkapare. Epidemic Sound arbetar nära musikkaparna och säkerställer att all musik som köps och läggs till i musikkatalogen håller hög kvalitet.

Koncernen befinner sig i en expansionsfas och har byggt en stark organisation för att säkerställa både kort- och långsiktig tillväxt. Under 2021 tog koncernen viktiga steg i linje med sin långsiktiga strategi och uppnådde goda resultat.

Koncernen har sitt huvudkontor i Stockholm, Sverige, men bedriver också verksamheter via dotterbolag i USA, Tyskland, Australien och Sydkorea. Därutöver har Epidemic Sound filialer i Nederländerna och Spanien. Verksamheterna i Nederländerna och Tyskland startades år 2014; den amerikanska 2016, samt den australiensiska och sydkoreanska 2019. Epidemic Sound AB grundades 2009 och har idag kunder över hela världen.



Nyckeltal

TSEK	2021
Intäkter	694 203
EBITDA	-54 819
Justerad EBITDA	-13 538
EBIT	-406 014
Justerad EBIT	-364 733
Jämförelsestörande poster	41 281

Se nyckeltal på sid. 56. Definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal finns på sid. 57–58.

Väsentliga händelser under året

- Kirsten Wolberg och Adrienne Gormley tillträdde som styrelseledamöter.
- Vania Schlogel lämnade posten som styrelseordförande och tillträdde som styrelseledamot.
- Andrew Fisher tillträdde som ny styrelseordförande.
- Epidemic Sound Holding II AB bildades 2020-12-01. 2021-03-10 förvärvade Epidemic Sound Holding II AB samtliga aktier i den tidigare Epidemic Sound Holding AB koncernen och blir därmed ny koncernmoder i den nya koncernen. Ett 100 % ägande mellan bolagen råder. För detaljer kring förvärvet och upprättad förvärvsanalysen hänvisas till not 20.
- Epidemic Sound Holding II AB förvärvar även bolagen Epidemic Sound Mepco AB och Epidemic Sound Mepco 2 AB vid samma tidpunkt. Även där råder ett 100 % ägande mellan bolagen.
- Första konsolideringen i den nya koncernen sker per 2021-12-31. Koncernredovisningen är upprättad enligt regelverket IFRS (International Financial Reporting Standards). Då den verksamhetsdrivande Epidemic Sound-koncernen förvärvades 2021-03-10, utgör den konsoliderade resultaträkningen endast av en förkortad period, tio månader. Första räkenskapsåret är dock förlängt och avser perioden 2020-12-01 – 2021-12-31 i och med att moderbolaget Epidemic Sound Holding II AB bildades 2020-12-01. För att erhålla en jämförande bild över helårsresultatet för det största verksamhetsdrivande bolaget hänvisas till Epidemic Sound ABs årsredovisning.
- Efter ytterligare ett år i pandemin covid-19 kan konstateras att Epidemic Sound etablerat rutiner för arbete hemifrån samt framgångsrikt ställt om organisationen mot en digital affärsmodell.

Nettoomsättning och resultatutveckling

Koncernens nettoomsättning uppgick till 691 MSEK och avsåg intäkter för 10 månader i den nya Epidemic Sound-koncernen. Hade rörelseförvärvet skett per 1 januari 2021 hade nettoomsättningen uppgått till 808 MSEK. Omsättningen utgörs primärt av segmentet Direct Sales. Intäkterna påverkades under året svagt positivt av en starkare amerikansk dollar i förhållande till den svenska kronan, koncernens redovisningsvaluta.

Aktiverat arbete för egen räkning om 29,1 MSEK, vilket avser produktutvecklingskostnader för externt bruk.

Övriga externa kostnader uppgick till -438 MSEK som en följd av Epidemic Sounds långsiktiga tillväxtstrategi. Personalkostnader uppgick till -339 MSEK. Koncernen har efter ett framgångsrikt rekryteringsarbete tillsatt flertalet nyckelpersoner i högre befattningar i strävan att bygga starka team med hög kvalitet för att accelerera bland annat produktutveckling och anskaffning av nya kunder.

Avskrivningar av anläggningstillgångar uppgick till -351 MSEK. Beloppen härrör till stor del från avskrivningar av hyreskontrakt enligt IFRS 16 och avskrivning på immateriella tillgångar (musikkatalogen, kundkontakt och kundrelationer samt den tekniska plattformen).

Rörelseresultatet uppgick till -406 MSEK, primärt som en konsekvens av avskrivningar av anläggningstillgångar.

Året belastas även av jämförelsestörande poster uppgående till 41 MSEK, samtliga hänförliga till rådgivningskostnader i samband med omstruktureringen i koncernen. Dessa kostnader har inte belastat de operativa segmentens resultat, dvs. Direct Sales och Partnership Sales, utan är allokerat till segmentet Koncerngemensamt.

Finansiell ställning

Koncernens balansomslutning uppgick den 31 december 2021 till 13 060 MSEK. Det egna kapitalet i koncernen uppgick till 11 527 MSEK.



Kassaflöde och likvida medel

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2021 till -52 MSEK, främst kopplat till avtalsskulder samt avtalstillgångar.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -3 414 MSEK, främst kopplat till förvärv av dotterbolag när den nya koncernen bildades. Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick sammanlagt till -79 MSEK och avser främst egenutvecklade system.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 4 274 MSEK, främst kopplat till nyemission vid bildandet av den nya koncernen.

Forskning och utveckling

Epidemic Sound har stort fokus på utveckling av egna produkter och tjänster. Utvecklingsarbetet leds från huvudkontoret i Stockholm. Koncernens produktutveckling aktiveras när kriterierna för IAS 38 är uppfyllda. Under 2021 aktiverades 29,1 MSEK av bolagets totala lönekostnader om 339 MSEK.

Segment

Direct Sales

Segmentet Direct Sales avser försäljning av licensabonnemang riktade till såväl mindre kunder (exempelvis influencers och podcaster), som små och mellanstora företag och större globala företag.

TSEK	2021
Intäkter	493 990
EBITDA	66 357

Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 57–58.

Koncernen har efter ett framgångsrikt marknadsförings- och försäljningsarbete visat på förmåga kostnadseffektivt lyckas attrahera nya abonnemangskunder och behålla dessa över tid. Kostnader för att attrahera nya kunder uppkommer vid anskaffningstidpunkten, medan intäkter därefter följer under kundernas hela framtida kundlivslängd.

Partnership Sales

Segmentet Partnership Sales bidrar till att bredda Epidemic Sounds nätverk av storytellers till att även omfatta indirekta kunder via strategiska partnerskap. Dessa partnerskap förväntas i förlängningen, utöver att generera intäkter, på olika sätt gynna andra affärsområden. Segmentet innehåller även andra intäktsströmmar där Epidemic Sound genererar intäkter genom indirekta kundrelationer, exempelvis genom streaming- och videoplattformar (*Digital Rights*).

TSEK	2021
Intäkter	197 491
EBITDA	73 676

Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 57–58.

Det förhållandevis starkare resultatet (EBITDA) i Partnership Sales jämfört med Direct Sales hänförs primärt till externa marknadsföringskostnader som uppkommer vid anskaffningstidpunkten inom Direct Sales för anskaffning av nya kunder. Denna typ av marknadsföringskostnad återfinns inte på samma sätt inom Partnership Sales.

Koncerngemensamt

Inom segment Koncerngemensamt samlas koncerngemensamma funktioner såsom ledningsfunktioner och administrativa stöd inom IT och ekonomi. Här återfinns också gemensam utveckling av de tekniska plattformarna som används inom koncernen.

TSEK	2021
Övriga rörelseintäkter	2 721
EBITDA	-194 851



Övriga rörelseintäkter består främst av leasingintäkter från hyreskontrakt. Rörelseresultatet uppgick till -194 851 TSEK och inkluderar jämförelsestörande poster om netto 41 281 TSEK.

Medarbetare

Per den 31 december 2021 uppgick antalet anställda till 439. Medelantalet anställda under 2021 uppgick till 418, antalet kvinnor uppgick till 204.

Att rekrytera, behålla och utveckla personer med rätt kompetens och inställning är oerhört viktigt och Epidemic Sound satsar stort på intern utveckling och utbildning. Koncernens ambition att alla medarbetare skall känna delaktighet och ansvar för företagets utveckling och ställer stora krav på eget ansvar och initiativförmåga.

Information om utbetalda ersättningar till ledande befattningshavare redovisas i not 7 - Anställda och personalkostnader.

Investeringar och avskrivningar

Under året uppgick koncernens investeringar i materiella anläggningstillgångar till 3 102 TSEK. Investeringarna är främst hänförliga till förändringar i IT-miljön.

Koncernens produktutveckling aktiveras och planenlig avskrivning inleds i samband med att produkten eller tjänsten färdigställts. Vid förvärvstidpunkten i mars 2021 uppgick aktiverad produktutveckling till 29 529 TSEK. Under året aktiverades ytterligare utvecklingen av egna produkter och tjänster om 29 129 TSEK. Per den 31 december 2021 uppgick den totalt aktiverade produktutvecklingen efter avskrivningar till 53 386 TSEK. Avskrivningarna av aktiverad produktutveckling uppgick under året till -5 273 TSEK.

Immateriella anläggningstillgångar hänförliga till musikinköp anskaffades under året för 47 629 TSEK och avskrivningarna på dessa tillgångar uppgick under året till -12 373 TSEK.

För helåret uppgick avskrivningar till 349 649 TSEK och nedskrivningar till -1 546 TSEK kopplat till samtliga anläggningstillgångar.

Moderbolaget

Epidemic Sound Holding II AB är moderbolag i Epidemic Sound-koncernen. Verksamheten omfattar finansiering av koncernens verksamhet. Tillgångarna uppgick till 11 727 MSEK och eget kapital till 11 619 MSEK.

Effekter av covid-19

Direct Sales

Epidemic Sound gynnas av den starka globala trenden av växande volymer av produktion och konsumtion av digitalt (video-)innehåll, och är väl positionerat för att med den trenden i ryggen fortsätta ta marknadsandelar och anskaffa nya kunder. Under 2021 var trenden ihållande, och stärktes sannolikt även inom vissa geografier och/eller kundsegment under pandemin, vilket kan ha gynnat Epidemic Sound (även om det är svårt för Epidemic Sound att uppskatta i vilken utsträckning som pandemin eventuellt gynnat segmentet). Epidemic Sound förväntar sig fortsatt tillväxt inom segmentet under 2022.

Partnership Sales

Under 2021 påverkades fortsatt vissa företag i olika delar av världen av den marknadsosäkerhet som covid-19 medförde. Detta påverkade sannolikt Partnership Sales i någon mån, främst inom den digitala annonsmarknaden. Vissa kundsegment inom Partnership Sales, framför allt *Spaces* (musik i fysiska, kommersiella miljöer) påverkades negativt av pandemin. Det är svårt att kvantifiera en nettoeffekt av pandemins inverkan på segmentet, men i stora drag utvecklades segmentet enligt koncernens förväntningar.

Koncerngemensamt

Segmentet har inte påverkats nämnvärt av pandemin under 2021.

Förväntad framtida utveckling

Koncernens expansion fortsätter i enlighet med den nuvarande strategin. Samtliga koncernens verksamhetsområden utvecklas väl och ytterligare resurser planeras att investeras i dessa. Koncernen fokuserar fortsatt på teknisk utveckling och på att uppnå ökad varumärkeskännedom på de marknader man har aktivitet. Koncernen planerar att vidareutveckla sina produkter och kunderbjudanden med förhoppningen att ytterligare öka tillväxttakten och möjliggöra stark framtida lönsamhet.



Risker och osäkerhetsfaktorer

Risker och risktagande är en naturlig del av Epidemic Sounds verksamhet. En god förståelse för riskerna tillsammans med ett effektivt sätt för att identifiera, bedöma och hantera risker är viktigt för Epidemic Sounds kortsiktiga och långsiktiga framgång. Epidemic Sound har en formell process på koncernnivå för att identifiera, planera och minska identifierade risker inom verksamheten. Vissa av de identifierade riskerna kan Epidemic Sound påverka, medan andra ligger utanför koncernens kontroll. Nedan beskrivs, utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara uttömmande, de risker som anses vara av väsentlig betydelse och vilka har identifierats inom ramen för Epidemic Sounds riskhanteringsprocess. För finansiella risker hänvisas till not 22 sid. 48.

Risk	Riskbeskrivning	Möjligheter och åtgärder
Risker relaterade till teknisk plattform	Epidemic Sound är i hög grad beroende av sin tekniska plattform för den löpande verksamheten. En nedgång eller ett avbrott i den tekniska plattformen kan skada Epidemic Sounds anseende och påverka bolagets förmåga att förvärva, behålla och betjäna sina kunder.	Epidemic Sound har väl utvecklade processer och rutiner som syftar till att eliminera driftstörningar och minimera konsekvenserna om ett tekniskt avbrott skulle inträffa.
Nyckelpersoner, medarbetare och rekrytering	Epidemic Sounds framtida framgångar är delvis beroende av dess förmåga att rekrytera, integrera och behålla kvalificerade medarbetare, i synnerhet i den högsta ledningen samt nyckelpersoner för Epidemic Sounds affärsutveckling och styrning.	Epidemic Sound kan uppvisa goda resultat i medarbetarundersökningar och fokuserar på att bibehålla och förbättra arbetsmiljön för nyckelpersoner och medarbetare för att fortsätta vara en attraktiv arbetsgivare.

Hållbarhetsrapport

I enlighet med ÅRL 6 kap. 11§, har Epidemic Sound valt att upprätta den lagstadgade hållbarhetsrapporten som en handling skild från årsredovisningen, den återfinns på www.epidemicsound.com

Händelser efter rapportperiodens utgång

I linje med satt affärsplan likviderades under januari 2022 den spanska filialen tillhörande Epidemic Sound AB. Det pågår även en likvidation av det australiensiska bolaget.

I januari 2022 förvärvade Epidemic Sound musikproduktionsbolaget A-P Records AB och dess dotterbolag Marbel Songs AB. Se mer information om förvärven i not 20 Rörelseförvärv.

Ledningens bedömning av fortsatt drift

Ledning och styrelse övervakar löpande verksamhetens utveckling under rådande pandemi för att snabbt och effektivt vidare kunna hantera de eventuella risker och situationer som kan komma att uppstå. Det är bolagets bedömning att man idag har de likvida medel som säkerställer den fortsatta verksamheten 2022 och att det inte föreligger något hinder att fortsätta bedriva verksamheten enligt fastlagda strategier och att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt.

Förslag till disposition av fritt eget kapital (kr)

Årsstämman 2022 kommer att hållas i Stockholm den 12 maj 2022. Styrelsen föreslår att ingen utdelning sker och att årets resultat och balanserat resultat tillsammans med kvarstående överkurs balanseras i ny räkning. Vad beträffar koncernens och moderbolagets ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.



Moderbolag	2021-12-31
Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (kr):	
Överkursfond	11 711 307 367
Balanserat resultat	-
Årets resultat	-93 274 813
Styrelsen föreslår att alla fria medel disponeras så att i ny räkning överföres	
	11 618 032 554

Finansiella rapporter





Koncernens rapport över totalresultat*

Belopp i TSEK	Not	2020-12-01 2021-12-31
Nettoomsättning	3	691 481
Övriga rörelseintäkter	4	2 721
		694 203
Övriga externa kostnader	5,6	-438 207
Aktiverat arbete för egen räkning		29 129
Personalkostnader	7	-339 944
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)		-54 819
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	3,6,10,11,12	-351 195
Rörelseresultat (EBIT)		-406 014
Finansiella intäkter	8	674
Finansiella kostnader	8	-8 175
Resultat före skatt		-413 515
Inkomstskatt	9	60 469
Årets resultat		-353 046
Årets resultat hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare		-353 046
Innehav utan bestämmande inflytande		-
Summa		-353 046

*Verksamhetsdrivande Epidemic Sound-koncernen förvärvades i mars 2021 och den konsoliderade resultaträkningen avser därmed endast 10 månader



		2020-12-01
Koncernens rapport över totalresultat	Not	2021-12-31
Årets resultat		-353 046
<i>Poster som har omförts eller senare kan omklassificeras till resultaträkningen</i>		
Årets omräkningsdifferens vid omräkning av utländska verksamheter		2 489
Förändring av marknadsvärde på kortfristiga placeringar		-90
Övrigt totalresultat för året		2 399
Totalresultat för året		-350 646
Årets totalresultat hänförligt till:		
Moderbolagets ägare		-350 646
Innehav utan bestämmande inflytande		-



Koncernens rapport över finansiell ställning

Belopp i TSEK	Not	2021-12-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar		
Goodwill	10	6 513 808
Övriga immateriella tillgångar	10,16	5 166 818
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	10,16	53 386
Summa immateriella tillgångar		11 734 011
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	11,12	15 197
Nyttjanderättstillgångar	6,16	166 188
Summa materiella tillgångar		181 385
Finansiella anläggningstillgångar		
Uppskjutna skattefordringar	16	47 105
Övriga finansiella anläggningstillgångar	17	22 494
Summa finansiella tillgångar		69 599
Summa anläggningstillgångar		11 984 996
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	3,13,21,22	26 493
Aktuell skattefordran		11 711
Övriga fordringar		33 298
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	44 867
Kortfristiga placeringar	13	121 496
Likvida medel	13,15	811 380
Summa omsättningstillgångar		1 049 246
SUMMA TILLGÅNGAR		13 034 242



EGET KAPITAL OCH SKULDER	Not	2021-12-31
Eget kapital	19	
Aktiekapital		615
Övrigt tillskjutet kapital		11 876 923
Reserver		2 399
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-353 046
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		11 526 891
Innehav utan bestämmande inflytande		-
Summa eget kapital		11 526 891
Långfristiga skulder		
Uppskjutna skatteskulder	16	1 034 244
Leasingskulder	6,22,25	146 992
Långfristiga avsättningar	22,23	645
Summa långfristiga skulder		1 181 881
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	13,22	65 815
Leasingskulder	6,22,25	25 549
Övriga skulder	13,22	60 473
Kortfristiga avsättningar	22,23	5 916
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13,24	167 716
Summa kortfristiga skulder		325 469
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		13 034 242



Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Ej registrerat kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings reserv	Verkligt värde reserv	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Summa eget kapital
Belopp vid bolagets bildande	25	-	-	-	-	-	25	25
Årets resultat	-	-	-	-	-	-353 046	-353 046	-353 046
Övrigt totalresultat	-	-	-	2 489	-90	-	2 399	2 399
Årets totalresultat	-	-	-	2 489	-90	-353 046	-350 646	-350 646
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>								
Nyemission ¹	583	7	11 379 524	-	-	-	11 380 114	11 380 114
Erhållet aktieägartillskott	-	-	497 399	-	-	-	497 399	497 399
Summa	583	7	11 876 923	-	-	-	11 877 513	11 877 513
Utgående eget kapital 2021-12-31	608	7	11 876 923	2 489	-90	-353 046	11 526 866	11 526 891

¹ Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen



Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i TSEK	Not	2020-12-01 2021-12-31
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat		-406 014
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		-
Avskrivningar		349 649
Nedskrivningar		1 546
Förändringar i avsättningar	23	6 561
Realisationsresultat		-11
Ej kassaflödespåverkande omräkning i annan valuta		-830
Erhållen ränta		674
Erlagd ränta		-6 907
Betald inkomstskatt		-731
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-56 063
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		
Förändringar av rörelsefordringar		-31 885
Förändringar av rörelseskulder		36 371
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-51 577
Investeringsverksamheten		
Rörelseförvärv	20	-3 211 534
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	11	-3 432
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	10	-75 343
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-2 037
Investeringar i finansiella instrument	13	-121 496
Försäljning av anläggningstillgångar	11	314
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 413 529
Finansieringsverksamheten	25	
Nyemission		4 545 784
Amortering av lån till kreditinstitut	25	-251 078
Amortering av leasingkulder	22,25	-20 488
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		4 274 218
Årets kassaflöde		809 112
Likvida medel vid årets början		-
Valutakursdifferens i likvida medel		2 269
Likvida medel vid årets slut	15	811 380



Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2020-12-01
		2021-12-31
Övriga rörelseintäkter		720
		720
Övriga externa kostnader	5	-88 211
Personalkostnader	7	-756
Övriga rörelsekostnader		-3
Rörelseresultat		-88 250
Finansiella intäkter	8	587
Finansiella kostnader	8	-5 612
Resultat efter finansiella poster		-93 275
Resultat före skatt		-93 275
Skatt på årets resultat		-
Årets resultat		-93 275

Moderbolagets rapport över totalresultat	2020-12-01
	2021-12-31
Årets resultat	-93 275
<i>Poster som har omförts eller senare kan omklassificeras till resultaträkningen</i>	
Förändring av marknadsvärde på kortfristiga placeringar	-54
Övrigt totalresultat för året	-54
Totalresultat för året	-93 383



Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	Not	2021-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernbolag	18	11 312 753
Summa finansiella anläggningstillgångar		11 312 753
Summa anläggningstillgångar		11 312 753
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Aktuell skattefordran		11 304
Övriga fordringar		1
Kortfristiga placeringar	13	65 207
Kassa och bank	13,15	337 790
Summa omsättningstillgångar		414 301
SUMMA TILLGÅNGAR		11 727 054
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	19	
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital		615
		615
<i>Fritt eget kapital</i>		
Överkursfond		11 711 307
Årets resultat		-93 275
		11 618 033
Summa eget kapital moderbolaget		11 618 647
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder		11
Skulder till koncernföretag		97 900
Övriga skulder	13,22	4 952
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13,24	5 544
Summa kortfristiga skulder		108 407
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		11 727 054



Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			
		Ej registrerat kapital		Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Verkligt värde reserv	Summa eget kapital
Belopp i TSEK	Aktiekapital		Överkursfond			
Belopp vid bolagets bildande	25	-	-	-	-	25
Totalresultat						
Årets resultat	-	-	-	-93 275	-	-93 275
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-54	-54
Summa totalresultat	25	-	-	-93 275	-54	-93 329
Transaktioner med moderbolagets ägare						
Nyemission ¹	583	7	11 213 963	-	-	11 214 553
Erhållet aktieägartillskott	-	-	-	497 399	-	497 399
Summa transaktioner med aktieägare	583	7	11 213 963	497 399	-	11 711 951
Utgående eget kapital 2021-12-31	608	7	11 213 963	404 124	-54	11 618 647

¹ Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen



Moderbolagets rapport över kassaflöde

Belopp i TSEK	Not	2020-12-01 2021-12-31
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat		-88 250
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		
Erhållen ränta		1 034
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-87 216
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		
Förändringar av rörelsefordringar		-11 304
Förändringar av rörelseskulder		102 348
Kassaflöde från den löpande verksamheten		3 828
Investeringsverksamheten	18	
Investeringar i dotterbolag	20	-3 981 616
Investering i finansiella instrument	13	-65 261
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-4 046 877
Finansieringsverksamheten		
Nyemission		4 380 839
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		4 380 839
Årets kassaflöde		337 790
Likvida medel vid årets början		-
Likvida medel vid årets slut	15	337 790



Moderbolag (TSEK)	2021
Nettoomsättning	1
Rörelseresultat	-88 250
Nyckeltal	
Soliditet (%)	99%
Balansomslutning	11 727 054



KONCERNENS OCH MODERFÖRETAGETS NOTER

Not 1 – Väsentliga redovisningsprinciper

Allmänna upplysningar

Denna årsredovisning och koncernredovisning omfattar det svenska moderbolaget Epidemic Sound II Holding AB (publ), organisationsnummer 559286-5231 och dess dotterbolag. Epidemic Sound är en aktör inom musikbranschen som producerar, äger och licensierar musikaliska verk inom ett flertal marknader. Huvudverksamheten är licensiering till kunder som skapar och ljudlägger audiovisuella produktioner, såsom TV-bolag, produktionsbolag, influencers, reklambyråer och andra företag som producerar video. Koncernen licensierar även musik till kommersiella fysiska miljöer, såsom butiker, hotell och restauranger, samt publicerar musik på streamingplattformar.

Moderbolaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Stockholm. Adressen till huvudkontoret är Västgötagatan 2, 118 27, Stockholm.

Styrelsen har den 8 mars 2022 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämman den 12 maj 2022.

Tillämpade regelverk och grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU). Därtill följer koncernredovisningen rekommendationen från Rådet för finansiell rapportering RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" samt att årsredovisningen följer Årsredovisningslagen (1995:1554).

Moderföretaget Epidemic Sound Holding II AB bildades den 1 december 2020 och detta är bolagets första räkenskapsår, vilket är förlängt. Denna koncernredovisning är den första som det nya moderbolaget Epidemic Sound Holding II AB upprättar. Tidigare upprättades koncernredovisning i dotterbolaget Epidemic Sound Holding AB. Då den verksamhetsdrivande Epidemic Sound-koncernen förvärvades 2021-03-10, utgör den konsoliderade resultaträkningen endast av en förkortad period, tio månader. Inget jämförelseår presenteras i och med att detta är första året som koncernredovisning upprättas.

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter. Koncernens

redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent av koncernens bolag.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges under avsnittet "moderbolagets redovisningsprinciper".

Nya standarder, ändringar och tolkningar som tillämpas av koncernen

International Accounting Standards Board (IASB) och International Financial Committee (IFRIC) har givit ut och EU har antagit nya och reviderade standarder och tolkningar med tillämpning från och med räkenskapsåret 2021. Dessa har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella resultat och ställning.

Ett antal nya standarder, ändringar och tolkningar har publicerats men ännu inte trätt i kraft. Koncernen har bedömt att dessa inte kommer att ha någon väsentlig effekt på koncernens finansiella resultat och ställning.

Värderingsgrund

Tillgångar och skulder är redovisade till anskaffningsvärden förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde.

Valuta

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer företagen bedriver sin verksamhet. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp är, om inte annat anges, avrundade till närmaste tusental (TSEK).

Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen.

Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Konsolidering

Dotterbolag

Dotterbolag är bolag som står under moderbolagets bestämmande inflytande. En investerare har bestämmande inflytande över ett bolag när investeraren exponeras för, eller har rätt till, rörlig avkastning från sitt engagemang i förerataget och kan påverka avkastningen genom sitt inflytande.



Dotterbolag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Dotterbolag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterbolag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterbolagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av egetkapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen. Realiserade vinster som uppkommer från transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Realiserade förluster elimineras på samma sätt, men endast i den utsträckning det finns något nedskrivningsbehov.

Segmentsredovisning

Koncernen har frivilligt valt att följa IFRS 8 Rörelsesegment, som kräver att ett företag rapporterar finansiell och utförlig information för sina respektive rapporterade segment:

- Rapporteringssegment är rörelsesegment eller aggregeringar av rörelsesegment som uppfyller vissa kriterier.
- Rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader och för vilket det finns fristående finansiell information vars rörelseresultat regelbundet granskats av företagets högste verkställande beslutsfattare.

Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat enligt IFRS 8.7, och har för koncernen identifierats att ligga hos VD, som därmed anses vara

den högste verkställande beslutsfattaren. Därutöver är koncernen strukturerad så att en Chief Operating Officer (COO) rapporterar direkt till VD för både *Direct Sales* och *Partnership Sales* (som identifierats som koncernens två rörelsesegment enligt IFRS 8.5-10). Därutöver finns även segmentet *Koncerngemensamt* som innefattar intäkter och kostnader som inte är direkt hänförliga till de operativa rörelsesegmenten, men fångar upp koncernens totala intäkter och kostnader.

Koncernens rörelseresultat följs upp på månatlig basis av VD för de två segmenten. Båda dessa segment genererar intäkter och ådrar sig kostnader för vilka det finns fristående finansiell information. Koncernledningen har konkluderat att de två rörelsesegmenten ej kan aggregeras.

Bedömningen är baserad på följande:

- Segmentet *Direct Sales* är karaktäriserat av en bred bas av kunder där man äger kundrelationen till slutanvändaren.
- Segmentet *Partnership Sales* karaktäriseras av större kontraktuella affärer där relationen med slutkunden innehas av den kontraktuella partnern, och där distributionen av licensen sker via andra kanaler.

De två rörelsesegmenten ansvarar för sina egna intäkter samt rörelseresultat (EBITDA) och rörelsemarginalen, där båda segmentens nettointäkter samt EBITDA följs upp av VD på månatlig basis i den interna rapporteringen. Musikkatalogens innehåll används av båda rörelsesegmenten och avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar fördelas inte ut på respektive segment varpå resultat under EBITDA ej anses vara relevanta mått för finansiell monitorering för rörelsesegmenten. Uppföljning av rörelsesegmenten sker inte på tillgångar och skulder, dock fördelar man goodwill per segment.

Valutaomräkning

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutadifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet och kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas under finansiella poster.

Omräkning av utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas



från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor med en vägd genomsnittskurs, som utför en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas över övrigt totalresultat och redovisas ackumulerat i en separat komponent i eget kapital. Vid avyttring av en utlandsverksamhet realiserar de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna, varvid de omklassificeras från övrigt totalresultat till årets resultat.

Intäkter från avtal med kunder

För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras kundavtalen i enlighet med femstegsmodellen enligt nedan:

Steg 1: Identifiera ett avtal mellan minst två parter, där det finns en rättighet och ett åtagande.

Steg 2: Identifiera de olika prestationsåtagandena.

Steg 3: Fastställa transaktionspriset, det vill säga ersättningsbeloppet som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovade varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.

Steg 4: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.

Steg 5: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av de kriterier som anges i standarden möts.

Koncernens intäkter utgörs primärt av försäljning av en nyttjanderätt för en immateriell tillgång (användande eller nyttjade av musik), det vill säga en licens.

IFRS 15 skiljer på två typer av licenser. Den ena licenstypen är en så kallad "right-to-use" det vill säga en licens vilken ger rätten att använda den immateriella tillgången som den är beskaffad vid tidpunkten då licensen utgives. Detta är med andra ord ett åtagande som fullgörs vid en tidpunkt, där tillgången inte kan bytas ut eller uppdateras under perioden. Detta är då ett prestationsåtagande som fullgörs vid en given tidpunkt, då man lämnar över licensen.

Den andra typen av licens är en så kallad "right to access", det vill säga en licens som ger en rättighet att nyttja den immateriella tillgången under licensperioden. Detta är ett

åtagande som fullgörs kontinuerligt över tiden, där tillgången löpande under licensperioden kan bytas ut och uppdateras. På detta sätt fullgörs prestationsåtagandet över tiden eftersom licensgivaren utför en aktivitet vars nytta licenstagaren erhåller. Uppdateringen kan inte köpas separat. Licensgivaren har inte fullgjort sina åtaganden i och med att licensen lämnas över utan har ytterligare åtaganden i form av uppdateringar under licensperioden

Epidemic Sound har olika typer av intäktsströmmar och licenstyper under de operativa segmenten, där det är redovisningen som styr om intäkten tas vid given tidpunkt eller över licensperioden.

Direct Sales

Abonnemangsintäkter ("Subscriptions")

Intäkter från abonnemang avser en licens som ger användaren rätten att nyttja (right-to-access) den immateriella tillgången under licensperioden. Detta är ett åtagande som fullgörs kontinuerligt över tiden och i takt med att musikbiblioteket uppdateras och kontrolleras av Epidemic Sound.

Engångslicenser ("Single track licenses/One-offs")

Intäkter från försäljning av en licens kopplat till en specifik låt som överlåts till köparen vid en given tidpunkt och kan därefter användas av köparen i dennes produktion (s.k. "right-to-use" licens). Epidemic Sound har efter överlämnandet av låten ingen möjlighet att utföra några aktiviteter som väsentligt skulle förändra låten efter överlåtnandet.

Intäkter via återförsäljare (Resellers)

Epidemic Sound har avtal med flera återförsäljare som säljer både licensabonnemang (*Subscriptions*) och Engångslicenser (*One-offs*). Dessa intäkter följer samma redovisningsprinciper som beskrivits under *Direct Sales*-segmentet ovan för abonnemangsintäkter och engångslicenser.

Partnership Sales

Intäkter via digitala partnerskap

Intäkter som erhålls från digitala partnerskap, såsom streaming via Spotify och Amazon, och övriga digitala partnerskap avser ersättning för den musik som görs tillgänglig för en slutanvändare att lyssna på via dessa partners digitala plattformar alternativt där musik görs tillgänglig för en slutanvändare att nyttja i partners digitala plattform. Intäkterna anses vara främst licenser med rätten att nyttja (right-to-access) den immateriella tillgången under licensperioden.



Vissa av partnerskapsavtalen har rörliga ersättningar som grundas på slutanvändarens nyttjande eller intäkter som vår partner erhåller från slutanvändaren. Dessa rörliga ersättningar intäktsförs vid den senaste tidpunkten av när försäljningen eller nyttjandet sker och när prestationsåtagandet är uppfyllt. I vissa av avtalen som är definierade som right-to-access finns en garanterad lägsta ersättning, en så kallad "minimum guarantee", i avtalet med vår partner. Den garanterade ersättningen intäktsförs linjärt över licensperioden och när den rörliga ersättningen överstiger den garanterade ersättningen så redovisas ytterligare intäkter.

Intäkter via övriga partnerskap

Inom segmentet finns även intäkter hänförliga till bland annat Digital rights, vilket är intäkter som genereras av obehörig användning av Epidemic Sounds musik på online-plattformar såsom YouTube. Denna typ av intäkt anses vara en "right-to-use"-licens. När det upptäcks att en av Epidemic Sounds musikaliska verk har använts utan behörig licens får Epidemic Sound kompensation för den olovliga användningen. Licensen uppfyller således inte definitionen av en "right to access"-licens och intäkten tas vid tidpunkten då olicensierad användning av musiken upptäckts och rapporterats.

Finansiella intäkter

Finansiella intäkter består av ränteintäkter och eventuella realisationsresultat på finansiella anläggningstillgångar. Ränteintäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser.

Valutakursvinster och valutakursförluster redovisas netto under finansiella poster.

Erhållen utdelning redovisas när rätten till att erhålla utdelning fastställts.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda utgörs av löner, sociala avgifter, betald semester, betald sjukfrånvaro och bonus. Ersättningar kostnadsförs i den period när de anställda utför tjänsterna.

Pensioner

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i årets resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under en period.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigat, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader utgörs främst av räntekostnader på skulder vilka beräknas med tillämpning av effektivräntemetoden. Finansiella kostnader redovisas i den period till vilken de hänförs.

Räntekostnader på lån redovisas enligt effektivräntemetoden.

Valutakursvinster och valutakursförluster redovisas netto under finansiella poster.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skillnader



hänförliga till andelar i dotterbolag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid beaktas inte. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas inom de närmsta åren.

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar består i koncernen av balanserade utvecklingsutgifter för produktutveckling, musikinköp till musikkatalogen, varumärke, kundkontrakt och kundrelationer, teknisk plattform samt goodwill och värderas till anskaffningsvärdet minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Immateriella anläggningstillgångar redovisas endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som kan hänföras till tillgången kommer tillfalla företaget samt att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Immateriella tillgångar med begränsad livslängd redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperioder. Nyttjandeperioden omprövas vid varje bokslutstillfälle och justeras vid behov. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde.

Utvecklingsutgifter aktiveras när de uppfyller kriterierna enligt IAS 38 och beräknas uppgå till väsentliga belopp för utvecklingsstansningen som helhet. I övrigt kostnadsförs utvecklingsutgifter som normala rörelsekostnader. De viktigaste kriterierna för aktivering är att utvecklingsarbetets slutprodukt har en påvisbar framtida intjäning eller kostnadsbesparing och kassaflöde och att det finns tekniska och finansiella förutsättningar för att fullfölja utvecklingsarbetet när det startas.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning kan påbörjas när tillgången kan användas, dvs. när den befinner sig på den plats och i det skick som krävs för att kunna använda den på det sätt som företagsledningen avser.

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämbara. Aktiverat arbete för egen räkning som ännu inte är färdig för användning prövas för nedskrivningsbehov årligen och dessutom så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde.

De beräknade nyttjandeperioderna är:

- Balanserade utgifter för musikinköp	10 år
- Balanserade utgifter för produktutveckling	5 år
- Kundkontrakt och kundrelationer	10 år
- Teknisk plattform	10 år

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar är fysiska tillgångar som används i bolagets verksamhet och har en förväntad nyttjandeperiod överstigande tre år och redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst eller förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. Reparationer kostnadsförs löpande.



Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är:

- | | |
|--|--------|
| - Inventarier, verktyg och installationer | 3-5 år |
| - Förbättringsutgifter på annans fastighet | 10 år |

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Förbättringsutgifter på annans fastighet avser installationskostnader och andra kostnader för förbättringar på leasad kontorslokal. Avskrivningstiden bedöms ha samma tidslängd som leasingtillgångens nyttjanderätsperiod.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod, exempelvis Goodwill eller varumärke, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter).

Tidigare redovisad nedskrivning återförs om återvinningsvärdet bedöms överstiga redovisat värde. Återföring sker dock inte med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett egetkapitalinstrument i ett annat företag.

Redovisning och borttagande

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella instrument som redovisas i

rapporten över finansiell ställning inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar och kortfristiga placeringar. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när fakturan har skickats och bolagets rätt till ersättning är ovillkorlig. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, skulder till kreditinstitut, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter och övriga skulder. Skuld tas upp när moparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller koncernen förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet till den del som säkringsredovisning inte tillämpas

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades. Klassificeringen avgör hur det finansiella instrumentet värderas efter första redovisningstillfället.

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument, inklusive inbäddade derivat, baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- upplupet anskaffningsvärde
- verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- verkligt värde via resultatet

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna till upplupet anskaffningsvärde med avdrag för en förlustreservering av förväntade kreditförluster. Tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen för att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det



utestående kapitalbeloppet. Kundfordringar och likvida medel klassificeras till upplupet anskaffningsvärde, dvs. netto av bruttovärdet och förlustreserv.

Finansiella tillgångar klassificerade till verkligt värde via övrigt totalresultat består kortfristiga placeringar som innehåller enligt en affärsmodell vars mål kan uppnås både genom att samla in avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar. De avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernens nedskrivningsmodell enligt IFRS 9 bygger på förväntade kreditförluster, och tar hänsyn till framåtriktande information. En förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. En förlustreserv redovisas, i den förenklade modellen, för fordrans och tillgångens förväntade återstående löptid, vilken förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Den förenklade modellen tillämpas för kundfordringar och avtalstillgångar och baseras på historiska kundförluster kombinerat med framåtblickande faktorer.

För övriga poster som omfattas av förväntade kreditförluster tillämpas en nedskrivningsmodell med tre stadier. Initialt, samt per varje balansdag, redovisas en förlustreserv för de nästkommande tolv månaderna, alternativt för en kortare tidsperiod beroende på återstående löptid (stadie 1). Om det har skett en väsentlig ökning av kreditrisk sedan första redovisningstillfället redovisas en förlustreserv för tillgångens återstående löptid (stadie 2). För tillgångar som bedöms vara kreditförsämrade reserveras fortsatt för förväntade kreditförluster för den återstående löptiden (stadie 3). För kreditförsämrade tillgångar och fordringar baseras beräkningen av räntetäkterna på tillgångens redovisade värde, netto av förlustreservering, till skillnad mot på bruttobeloppet som i föregående stadier.

Koncernens tillgångar har bedömts vara i stadie 1, det vill säga, det har inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk.

Övriga fordringar och tillgångar skrivs ned enligt en ratingbaserad metod. Förväntade kreditförluster värderas till av produkten av sannolikhet för fallissemang, förlust givet fallissemang samt exponeringen vid fallissemang. Både extern kreditrating och intern utvecklad ratingmetod används. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. Värderingen av förväntade

kreditförluster beaktar eventuella säkerheter och andra kreditförstärkningar i form av garantier.

Om nedskrivningsbehovet minskar i en efterföljande period och minskningen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffade efter att nedskrivningen redovisades redovisas återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen i koncernens resultat.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde med undantag av derivat. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de enligt effektivräntemetoden.

Koncernens samtliga finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde.

Avtalstillgångar och avtalsskulder

I det fall koncernen har fullgjort sitt åtagande och överfört utlovade tjänster till en kund innan kunden betalar ersättningen eller innan betalning ska ske, klassificerar koncernen ersättningsbeloppet som en avtalstillgång till den del det ännu ej har blivit fakturerat. Om ersättningsbeloppet har blivit fakturerat redovisar koncernen istället en fordran (se särskilt stycke om redovisningsprinciper för finansiella tillgångar).

I det fall kunden betalar ersättningsbeloppet innan koncernen har överfört de utlovade varorna/tjänsterna redovisar koncernen en avtalsskuld när betalningen sker eller när betalningen ska ske (beroende på vilket som inträffar först).

Kundfordringar

Fordran från avtal med kunder redovisas som kundfordran. Betalningsvillkor för bolagets avtalskunder ligger som standard på 20 dagar, men även andra betalningsvillkor förekommer.

Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut samt kortfristiga likvida placeringar med en löptid från anskaffningstidpunkten understigande tre månader. Likvida medel omfattas av kraven på förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Avsättningar

Avsättningar redovisas när bolaget har eller kan anses ha en förpliktelse som ett resultat av en inträffad händelse och det är sannolikt att utbetalningar kommer att krävas för att fullgöra förpliktelsen. En förutsättning är att det går att göra en tillförlitlig uppskattning av det belopp som ska utbetalas.



Koncernen som leasetagare

Koncernen redovisar leasingavtal enligt IFRS 16 Leasing. Moderbolaget tillämpar, efter införandet av IFRS 16, fortsatt det undantag som finns i RFR 2 för juridiska personer och redovisar samtliga leasingavtal som kostnad i resultaträkningen

Nyttjanderättstillgångar

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning på inledningsdatumet för leasingavtalet (d.v.s. det datum då den underliggande tillgången blir tillgänglig för användande). Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingkulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga leasingkulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottsbetalningar som görs på eller innan inledningsdatumet för leasingavtalet efter avdrag av eventuella erhållna incitament. Förutsatt att koncernen inte är rimligt säkra på att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att övertas vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt under leasingperioden.

Leasingskulder

På inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingskuld motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningsbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen är rimligt säkra på att nyttja de optionerna.

Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar (efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas), variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris (t.ex. en referensränta) och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Leasingbetalningarna inkluderar dessutom lösenpriset för en option att köpa den underliggande tillgången eller straffavgifter som utgår vid uppsägning i enlighet med en uppsägningsoption, om sådana optioner är rimligt säkra att nyttjas av koncernen. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den enkelt kan fastställas och i övriga fall används koncernens marginella upplåningsränta per inledningsdatumet för leasingavtalet. Efter inledningsdatumet av ett leasingavtal ökar leasingskulden för att återspegla räntan på leasingskulden och minskar med utbetalda leasingavgifter. Dessutom omvärderas värdet på leasingskulden till följd av ändringar i avtal, förändringar av leasingperioden,

förändringar i leasingbetalningar eller förändringar i en bedömning att köpa den underliggande tillgången.

Tillämpning av praktiska undantag

Koncernen tillämpar de praktiska undantagen avseende korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Korttidsleasingavtal definieras som leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingbetalningar för korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridisk person".

Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

Dotterbolag

Andelar i dotterbolag redovisas i moderbolaget i enlighet med anskaffningsvärdemetoden. Detta innebär att de redovisas till anskaffningsvärde minskat med eventuella nedskrivningar. Transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet för innehav i dotterbolag.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Moderbolaget redovisar såväl erhållna som lämnade koncernbidrag som bokslutsdispositioner enligt alternativregeln. Av moderbolaget lämnade aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och redovisas som aktier och andelar hos moderbolaget. Erhållna aktieägartillskott redovisas som en ökning av fritt eget kapital.

Finansiella tillgångar och skulder

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning så redovisar moderföretaget inte tillgångarna till verkligt värde utan tillämpar, i enlighet med ÅRL, anskaffningsvärdemetoden. I moderföretaget värderas därmed finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip.



Leasing

Moderföretaget tillämpar det undantag som finns i RFR 2 för juridiska personer och redovisar samtliga leasingavtal som kostnad i resultaträkning.

Not 2 – Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar.

Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

De områden där uppskattningar och bedömningar är av stor betydelse för bolaget och som kan komma att påverka resultat- och balansräkning om de ändras beskrivs nedan.

Viktiga bedömningar

Koncernens goodwill och varumärke prövas årligen, eller oftare om så krävs, för eventuellt nedskrivningsbehov. Värdet på det beräknade framtida kassaflödet är avgörande vid denna bedömning. För mer information om ledningens metod, se not 10 Immateriella anläggningstillgångar.

Uppskjuten skattefordran beräknas och redovisas på det skattemässiga rullande underskottsavdraget då företagsledningen gjort bedömningen att det är högst troligt att bolaget kommer generera framtida inkomster mot vilka underskotten kan utnyttjas.

För koncernens nyttjanderättstillgångar görs en bedömning kring avtalslängd i de fall avtalen innehåller förlängnings- och uppsägningsmöjligheter. Koncernen överväger både affärsstrategi och avtalsspecifika förutsättningar för att fastställa om koncernen är rimligt säker på att nyttja dem.



Not 3 – Rörelsesegment och intäkter

Koncernens totala intäkter och resultat fördelas på följande segment.

2021

TSEK	Direct Sales	Partnership Sales	Koncern-gemensamt	Totalt
Totala intäkter	493 990	197 491	2 721	694 203
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	66 357	73 676	-194 851	-54 819
EBITDA-marginal	13,4%	37,3%	-	-7,9%
Avskrivningar			-351 195	-351 195
Rörelseresultat	66 357	73 676	-546 046	-406 014
Finansiella intäkter och kostnader			-7 501	-7 501
Resultat före skatt	66 357	73 676	-553 547	-413 515

Koncernens rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen som görs till företagets högsta verkställande beslutsfattare. Koncernen har identifierat två verksamhetsdrivande rörelsesegment; Direct Sales och Partnership Sales. Ingen försäljning sker mellan de två segmenten.

Koncernen följer inte upp tillgångar och skulder på segmentnivå, dock fördelar man goodwill per segment. Samma redovisningsprinciper används inom segmenten som för bolaget.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernens nettoomsättning fördelas på följande geografiska marknader, baserat var avtalskunden finns.

Försäljning per geografisk marknad, nettoomsättning

2021	Direct Sales	Partnership Sales	Totalt
USA	216 613	115 451	332 064
Sverige	27 553	27 428	54 981
Storbritannien	38 611	7 405	46 016
Tyskland	30 412	2 283	32 695
Nederländerna	11 151	11 547	22 698
Australien	13 781	8 156	21 937
Kanada	20 098	356	20 453
Japan	10 850	2 130	12 980
Ryssland	5 697	3 715	9 412
Finland	7 017	2 189	9 206
Övriga marknader ¹	112 209	16 830	129 038
Totalt för koncern	493 990	197 491	691 481

¹ Övriga marknader omfattar länder som har en nettoomsättning understigande 9 MSEK.



Koncernens nettoomsättning fördelas på följande tidpunkter för intäktsredovisning:

	Koncern	
	2021	
Tidpunkt för intäktsföring	Direct sales	Partnership sales
Prestationsåtaganden som uppfylls över tid	473 031	133 653
Prestationsåtaganden som uppfylls vid en viss tidpunkt	20 960	63 837
Totalt	493 990	197 491

Av koncernens kunder finns en kund som står för 10 % av nettoomsättningen. Denna ingår i Partnersegmentet och uppgår till 70 071 TSEK.

Alla intäkter från avtal med kunder rör externa kunder.

	Koncern
Avtalsbalanser	2021-12-31
Kundfordringar	26 493
Avtalstillgångar	32 075
Avtalsskulder	79 931
Totalt	138 499

Majoriteten av avtalsbalanserna återfinns i den svenska verksamheten Epidemic Sound AB.

Koncernens kundfordringar förfaller vanligen till betalning mellan 20-30 dagar men även 60 och 90 dagar förekommer. Avtalstillgångar det vill säga koncernens upplupna intäkter, uppstår primärt när koncernen har rätt till intäkter baserat på utförda tjänster. Dessa tillgångar omklassificeras sedemera till kundfordringar i samband med att faktura ställs ut. Avtalsskulder avser koncernens förutbetalda intäkter, det vill säga de fordringar som kunderna betalat i förskott för tjänster och varor som ännu inte levererats till kund.

Prestationsåtaganden

Koncernens försäljning avseende licenser sker mot faktura, normalt med betalningsvillkor om 20-30 dagar. För ytterligare information om koncernens prestationsåtaganden se koncernens not 1 Redovisningsprinciper.

Nedan tabell sammanfattar det totala belopp av transaktionspriset som fördelats till de prestationsåtaganden som per balansdagen är ouppfyllda (eller delvis ouppfyllda).

	Koncern
Prestationsåtaganden som ännu ej är uppfyllda	2021-12-31
Inom ett år	79 764
Efter mer än ett år	168
Summa	79 931

De prestationsåtaganden som förväntas uppfyllas senare än ett år från balansdagen avser primärt abonnemang till kunder inom segmentet *Direct Sales*.



Not 4 – Övriga rörelseintäkter

	Koncern	Moderbolag
Övriga rörelseintäkter	2021-12-31	2021-12-31
Hysesintäkter	1 787	-
Övriga rörelseintäkter	588	-
Vidarefakturerade kostnader	-	720
Summa	2 375	720

Not 5 – Arvode till revisor

	Koncern	Moderbolag
Ernst & Young AB	2021-12-31	2021-12-31
Revisionsuppdraget	1 450	750
Annan revisionsverksamhet	820	-
Skatterådgivning	-	-
Övriga tjänster	170	-
Summa	2 440	750

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av årsredovisning och bokföring samt styrelsens och VDs förvaltning samt revision utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Med övriga tjänster avses rådgivning avseende redovisningsfrågor samt rådgivning kring processer och intern kontroll.

Not 6 – Leasing

Kontraktsbalanser	Nyttjanderättstillgångar Fastigheter	Leasingskulder
Ingående eget kapital 2020-12-01	-	-
Anskaffning genom rörelseförvärv	186 187	-190 492
Tillkommande avtal	2 537	-
Avskrivningar	-22 536	-
Avslutade avtal	-	-
Omvärdering av avtal	-	-
Räntekostnader	-	-
Justering av tidigare kontrakt	-	20 488
Leasingavgifter	-	-2 537
Utgående balans 2021-12-31	166 188	-172 541

Nedan presenteras de belopp som redovisats i koncernens resultaträkning under året hänförligt till leasingverksamheter:



	2020-12-01
	2021-12-31
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-22 536
Räntekostnader på leasingskulder	-5 900
Korttidsleasingavtal	-921
Summa	-29 357

Koncernen redovisar ett kassautflöde hänförligt till leasingavtal uppgående till 26 451 TSEK för räkenskapsåret 2021.

Koncernen undantar i enlighet med standarden leasingavtal med en leasingperiod understigande 12 månader (korttidsleasingavtal) och leasingavtal avseende tillgångar som har ett lågt värde, understigande cirka 50 000 SEK.

Koncernen kostnadsförde under helåret 2021 leasingavgifter hänförliga till korttidsleasingavtal uppgående till 921 TSEK som ej faller in under IFRS 16 Leasingavtal.

Not 7 – Anställda och personalkostnader

	2021	
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, procent %
Medelantalet anställda		
Dotterbolag i Tyskland	5	60%
Dotterbolag i Sverige	363	47%
Dotterbolag i USA	46	59%
Dotterbolag i Sydkorea	3	67%
Totalt dotterbolagen	416	49%
Moderbolaget	2	50%
Totalt koncernen	418	49%

	2021-12-31	
	Antal på balansdagen	Varav kvinnor, procent %
Könsfördelning, styrelse och ledande befattningshavare		
Styrelseledamöter	11	27%
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	4	50%
Totalt koncernen	15	33%



	2020-12-01
Personalkostnader	2021-12-31
Moderbolaget	
Styrelse och övriga ledande befattningshavare	
Löner och andra ersättningar	485
Sociala avgifter	173
Pensionskostnader	81
Summa	739
Övriga personalkostnader	17
Summa personalkostnader moderbolaget	756
Dotterbolagen	
<i>Styrelse och övriga ledande befattningshavare</i>	
Löner och andra ersättningar	5 328
Sociala avgifter	1 653
Pensionskostnader	1 123
Summa	8 104
<i>Övriga anställda</i>	
Löner och andra ersättningar	230 972
Sociala avgifter	67 372
Pensionskostnader	17 838
Summa	316 182
Övriga personalkostnader	14 901
Summa personalkostnader dotterbolagen	339 187
Summa personalkostnader koncernen	339 944



2021	Grundlön, styrelse arvode	Pensions- kostnad	Rörlig ersättning	Förmåner	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelseordförande						
Andrew Fisher		-	-	-	-	-
Styrelseledamot						
Johan Svenström	-	-	-	-	-	-
Victor Englesson	-	-	-	-	-	-
Jan Zachrisson	1 133	177	-	-	-	1 309
Staffan Helgesson	-	-	-	-	-	-
Johan Bergqvist	-	-	-	-	-	-
Hjalmar Winbladh	-	-	-	-	-	-
Kirsten Wolberg	-	-	-	-	-	-
Adrienne Gormley	-	-	-	-	-	-
Vincent Letteri	-	-	-	-	-	-
Vania Schlogel	363	-	-	-	-	363
Verkställande direktör						
Oscar Höglund	1 881	404	-	-	-	2 285
Övriga ledande befattningshavare (4 st)	4 612	952	-	-	-	5 563
Summa	7 989	1 532	-	-	-	9 521

Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning samt pensionsförmåner. Med andra ledande befattningshavare avses de personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. Med rörlig ersättning avses prestationsbaserad ersättning såsom bonus. Ingen rörlig ersättning har utgått till styrelse och ledande befattningshavare.

Personalens pensionskostnader är avgiftsbestämda.

Verkställande direktören har en uppsägningstid på tolv månader om uppsägningen initieras av koncernen. Om den verkställande direktören väljer att avsluta sin anställning är uppsägningstiden sex månader. Pensionsförmånen för verkställande direktören är 4,5 % av pensionsgrundande lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30 % av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp.

För övriga ledande befattningshavare gäller ömsesidig uppsägning om upp till sex månader samt pensionsförmån som uppgår till 4,5 % av lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30 % av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp.

Avgångsvederlag

Om koncernen säger upp den verkställande direktören utgår ett avgångsvederlag om tolv månadslöner som betalas ut till den anställda i form av ett engångsbelopp. Härutöver har koncernen inte slutit något avtal med medlem av koncernens fövaltnings-, lednings-, eller kontrollorgan som ger sådan medlem rätt till pension eller liknande förmån efter avträde av tjänst.



Not 8 – Resultat från finansiella poster

	2020-12-01
Koncern	2021-12-31
Finansiella intäkter	
Valutakursvinster	263
Ränteintäkter	411
Summa	674
Finansiella kostnader	
Räntekostnader	
- Upplåning	-459
- Övriga räntekostnader	-588
Valutakursförluster	-1 268
Räntekostnad leasingskuld	-5 859
Summa	-8 175
Resultat från finansiella poster	-7 501

	2020-12-01
Moderbolag	2021-12-31
Finansiella intäkter	
Valutakursvinster	263
Ränteintäkter	324
Summa	587
Finansiella kostnader	
Räntekostnader	
- Övriga räntekostnader	-1
Valutakursavgifter	-5 611
Summa	-5 612
Resultat från finansiella poster	-5 025

Not 9 – Skatt

Redovisad skatt

	2020-12-01
Skattekostnad	2021-12-31
Uppskjuten skatt	
Förändring av uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-62 694
Förändring av uppskjuten skatt på underskottsavdrag	1 901
Summa uppskjuten skatt	-60 793
Aktuell skatt	
Aktuell skatt	324
Summa aktuell skatt	324
Redovisad skatt i resultaträkningen	-60 469



	2020-12-01	2021-12-31
Avstämning av effektiv skattesats		
Resultat före skatt	-413 515	
Skatt enligt koncernens gällande skattesats	84 784	
Skatteeffekt av:		
Ej avdragsgilla kostnader	-9 608	
Skatteeffekt på skattefordran/skatteskuld pga ändrad skattesats		
Ökning/minskning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-16 716	
Övrigt	96	
Redovisad skatt på underskott	60 469	
Effektiv skattesats	15%	

Koncernen har inga skatteposter som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital.

Totalt skattemässigt underskottsavdrag uppgick för Epidemic Sound AB per 31 december 2021 till 230 041 TSEK, varav uppskjuten skattefordran redovisas på 222 312 TSEK. På dessa redovisas uppskjuten skattefordran i koncernens och Epidemic Sound AB:s balansräkning. Underskottsavdraget har ingen tidsbegränsning. Ingen ytterligare uppskjuten skattefordran har redovisats i koncernen för underskott avseende räkenskapsår 2021.

Not 10 – Immateriella anläggningstillgångar

	Aktiverat arbete för egen räkning	Goodwill	Varumärke	Kundkontrakt och kundrelation	Teknisk plattform	Musikaliska verk	Summa
2020-12-01							
Anskaffningsvärde							
Ingående anskaffningsvärde	-	-	-	-	-	-	-
Ökning genom rörelseförvärv	29 529	6 513 808	1 435 000	326 000	704 471	2 973 650	11 982 458
Årets anskaffningar	29 129	-	-	-	-	47 629	76 758
Produktutveckling	-	-	-	-	-	-1 415	-1 415
Nedskrivning	-	-	-	-	-	-1 546	-1 546
Utgående anskaffningsvärde	58 658	6 513 808	1 435 000	326 000	704 471	3 018 318	12 056 255
Avskrivningar och nedskrivningar							
Ingående avskrivningar	-	-	-	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-5 273	-	-	-24 450	-52 835	-239 686	-322 244
Utgående avskrivningar	-5 273	-	-	-24 450	-52 835	-239 686	-322 244
Utgående redovisat värde 2021-12-31	53 386	6 513 808	1 435 000	301 550	651 636	2 778 632	11 734 011

Nedskrivningsprövning

Koncernens immateriella tillgångar utgörs av balanserade utgifter för produktutveckling, musikaliska verk (musikkatalogen), varumärke, kundkontrakt och kundrelationer, teknisk plattform samt goodwill. Koncernens goodwill och varumärke testas årligen eller oftare om det finns nedskrivningsbehov i enlighet med IAS 36. Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om tillgångens återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av tillgångens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av tillgångens förväntade framtida kassaflöden utan hänsyn till eventuell framtida verksamhetsexpansion och omstrukturering.



Goodwill testas på respektive operativa segment; Direct Sales och Partnership Sales. I de diskonterade kassaflödesanalyserna för respektive segment används en WACC om 12,2 % i beräkningen. Prognosperioden sträcker sig till och med 2026 varefter en tillväxttakt har antagits om 2 % per år. De diskonteringsräntor som används anges före skatt och återspeglar vägd genomsnittlig kapitalkostnad före skatt (WACC före skatt).

Den diskonterade kassaflödesmodellen innefattar prognostisering av framtida kassaflöden från rörelsen inkluderande uppskattningar av intäktsvolym och försäljningskostnader. De viktiga antaganden som driver förväntade kassaflöden utgörs av försäljningskapacitet, dvs. sälj- och marknadsresurser samt förmåga att förlänga kundkontrakt.

Beräkningarna samt upprättad känslighetsanalys påvisar inget nedskrivningsbehov och de indikerar inte att några rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden skulle leda till ett nedskrivningsbehov.

Känslighetsanalys goodwill

Återvinningsvärdet överstiger de redovisade värdena för goodwill med god marginal. Detta gäller även för antagande var och en för sig om.

- Diskonteringsräntan före skatt hade varit 1 procentenhet högre,
- Den uppskattade tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom femårsperioden varit 0%.

Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärden:

Diskonteringsräntan före skatt ¹⁾ , %	12,2
Långsiktig tillväxttakt ²⁾ , %	2,0

¹⁾Diskonteringsräntan före skatt använd vid nuvärdeberäkning av uppskattade framtida kassaflöden.

²⁾Tillväxttakt använd för att extrapolera kassaflöden bortom budgetperioden.

Not 11 - Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	-
Ökning genom rörelseförvärv	16 372
Årets anskaffningar	3 102
Försäljningar och utrangeringar	-314
Valutakursdifferenser	310
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	19 470
Ingående avskrivningar	-
Årets avskrivningar	-4 827
Valutakursdifferenser	-135
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 961
Utgående redovisat värde	14 508



Not 12 Förbättringsutgifter på annans fastighet

	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	-
Ökning genom rörelseförvärv	412
Årets anskaffningar	330
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	743
Ingående avskrivningar	-
Årets avskrivningar	-54
Utgående ackumulerade avskrivningar	-54
Utgående redovisat värde	689

Not 13 – Finansiella instrument

I upplysningssyfte beräknas ett verkligt värde för räntebärande skulder genom en diskontering av framtida kassaflöden av kapitalbelopp och ränta diskonterade till aktuell marknadsränta. För kundfordringar, upplupna intäkter samt likvida medel är det redovisade värdet en god approximation av verkligt värde. Detsamma gäller för övriga finansiella skulder.

Koncern 2021-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffnings- värde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffnings- värde	Redovisat värde
Finansiella tillgångar				
Kundfordringar	26 493	-	-	26 493
Likvida medel	811 380	-	-	811 380
Övriga fordringar	32 206	-	-	32 206
Hysesdeposition	22 178	-	-	22 178
Kortfristiga placeringar	-	121 496	-	121 496
Summa finansiella tillgångar	892 258	121 496	-	1 013 754
Finansiella skulder				
Skulder till kreditinstitut	-	-	-	-
Leverantörsskulder	-	-	65 815	65 815
Övriga skulder	-	-	60 473	60 473
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-	-	161 171	161 171
Summa finansiella skulder	-	-	287 459	287 459



Moderbolag 2021-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffnings- värde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffnings- värde	Redovisat värde
Finansiella tillgångar				
Likvida medel	337 790	-	-	337 790
Övriga fordringar	625	-	-	625
Kortfristiga placeringar	-	65 207	-	65 207
Summa finansiella tillgångar	338 415	65 207	-	403 621
Finansiella skulder				
Leverantörsskulder	-	-	11	11
Skulder till koncernföretag	-	-	97 900	97 900
Övriga skulder	-	-	4 951	4 951
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-	-	5 544	5 544
Summa finansiella skulder	-	-	108 406	108 406

Beräkning av verkligt värde

Tabellen nedan visar finansiella instrument värderade och redovisad till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras:

Finansiella instrument i nivå 1

Noterade priser (ojusterade) på aktiv marknad för identifierbara tillgångar eller skulder

Finansiella instrument i nivå 2

Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar).

Finansiella instrument i nivå 3

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3.

Följande tabell visar koncernens finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde per 31 december 2021.

Koncern	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Finansiella tillgångar				
<i>Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat</i>				
Kortfristiga placeringar	121 496	-	-	121 496
Summa finansiella tillgångar	121 496	-	-	121 496



Not 14 – Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Koncern	2021-12-31
Avtalstillgångar	32 075
Övriga förutbetalda kostnader	12 792
Redovisat värde	44 867

Not 15 – Livida medel

Koncern	2021-12-31
Banktillgodohavanden	811 380
Redovisat värde	811 380

Moderbolag	2021-12-31
Banktillgodohavanden	337 790
Redovisat värde	337 790

Not 16 – Uppskjuten skatt

	Belopp vid årets ingång	Ökning genom rörelseförvärv	Redovisat över resultaträkningen	Omräknings differenser	Belopp vid årets utgång
Koncern 2021					
Uppskjutna skatteskulder	-		-	-	-
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i kundkontrakt och kundrelationer	-	67 156	-5 037	-	62 119
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i varumärke	-	295 610	-	-	295 610
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i teknisk plattform	-	145 121	-10 884	-	134 237
musikkatalog	-	589 051	-46 773	-	542 278
Summa uppskjutna skatteskulder	-	1 096 938	-62 694	-	1 034 244
Uppskjutna skattefordringar					
Reserv osäker kundfordran					
Finansiell leasing	-	887	420	2	1 309
Outnyttjade underskottsavdrag	-	48 117	-2 321	-	45 796
Summa uppskjutna skattefordringar	-	49 004	-1 901	2	47 105
Summa	-	1 047 935	-60 793	-2	987 139

Temporära skillnader föreligger i de fall tillgångarnas eller skuldernas redovisade respektive skattemässiga värden är olika.

Temporära skillnader avseende ovanstående poster har resulterat i uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar.

Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att dessa kan nyttjas mot skattepliktiga inkomster. Totalt skattemässigt underskottsavdrag uppgick för Epidemic Sound AB för år 2020 till 247 312 TSEK. På dessa redovisas uppskjuten skattefordran i koncernens och Epidemic Sound AB:s balansräkning. Underskottsavdraget har ingen tidsbegränsning. Ingen ytterligare uppskjuten skattefordran har redovisats i koncernen eller Epidemic Sound AB för underskott avseende räkenskapsår 2021.



Not 17 – Övriga finansiella anläggningstillgångar

Koncern	2021-12-31
Hysesdeposition	22 178
Övrig deposition	317
Utgående redovisat värde	22 494

Not 18 – Andelar i koncernföretag

Moderbolag	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	-
Förvärv av dotterbolag	10 622 753 338
Aktieägartillskott	690 000 000
Utgående redovisat värde	11 312 753 338

Moderbolaget innehar andelar i följande dotterbolag:

Dotterbolag	Organisations-nummer	Säte	Kapital-andel %	Antal andelar	Redovisat värde
					2021-12-31
Epidemic Sound Holding AB	559134-9492	Stockholm	100	1 640 916 318	11 309 658 336
Epidemic Sound MepCo AB	559156-8398	Stockholm	100	501 420 881	2 645 002
Epidemic Sound MepCo 2 AB	559240-7448	Stockholm	100	500 070 339	450 000
Utgående redovisat värde					11 312 753 338

Dotterbolag	Organisations-nummer	Eget kapital	Resultat
Epidemic Sound Holding AB	559134-9492	2 536 520	-160
Epidemic Sound MepCo AB	559156-8398	2 892	25
Epidemic Sound MepCo 2 AB	559240-7448	674	-1

Indirekta dotterbolag	Organisationsnummer	Säte	Antal andelar	Kapitalandel %
Epidemic Sound Management AB	559132-9700	Stockholm	1 609 999 995	100
Epidemic Sound AB	556781-0899	Stockholm	1 711 786	100
Epidemic Sound GmbH	HRB133056	Hamburg	-	100
Epidemic Sound US Inc.	32-0480315	New York	-	100
Epidemic Sound AU	63630393006	Sydney	10	100
Epidemic Sound Korea	110114-0250148	Seoul	2 000	100
SOFO Royale AB	556990-2322	Stockholm	500	100

Not 19 – Aktiekapital

Aktiekapital

Den 31 december 2021 omfattade det registrerade aktiekapitalet 8 322 333 337 stamaktier i serie B, 378 733 349 stam H-1 aktier och 3 461 416 663 preferensaktier i serie A, samtliga aktietyperna med ett kvotvärde på 0,00005 kr. Vid en utdelning eller annan värdeöverföring har preferensaktierna företräde till ett belopp motsvarande det högsta av a) summan av vad ägare av preferensaktierna tillskjutit bolaget i form av teckningslikvid, minus vinstutdelningar som gjorts till preferensaktierna och b) ett belopp motsvarande vad ägaren av preferensaktier skulle vara berättigade till om aktien i fråga omvandlats till en stamaktie av serie B omedelbart före utdelningen. Därefter har stamaktier av serie B lika rätt till vinstutdelning till dess B aktierna erhållit ett belopp uppgående till ett särskilt tröskelvärde (innebärandes ett belopp om 1,10 kronor under 2021). Därefter fördelas kvarstående belopp mellan samtliga stamaktier av serie B och serie H-1, pro rata till antalet aktier som ägs inom dessa klasser. Aktier i serie A och serie B har tio röster och aktier i serie H-1 har en röst per aktie.



	Transaktion	Antalet aktier	Aktiekapital	Antal stamaktier	Antal preferens- aktier	Antal stam H- 1 aktier	Kvotvärde
Ingående balans 2020-12-01		-	-	-	-	-	-
December 2020	Bolagets registrering	500 000 000	25 000	500 000 000	-	-	0,00005
Mars 2021	Nyemission	2 202 013 888	110 101	595 138 888	1 606 875 000	-	0,00005
Mars 2021	Apportemission	2 183 848 291	109 192	2 183 848 291	-	-	0,00005
Mars 2021	Apportemission	1 794 881 119	89 744	1 794 881 119	-	-	0,00005
Mars 2021	Apportemission	304 110 215	15 206	-	-	304 110 215	0,00005
Mars 2021	Apportemission	3 345 363 184	167 268	3 345 363 184	-	-	0,00005
Mars 2021	Nyemission	1 757 643 518	87 882	436 435 185	1 321 208 333	-	0,00005
Juni 2021	Nyemission	74 626 865	3 731	-	-	74 623 134	0,00005
Utgående balans 2021-12-31		12 162 487 080	608 124	8 855 666 667	2 928 083 333	378 733 349	0,00005

Koncernen

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor. Ackumulerad omräkningsdifferens redovisas i resultatet vid avyttring av utländska verksamheten.

Omräkningsreserv	2021-12-31
Ingående redovisat värde	-
Årets förändring	2 489
Utgående redovisat värde	2 489

Not 20 – Rörelseförvärv

Nedanstående förvärv avser den gamla Epidemic Sound-koncernen där tidigare moderföretag var Epidemic Sound Holding AB. Transaktionen skedde per 10 mars 2021 varpå den första konsoliderade resultaträkningen avser 10 månader. Om rörelseförvärvet hade skett per början av räkenskapsåret uppskattar koncernen att den tidigare Epidemic Sound-koncernen hade bidragit med 116 069 till koncernens intäkter och -13 394 TSEK till koncernens resultat efter skatt.

Transaktionen när Epidemic Sound Holding II AB bildades innebar en köpeskillingen bestående av både av kontant ersättning samt apportemission. Förvärvet avser 100 procent av aktierna och rösterna i det förvärvade bolaget. Nedan följer uppgifter om förvärvade nettotillgångar och goodwill. Ingen del av den goodwill som uppkommit i samband med förvärvet förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Köpeskillning	2021-03-10
Apportemission	7 331 137
Likvida medel	3 288 521
Total överförd ersättning	10 619 658



Förvärvade verkliga värden	2021-03-10
Immateriella anläggningstillgångar	1 576 749
Materiella anläggningstillgångar	16 784
Nyttjanderättstillgångar	186 187
Finansiella anläggningstillgångar	69 446
Omsättningstillgångar	69 608
Likvida medel	76 987
Räntebärande skulder	-251 078
Uppskjutna skatteskulder	-56 253
Leasingskulder	-190 492
Ej räntebärande skulder	-243 113
Aktuella skatteskulder	-638
Förvärvade nettotillgångar	1 254 187
Övervärde	9 365 471
Fördelning av övervärde	
Musikkatalog	2 586 397
Varumärke	1 435 000
Teknisk plattform	704 471
Kundkontrakt och kundrelation	326 000
Uppskjuten skatteskuld	-1 040 685
Goodwill	5 354 287
Nettokassaflöde vid förvärv 2021-03-10	
Kontant betald ersättning	-3 288 521
Avgår: Förvärvade likvida medel	76 987
Nettokassaflöde	-3 211 534

Rörelseförvärv efter rapportperiodens slut

Den 10 januari 2022 förvärvade Epidemic Sound Holding II AB musikproduktionsbolagen A-P Records AB och dess dotterbolag Marbel Songs AB. Mer information om rörelseförvärvet hänvisas till not 28 Händelser efter rapportperiodens slut.

Not 21 – Kundfordringar

Koncern	2021-12-31
Kundfordringar	27 498
Reservering för osäkra fordringar	-1 006
Kundfordringar - netto	26 493
Kundfordringar fördelade per valuta	
SEK	18 690
USD	5 203
EUR	2 464
Andra valutor	135
Total	26 493



Not 22 – Finansiella risker

Epidemic Sounds hantering av finansiella risker regleras i treasury policyn fastställd av styrelsen. Treasury policyn bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansiella risker där löpande rapportering av treasury policyn görs månadsvis till styrelsen. Bolagets finansiella transaktioner och risker hanteras av Director of Treasury och bolagets övriga ledande befattningshavare tillsammans med styrelsen.

Bolaget utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker så som kreditrisker, marknadsrisker (valutarisker, ränterisker och andra prisrisker) samt likviditetsrisker.

Bolagets övergripande målsättning för finansiella risker är att mitigera negativa effekter samt minska volatiliteten på bolagets resultat till följd av marknadsförändringar eller andra externa omvärldsfaktorer.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernen har ingen väsentlig koncentration av kreditrisker.

Finansiell kreditrisk

Bolaget ingår endast i finansiella transaktioner med motparter med hög kreditrating. Bolaget investerar överlikviditet i finansiella instrument vars ramverk stipuleras i treasury policyn där kreditrisken minimeras genom att motpartens kreditrating inte får understiga motsvarande Standard & Poors och LT BBB:s rating.

Kreditrisk i kundfordringar

Bolaget har fastställda riktlinjer för att säkra att försäljningen och tjänster sker till kunder med lämplig kreditbakgrund.

Betalningsvillkoren uppgår till ett viktat genomsnitt på 28 dagar för 2021 och kreditförlusterna uppgår inte till något väsentligt belopp i förhållande till bolagets omsättning.

Förändring av reserv för osäkra kundfordringar	2021-12-31
Ingående redovisat värde	-
Minskning genom rörelseförvärv	-3 501
Konstaterade kundförluster	2 711
Årets reserveringar	1 795
Utgående redovisat värde	1 006

Reservering för förväntade kreditförluster

Nedan tabell beskriver den förväntade kreditförlusten på utestående fordringar per balansdagen.

Koncern	Ej förfallna	Förfallet mellan 1-30 dagar	Förfallet mellan 31-60 dagar	Förfallet mellan 61-90 dagar	Förfallet > 90 dagar	Förfallet > 90 dagar övrigt	Totalt
2021-12-31							
Förväntad förlustnivå, %	0,7%	1%	3%	11%	26%	50%	2%
Redovisat belopp kundfordringar, brutto	17 305	5 856	1 239	513	2 255	330	27 498
Redovisat belopp Avtalstillgångar, brutto	32 075						32 075
Kreditförlustreserv	-119	-43	-34	-56	-588	-165	-1 006

Förväntade kreditförluster, förenklad metod

Fordringar utgörs i huvudsak av kundfordringar för vilka koncernen valt att tillämpa den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster. Detta innebär att förväntade kreditförluster reserveras för återstående löptid, vilken förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Koncernen reserverar för förväntade kreditförluster baserat på historiska kreditförluster samt framåtriktad information. Majoriteten av koncernens kunder är en homogen grupp med likartad riskprofil, varför kreditrisken initialt



bedöms kollektivt för samtliga kunder. Eventuella större enskilda fordringar bedöms per motpart. Epidemic Sound skriver bort en fordran när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats.

Bedömningen har gjorts att det inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk för någon av koncernens finansiella tillgångar.

Kreditkvaliteten på fordringar som inte är förfallna eller nedskrivna bedöms vara god.

Förväntade kreditförluster, generell metod

De finansiella tillgångar som omfattas av reservering för förväntade kreditförluster enligt den generella metoden utgörs av likvida medel. Epidemic Sound tillämpar en ratingbaserad metod i kombination med annan känd information och framtidsblickande faktorer för bedömning av förväntade kreditförluster. Koncernen har definierat fallissemang som då betalning av fordran är försenad eller om andra faktorer indikerar att betalningsinställelse föreligger. Väsentlig ökning av kreditrisk har per balansdagen inte bedömts föreligga för någon fordran eller tillgång.

Marknadsrisk

Marknadsrisk innebär att risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisker indelas av IFRS i tre typer - valutarisk, ränterisk och andra prISRISKE.

Valutarisk

Valutarisk är den risk som uppkommer där transaktioner och finansiell konsolidering är denominerade i annan valuta än bolagets funktionella valuta SEK.

Bolaget driver en global verksamhet där både kundfordringar och leverantörsbetalningar görs i utländsk valuta och skapar därmed transaktionsrisk. Bolagets transaktionsrisk återfinns främst i USD, EUR och GBP. Övergripande transaktionsriskhantering består av att matcha intäkter med kostnader i utländsk valuta i en eftersträvan att minimera volatilitet på bolagets finansiella resultat. Bolaget är även utsatt för translationsrisk då utländska dotterbolag konsolideras in till bolagets funktionella valuta SEK. Ingen valutasäkring görs per den 31 december 2021 för vare sig transaktions- eller translationsrisk.

Ränterisk

Ränterisk är den risk där marknadsrörelser i räntor påverkar bolagets finansiella resultat.

Bolagets ränterisk finns i de finansiella instrument där överlikviditet investeras i. Ränterisken i de finansiella instrumenten mitigeras genom treasury policyns ramverk där inga investeringar får överstiga 18 månader i löptid. Bolagets syfte med de finansiella investeringarna är att investera den överskottslikviditet som kan uppstå i finansiella instrument till en avkastning som överstiger rådande bankinlåningsräntan. Bolaget har som ambition att hålla alla köpta instrument till dess förfall.

Bolaget har inga övriga övergripande ränterisker per den 31 december 2021. Bolagets tidigare externa skuld, ett RCF-avtal med SEB, återbetalades under 2021 i sin helhet. Därav återfinns inte någon ränterisk då bolaget inte har någon utestående extern skuld mot något kreditinstitut. Bolaget har därmed inte några kovenanter att rapportera per den 31 december 2021.

Likviditetsrisk

Bolaget kategoriserar likviditetsrisk i refinansieringsrisk och marknadslikviditetsrisk.

Refinansieringsrisk

Med refinansieringsrisk avses risken att finansieringen inte kan erhållas eller endast till kraftigt ökade kostnader och till icke gynnsamma och oönskade villkor för att ha tillgång till betalningsmedel när betalningar förfaller. Risken mitigeras genom övervakande av extern skulds förfallostruktur samt framtida likviditetsbehov. Bolaget har per den 31 december 2021 inte någon utestående låneportfölj, samt en solid kassa.



Marknadslikviditetsrisk

Bolaget definierar marknadslikviditetsrisken som en risk att bolaget inte kan transformera tillgångar till likviditet utan stora finansiella förluster. Bolaget har per den 31 december 2021 marknadslikviditetsrisk i de finansiella instrument som investeras i. Ramverket för dessa investeringar återfinns i treasury policyn. Risken mitigeras genom att investeringar i finansiella instrument enbart får göras i instrument med hög kreditrating samt i likvida instrument.

Löptidsanalys

Koncern	<3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Per 2021-12-31						
Leasingskuld	-7 887	-23 650	-51 077	-49 145	-65 526	-197 286
Leverantörsskulder	-65 815	-	-	-	-	-65 815
Avsättning räntor och avgifter	-1 479	-4 437	-645	-	-	-6 561
Övriga kortfristiga skulder	-9 172	-27 517	-12 478	-	-	-49 168
Summa	-84 354	-55 604	-64 200	-49 145	-65 526	-318 830

Moderbolag	<3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Per 2021-12-31						
Leverantörsskulder	-11	-	-	-	-	-11
Övriga kortfristiga skulder	-4 951	-	-	-	-	-4 951
Summa	-4 962	-	-	-	-	-4 962

Not 23 – Avsättningar för räntor och avgifter

Koncernen	Avsättning räntor och avgifter
Ingående avsättningar 2020-12-01	-
Tillkommande avsättningar	6 561
Utgående avsättningar 2021-12-31	6 561
Långfristig del	645
Kortfristig del	5 916

Efter närmare granskning av vår hantering av mervärdesskatt avseende onlineförsäljning har vi uppmärksammat en del brister. Som ett resultat av detta, och i vår strävan att efterleva skattskyldighet, ämnar vi att (i) kontakta respektive skattemyndighet och reglera vår mervärdesskatt, (ii) erlagga betalning för mervärdesskatt och eventuella räntor och avgifter, samt (iii) tillämpa korrekt hantering av mervärdesskatt för 2022 och framåt.

Avsättningar avser ränta och uppskattade straffavgifter till respektive lands skattemyndighet. Utfallet är beroende av respektive myndighets slutsats i framtiden.



Not 24 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncern	2021-12-31
Upplupna sociala avgifter på lön och semesterlöneskuld	10 178
Semesterlöneskulder	14 867
Upplupna löner	6 245
Avtalsskulder	79 931
Upplupna hyreskostnader USA	7 054
Upplupna försäljningsrelaterade kostnader	35 501
Övriga upplupna kostnader	13 940
Redovisat värde	167 716

Moderbolag	2021-12-31
Upplupna sociala avgifter på lön och semesterlöneskuld	86
Semesterlöneskulder	208
Övriga externa tjänster	4 596
Upplupna revisionsarvoden	655
Redovisat värde	5 544

För avtalsskulder avser detta förskottsbetalningar på framtida tjänster som förväntas utnyttjas mellan 1-3 månader. Vissa avtal som är mindre väsentliga belopp faktureras även årsvis.

Övriga upplupna kostnader avser främst konsultrelaterade kostnader.

Not 25 – Kassaflödesanalys

Koncern	2020-12-01	Kassapåverkande			Ej kassapåverkande	
		Ökning genom rörelseförvärv	Amortering	Förändring netto	Övrigt	2021-12-31
Långfristiga skulder kreditinstitut	-	-	-	-	-	-
Kortfristiga skulder kreditinstitut	-	251 078	-251 078	-	-	-
Långfristiga leasingkulder	-	166 233	-	166 233	-19 241	146 992
Kortfristiga leasingkulder	-	24 259	-	24 259	1 290	25 549
Summa	-	441 570	-251 078	190 492	-17 951	172 541

Not 26 – Ställda säkerheter

Ställda säkerheter för egna skulder till kreditinstitut:	2021-12-31
För egna skulder och avsättningar	-
Aktier och andelar i koncernföretag	-
Företagsinteckningar	5 000
Summa	5 000

Moderbolaget har inga ställda säkerheter eller eventalförpliktelser avseende 2021.



Not 27 – Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan företaget och dess dotterbolag, vilka är närstående till företaget, har eliminerats vid konsolideringen och upplysningar om dessa transaktioner lämnas därför inte i denna not.

För 2021 har ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare i koncernen haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner mellan sig och koncernen som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren under nuvarande verksamhetsår. Inte heller har koncernen lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare i bolaget

För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se not 7 Anställda och personalkostnader.

Not 28 - Händelser efter rapportperiodens slut

I linje med satt affärsplan likviderades under januari 2022 den spanska filialen tillhörande Epidemic Sound AB. Även en likvidation av det australiensiska dotterbolaget är initierad.

I januari 2022 förvärvade Epidemic Sound musikproduktionsbolagen A-P Records AB och dess dotterbolag Marbel Songs AB. Förvärven bidrar med en uppskattad årlig omsättning på 90 MSEK, och erbjuder tjänster inom Epidemic Sounds segment Partnership Sales i form av streamingintäkter. Detta förvärv är en viktig del i Epidemic Sounds tillväxtstrategi med målet att ljudlägga världen, då det bidrar till att stärka bolagets position inom området mood music genom att utveckla bolagets förmåga att ljudlägga människors liv via streamingplattformar.



Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören anser att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med IFRS sådana de antagits av EU respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Koncernen och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av i årsredovisningen intagna resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser och noter.

Stockholm den 8 mars 2022

Andrew Fisher
Styrelseordförande

Staffan Helgesson
Styrelseledamot

Vania Schlogel
Styrelseledamot

Hjalmar Winbladh
Styrelseledamot

Johan Svanström
Styrelseledamot

Kirsten Wolberg
Styrelseledamot

Victor Englesson
Styrelseledamot

Johan Bergqvist
Styrelseledamot

Vincent Letteri
Styrelseledamot

Jan Zachrisson
Styrelseledamot

Adrienne Gormley
Styrelseledamot

Oscar Höglund
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 9 mars 2022

Ernst & Young AB

Andreas Nyberg
Auktoriserad Revisor



Revisionsberättelse





Nyckeltal

Epidemic Sound presenterar vissa finansiella mått och alternativa nyckeltal (APM) i årsredovisningen som inte definieras som resultatmått enligt IFRS. Epidemic Sound anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till företagets ledning då de möjliggör utvärdering av trender och prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är det inte alltid jämförbara med mått som användas av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 57-58.

Koncern (TSEK)	2021
Nettoomsättning	691 481
Totala intäkter	694 203
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	-54 819
Justerat rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	-13 538
Rörelseresultat, EBIT	-406 014
Justerat rörelseresultat, EBIT	-364 733
Resultat efter finansiella poster	-413 515
Resultat efter skatt	-353 046
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-51 577
Likvida medel per balansdagen	811 380
Nyckeltal	
Bruttomarginal (%)	91%
Rörelsemarginal EBITDA (%)	-8%
Justerad rörelsemarginal EBITDA (%)	-2%
Rörelsemarginal EBIT (%)	-58%
Justerad rörelsemarginal (%)	-53%
Soliditet (%)	88%
Antal anställda vid periodens slut, st	439
Medelantal anställda, st	418
Eget kapital per aktie, SEK	0,95
Balansomslutning	13 034 242



Avstämning Alternativa Nyckeltal (APM)

TSEK	2020-12-01	2021-12-31
Bruttovinst		
Totala intäkter	694 203	
Försäljningskostnader	-62 715	
Bruttovinst	631 488	
Bruttovinstmarginal (%)		
Totala intäkter	694 203	
Bruttovinst	631 488	
Bruttovinstmarginal (%)	91%	
Justerat rörelseresultat, EBITDA		
Rörelseresultat, EBITDA	-54 819	
Jämförelsestörande poster	41 281	
Justerat rörelseresultat, EBITDA	-13 538	
Justerad rörelsemarginal, EBITDA (%)		
Totala intäkter	694 203	
Justerat rörelseresultat, EBITDA	-13 538	
Justeratd rörelsemarginal, EBITDA (%)	-2%	
Justerat rörelseresultat, EBIT		
Rörelseresultat, EBIT	-406 014	
Jämförelsestörande poster	41 281	
Justerat rörelseresultat, EBIT	-364 733	
Justerad rörelsemarginal, EBIT (%)		
Totala intäkter	694 203	
Justerat rörelseresultat, EBIT	-364 733	
Justeratd rörelsemarginal, EBIT (%)	-53%	

Jämförelsestörande poster	2021
EBITDA	
Justerat för jämförelsestörande poster	
Förvävsrelaterade kostnader	41 281
Summa jämförelsestörande poster	41 281



Definitioner

Nyckeltal	Definition	Kommentar
Försäljningstillväxt	Nettoomsättningens utveckling i förhållande till samma period föregående år.	Används av ledningen för att bedöma koncernens tillväxttakt.
Bruttomarginal	(Nettoomsättningen – Kostnad råvaror och förnödenheter) / Nettoomsättningen	Används av ledningen vid uppföljning av koncernens omsättningsutveckling med hänsyn även till direkta kostnader för råvaror och förnödenheter.
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	Ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
EBITDA-marginal, %	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, i procent av periodens intäkter	Ger ledningen information om organisationens effektivitet.
EBIT	Rörelseresultat	Ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
EBIT-marginal, %	Rörelseresultat, i procent av periodens intäkter	Ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
Kassaflöde från den löpande verksamheten	Kassaflöde före investerings- och finansieringsverksamheten	Ger ledningen information om verksamhetens förmåga att generera kapital och förmåga att täcka investeringskostnader utöver extern finansiering.
Avkastning på eget kapital	Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare / Genomsnittligt eget kapital	Ger information om de finansiella värden som verksamheten skapar för aktieägaren.
Balansomslutning	Totala tillgångar	Ger ledningen information om verksamhetens kapitalbindning
Soliditet	Totalt eget kapital / Totala tillgångar	Ger ledningen information om verksamhetens finansiella uthållighet under en period med negativt resultat samt hur stor andel av verksamheten som finansieras av eget och externt kapital.
Antal anställda per balansdagen	Antalet anställda omräknat till heltidstjänster sista månaden i perioden.	Ger information om framtida personalkostnader
Medelantal anställda	Antalet anställda i företaget omräknat till heltidstjänster, dvs. antal heltider som utfört arbete under perioden.	Möjliggör uträkning av den genomsnittliga personalkostnaden.
Jämförelsestörande poster	För att underlätta förståelsen av verksamheten anser vi det lämpligt att analysera vissa mått och nyckeltal exklusive jämförelsestörande poster. Jämförelsestörande poster omfattar poster som är av engångskaraktär, har en betydande påverkan och anses vara viktigt för att förstå verksamhetens utveckling/resultat vid jämförelse mellan perioder.	Ger ledningen information om kostnader av engångskaraktär som ej är direkt relaterade till dom operativa rörelsesegmenten.



Contacts

Epidemic Sound Holding II AB
Org. Nr. 559286-5231
epidemicsound.com
Västgötagatan 2, 118 27 Stockholm
SWEDEN

Oscar Höglund, CEO
pressoffice@epidemicsound.com