Epidemic Sound

Epidemic Sound Holding AB
2020

Innehåll

Året i korthet 3

VD har ordet 4

Epidemic Sound 5

Historia 5
Mission statement 5
Musiken 5
Produkterbjudanden och kunder 5

Förvaltningsberättelse 2020 6

Allmänt om verksamheten 6
Nyckeltal 7
Väsentliga händelser under året 7
Nettoomsättning och resultatutveckling 7
Finansiell ställning 8
Kassaflöde och likvida medel 8
Forskning och utveckling 8
Segment 8
Medarbetare 9
Investeringar och avskrivningar 9
Moderbolaget 9
Effekter av covid-19 9
Förväntad framtida utveckling 10
Risker och osäkerhetsfaktorer 10
Händelser efter rapportperiodens utgång 11
Ledningens bedömning av fortsatt drift 11
Förslag till disposition av fritt eget kapital (kr) 11
Koncernens Rapport över Totalresultat 13
Koncernens rapport över Finansiell ställning 15
Koncernens rapport över Förändringar i Eget kapital 17
Koncernens rapport över Kassaflöden 18
Moderbolagets Rapport över Totalresultat 19
20
Moderbolagets Balansräkning 20
Moderbolagets rapport över Förändringar i Eget kapital 21
22
Moderbolagets rapport över Kassaflöde 22
Flerårsöversikt och Nyckeltal 23

KONCERNENS OCH MODERFÖRETAGETS NOTER 25

Nya bedömningar 2020 33

Styrelsens försäkran 54

Revisionsberättelse 55

Avstämning Alternativa Nyckeltal (APM) 56

Året i korthet

Årets första del präglades på olika sätt av utbrottet av covid-19. Koncernen anpassade sig väl till förutsättningarna och omvärlden och gjorde tidigt strategiska, viktiga och långsiktiga vägval som optimerade för framtiden. I backspegeln blev 2020 ett nytt mycket framgångsrikt år för Epidemic Sound, som endast marginellt berördes av pandemin och lyckades förstärka sin position på nyckelmarknader och ordentligt accelerera tillväxten inom de viktigaste affärsområdena. Epidemic Sound är väl positionerat för att fortsätta leverera kostnadseffektiv och hög tillväxt.

Flera viktiga seniora ledarroller tillsattes och koncernen uppnådde en större organisatorisk och strategisk mognad överlag. Flera spännande och lovande initiativ sjösattes, produktutvecklingen gick framåt och verksamhetens identitet som *Digital first* blev tydligt.

Epidemic Sounds huvudkontor flyttade under året in i nya, större lokaler på Södermalm i Stockholm.

Nettoomsättningen ökade med 49 % till 575 MSEK. Medelantalet anställda gick från 380 vid början på året, till 336 vid årets slut. Rörelseresultatet blev -141 MSEK (-207 MSEK). Antalet kunder ökade kraftigt, drivet av digital försäljning.

VD har ordet

2020 var ett ovanligt händelserikt och framgångsrikt år för Epidemic Sound. Utöver det kontinuerliga arbetet med att expandera verksamheten och leverera en så bra upplevelse som möjligt till våra kunder, färgades året också av utbrottet av covid-19. Vi lyckades anpassa oss till omvärldssituationen och valde att accelerera vår långsiktiga strategi mot en ännu mer digital affärsmodell där vi optimerar för våra mest skalbara affärsområden. Det innebar en del tuffa organisatoriska beslut och ett nytt sätt att arbeta. Vi är stolta över hur väl våra medarbetare anpassade sig och bidrog till att göra 2020 till ett så framgångsrikt och starkt år som det blev. Under året lanserades en rad betydande produktförbättringar, vi etablerade flera stora och viktiga partnerskap samt utökade vår musikkatalog med ny, fantastisk, musik. Vi är stolta över året som gick och ser med optimism på framtiden.

Adobe, Getty och Canva är tre exempel på viktiga partnerskap som lanserades under 2020. Partnerskapen ger oss en möjlighet att nå ut till och etablera indirekta kundrelationer med miljontals nya kreatörer, vilket också skapar möjligheter för våra musikkreatörer att synliggöras genom våra partners stora globala nätverk. Parnerskapen är också ett kvitto på att vi har en musikkatalog i världsklass . Förutom att partnerskapen förväntas generera försäljningstillväxt under kommande år, utgör de en kanal för att nå en mängd nya kreatörer runtom i världen, som vi hoppas kommer att älska att använda musik från Epidemic Sound i sina produktioner.

Verksamhetssgmentet *Direct Sales* är Epidemic Sound's primäraffär, och vi lyckades under året utvidga kundbasen kraftigt och kostnadseffektivt. Sofistikerad, innovativ och datastyrd digital marknadsföring möjliggör anskaffning av stora nya kundvolymer. Att dessutom kunna erbjuda en produktupplevelse som kunderna älskar säkerställer att kunderna stannar hos oss under lång tid. Under 2020 har vi sett att användandet av videoformat på digitala plattformar har accelererat och ökat enormt i popularitet. Som en konsekvens av det har vi sett att efterfrågan på royalty-fri musik för att kunna ljudlägga dessa filmklipp har ökat väsentligt.

Under året har vi expanderat vårt nätverk av kompositörer och musiker samt ytterligare vässat musikkvaliteten för ny musik inom flera genrer. Dataanalys hjälper oss att förfina våra musikinköp ytterligare. Genom att expandera kundbasen ger vi alla de fantastiska musiker vi samarbetar med möjlighet att livnära sig på sitt skapande och nå ut med sin musik.

Vid årsslutet 2020 var motsvarande 336 personer heltidsanställda av Epidemic Sound, fördelade på flertalet kontor runtom i världen, med Stockholm som huvudkontor. Vi har under året anställt flera nya nyckelpersoner och lägger stor vikt på både rekrytering och personlig utveckling för våra medarbetare.

Oscar Höglund, VD

Stockholm, april 2021

Epidemic Sound

Historia

Epidemic Sound grundades år 2009 i Stockholm, Sverige, av entreprenörerna Jan Zachrisson, Oscar Höglund och Hjalmar Winbladh, tillsammans med låtskrivarna och producenterna Per Åström och David Stenmarck. Målet var dels att tillhandahålla *restriction free music for storytellers*; dels att skapa en rättvis och moderna kompensationsmdoell för musikskapare. År 2010 tecknades de första musiklicensavtalen med svenska TV-bolag.

2014 lanserades musiktjänsten *Spaces*, riktad mot hotell, butiker, gym, restauranger och andra fysiska miljöer. Epidemic Sound påbörjde även sin utlandsexpansion och etablerade sig efterföljande år med kontor i Tyskland och Nederländerna.

2015 lanserades bolagets första digitala abonnemangstjänst för onlinekreatörer, främst riktat mot YouTube-användare.

Under 2016 öppnade bolaget sitt första kontor i USA (New York) och etablerade även affärsområdet *Streaming*.

2017 blev EQT delägare i koncernen. Epidemic Sound expanderande den amerikanska närvaron ytterligare genom öppnandet av ett kontor i Los Angeles.

2020 tog Epidemic Sounds nya digitala abonnemangstjänst för små och medelstora företag ('*Commercial Plan*') fart ordentligt. Epidemic Sound tecknade också sina första större partnerskapavtal med bland andra Adobe, Getty och Canva.

Mission statement

Epidemic Sound is on a mission to soundtrack the world.

Genom verksamheten vill Epidemic Sound underlätta för både musikskapare och kunder att uppnå kreativ och kommersiell framgång. Detta möjliggörs genom ett nära samarbete med skickliga musikkompositörer och genom att via det stora kundnätverket se till så att deras musik nå så många användare, plattformar och öron som möjligt.

Musiken

Epidemic Sound har under mer än tio års tid och genom ett nära samarbete med fantastiska musikkreatörer byggt upp en musikkatalog i världsklass. Musiktillgången är unik i sitt slag och kan tack vare den innovativa rättighetsstrukturen användas för kundernas samtliga produktionsbehov, utan rapporterings- eller royaltykrav. Musikanskaffningssmodellen, där upphovsrätter för musikaliska verk förvärvas och därefter helt ägs av Epidemic Sound, gör det möjligt för Epidemic Sound att erbjuda kunder flexibla och prisvärda licensmodeller.

Epidemic Sound har en musikavdelning som ansvarar för musikkatalogens kvalitet och bredd och som arbetar nära och coachar musikkreatörerna som producerar musik. Under slutet av 2020 var musikkatalogen mer än 32 000 låtar stor och omfattade en mängd olika genrer. Musikavdelningen arbetar aktivt med att hitta samarbeten med nya kompositörer, bredda katalogen inom olika genrer, bevaka musiktrender samt med att förfina paketeringen av musikkatalogen inom Epidemic Sounds olika affärsområden.

Produkterbjudanden och kunder

Epidemic Sound licenserar musikkatalogen till kunder inom en rad olika affärsområden. Den primära affären är att erbjuda kunder en licens i abonnemangsform, under vilken kunden tillåts använda och publicera videoproduktioner innehållandes musik från musikkatalogen. Epidemic Sound säljer även enstaka licenser för användning i enskilda produktioner. Utöver detta genererar musikkatalogen intäkter genom olika typer av partnerskap, exempelvis genom streamingplattformar och andra digitala återförsäljare där Epidemic Sound har en indirekt kundrelation.

Förvaltningsberättelse 2020

Styrelsen och verkställande direktören för Epidemic Sound Holding AB (org. nr 559134-9492) avger härmed följande årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2020-01-01 – 2020-12-31. Koncernen har sitt säte i Sockholm, Västgötagatan 2, 118 27 Stockholm. Årsredovisningen är upprättad i tusental svenska kronor (TSEK) om inget annat anges.

Allmänt om verksamheten

Koncernen Epidemic Sound är en aktör inom tech- och musikbranschen som via sitt nätverk av musikkreatörer har byggt en musikkatalog i världsklass och som genom en enkel licensmodell erbjuder användande av densamma till sina kunder. Till gruppen musikkreatörer hör kompositörer, artister, producenter, vokalister och musiker. Epidemic Sounds kunder innefattar allt från individuella *storytellers*, som behöver musik till mindre produktioner som publiceras på sociala medier, till globala företag som använder musik i exempelvis kundkommunikation, filmer, reklamproduktioner eller TV-program. Bland kunderna finns även företag som musiklägger fysiska miljöer, stora digitala licensåterförsäljare och streaming-plattformar. Epidemic Sound kan erbjuda sina kunder en enkel global licensmodell som möjliggör användning av musik som ägs och kontrolleras av Epidemic Sound.

Epidemic Sound erbjuder en bred och kontinuerligt uppdaterad musikkatalog som inkluderar både vokala och instrumentella musikaliska verk inom en mängd genrer. Musikkatalogen inkluderade per årets slut 2020 fler än 32 000 verk och har byggts upp under mer än tio år, tillsammans med en mängd handplockade, talangfulla musikkreatörer. Idag förvärvar Epidemic Sound omkring 200–300 nya musikaliska verk varje månad. Epidemic Sound arbetar nära musikkreatörerna säkerställer att all musik som köps och läggs till musikkatalogen håller tillräckligt hög kvalitet.

Koncernen befinner sig i en expansionsfas och har byggt en stark organisation för att säkerställa både kort- och långsiktig tillväxt. Under 2020 tog koncernen viktiga steg i linje med sin långsiktiga strategi och uppnådde goda resultat.

Koncernen har sitt huvudkontor i Stockholm, Sverige, men bedriver också verksamheter via dotterbolag i USA och Tyskland, samt från 2019 även i Australien och Kanada. Därutöver har Epidemic Sound filialer i Nederländerna och Spanien. Verksamheterna i Nederländerna och Tyskland startade år 2014; den amerikanska 2016. Epidemic Sound AB grundades 2009 och har idag kunder över hela världen. Moderbolaget Epidemic Sound Holding AB etablerades i slutet av 2017.

Nyckeltal

TSEK	2020	2019	%
Intäkter	589 053	398 320	48%
EBITDA	-47 612	-140 911	66%
Justerad EBITDA	21 734	-140 911	115%
EBIT	-141 159	-206 727	32%
Justerad EBIT	-71 813	-206 727	65%
Jämförelsestörande poster	69 346	-	100%

Se flerårsöversikt och fler nyckeltal på sid. 23. Definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal finns på sid. 56–57.

Väsentliga händelser under året

- Fredrik Wester lämnande styrelsen.
- Johan Bergqvist tillträdde som styrelseledamot och ordförande för styrelsens revisionsutskott.
- Victor Englesson tillträdde som ordförande i styrelsens ersättningsutskott.
- Covid-19 bröt ut och Epidemic Sound genomförde läges- och riskanalyser samt scenarioplanering, etablerade rutiner för arbete hemifrån samt genomförde en acceleration av strategin mot att bli ett i huvudsak digitalt bolag. En omorganisation följde som en konsekvens av detta. Vid summeringen av året 2020 kunde det konstateras att Epidemic Sound genom sin affärsmodell stått starkt under pandemin och lyckats prestera en stark årlig tillväxt.
- Ett flertal viktiga roller tillsattes, däribland en ny COO, en CMO och en VP of Analytics.
- Affärsområdet *Digital Partnerships* lanserades, under segmentet *Partnership Sales*. Epidemic Sounds musik kan genom affärsområdet nå nya och större kundgrupper än de som finns inom *Direct Sales*-segmentet. Under året tecknade vi bland annat avtal med Adobe, Getty och Canva. Via globala varumärken etableras indirekta kundrelationer med en mängd nya kreatörer. Under tredje kvartalet 2020 började användande och intäkter under affärsområdet bygga momentum och Epidemic Sound ser området som strategiskt viktigt inför framtiden.
- I linje med satt affärsplan avvecklades verksamheten i Kanada under räkenskapsåret och dotterbolaget Epidemic Sound CA trädde i likvidation per den 30 september 2020. Likvidationens påverkan på koncernens resultat uppgår till 85 TSEK.
- Den 29 december 2020 avvecklades även det vilande bolaget UK In store Radio DAM Music Ltd med en immateriell påverkan på resultatet.

Nettoomsättning och resultatutveckling

Koncernens nettoomsättning ökade under året med 49 % till 575 MSEK (387). Omsättningsökningen är till stor del drivet av segmentet Direct Sales. Intäkterna påverkades under året negativt av en försvagad amerikansk dollar i förhållande till den svenska kronan, koncernens redovisningsvaluta.

Aktiverat arbete för egen räkning om 12,2 MSEK (10,0), vilket avser produktutvecklingskostnader för externt bruk, ökade med 2,1 MSEK.

Övriga externa kostnader ökade med 15 % till -319 MSEK (-276) som en följd av Epidemic Sounds långsiktiga tillväxtstrategi. Personalkostnader ökade till -318 MSEK (-263) vilket dels är en konsekvens av den omstrukturering bolaget tvingades göras i samband med att pandemin slog till samt ett framgångsrikt rekryteringsarbete av flertalet nyckelpersoner i högre befattningar i strävan efter att bygga starka team med hög kvalitet för att accelerera bland annat produktutveckling och anskaffning av nya kunder.

Avskrivningar av anläggningstillgångar ökade till -92 MSEK (-66). Beloppen härrör till stor del från avskrivningar av hyreskontrakt enligt IFRS 16 och avskrivning på immateriella tillgångar (musikkatalogen).

Rörelseresultatet förbättrades med 31% till -141 MSEK (-207), primärt som en konsekvens av nettoomsättningstillväxten.

Året belastas även av jämförelsestörande poster uppgående till 69 MSEK, 51 MSEK hänförliga till rådgivningskostnader och 18 MSEK hänförliga till lönekostnader till arbetsbefriade anställda i samband med omstruktureringen. Dessa kostnader har inte belastat de operativa segmentens resultat, dvs. Direct Sales och Partnership Sales, utan är allokerat till segmentet Övrigt.

Finansiell ställning

Koncernens balansomslutning uppgick den 31 december 2020 till 1 970 MSEK (1 791). Ökningen är främst en följd av en högre skuldsättning. Det egna kapitalet i koncernen uppgick till 1 286 MSEK (1 415).

Kassaflöde och likvida medel

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2020 till -16 MSEK (-107). Uppgången jämfört med föregående år förklaras av ökade avtalsskulder samt ökade övriga upplupna kostnader

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -87 MSEK (-54). Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick sammanlagt till 67 MSEK (54) och avser främst egenutvecklade system.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 72 MSEK (220).

Forskning och utveckling

Epidemic Sound har stort fokus på utveckling av egna produkter och tjänster. Utvecklingsarbetet leds från huvudkontoret i Stockholm. Koncernens produktutveckling aktiveras när kriterierna för IAS 38 är uppfyllda. Under 2020 aktiverades 12,2 MSEK (10,0) av bolagets totala lönekostnader om 289,7 MSEK (236,7).

Segment

Direct Sales

Segmentet Direct Sales avser försäljning av licensabonnemang riktade till såväl mindre kunder (exempelvis sociala media-kreatörer och podcasters), som små- och mellanstora företag och större, globala, företag.

TSEK	2020	2019	%
Intäkter	403 798	257 713	57%
EBITDA	143 686	-451	31927%

Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 56–57.

För helåret ökade intäkterna med 57% till 403 798 TSEK. Intäktsökningen är ett utfall av framgångsrik marknadsförings- och försäljningsarbete, genom vilket Epidemic Sound kostnadseffektivt lyckas attrahera nya abonnemangskunder och behålla dessa över tid. Kostnader för att attrahera nya kunder uppkommer vid anskaffningstidpunkten, medan intäkter därefter följer under kundernas hela framtida kundlivslängd.

Partnership Sales

Segmentet Partnership Sales bidrar till att bredda Epidemic Sounds storytellernätverk till att även omfatta indirekta kunder via partnerföretag (exempelvis Adobe och Canva). Dessa partnerskap förväntas i förlängningen, utöver att generera intäkter, på olika sätt kunna gynna andra affärsområden. Segmentet innehåller även andra intäktsströmmar där Epidemic Sound generar intäkter genom indirekta kundrelationer, exmepelvis genom streaming- och videoplattformar (*Digital Rights)*.

TSEK	2020	2019	%
Intäkter	171 424	126 854	35%
EBITDA	109 120	78 995	38%

Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 56–57.

För helåret ökade intäkterna med 35% till 171 424 TSEK. Intäktsutvecklingen av segmentet drivs dels genom Epidemic Sounds investeringar i att teckna nya partnerskapsavtal samt utveckla och maximera penetrationen i befintliga partnerskap, men även genom den kraft som ofta finns i de olika partnerskapsbolagens tillväxtutveckling.

Övrigt

Inom segment Övrigt samlas koncerngemensamma funktioner såsom ledningsfunktioner och administrativa stöd inom IT och ekonomi. Här återfinns också gemensam utveckling av de tekniska plattformarna som används inom koncernen.

TSEK	2020	2019	%
Aktiverat arbete för egen räkning	12 184	10 068	21%
Övriga rörelseintäkter	1 647	1 243	33%
EBITDA	-300 418	-219 454	37%

För helåret ökade aktiverat arbete 21 % till 12 184 TSEK (10 068) och avser främst aktiverat arbete. Rörelseresultatet uppgick till -300 418 TSEK (-219 454) och inkluderar jämförelsestörande poster om netto 69 346 TSEK (0).

Medarbetare

Per den 31 december minskade antalet anställda från 380 anställda år 2019 till 336 anställda år 2020. Medelantalet anställda minskade mellan 2019–2020, från 360 till 350, antalet kvinnor är oförändrat mellan åren, 154 st.

Att rekrytera, behålla och utveckla personer med rätt kompetens och inställning är oerhört viktigt och Epidemic Sound satsar stort på intern utveckling och utbildning. Koncernens ambition att all personal skall känna delaktighet och ansvar för företagets utveckling och ställer stora krav på eget ansvar och initiativförmåga.

Information om utbetalda ersättningar till ledande befattningshavare redovisas i not 7 - Anställda och personalkostnader.

Investeringar och avskrivningar

Under året uppgick koncernens investeringar i materiella anläggningstillgångar till 8 555 TSEK (9 217 TSEK). Investeringarna är främst hänförliga till förändringar i IT-miljön.

Koncernens produktutveckling aktiveras och planenlig avskrivning inleds i samband med att produkten eller tjänsten färdigställts. Under året uppgick den nyaktiverade utvecklingen av egna produkter och tjänster till 12 184 TSEK (10 068 TSEK). Per den 31 december 2020 uppgick den totalt aktiverade produktutvecklingen efter avskrivningar till 27 632 TSEK (20 009 TSEK). Avskrivningarna av aktiverad produktutveckling uppgick under året till -4 561 TSEK (-2 008 TSEK).

Immateriella anläggningstillgångar, hänförliga till musikinköp förvärvades under året för 45 197 TSEK (34 255 TSEK) och avskrivningarna på dessa tillgångar uppgick under året till -11 373 TSEK (-7 380 TSEK).

För helåret uppgick avskrivningar på samtliga anläggningstillgångar till -20 705 TSEK (-13 984 TSEK).

Moderbolaget

Epidemic Sound Holding AB är moderbolag i Epidemic Sound-koncernen. Verksamheten omfattar finansiering av koncernens verksamhet. Tillgångarna uppgick till 1 681 MSEK (1 673) och Eget Kapital till 1 681 MSEK (1 667).

Effekter av covid-19

Direct Sales

Epidemic Sound gynnas av den starka globala trenden av växande volymer av produktion och konsumption av digitalt (video-)innehåll, och är väl positionerat för att med den trenden i ryggen fortsätta ta marknadsandelar och anskaffa nya kunder. Under 2020 var trenden ihållande, och stärktes sannolikt även inom vissa geografier och/eller kundsegment under pandemin, vilket kan ha gynnat Epidemic Sound (även om det är svårt för Epidemic Sound att uppskatta huruvida pandemin verkligen gynnade segmentet). Vissa kundsegment, framför allt inom *Spaces* (musik i fysiska, kommersiella miljör) påverkades negativt av pandemin. Det är svårt att kvantifiera en nettoeffekt av pandemins påverkan på segmentet, men i stora drag utveckalde segmentet enligt koncernens förvätningar, sett över hela året 2020. Epidemic Sound förväntar sig fortsatt tillväxt inom segmentet under 2021.

Partnership Sales

Under perioder av 2020 valde vissa företag runtom i världen att skära ned på sina marknadsföringsbudgetar, som en följd av den marknadsosäkerhet som covid-19 medförde. Detta påverkade sannolikt Partnership sales negativt, och främst inom den digitala annonsmarknaden där intäkterna ej var i linje med förväntan. Under årets tredje kvartal hade den digitala annonsmarknaden i hög grad återhämtat sig igen för att under senare delen av 2020 vara tillbaka i linje med förväntan.

Övrigt

Det är främst detta segment som fått bära kostnaden för den omstruktureringsåtgärd som krävdes då pendemin slog till och bolaget var tvunget att skära ner på personalstyrkan.

Förväntad framtida utveckling

Koncernens expansion fortsätter i enlighet med den nuvarande strategin. Samtliga koncernens verksamhetsområden utvecklas väl och man planerar att investera ytterligare resurser i dessa. Koncernen fokuserar fortsatt på teknisk utveckling och på att uppnå ökad varumärkeskännedom på de marknader man har aktivitet. Koncernen planerar att vidareutveckla sina produkter och kunderbjudanden med förhoppningen att ytterligare öka tillväxttakten och möjliggöra stark framtida lönsamhet.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Risker och risktagande är en naturlig del av Epidemic Sounds verksamhet. En god förståelse för riskerna tillsammans med ett effektivt sätt för att identifiera, bedöma och hantera risker är viktigt för Epidemic Sounds kortsiktiga och långsiktiga framgång. Epidemic Sound har en formell process på koncernnivå för att identifiera, planera och minska identifierade risker inom verksamheten. Vissa av de identifierade riskerna kan Epidemic Sound påverka, medan andra ligger utanför koncernens kontroll. Nedan beskrivs utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara uttömmande, de risker som anses vara av väsentlig betydelse och vilka har identifierats inom ramen för Epidemic Sounds riskhanteringsprocess. För finansiella risker hänvisas till not 21 – sid.49.

Risk	Riskbeskrivning	Möjligheter och åtgärder
Risker relaterade till teknisk plattform	Epidemic Sound är i hög grad beroende av sin tekniska plattform för den löpande verksamheten. En nedgång eller ett avbrott i den tekniska plattformen kan skada Epidemic Sounds anseende och påverka Bolagets förmåga att förvärva, behålla och betjäna sina kunder.	Epidemic Sound har väl utvecklade processer och rutiner som syftar till att eliminera driftstörningar och minimera konsekvenserna utifall ett tekniskt avbrott skulle inträffa.
Nyckelpersoner, medarbetare och rekrytering	Epidemic Sounds framtida framgångar är delvis beroende av dess förmåga att rekrytera, integrera och behålla kvalificerade medarbetare, i synnerhet i den högsta ledningen samt nyckelpersoner för Epidemic Sounds affärsutveckling och styrning.	Epidemic Sound kan uppvisa goda resultat i medarbetarundersökningar jämfört med andra bolag och fokuserar på att bibehålla och förbättra arbetsmiljön för nyckelpersoner och medarbetare och fortsätta att vara en attraktiv arbetsgivare.
Finansiering	Finansieringsrisken definieras som risken för att finansiering av verksamheten är svår och/eller dyr att erhålla. Om Epidemic Sounds utveckling avviker från den planerade kan det i framtiden uppstå en situation där Epidemic Sound måste skaffa nytt kapital. Ytterligare kapital kan komma att anskaffas på ogynnsamma villkor för företagets aktieägare. I det fall Epidemic i framtiden misslyckas med att anskaffa nödvändigt kapital på för företaget rimliga villkor, kan företagets forsatta verksamhet och strategi påverkas negativt.	Epidemic Sound har har en stark finansiell ställning och balansräkning, samt resursstarka delägare. Affärsmodellen har en stark inneboende lönsamhetspotential och bolagets kostnadsmassa utgörs till stor del av investeringar i tillväxt (exempelvis digital marknadsföring). Det innebär att Epidemic Sound har möjlighet att vid behov snabbt minska kostnadsmassan i ett scenario där den finansiella ställningen skulle bedömas kunna vara hotad.

Händelser efter rapportperiodens utgång

- I mars 2021 genomfördes en nyemission i ett nybildat moderbolag till koncernen (*Epidemic Sound Holding II AB*). I samband med nyemissionen blev genom Epidemic Sound Holding II AB, Blackstone och EQT Growth nya delägare i Epidemic Sound.
- I mars 2021 annonserades att Jacob Hellqvist i april kommer att sluta som CFO och ersättas av Sara Börsvik.

Ledningens bedömning av fortsatt drift

Ledning och Styrelse övervakar löpande verksamhetens utveckling under rådande pandemi för att snabbt och effektivt vidare kunna hantera de eventuella risker och situationer som kan komma att uppstå. Det är bolagets bedömning att man idag har dom likvida medel som säkerställer den fortsatta verksamheten 2021 och att det inte föreligger något hinder att fortsätta bedriva verksamheten vidare enligt fastlagda strategier och att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt.

Förslag till disposition av fritt eget kapital (kr)

Årsstämman 2021 kommer att hållas i Stockholm den 17 maj 2021. Styrelsen föreslår att ingen utdelning sker och att årets resultat och balanserat resultat tillsammans med kvarstående överkurs balanseras i ny räkning. Vad beträffar koncernens och moderbolagets ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Moderbolag	2020-12-31
Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel (kr):	
Överkursfond	1 181 525 575
Balanserat resultat	499 471 995
Årets resultat	-37 978
Styrelsen föreslår att alla fria medel disponeras så att	
i ny räkning överföres	1 680 959 592

Finansiella rapporter

Koncernens Rapport över Totalresultat

Belopp i TSEK	Not	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Nettoomsättning	3	575 222	387 009
Aktiverat arbete för egen räkning	3	12 184	10 068
Övriga rörelseintäkter	4	1 647	1 243
		589 053	**398 320**
Övriga externa kostnader	5,6	-319 040	-275 972
Personalkostnader	7	-317 625	-263 259
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)		**-47 612**	**-140 911**
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	3,6,10,11,12	-92 441	-65 816
Övriga rörelsekostnader		-1 106	-
Rörelseresultat (EBIT)		**-141 159**	**-206 727**
Resultat från andelar i koncernföretag	18	85	-
Finansiella intäkter	8	17	183
Finansiella kostnader	8	-33 295	-9 847
Resultat före skatt		**-174 352**	**-216 390**
Inkomstskatt	9	27 474	30 807
Årets resultat		**-146 878**	**-185 583**
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-146 878	-185 583
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Summa		**-146 878**	**-185 583**

Koncernens rapport över totalresultat	Not	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Årets resultat		-146 878	-185 583
Poster som har omförts eller senare kan omklassificeras till resultaträkningen			
Årets omräkningsdifferens vid omräkning av utländska verksamheter		2 629	878
Övrigt totalresultat för året		**2 629**	**878**
Totalresultat för året		**-144 249**	**-184 705**
Årets totalresultat hänförligt till:			
Moderbolagets ägare		-144 249	-184 705
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-

Koncernens rapport över Finansiell ställning

Belopp i TSEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Goodwill	10	1 159 967	1 159 967
Musikaliska verk	10	389 881	394 991
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	10	27 632	20 009
Summa immateriella tillgångar		**1 577 480**	**1 574 968**
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	11,12	13 469	10 974
Nyttjanderättstillgångar	6	190 329	38 325
Summa materiella tillgångar		**203 798**	**49 299**
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjutna skattefordringar	16	46 581	27 039
Övriga finansiella anläggningstillgångar	17	20 614	469
Summa finansiella tillgångar		**67 195**	**27 508**
Summa anläggningstillgångar		**1 848 473**	**1 651 775**
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	3,13,20,21	26 097	23 755
Övriga fordringar		12 727	2 828
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3,14	31 412	28 929
Likvida medel	13,15	51 112	83 836
Summa omsättningstillgångar		**121 348**	**139 349**
SUMMA TILLGÅNGAR		**1 969 821**	**1 791 124**

EGET KAPITAL OCH SKULDER	Not	2020-12-31	2019-12-31
Eget kapital	**19**		
Aktiekapital		162	162
Övrigt tillskjutet kapital		1 684 092	1 668 302
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-398 307	-253 710
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		**1 285 947**	**1 414 755**
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Summa eget kapital		**1 285 947**	**1 414 755**
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	13,21,22,24	17 899	168 149
Uppskjutna skatteskulder	16	57 680	66 240
Leasingskulder	6,21,24	169 999	22 052
Summa långfristiga skulder		**245 578**	**256 441**
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	13,21,22,24	207 882	646
Leverantörsskulder	13,21	31 964	28 079
Aktuella skatteskulder		1 001	413
Leasingskulder	6,21,24	24 138	17 211
Övriga skulder	13,21	31 210	10 103
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13,23	142 100	63 477
Summa kortfristiga skulder		**438 295**	**119 929**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**1 969 821**	**1 791 124**

Koncernens rapport över Förändringar i Eget kapital

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings differenser	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2019-01-01	**161**	**1 613 761**	**-1 762**	**-67 243**	**1 544 917**	**1 544 917**
Registrerat aktiekapital	-	-	-	-	-	-
Årets resultat	-	-	-	-185 583	-185 583	-185 583
Övrigt totalresultat	-	-	878	-	878	878
Årets totalresultat	**-**	**-**	**878**	**-185 583**	**-184 705**	**-184 705**
Transaktioner med koncernens ägare						
Nyemission [1]	1	53 122	-	-	53 123	53 123
Aktierelaterade ersättningar	-	1 419	-	-	1 419	1 419
Summa	**1**	**54 541**	**-**	**-**	**54 542**	**54 542**
Utgående eget kapital 2019-12-31	**162**	**1 668 302**	**-883**	**-252 827**	**1 414 755**	**1 414 755**

[1] Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings differenser	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2020-01-01	**162**	**1 668 302**	**-883**	**-252 827**	**1 414 755**	**1 414 755**
Justring av ingående balans [2]	-	-	-	-353	-353	-353
Registrerat aktiekapital						
Årets resultat	-	-	-	-146 878	-146 878	-146 878
Övrigt totalresultat	-	-	2 629	-	2 629	2 629
Årets totalresultat	**-**	**-**	**2 629**	**-146 878**	**-144 249**	**-144 249**
Transaktioner med koncernens ägare						
Nyemission [1]	-	1 700	-	-	1 700	1 700
Aktierelaterade ersättningar	-	1 147	-	-	1 147	1 147
Optionspremier	-	12 943	-	-	12 943	12 943
Avveckling dotterbolag	-	-	-	5	5	5
Summa	**-**	**15 790**	**-**	**5**	**15 795**	**15 795**
Utgående eget kapital 2020-12-31	**162**	**1 684 092**	**1 746**	**-400 053**	**1 285 947**	**1 285 947**

[1] Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen

[2] Beslut omprövning utländsk skatt

Koncernens rapport över Kassaflöden

Belopp i TSEK	Not	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-141 159	-206 727
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		92 441	65 816
Aktierelaterade ersättningar		1 147	1 419
Osäkra kundfordringar		-	3 275
Realisationsresultat		1 084	-
Övrigt		-15	242
Erhållen ränta		102	183
Erlagd ränta		-26 500	-9 031
Betald inkomstskatt		273	-1 450
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**-72 627**	**-146 272**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändringar av rörelsefordringar		-17 090	17 000
Förändringar av rörelseskulder		102 604	33 456
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**12 886**	**-95 816**
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	11	-8 555	-9 217
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	10	-58 447	-44 323
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-20 166	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-87 168**	**-53 541**
Finansieringsverksamheten	24		
Nyemission		1 700	53 122
Optionspremier	7	12 943	-
Upptagna lån hos kreditinstitut	22,24	177 632	168 149
Amortering av lån till kreditinstitut	22,24	-120 646	-1 090
Amortering av leasingskulder		-28 865	-11 636
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**42 764**	**208 545**
Årets kassaflöde		-31 517	59 190
Likvida medel vid årets början		83 837	24 491
Valutakursdifferens i likvida medel		-1 207	157
Likvida medel vid årets slut	**15**	**51 113**	**83 837**

Moderbolagets Rapport över Totalresultat

Belopp i TSEK	Not	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Nettoomsättning		-	-
		-	**-**
Övriga externa kostnader	5	-34	-562
Rörelseresultat		**-34**	**-562**
Räntekostnader och liknande resultatposter	8	-4	-12
Resultat efter finansiella poster		**-38**	**-574**
Resultat före skatt		**-38**	**-574**
Skatt på årets resultat		-	-
Årets resultat		**-38**	**-574**

	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Årets resultat	-38	-574
Totalresultat för året	**-38**	**-574**

Moderbolagets Balansräkning

Belopp i TSEK	Not	2020-12-31	2019-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernbolag	18	1 679 365	1 653 865
Summa finansiella anläggningstillgångar		**1 679 365**	**1 653 865**
Summa anläggningstillgångar		**1 679 365**	**1 653 865**
Kortfristiga fordringar			
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	13	10
Summa kortfristiga fordringar		**13**	**10**
Kassa och bank	13,15	1 754	19 455
Summa omsättningstillgångar		**1 767**	**19 464**
SUMMA TILLGÅNGAR		**1 681 132**	**1 673 329**
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	19		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		162	162
		162	**162**
Fritt eget kapital			
Överkursfond		1 181 526	1 166 883
Balanserad vinst eller förlust		499 472	500 046
Årets resultat		-38	-574
		1 680 960	**1 666 355**
Summa eget kapital moderbolaget		**1 681 122**	**1 666 517**
Kortfristiga skulder			
Övriga skulder	13,21	10	6 707
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13,23	-	105
Summa kortfristiga skulder		**10**	**6 812**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**1 681 132**	**1 673 329**

Moderbolagets rapport över Förändringar i Eget kapital

	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital		
Belopp i TSEK	**Aktiekapital**	**Övrigt tillskjutet kapital**	**Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat**	**Summa eget kapital**
Ingående eget kapital 2019-01-01	161	1 113 749	499 994	1 613 904
Totalresultat				
Årets resultat	-	-	-574	-574
Fusionsresultat	-	-	52	52
Summa totalresultat	**-**	**-**	**-522**	**-522**
Transaktioner med moderbolagets ägare				
Nyemission [1]	1	53 134	-	53 135
Summa transaktioner med aktieägare	**1**	**53 134**	**-**	**53 135**
Utgående eget kapital 2019-12-31	**162**	**1 166 883**	**499 472**	**1 666 517**

[1] Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen

	Bundet eget kapital	Fritt eget kapital		
Belopp i TSEK	**Aktiekapital**	**Övrigt tillskjutet kapital**	**Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat**	**Summa eget kapital**
Ingående eget kapital 2020-01-01	162	1 166 883	499 472	1 666 517
Totalresultat				
Årets resultat	-	-	-38	-38
Summa totalresultat	**-**	**-**	**-38**	**-38**
Transaktioner med moderbolagets ägare				
Nyemission [1]	-	1 700	-	1 700
Optionspremier	-	12 943	-	12 943
Summa transaktioner med aktieägare	**-**	**14 643**	**-**	**14 643**
Utgående eget kapital 2020-12-31	**162**	**1 181 526**	**499 434**	**1 681 122**

[1] Ingen emissionskostnad utgick vid nyemissionen

Moderbolagets rapport över Kassaflöde

Belopp i TSEK	Not	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-34	-562
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet			
Betalad ränta		-4	-12
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**-38**	**-574**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändringar av rörelsefordringar		-3	23
Förändringar av rörelseskulder		-6 802	6 815
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-6 843**	**6 264**
Investeringsverksamheten	**18**		
Investeringar i dotterbolag		-25 500	-43 815
Fusionerade medel från dotterbolag		-	49
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-25 500**	**-43 766**
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		1 700	53 135
Optionspremier	7	12 943	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**14 643**	**53 135**
Årets kassaflöde		-17 700	15 634
Likvida medel vid årets början		19 455	3 821
Likvida medel vid årets slut	**15**	**1 754**	**19 455**

Flerårsöversikt och Nyckeltal

Epidemic Sound presenterar vissa finansiella mått och alternativa nyckeltal (APM) i årsredovisningen som inte definieras som resultatmått enligt IFRS. Epidemic Sound anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till företagets ledning då de möjliggör utvärdering av trender och prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är det inte alltid jämförbara med mått som användas av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Se definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal på sid. 56-57.

Koncern (TSEK)	2020	2019	2017/2018 (13 mån)
Nettoomsättning	575 222	387 009	225 890
Totala intäkter	589 053	398 320	246 000
Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	-47 612	-140 911	-35 413
Justerat rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA	21 734	-140 911	-35 413
Rörelseresultat, EBIT	-141 159	-206 727	-81 886
Justerat rörelseresultat, EBIT	-71 813	-206 727	-81 886
Resultat efter finansiella poster	-174 352	-216 390	-79 773
Resultat efter skatt	-146 878	-185 583	-67 243
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-15 979	-107 452	-47 751
Likvida medel per balansdagen	51 112	83 836	24 491
Nyckeltal			
Försäljningstillväxt (%)	49%	71%	0%
Bruttomarginal (%)	94%	91%	94%
Rörelsemarginal EBITDA (%)	-8%	-35%	-14%
Justerad rörelsemarginal EBITDA (%)	4%	-35%	-14%
Rörelsemarginal EBIT (%)	-24%	-52%	-33%
Justerad rörelsemarginal (%)	-12%	-52%	-33%
Avkastning på eget kapital (%)	-13%	-15%	-5%
Soliditet (%)	65%	79%	91%
Antal anställda vid periodens slut, st	336	380	252
Medelantal anställda, st	350	360	199
Eget kapital per aktie, SEK	0,79	0,87	0,96
Balansomslutning	1 969 821	1 791 124	1 692 215

Moderbolag (TSEK)	2020	2019	2017/2018
Nettoomsättning	-	-	-
Rörelseresultat	-34	-562	-6
Nyckeltal			
Rörelsemarginal (%)	-	-	-
Soliditet (%)	100%	100%	100%
Balansomslutning	1 681 132	1 673 329	1 613 904

KONCERNENS OCH MODERFÖRETAGETS NOTER

Not 1 – Väsentliga redovisningsprinciper

Allmänna upplysningar

Denna årsredovisning och koncernredovisning omfattar det svenska moderbolaget Epidemic Sound Holding AB, organisationsnummer 559134-9492 och dess dotterbolag. Epidemic Sound är en aktör inom musikbranschen som producerar, äger och licensierar musikaliska verk inom ett flertal marknader. Huvudverksamheten är licensiering till kunder som skapar och musik-lägger audiovisuella produktioner, såsom TV-bolag, produktionsbolag, sociala media-kreatörer, reklambyråer och andra företag som producerar video. Koncernen licenserar även musik till kommersiella fysiska miljöer, såsom butiker, hotell och restauranger, samt publicerar musik på streamingplattformar.

Moderbolaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Stockholm. Adressen till huvudkontoret är Västgötagatan 2, 118 27, Stockholm.

Styrelsen har den 30 april 2021 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämman den 17 maj 2021.

Tillämpade regelverk

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU). Därtill följer koncernredovisningen rekommendationen från Rådet för finansiell rapportering RFR 1 ”Kompletterande redovisningsregler för koncerner” samt att årsredovisningen följer Årsredovisningslagen (1995:1554).

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent av koncernens bolag.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges under avsnittet "moderbolagets redovisningsprinciper".

Nya/ändrade redovisningsprinciper 2020

Inga nya eller ändrade redovisningsprinciper har förekommit under 2020.

Värderingsgrund

Tillgångar och skulder är redovisade till anskaffningsvärden förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde.

Valuta

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer företagen bedriver sin verksamhet. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp är, om inte annat anges, avrundade till närmaste tusental (TSEK).

Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Konsolidering

Dotterbolag

Dotterbolag är bolag som står under Epidemic Sounds bestämmande inflytande. En investerare har bestämmande inflytande över ett bolag när investeraren exponeras för, eller har rätt till, rörlig avkastning från sitt engagemang i föreratagget och kan påverka avkastningen genom sitt inflytande.

Dotterbolag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Dotterbolag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterbolag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterbolagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av egetkapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna

skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen. Orealiserade vinster som uppkommer från transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt, men endast i den utsträckning det finns något nedskrivningsbehov.

Segmentsredovisning

Koncernen har frivilligt valt att följa IFRS 8 Rörelsesegment, som kräver att ett företag rapporterar finansiell och utförlig information för sina respektive rapporterande segment:

- Rapporteringssegment är rörelsesegment eller aggregeringar av rörelsesegment som uppfyller vissa kriterier.
- Rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader och för vilket det finns fristående finansiell information vars rörelseresultat regelbundet gransakats av företagets högste verkställande beslutsfattare.

Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat enligt IFRS 8.7, och har för koncernen identifierats att ligga hos VD och anses därmed vara den högste verkställande beslutsfattaren. Därutöver så är koncernen strukturerad så att en Chief Operating Officer (COO) rapporterar direkt till VD för både *Direct Sales* och *Partnership Sales* (som identifierats som koncernens två rörelsesegment enligt IFRS 8.5-10). Därutöver finns även segmentet *Övrigt* som innefattar intäkter och kostnader som inte är direkt hänförliga till dom operativa rörelsesegmenten, men fångar upp koncernens totala intäkter och kostnader.

Koncernens rörelseresultat följs upp på månatlig basis av VD för de två segmenten. Båda dessa segment genererar intäkter och ådrar sig kostnader för vilka det finns fristående finansiell information. Koncernledningen har konkluderat att de två rörelsesegmenten ej kan aggregeras.

Bedömningen är baserad på följande:

- Segmentet *Direct Sales* är karaktärisertd av en bred bas av kunder där man äger kundrelationen till slutanvändaren.
- Segmentet *Partnership Sales* karaktärisers av större kontraktuella affärer där relationen med slutkunden innehas av den kontraktuella partnern, och där distributionen av licensen sker via andra kanaler.

De två rörelsesegmenten ansvarar för sina egna intäkter samt rörelseresultat (EBITDA) och rörelsemarginalen, där båda segmentens nettointäkter samt EBITDA monitorerars av VD på månatlig basis i den interna rapporteringen. Musikkatalogens innehåll används av båda rörelsesegmenten och avskrivningar på musiken fördelas inte ut på respektive segment varpå resultat under EBITDA ej anses vara relevanta mått för finansiell monitorering för rörelsesegmenten.

Samma redovisningsprinciper används inom segmenten som för koncernen.

Valutaomräkning

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutadifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas netto tillsammans med kursvinster och kursförluster på finansiella fodringar och skulder under finansiella poster.

Omräkning av utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor med en ackumulerad genomsnittskurs för perioden januari till oktober. Sedan november (då vi gick live med nytt ekonomisystem) omräknas resultatkontona med en vägd genomsnittskurs, som utför en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas över övrigt totalresultat och redovisas ackumulerat i en separat komponent i eget kapital. Vid avyttring av en utlandsverksamhet realiseras de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna, varvid de omklassificeras från övrigt totalresultat till årets resultat.

Intäkter från avtal med kunder

För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras kundavtalen i enlighet med femstegsmodellen enligt nedan:

Steg 1: Identifiera ett avtal mellan minst två parter, där det finns en rättighet och ett åtagande.

Steg 2: Identifiera de olika prestationsåtagandena.

Steg 3: Fastställa transaktionspriset, det vill säga ersättningsbeloppet som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovade varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.

Steg 4: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.

Steg 5: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av de kriterier som anges i standarden möts.

Koncernens intäkter utgörs primärt av försäljning av en nyttjanderätt för en immateriell tillgång (användande eller nyttjade av musik), det vill säga en licens.

Intäktsredovisning kopplad till överlåtandet av nyttjanderätten för en immateriell tillgång, det vill säga licenser, kan komma att ändras. IFRS 15 skiljer på två typer av licenser. Den ena licenstypen är en så kallad ”right-to-use” det vill säga en licens vilken ger rätten att använda den immateriella tillgången som den är beskaffad vid tidpunkten då licensen utgives. Detta är med andra ord ett åtagande som fullgörs vid en tidpunkt, där tillgången inte kan bytas ut eller uppdateras under perioden. Detta är då ett prestationsåtagande som fullgörs vid en given tidpunkt, då man lämnar över licensen.

Den andra typen av licens är en så kallad ”right to access”, det vill säga en licens som ger en rättighet att nyttja den immateriella tillgången under licensperioden. Detta är ett åtagande som fullgörs kontinuerligt över tiden, där tillgången löpande under licensperioden kan bytas ut och uppdateras. På detta sätt fullgörs prestationsåtagandet över tiden eftersom licensgivaren utför en aktivitet vars nytta licenstagaren erhåller. Uppdateringen kan inte köpas separat. Licensgivaren har inte fullgjort sina åtaganden i och med att licensen lämnas över utan har ytterligare åtaganden i form av uppdateringar under licensperioden

Epidemic Sound har olika typer av intäktsströmmar och licenstyper under de operativa segmenten, där det är redovisningen som styr om intäkten tas vid given tidpunkt eller över licensperioden.

Direct Sales

Abonnemangsintäkter (”Subscriptions”)

Intäkter från abonnemang avser en licens som ger användaren rätten att nyttja (right-to-access) den immateriella tillgången under licensperioden. Detta är ett åtagande som fullgörs kontinuerligt över tiden och i takt med att musikbiblioteket uppdateras och kontrolleras av Epidemic Sound.

Engångslicenser (”Single track licenses/One-offs”)

Intäkter från försäljning av en licens kopplat till en specifik låt som överlåts till köparen vid en given tidpunkt och kan därefter användas av köparen i dennes produktion (s.k. ”right-to-use” licens). Epidemic Sound har efter överlämnandet av låten ingen möjlighet att utföra några aktiviteter som väsentligt skulle förändra låten efter överlåtandet.

Partnership Sales

Streamingintäkter

Intäkter som erhålls från digitala streamingpartners (DSPs) såsom Spotify och Amazon avser ersättning för den musik som görs tillgänglig för en slutanvändare att lyssna på via dessa partners digitala plattformar. Intäkterna anses vara licenser med rätten att använda (right-to-use), då Epidemic Sound inte har någon möjlighet att uppdatera eller förändra de musikaliska verk som spelas på streamingplattformarna, och redovisar således intäkterna, som är baserade på antal ”streams” som låtarna genererar under en period, vid en given tidpunkt.

Digital Rights-intäkter

Intäkter som genereras av obehörig användning av Epidemic Sounds musik på online-plattformar såsom YouTube. Denna typ av intäkt anses vara en ”right-to-use”-licens. När det upptäcks att en av Epidemic Sounds musikaliska verk har använts utan behörig licens får Epidemic Sound kompensation för den olovliga användningen. Licensen uppfyller således inte definitionen av en ”right to access”-licens och intäkten tas vid tidpunkten då olicensierad användning av musiken upptäckts och rapporterats.

Intäkter via återförsäljare (Resellers)

Epidemic Sound har avtal med flera återförsäljare som säljer både licensabonnemang (*Subscriptions)* och Engångslicenser (*One-offs).* Dessa intäkter följer samma redovisningsprinciper som beskrivits under *Direct Sales*-segmentet ovan.

Finansiella intäkter

Finansiella intäkter består av ränteintäkter och eventuella realisationsresultat på finansiella anläggningstillgångar. Ränteintäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser.

Valutakursvinster och valutakursförluster redovisas netto under finansiella poster.

Erhållen utdelning redovisas när rätten till att erhålla utdelning fastställts.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda utgörs av löner, sociala avgifter, betald semester, betald sjukfrånvaro och bonus. Ersättningar kostnadsförs i den period när de anställda utför tjänsterna.

Pensioner

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i årets resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under en period.

Aktierelaterade ersättningar

Epidemic Sound Holding införde under 2019 ett RSU-program som innebär att individer under detta program har rätt att efter en viss tid förvärva en angiven andel av det totala antalet aktier som optionsplanen medger och därefter ytterligare andelar efter vissa i optionsplanen angivna tidsintervall under optionens löptid. Personalkostnaden redovisas i takt med intjänandeperioden över programmet löptid, som i allmänhet stäcker sig över tre till sju år.

Värderingen av optionerna faställs per tilldelningstidpunkten med "Black-Scoles" modell för prissättning av optioner och omvärderas ej under optionernas löptid. RSU-programmet redovisas som ett aktiebaserat egetkapitalinstrument.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigat, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader utgörs främst av räntekostnader på skulder vilka beräknas med tillämpning av effektivräntemetoden. Finansiella kostnader redovisas i den period till vilken de hänför sig.

Räntekostnader på lån redovisas enligt effektivräntemotoden.

Valutakursvinster och valutakursförluster redovisas netto under finansiella poster.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterbolag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid beaktas inte. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas inom de närmsta åren.

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar består i koncernen av balanserade utvecklingsutgifter för produktutveckling, musikinköp till musikkatalogen samt Goodwill och värderas till anskaffningsvärdet minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Immateriella anläggningstillgångar redovisas endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som kan hänföras till tillgången kommer tillfalla företaget samt att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Immateriella tillgångar med begränsad livslängd redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella anläggninstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperioder. Nytttjandeperioden omprövas vid varje bokslutstillfälle och justeras vid behov. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde.

Utvecklingsutgifter aktiveras när de uppfyller kriterierna enligt IAS 38 och beräknas uppgå till väsentliga belopp för utvecklingsstansningen som helhet. I övrigt kostnadsförs utvecklingsutgifter som normala rörelsekostnader. De viktigaste kriterierna för aktivering är att utvecklingsarbetets slutprodukt har en påvisabar framtida intjäning eller kostnadsbesparing och kassaflöde och att det finns tekniska och finansiella förutsättningar för att fullfölja utvecklingsarbetet när det startas.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning kan påbörjas när tillgången kan användas, dvs. när den befinner sig på den plats och i det skick som krävs för att kunna använda den på det sätt som företagsledningen avser.

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämbara. Aktiverat arbete för egen räkning som ännu inte är färdig för användning prövas för nedskrivningsbehov årligen och dessutom så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde.

De beräknade nyttjandeperioderna är:

- Balanserade utgifter för musikinköp	10 år
- Balanserade utgifter för produktutveckling	5 år

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar är fysiska tillgångar som används i bolagets verksamhet och har en förväntad nyttjandeperiod överstigande tre år och redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst eller förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. Reparationer kostnadsförs löpande.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är:

- Inventarier, verktyg och installationer	3-5 år
- Förbättringsutgifter på annans fastighet	10 år

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Förbättringsutgifter på annans fastighet avser installationskostnader och andra kostnader för förbättringar på leasad kontorslokal. Avskrivningstiden bedöms ha samma tidslängd som leasingtillgångens nyttjanderättsperiod.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod, exempelvis Goodwill eller aktiverad produktutveckling som ännu inte är färdig för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter).

Tidigare redovisad nedskrivning återförs om återvinningsvärdet bedöms överstiga redovisat värde. Återföring sker dock inte med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett egetkapitalinstrument i ett annat företag.

Redovisning och borttagande

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella instrument som redovisas i rapporten över finansiell ställning inkluderar på tillgångssidan likvida medel och kundfordringar. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när fakturan har skickats och bolagets rätt till ersättning är ovillkorlig. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, skulder till kreditinstitut, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter och övriga skulder. Skuld tas upp när moparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller koncernen förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet till den del som säkringsredovisning inte tillämpas

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades. Klassificeringen avgör hur det finansiella instrumentet värderas efter första redovisningstillfället.

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument, inklusive inbäddade derivat, baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- upplupet anskaffningsvärde
- verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- verkligt värde via resultatet

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna till upplupet anskaffningsvärde med avdrag för en förlustreservering av förväntade kreditförluster. Tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

Koncernens finansiella tillgångar utgörs av kundfordringar och likvida medel vilka alla klassificeras till upplupet anskaffningsvärde, dvs. netto av bruttovärdet och förlustreserv.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernens nedskrivningsmodell enligt IFRS 9 bygger på förväntade kreditförluster, och tar hänsyn till framåtriktande information. En förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. En förlustreserv redovisas, i den förenklade modellen, för fordrans och tillgångens förväntade återstående löptid, vilken förväntas

understiga ett år för samtliga fordringar. Den förenklade modellen tillämpas för kundfordringar och avtalstillgångar och baseras på historiska kundförluster kombinerat med framåtblickande faktorer.

För övriga poster som omfattas av förväntade kreditförluster tillämpas en nedskrivningsmodell med tre stadier. Initialt, samt per varje balansdag, redovisas en förlustreserv för de nästkommande tolv månaderna, alternativt för en kortare tidsperiod beroende på återstående löptid (stadie 1). Om det har skett en väsentlig ökning av kreditrisk sedan första redovisningstillfället redovisas en förlustreserv för tillgångens återstående löptid (stadie 2). För tillgångar som bedöms vara kreditförsämrade reserveras fortsatt för förväntade kreditförluster för den återstående löptiden (stadie 3). För kreditförsämrade tillgångar och fordringar baseras beräkningen av ränteintäkterna på tillgångens redovisade värde, netto av förlustreservering, till skillnad mot på bruttobeloppet som i föregående stadier.

Koncernens tillgångar har bedömts vara i stadie 1, det vill säga, det har inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk.

Övriga fordringar och tillgångar skrivs ned enligt en ratingbaserad metod. Förväntade kreditförluster värderas till av produkten av sannolikhet för fallissemang, förlust givet fallissemang samt exponeringen vid fallissemang. Både extern kreditrating och intern utvecklad ratingmetod används. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. Värderingen av förväntade kreditförluster beaktar eventuella säkerheter och andra kreditförstärkningar i form av garantier.

Om nedskrivningsbehovet minskar i en efterföljande period och minskningen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffade efter att nedskrivningen redovisades redovisas återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen i koncernens resultat.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde med undantag av derivat. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de enligt effektivräntemetoden.

Koncernens samtliga finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde.

Avtalstillgångar och avtalsskulder

I det fall koncernen har fullgjort sitt åtagande och överfört utlovade tjänster till en kund innan kunden betalar ersättningen eller innan betalning ska ske, klassificerar koncernen ersättningsbeloppet som en avtalstillgång till den del det ännu ej har blivit fakturerat. Om ersättningsbeloppet har blivit fakturerat redovisar koncernen istället en fordran (se särskilt stycke om redovisningsprinciper för finansiella tillgångar).

I det fall kunden betalar ersättningsbeloppet innan koncernen har överfört de utlovade varorna/tjänsterna redovisar koncernen en avtalsskuld när betalningen sker eller när betalningen ska ske (beroende på vilket som inträffar först).

Kundfordringar

Fordran från avtal med kunder redovisas som kundfordran. Betalningsvillkor för bolagets avtalskunder ligger som standard på 20 dagar, men även andra betalningsvillkor förekommer.

Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut samt kortfristiga likvida placeringar med en löptid från anskaffningstidpunkten understigande tre månader. Likvida medel omfattas av kraven på förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Finansiella garantier

Finansiella garantier som moderbolaget har ställt till förmån för dotterföretag värderas inte enligt IFRS 9. De redovisas som eventualförpliktelser, såvida det inte blir sannolikt att garantierna kommer leda till betalningar. I sådana fall redovisas en reservering.

Koncernen som leasetagare

Koncernen redovisar leasingavtal enligt IFRS 16 Leasing. Moderbolaget tillämpar, efter införandet av IFRS 16, fortsatt det undantag som finns i RFR 2 för juridiska personer och redovisar samtliga leasingavtal som kostnad i resultaträkningen

Nyttjanderättstillgångar

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning på inledningsdatumet för leasingavtalet (d.v.s. det datum då den underliggande tillgången blir tillgänglig för användande). Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingskulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga leasingskulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottsbetalningar som görs på eller

innan inledningsdatumet för leasingavtalet efter avdrag av eventuella erhållna incitament. Förutsatt att koncernen inte är rimligt säkra på att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att övertas vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt under leasingperioden.

Leasingskulder

På inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingskuld motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningsbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen är rimligt säkra på att nyttja de optionerna. Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar (efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas), variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris (t.ex. en referensränta) och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Leasingbetalningarna inkluderar dessutom lösenpriset för en option att köpa den underliggande tillgången eller straffavgifter som utgår vid uppsägning i enlighet med en uppsägningsoption, om sådana optioner är rimligt säkra att nyttjas av koncernen. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den enkelt kan fastställas och i övriga fall används koncernens marginella upplåningsränta per inledningsdatumet för leasingavtalet. Efter inledningsdatumet av ett leasingavtal ökar leasingskulden för att återspegla räntan på leasingskulden och minskar med utbetalda leasingavgifter. Dessutom omvärderas värdet på leasingskulden till följd av ändringar i avtal, förändringar av leasingperioden, förändringar i leasingbetalningar eller förändringar i en bedömning att köpa den underliggande tillgången.

Tillämpning av praktiska undantag

Koncernen tillämpar de praktiska undantagen avseende korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Korttidsleasingavtal definieras som leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingbetalningar för korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Utdelningar

Utdelning till moderbolagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2 ”Redovisning för juridisk person”.

Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

Dotterbolag

Andelar i dotterbolag redovisas i moderbolaget i enlighet med anskaffningsvärdemetoden. Detta innebär att de redovisas till anskaffningsvärde minskat med eventuella nedskrivningar. Transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet för innehav i dotterbolag.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Moderbolaget redovisar såväl erhållna som lämnade koncernbidrag som bokslutsdispositioner enligt alternativregeln. Av moderbolaget lämnade aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och redovisas som aktier och andelar hos moderbolaget. Erhållna aktieägartillskott redovisas som en ökning av fritt eget kapital.

Finansiella tillgångar och skulder

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning, tillämpas inte reglerna om finansiella instrument enligt IAS 39 i moderbolaget, utan moderbolaget tillämpar i enlighet med ÅRL anskaffningsvärdemetoden. I moderbolaget värderas därmed finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip.

Not 2 – Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar.

Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

De områden där uppskattningar och bedömningar är av stor betydelse för bolaget och som kan komma att påverka resultat- och balansräkning om de ändras beskrivs nedan.

Viktiga bedömningar

Koncernens Goodwill och balanserade kostnader för produktutveckling prövas årligen, eller oftare om så krävs, för eventuellt nedskrivningsbehov. Värdet på det beräknade framtida kassaflödet är avgörande vid denna bedömning. För mer information om ledningens metod, se not 10 Immateriella anläggningstillgångar.

Uppskjuten skattefordran beräknas och redovisas på det skattemässiga rullande underskottsavdraget då företagsledningen gjort bedömningen att det är högst troligt att bolaget kommer generera framtida inkomster mot vilka underskotten kan utnyttjas.

För koncernens nyttjanderättstillgångar görs en bedömning kring avtalslängd i de fall avtalen innehåller förlängnings- och uppsägningsmöjligheter. Koncernen överväger både affärsstrategi och avtalsspecifika förutsättningar för att fastställa om koncernen är rimligt säker på att nyttja dem.

Nya bedömningar 2020

Under 2019 har intäkter från In-Store-Music-kunder, till vilka Epidemic Sound sålt licensabonnemang tillsammans med en musikbox för att kunna spela upp musik i fysiska miljöer, redovisats som leasingintäkter under IFRS 16. Under 2020 har en ny bedömning gjorts av dessa avtal, som numera istället ses som ett och samma prestationsåtagande då musiken och boxen är så pass starkt integrerade, varpå hela åtagandet ska redovisas som intäkt under IFRS 15. Leasingintäkterna kopplade till IFRS 16, som endast funnits under ett år, har under 2020 ej varit av materiell karaktär.

Not 3 – Rörelsesegment och intäkter

Koncernens totala intäkter och resultat fördelas på följande segment.

2020

TSEK	Direct Sales	Partnership Sales	Övrigt	Totalt
Totala intäkter	403 798	171 424	1 647	576 869
Aktiverat arbete för egen räkning	-	-	12 184	12 184
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	**143 686**	**109 120**	**-300 418**	**-47 612**
EBITDA-marginal	**35,6%**	**63,7%**	**-18240,3%**	**-8,3%**
Avskrivningar	-	-	-92 441	-92 441
Övriga rörelsekostnader	-	-	-1 106	-1 106
Rörelseresultat	**143 686**	**109 120**	**-393 965**	**-141 159**
Finansiella intäkter och kostnader	-	-	-33 193	-33 193
Resultat före skatt	**143 686**	**109 120**	**-427 158**	**-174 352**

2019

TSEK	Direct Sales	Partnership Sales	Övrigt	Totalt
Totala intäkter	257 713	126 854	3 685	388 252
Aktiverat arbete för egen räkning	-	-	10 068	10 068
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	**-451**	**78 995**	**-219 454**	**-140 911**
EBITDA-marginal	**-0,2%**	**62,3%**	**-5954,7%**	**-36,3%**
Avskrivningar	-	-	-65 816	-65 816
Rörelseresultat	**-451**	**78 995**	**-285 270**	**-206 727**
Finansiella intäkter och kostnader	-	-	-9 663	-9 663
Resultat före skatt	**-451**	**78 995**	**-294 933**	**-216 390**

Koncernens rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen som görs till företagets högsta verkställande beslutsfattare. Koncernen har identifierat två verksamhetsdrivande rörelsesegment; Partnership Sales och Direct Sales.

Koncernen följer inte upp tillgångar och skulder på segmentnivå, dock fördelar man goodwill per segment.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernens nettoomsättning fördelas på följande geografiska marknader, baserat var avtalskunden finns.

Försäljning per geografisk marknad

2020	Nettoomsättning
USA	250 780
Sverige	74 873
Storbritannien	35 284
Tyskland	27 980
Nederländerna	21 740
Kanada	15 463
Australien	15 267
Japan	10 799
Finland	10 455
Irland	9 277
Norge	9 274
Frankrike	7 960
Korea	6 215
Spanien	6 134
Ryssland	5 928
Övriga marknader [1]	67 793
Totalt för koncern	**575 222**

[1] Övriga marknader omfattar länder som har en nettoomsättning understigande 5 MSEK.

Försäljning per geografisk marknad

2019	Nettoomsättning
USA	109 539
Sverige	91 620
Irland	30 352
Tyskland	21 436
Storbritannien	17 985
Nederländerna	14 219
Kanada	8 461
Finland	9 592
Norge	7 973
Australien	6 815
Frankrike	5 479
Övriga marknader [1]	64 781
Totalt för koncern	**388 252**

[1] Övriga marknader omfattar länder som har en nettoomsättning understigande 5 MSEK.

Koncernens nettoomsättning fördelas på följande tidpunkter för intäktsredovisning:

	Koncern			
	2020		2019	
Tidpunkt för intäktsföring	**Direct sales**	**Partnership sales**	**Direct sales**	**Partnership sales**
Prestationsåtaganden som uppfylls över tid	377 954	31 922	229 946	12 874
Prestationsåtaganden som uppfylls vid en viss tidpunkt	25 845	139 503	24 475	120 956
Totalt	**403 798**	**171 424**	**254 422**	**133 830**

Av koncernens kunder finns en kund som står för 10 % (14 %) av nettoomsättningen.

Alla intäkter från avtal med kunder rör externa kunder.

	Koncern	
Avtalsbalanser	**2020-12-31**	**2019-12-31**
Kundfordringar	26 097	23 755
Avtalstillgångar	25 227	22 069
Avtalsskulder	69 741	29 788
Totalt	**121 065**	**75 612**

Majoriteten av tillgångarna och skulderna återfinns i den svenska verksamheten Epidemic Sound AB.

Koncernens kundfordringar förfaller vanligen till betalning mellan 20-30 dagar men även 60 och 90 dagar förekommer. Avtalstillgångar det vill säga koncernens upplupna intäkter, uppstår primärt när koncernen har rätt till intäkter baserat på utförda tjänster. Dessa tillgångar omklassificeras sedemera till kundfordringar i samband med att faktura ställs ut. Avtalsskulder avser koncernens förutbetalda intäkter, det vill säga de fordringar som kunderna betalat i förskott för tjänster och varor som ännu inte levererats till kund.

Av de 29 788 TSEK som redovisas som avtalsskuld per den 31 december 2019 har 14 335 TSEK redovisats som intäkt 2020. Per 31 december 2018 återfanns 11 677 TSEK som avtalsskuld, 10 409 TSEK redovisades som intäkt under 2019.

	Koncern	
Redovisade intäkter under året	**2020-12-31**	**2019-12-31**
Som återfanns i avtalsskulden per 1 januari	14 335	10 409
Summa	**14 335**	**10 409**

Prestationsåtaganden

Koncenens försäljning avseende licenser sker mot faktura, normalt med betalningsvillkor om 20-30 dagar. För ytterligare information om koncernens prestationsåtaganden se koncernens not 1 Redovisningsprinciper.

Nedan tabell sammanfattar det totala belopp av transaktionspriset som fördelats till de prestationsåtaganden som per balansdagen är ouppfyllda (eller delvis ouppfyllda).

	Koncern	
Prestationsåtaganden som ännu ej är uppfyllda	**2020-12-31**	**2019-12-31**
Inom ett år	46 285	14 335
Efter mer än ett år	44	50
Summa	**46 329**	**14 385**

De prestationsåtaganden som förväntas uppfyllas senare än ett år från balansdagen avser primärt abonnemang till kunder inom segmentet direkt försäljning.

Not 4 – Övriga rörelseintäkter

	Koncern		Moderbolag	
Övriga rörelseintäkter	**2020-12-31**	**2019-12-31**	**2020-12-31**	**2019-12-31**
Ersättning sjuklöner	1 032	-	-	-
Övriga rörelseintäkter	615	1 243	-	-
Summa	**1 647**	**1 243**	**-**	**-**

Not 5 – Arvode till revisor

	Koncern		Moderbolag	
Ernst &Young AB	**2020-12-31**	**2019-12-31**	**2020-12-31**	**2019-12-31**
Revisionsuppdraget	1 130	873	-	543
Annan revisionsverksamhet		166	-	-
Skatterådgivning	30	-	-	-
Övriga tjänster	474	182	-	-
Summa	**1 634**	**1 220**	**-**	**543**

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av årsredovisning och bokföring samt styrelsens och VDs förvaltning samt revision utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Med övriga tjänster avses rådgivning avseende redovisningsfrågor samt rådgivning kring processer och intern kontroll.

Revisionsarvode avseende moderbolaget och konsolidering redovisas från 2020 i dotterbolaget Epidemic Sound Management AB.

Not 6 – Leasing

Kontraktsbalanser	**Nyttjanderättstillgångar Fastigheter**	**Leasingskulder**
Ingående balans 2020-01-01	38 325	-39 262
Tillkommande avtal	182 271	-
Avskrivningar	-31 736	-
Avslutade avtal	-	-
Omvärdering av avtal	1 469	-
Räntekostnader	-	-
Leasingavgifter	-	-154 875
Utgående balans 2020-12-31	**190 329**	**-194 137**

Kontraktsbalanser	Nyttjanderättstillgångar Fastigheter	Leasingskulder
Ingående balans 2019-01-01	**39 485**	**-**
Tillkommande avtal	11 413	-
Avskrivningar	-12 573	-
Avslutade avtal	-	-
Omvärdering av avtal	-	-
Räntekostnader	-	-
Leasingavgifter	-	-39 262
Utgående balans 2019-12-31	**38 325**	**-39 262**

Nedan presenteras de belopp som redovisats i koncernens resultaträkning under året hänförligt till leasingverksamheter:

	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-31 736	-12 573
Räntekostnader på leasingskulder	-7 269	-2 206
Summa	**-39 005**	**-14 779**

Koncernen redovisar ett kassautflöde hänförligt till leasingavtal uppgående till 36 200 TSEK för räkenskapsåret 2020.

Koncernen undantar i enlighet med standarden leasingavtal med en leasingperiod understigande 12 månader (korttidsleasingavtal) och leasingavtal avseende tillgångar som har ett lågt värde, understigande cirka 50 000 SEK

Koncernen kostnadsförde under helåret 2020 leasingavgifter hänförliga till korttidsleasingavtal uppgående till 420 TSEK (119).

Not 7 – Anställda och personalkostnader

	2020		2019	
Medelantalet anställda	**Medelantal anställda**	**Varav män, procent %**	**Medelantal anställda**	**Varav män, procent %**
Dotterbolag i Tyskland	2	50%	16	56%
Dotterbolag i Sverige	309	57%	282	61%
Dotterbolag i USA	37	51%	57	56%
Dotterbolag i Australien	1	0%	4	75%
Dotterbolag i Canada	-	0%	1	0%
Dotterbolag i Korea	1	100%	-	0%
Totalt dotterbolagen	**350**	**56%**	**360**	**57%**
Moderbolaget	**-**	**0%**	**-**	**0%**
Totalt koncernen	**350**	**56%**	**360**	**57%**

	2020-12-31		2019-12-31	
Könsfördelning, styrelse och ledande befattningshavare	**Antal på balansdagen**	**Varav män, procent %**	**Antal på balansdagen**	**Varav män, procent %**
Styrelseledamöter	7	86%	7	86%
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	4	75%	3	67%
Totalt koncernen	**11**	**82%**	**10**	**80%**

Personalkostnader	2020	2019
Dotterbolagen		
Styrelse och övriga ledande befattningshavare		
Löner och andra ersättningar	5 518	3 325
Sociala avgifter	1 734	1 045
Pensionskostnader	1 054	608
Summa	**8 306**	**4 977**
Övriga anställda		
Löner och andra ersättningar	224 343	184 143
Sociala avgifter	58 056	43 827
Pensionskostnader	14 290	13 225
Summa	**296 688**	**241 195**
Personaloption	1 235	1 528
Övriga personalkostnader	11 396	15 559
Summa personalkostnader	**317 625**	**263 259**

I moderbolaget finns inga anställda och därmed inga personalkostnader.

2020	Grundlön, styrelse arvode	Pensions-kostnad	Rörlig ersättning	Förmåner	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelseordförande						
Vania Schlogel	368	-	-	-	-	368
Styrelseledamot						
Johan Dettel	-	-	-	-	-	-
Victor Englesson	-	-	-	-	-	-
Jan Zachrisson	1 023	183	-	-	-	1 206
Staffan Helgesson	-	-	-	-	-	-
Fredrik Wester	-	-	-	-	-	-
Hjalmar Winbladh	-	-	-	-	-	-
Verkställande direktör						
Oscar Höglund	1 188	233	-	-	-	1 421
Övriga ledande befattningshavare (3 st)	3 307	638	-	-	-	3 945
Summa	**5 886**	**1 054**	**-**	**-**	**-**	**6 940**

2019	Grundlön, styrelse arvode	Pensions-kostnad	Rörlig ersättning	Förmåner	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelseordförande						
Vania Schlogel	382	-	-	-	-	382
Styrelseledamot						
Johan Dettel	-	-	-			
Victor Englesson	-	-	-	-	-	-
Jan Zachrisson	900	188	-	-	-	1 088
Staffan Helgesson	-	-	-	-	-	-
Fredrik Wester	-	-	-	-	-	-
Hjalmar Winbladh	-	-	-	-	-	-
Verkställande direktör						
Oscar Höglund	1 080	204	-	-	-	1 284
Övriga ledande befattningshavare (2 st)	1 257	216	-	-	-	1 472
Summa	**3 619**	**608**	**-**	**-**	**-**	**4 226**

Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning samt pensionsförmåner. Med andra ledande befattningshavare avses de personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. Med rörlig ersättning avses prestationsbaserad ersättning såsom bonus. Ingen rörlig ersättning har utgått till styrelse och ledande befattningshavare.

Personalens pensionskostnader är avgiftsbestämda.

Verkställande direktören har en uppsägningstid på tolv månader om uppsägningen initieras av koncernen. Om den verkställande direktören väljer att avsluta sin anställning är uppsägningstiden sex månader. Pensionsförmånen för verkställande direktören är 4,5 % av pensionsgrundande lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30 % av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp.

För övriga ledande befattningshavare gäller ömsesidig uppsägning om tre månader samt pensionsförmån som uppgår till 4,5 % av lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30 % av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp.

Avgångsvederlag

Om koncernen säger upp den verkställande direktören utgår ett avgångsvederlag om tolv månadslöner som betalas ut till den anställde i form av ett engångsbelopp. Härutöver har koncernen inte slutit något avtal med medlem av koncernens fövaltnings-, lednings-, eller kontrollorgan som ger sådan medlem rätt till pension eller liknande förmån efter avträde av tjänst.

Aktierelaterade ersättningar

Restricted Stock Unit Program

Bolaget införde 2019 ett RSU-program, som är ett aktierelaterat ersättningsprogram som regleras med eget kapitalinstrument.

Värderingen av optionerna fastställs per tilldelningstidpunkten (2019) med Black-Scholes-modell för prissättning och omvärderas ej under optionernas löptid.

De RSU som beviljats deltagare som omfattas av programmet sträcker sig i allmänhet över tre till sju år.

Optioner under denna plan innebär att individen har rätt att efter en viss tid förvärva en angiven andel av det totala antalet aktier som optionsplanen medger och därefter ytterligare andelar efter vissa i optionsplanen angivna tidsintervall under optionens löptid.

Den anställde kan bara utnyttja optionen till förvärv av aktier till den del den är intjänad, vilket enligt detta program sker utifrån två kriterier - prestation och anställning.

Koncern	2020	2019
Kostnad från eget kapitalreglerande personaloptioner	1 147	1 419
Totalt	**1 147**	**1 419**

Förändringar i RSUs och deras vägda genomsnittliga lösenpris är enligt följande:

	Antal RSU	Vägt genomsnittligt pris, SEK
Utestående 1 januari, 2019	-	-
Intjänade	234 568	0,0001
Utestående 31 december, 2019	**234 568**	**0,0001**
Utestående 1 januari, 2020	234 568	0,0001
Intjänade	187 654	0,0001
Utestående 31 december, 2020	**422 222**	**0,0001**

Vid fastställandet av RSU:ns verkliga värde användes en Black-Sholes-optionsväreringsmodell med hänsyn till väsentliga antaganden om kritiska parametrar. Värderingen av RSU:n görs vid tilldelningsdatumet och omvärderas ej under programmets löptid.

	2019
Förväntat volatilitet (%)	40,0
Riskfri ränta (%)	-0,6
Förväntad livslängd på optionerna (år)	3,0
Vägt genomsnittligt aktiepris (SEK)	6,1

Teckningsoptioner

Bolaget införde under 2020 ett TOP-program, som är ett aktierelaterat ersättningsproram som regleras med eget kapitalinstrument.

Optioner under denna plan har tilldelats vissa personer inom ledande positioner på bolaget. Innehavaren har rätt att under perioden från och med dagen för registrering av emissionsbeslutet hos Bolagsverket och med dagen som infaller tre år efter dagen för registrering av emissionsbeslutet hos Bolagsverket ("Teckningsperioden"), för varje teckningsoption teckna en ny aktie.

Innehavaren äger rätt vid ett enda tillfälle under teckningsperioden utnyttja samtliga eller vissa av sina teckningsoptioner och teckna de aktier som sådana teckningsoptioner berättigar till.

Koncern	Antal optioner	Lösenpris	Antal aktierätter
Utestående vid periodens början	**-**	**-**	**-**
Tilldelade under perioden	21 956 070	12 943	21 956 070
Förverkade under perioden	-	-	-
Inlösta under perioden	-	-	-
Förfallna under perioden	-	-	-
Utestående vid årets slut	**21 956 070**	**12 943**	**21 956 070**
Inlösningsbara vid periodens slut	-	-	-

Not 8 – Resultat från finansiella poster

Koncern	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Finansiella intäkter		
Valutakursvinster	-	147
Ränteintäkter	17	36
Summa	**17**	**183**
Finansiella kostnader		
Räntekostnader		
- Upplåning	-11 615	-3 087
- Övriga räntekostnader, uppläggningsavgifter	-4 732	-1 800
Valutakursförluster	-9 680	-2 745
Räntekostnad leasingskuld	-7 269	-2 206
Övriga finansiella kostnader	-	-7
Summa	**-33 295**	**-9 847**
Resultat från finansiella poster	**-33 278**	**-9 663**

Moderbolag	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Finansiella kostnader		
Räntekostnader		
- Övriga räntekostnader, uppläggningsavgifter	-4	-12
Summa	**-4**	**-12**

Not 9 – Skatt

Redovisad skatt

Skattekostnad	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Förändring av uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	8 560	8 560
Aktuell skatt	-340	-
Förändring av uppskjuten skatt på underskottsavdrag	19 254	22 247
Redovisad skatt i resultaträkningen	**27 474**	**30 807**

Avstämning av effektiv skattesats	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Resultat före skatt	-174 352	-216 390
Skatt enligt koncernens gällande skattesats	35 917	36 872
Skatteeffekt av:		
Ej avdragsgilla kostnader	-3 481	-380
Skatteeffekt på skattefordran/skatteskuld pga ändrad skattesats	-	-878
Ökning/minskning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-5 800	-4 808
Övrigt	839	-
Redovisad skatt på underskott	**27 474**	**30 807**
Effektiv skattesats	16%	14%

Koncernen har inga skatteposter som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital.

Totalt skattemässigt underskottsavdrag uppgår till 247 312 TSEK (131 671) och är hänförligt till Epidemic Sound AB. Dessa redovisas som uppskjuten skattefordran i koncernens och Epidemic Sound AB:s balansräkning. Underskottsavdraget har ingen tidsbegränsning.

Not 10 – Immateriella tillgångar

	Intern upparbetat utvecklingsarbete	Goodwill	Musikaliska verk	Summa
2020-01-01				
Anskaffningsvärde				
Ingående anskaffningsvärde	22 017	1 159 967	486 980	1 668 965
Årets anskaffningar	12 184	-	45 197	57 380
Produktutveckling	-	-	1 066	1 066
Utgående anskaffningsvärde	**34 201**	**1 159 967**	**533 243**	**1 727 411**
Avskrivningar och nedskrivningar				
Ingående avskrivningar	-2 008	-	-91 989	-93 997
Årets avskrivningar	-4 561	-	-51 373	-55 934
Utgående avskrivningar	**-6 569**	**-**	**-143 362**	**-149 931**
Utgående redovisat värde	**27 632**	**1 159 967**	**389 881**	**1 577 480**
2019-01-01				
Anskaffningsvärde				
Ingående anskaffningsvärde	11 949	1 159 967	453 100	1 625 016
Årets anskaffningar	10 068	-	33 881	43 949
Utgående anskaffningsvärde	**22 017**	**1 159 967**	**486 980**	**1 668 965**
Avskrivningar och nedskrivningar				
Ingående avskrivningar	-	-	-44 610	-44 610
Årets avskrivningar	-2 008	-	-47 380	-49 387
Utgående avskrivningar	**-2 008**	**-**	**-91 989**	**-93 997**
Utgående redovisat värde	**20 009**	**1 159 967**	**394 991**	**1 574 968**

Nedskrivningsprövning

Koncernens immateriella tillgångar utgörs av balanserade utgifter för produktutveckling, goodwill samt musikaliska verk (musikkatalogen). Koncernens goodwill samt den del av de immateriella tillgångarna som ännu inte är färdig för användning testas årligen eller oftare om det finns nedskrivningsbehov i enlighet med IAS 36. Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om tillgångens återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av tillgångens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av tillgångens förväntade framtida kassaflöden utan hänsyn till eventuell framtida verksamhetsexpansion och omstrukturering.

Musikkatalogen testas på gruppnivå och goodwill testas på respektive operativa segment; Direct Sales och Partnership Sales. I de diskonterade kassaflödesanalyserna för respektive segment används en WACC om 16 % (8 %) i beräkningen per 31 december 2020. Prognosperioden sträcker sig till och med 2025 och genomsnittlig tillväxttakt är 41 % och tillväxttakten efter prognosperioden är satt till 2 % (3 %) per år De diskonteringsräntor som används anges före skatt och återspeglar vägd genomsnittlig kapitalkostnad före skatt (WACC före skatt).

Den diskonterade kassaflödesmodellen innefattar prognostisering av framtida kassaflöden från rörelsen inkluderande uppskattningar av intäktsvolymer och försäljningskostnader. De viktiga antaganden som driver förväntade kassaflöden utgörs av försäljningskapacitet, dvs. sälj- och marknadsresurser samt förmåga att förlänga kundkontrakt. Värden har skattats på dessa variabler i huvudsak baserat på och i enlighet med historiska erfarenheter.

Beräkningarna samt upprättad känslighetsanlays påvisar inget nedskrivningsbehov och de indikerar inte att några rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden skulle leda till ett nedskrivningbehov.

Not 11 - Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärde	17 483	8 242
Inköp	8 132	9 217
Försäljningar och utrangeringar	-4 154	-19
Valutakursdifferenser	-485	42
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	**20 976**	**17 483**
Ingående avskrivningar	6 509	1 881
Försäljningar och utrangeringar	-3 070	14
Årets avskrivningar	4 767	4 597
Valutakursdifferenser	-278	17
Utgående ackumulerade avskrivningar	**7 927**	**6 509**
Utgående redovisat värde	**13 049**	**10 974**

Not 12 Förbättringsutgifter på annans fastighet

	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärde	-	-
Inköp	423	-
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	**423**	**-**
Ingående avskrivningar	-	-
Årets avskrivningar	4	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	**4**	**-**
Utgående redovisat värde	**420**	**-**

Not 13 – Finansiella instrument

I upplysningssyfte beräknas ett verkligt värde för räntebärande skulder genom en diskontering av framtida kassaflöden av kapitalbelopp och ränta diskonterade till aktuell marknadsränta. För kundfordringar, övriga fordringar, upplupna intäkter samt likvida medel är det redovisade värdet en god approximation av verkligt värde. Detsamma gäller för övriga finansiella skulder.

Koncern 2020-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar					
Kundfordringar	26 097	-	-	-	26 097
Likvida medel	51 112	-	-	-	51 112
Summa finansiella tillgångar	**77 209**	**-**	**-**	**-**	**77 209**
Finansiella skulder					
Skulder till kreditinstitut	-	-	225 781	-	225 781
Leverantörsskulder	-	-	31 964	-	31 964
Övriga skulder	-	-	31 210	-	31 210
Upplupna kostnade och förutbetalda intäkter	-	-	142 100	-	142 100
Summa finansiella skulder	**-**	**-**	**431 055**	**-**	**431 055**

2019-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar					
Kundfordringar	23 755	-	-	-	23 755
Likvida medel	83 836	-	-	-	83 836
Summa finansiella tillgångar	**107 591**	**-**	**-**	**-**	**107 591**
Finansiella skulder					
Skulder till kreditinstitut	-	-	168 795	-	168 795
Leverantörsskulder	-	-	28 079	-	28 079
Övriga skulder	-	-	10 103	-	10 103
Upplupna kostnade och förutbetalda intäkter	-	-	63 477	-	63 477
Summa finansiella skulder	**-**	**-**	**270 454**	**-**	**270 454**

Moderbolag 2020-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar					
Kundfordringar					-
Likvida medel	1 754	-	-	-	1 754
Summa finansiella tillgångar	**1 754**	**-**	**-**	**-**	**1 754**
Finansiella skulder		-	-	-	-
Skulder till kreditinstitut		-	-	-	-
Leverantörsskulder		-	-	-	-
Övriga skulder		-	10	-	10
Upplupna kostnade och förutbetalda intäkter		-	-	-	-
Summa finansiella skulder	**-**	**-**	**10**	**-**	**10**

2019-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffnings-värde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultat-räkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar					
Kundfordringar	-	-	-	-	-
Likvida medel	19 455	-	-	-	19 455
Summa finansiella tillgångar	**19 455**	**-**	**-**	**-**	**19 455**
Finansiella skulder					
Skulder till kreditinstitut	-	-	-	-	-
Leverantörsskulder	-	-	-	-	-
Övriga skulder	-	-	6 707	-	6 707
Upplupna kostnade och förutbetalda intäkter	-	-	105	-	105
Summa finansiella skulder	**-**	**-**	**6 812**	**-**	**6 812**

Not 14 – Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Koncern	2020-12-31	2019-12-31
Avtalstillgångar	25 227	22 069
Övriga förutbetalda kostnader	6 185	6 860
Redovisat värde	**31 412**	**28 929**

Moderbolag	2020-12-31	2019-12-31
Övriga förutbetalda kostnader	13	10
Redovisat värde	**13**	**10**

Not 15 – Livida medel

Koncern	2020-12-31	2019-12-31
Banktillgodohavanden	51 112	83 836
Redovisat värde	**51 112**	**83 836**

Moderbolag	2020-12-31	2019-12-31
Banktillgodohavanden	1 754	19 455
Redovisat värde	**1 754**	**19 455**

Not 16 – Uppskjuten skatt

	Belopp vid årets ingång	Redovisat över resultaträkningen	Omräknings differenser	Belopp vid årets utgång
Koncern 2020				
Uppskjutna skatteskulder	-	-	-	-
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i musikkatalog	66 240	-8 560	-	57 680
Summa uppskjutna skatteskulder	**66 240**	**-8 560**	**-**	**57 680**
Uppskjutna skattefordringar				
Finansiell leasing	193	606	-15	785
Outnyttjade underskottsavdrag	26 846	18 648	302	45 796
Summa uppskjutna skattefordringar	**27 039**	**19 254**	**287**	**46 581**
Summa	**39 201**	**-27 814**	**-287**	**11 099**
Koncern 2019				
Uppskjutna skatteskulder				
Temporär skillnad hänförlig till övervärden i musikkatalog	74 800	-8 560	-	66 240
Summa uppskjutna skatteskulder	**74 800**	**-8 560**	**-**	**66 240**
Uppskjutna skattefordringar				
Outnyttjade underskottsavdrag	4 792	22 247	-	27 039
Summa uppskjutna skattefordringar	**4 792**	**22 247**	**-**	**27 039**
Summa	**70 008**	**-30 807**	**-**	**39 201**

Temporära skillnader föreligger i de fall tillgångarnas eller skuldernas redovisade respektive skattemässiga värden är olika.

Temporära skillnader avseende ovanstående poster har resulterat i uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar

Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att dessa kan nyttjas mot skattepliktiga inkomster.

Not 17 – Övriga finansiella anläggningstillgångar

Koncern	2020-12-31	2019-12-31
Hyresdeposition	20 614	469
Utgående redovisat värde	**20 614**	**469**

Not 18 – Andelar i koncernföretag

Moderbolag	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärde	1 653 865	1 610 050
Aktieägartillskott	25 500	43 815
Utgående redovisat värde	**1 679 365**	**1 653 865**

Moderbolaget innehar andelar i följande dotterbolag:

Dotterbolag	Organisations-nummer	Säte	Kapital-andel %	Antal andelar	Redovisat värde 2020-12-31	Redovisat värde 2019-12-31
Epidemic Sound Management AB	559132-9700	Stockholm	100	1 609 999 995	1 679 365	1 653 865

Dotterbolag	Organisations-nummer	Eget kapital	Resultat
Epidemic Sound Management AB	559132-9700	1 659 596	-2 817

Dotterbolag	Organisationsnummer	Säte	Antal andelar	Kapitalandel %
Epidemic Sound AB	556781-0899	Stockholm	1 711 786	100
Epidemic Sound GmbH	HRB133056	Hamburg	-	100
Epidemic Sound US Inc.	32-0480315	New York	-	100
Epidemic Sound AU	63630393006	Sydney	10	100
Epidemic Sound Korea	110114-0250148	Seoul	2 000	100
SOFO Royale AB	556990-2322	Stockholm	500	100

Epidemic Sound CA och UK In store Radio DAM Music Ltd har avvecklats och likviderats under räkenskapsåret 2020. Resultatpåverkan uppgår till 85 TSEK.

Not 19 – Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

Koncernen

Aktiekapital

Den 31 december 2020 omfattade det registrerade aktiekapitalet 342 882 467 stamaktier och 1 279 455 559 preferensaktier, båda aktietyperna med ett kvotvärde på 0,0001 kr. Vid en utdelning eller annan värmeöverföring har preferensaktierna företräde till ett belopp motsvarande en årlig ränta om åtta procent. Därefter har preferensaktier företrädesrätt till vinstutdelning till dess respektive serie sammanlagt har erhållit ett belopp motsvarande vad ägarna sammanlagt har tillskjutit bolaget i form av aktieägartillskott och teckningslikvid. Därefter har stamaktier lika rätt till vinstutdelning. Aktier i serie A och serie D har tio röster; aktier i serie C har två röster; aktier i serie B och serie E har en röst per aktie. Den innevarande uppräknade räntan avseende preferensaktierna uppgår till 344,2 MSEK per balansdagen. Preferensaktiernas rätt till framtida utdelning är 1 642,1 MSEK.

	Transaktion	Antalet aktier	Aktiekapital	Antal stamaktier	Antal preferens-aktier	Kvotvärde
Ingående balans 2019-01-01		1 613 065 358	161 308	337 084 536	1 275 980 822	0,0001
Mars 2019	Nyemission	784 080	78	736 170	47 910	0,0001
Mars 2019	Nyemission	179 442	18	147 502	31 940	0,0001
Maj 2019	Nyemission	8 064 738	806	4 710 459	3 354 279	0,0001
Juni 2019	Nyemission	56 420	6	56 420	-	0,0001
Juni 2019	Nyemission (Fusionsvederlag)	29 817 483	2 982	8 213 489	21 603 994	0,0001
Juni 2019	Inlösen	-29 817 483	- 2 982	-8 213 489	-21 603 994	0,0001
Oktober 2019	Nyemission	16 129	2	16 129	-	0,0001
Utgående balans 2019-12-31		**1 622 166 167**	**162 217**	**342 751 216**	**1 279 414 951**	**0,0001**
April 2020	Nyemission	70 339	7	70 339	-	0,0001
Oktober 2020	Nyemission	81 217	8	56 852	24 365	0,0001
November 2020	Nyemission	20 303	2	4 060	16 243	0,0001
Utgående balans 2020-12-31		**1 622 338 026**	**162 234**	**342 882 467**	**1 279 455 559**	**0,0001**

Övrigt tillskjutet kapital

Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet från Epidemic Sound Holding AB:s ägare sedan december 2017.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor. Ackumulerad omräkningsdifferens redovisas i resultatet vid avyttring av utländska verksamheten.

Omräkningsreserv	**2020-12-31**	**2019-12-31**
Ingående redovisat värde	-883	-1 762
Årets förändring	2 629	878
Utgående redovisat värde	**1 746**	**-883**

Not 20 – Kundfordringar

Koncern	**2020-12-31**	**2019-12-31**
Kundfordringar	29 129	27 030
Reservering för osäkra fordringar	-3 031	-3 275
Kundfordringar - netto	**26 097**	**23 755**
Kundfordringar fördelade per valuta		
SEK	14 917	12 543
USD	6 649	6 549
EUR	4 003	4 443
Andra valutor	528	221
Total	**26 097**	**23 755**

Not 21 – Finansiella risker

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker, såsom kreditrisker, marknadsrisker (valutarisker, ränterisker och andra prisrisker) samt likviditetsrisker. Koncernens övergripande riskhantering fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat.

Koncernens finansiella transaktioner och risker hanteras av Verkställande Direktören och bolagets övriga ledande befattningshavare tillsammans med styrelsen. Koncernens övergripande målsättning för finansiella risker är att minimera negativa effekter på koncernens resultat till följd av marknadsförändringar eller andra externa omvärldsfaktorer.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernen har ingen väsentlig koncentration av kreditrisker.

Kreditrisk i kundfordringar

Betalningsvillkoren uppgår till mellan 20-90 dagar beroende på motpart och kreditförlusterna för 2020 uppgår inte till något väsentligt belopp i förhållande till koncernens omsättning.

Förändring av reserv för osäkra kundfordringar	2020-12-31	2019-12-31
Ingående redovisat värde	-3 275	-2 375
Konstaterade kundförluster	2 006	-
Årets reserveringar	-1 762	-900
Utgående redovisat värde	**-3 031**	**-3 275**

Reservering för förväntade kreditförluster

Nedan tabell beskriver den förväntade kreditförlusten på utestående fordringar per balansdagen.

Koncern	Ej förfallna	Förfallet mellan 1-30 dagar	Förfallet mellan 31-60 dagar	Förfallet mellan 61-90 dagar	Förfallet > 90 dagar	Totalt
2020-12-31						
Förväntad förlustnivå, %	0,2%	1%	5%	10%	50%	6%
Redovisat belopp kundfordringar, brutto	16 648	5 901	-43	926	5 697	29 129
Redovisat belopp Avtalstillgångar, brutto	25 227	-	-	-	-	25 227
Kreditförlustreserv	**-33**	**-59**	**2**	**-93**	**-2 849**	**-3 031**
2019-12-31						
Förväntad förlustnivå, %	0,2%	1%	5%	10%	50%	7%
Redovisat belopp kundfordringar, brutto	13 267	3 950	2 142	1 835	5 837	27 030
Redovisat belopp Avtalstillgångar, brutto	22 069	-	-	-	-	22 069
Kreditförlustreserv	**-27**	**-40**	**-107**	**-183**	**-2 919**	**-3 275**

Förväntade kreditförluster, förenklad metod

Fodringar utgörs i huvudsak av kundfordringar för vilka koncernen valt att tillämpa den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster. Detta innebär att förväntade kreditförluster reserveras för återstående löptid, vilken förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Koncernen reserverar för förväntade kreditförluster baserat på historiska kreditförluster samt framåtriktad information. Majoriteten av koncernen kunder är en homogen grupp med likartad riskprofil, varför kreditrisken initialt bedöms kollektivt för samtliga kunder. Eventuella större enskilda fordringar bedöms per motpart. Epidemic Sound skriver bort en fordran när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats.

Bedömningen har gjorts att det inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk för någon av koncernens finansiella tillgångar.

Kreditkvaliteten på fordringar som inte är förfallna eller nedskrivna bedöms vara god.

Förväntade kreditförluster, generell metod

De finansiella tillgångar som omfattas av reservering för förväntade kreditförluster enligt den generella metoden utgörs av likvida medel. Epidemic Sound tillämpar en ratingbaserad metod i kombination med annan känd information och framåtblickande faktorer för bedömning av förväntade kreditförluster. Koncernen har definierat fallissemang som då betalning av fordran är försenad eller om andra faktorer indikerar att betalningsinställelse föreligger. Väsentlig ökning av kreditrisk har per balansdagen inte bedömst föreligga för någon fordran eller tillgång.

Marknadsrisk

Marknadsrisk är att risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisker indelas av IFRS i tre typer - valutarisk, ränterisk och andra prisrisker. De marknadsrisker som påverkar koncernen utgörs främst av valutarisk då man relativt stor exponering mot andra valutor. Ränterisken bedöms som låg då det väsentliga lånet till SEB enligt tabellen nedan har en fast ränta.

I nedan tabell specificeras villkoren och återbetalningstidpunkterna för respektive räntebärande skuld:

	Valuta	Förfall	Ränta	2020-12-31	2019-12-31
Skulder till kreditinstitut - ALMI	SEK	2020-09-22	Rörlig	-	646
Skulder till kreditinstitut - SEB	SEK	2021-03-28	Fast	225 781	168 149
Summa				**225 781**	**168 795**

Kovenanter

Bolagets kovenanter kopplade till skulden till SEB är baserat på ett finansiellt nyckeltal där bolagets senaste tolv månaders (LTM) bruttovinst ska uppgå till minst 75 % av föregående års bruttovinst (LTM). Detta testas på kvartalsbasis.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk är risken för att koncernen skulle få svårigheter att fullgöra sina förpliktelser som sammanhänger med finansiella skulder.

Koncernens kontraktsenliga och odiskonterade räntebetalningar och återbetalningar av finansiella skulder framgår av tabellen nedan. Finansiella instrument med rörlig ränta har beräknats med den ränta som förelåg på balansdagen. Skulder har inkluderats i den period när återbetalning tidigast kan krävas.

Löptidsanalys

Koncern	<6 mån	6-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Per 2020-12-31						
Skulder till kreditinstitut	-207 882	-	-20 215	-	-	-228 098
Leasingskuld	-16 150	-15 984	-57 146	-48 813	-89 490	-227 582
Leverantörsskulder	-31 964	-	-	-	-	-31 964
Övriga kortfristiga skulder	-5 797	-25 414	-	-	-	-31 210
Summa	**-261 793**	**-41 397**	**-77 362**	**-48 813**	**-89 490**	**-518 855**
Per 2019-12-31						
Skulder till kreditinstitut	-485	-162	-172 250	-	-	-172 896
Leasingskuld	-9 211	-9 211	-22 329	-	-	-40 751
Leverantörsskulder	-28 079	-	-	-	-	-28 079
Övriga kortfristiga skulder	-10 093	-	-	-	-	-10 093
Summa	**-47 868**	**-9 372**	**-194 579**	**-**	**-**	**-251 819**

Moderbolag	<6 mån	6-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Per 2020-12-31						
Övriga kortfristiga skulder	-10	-	-	-	-	-10
Summa	**-10**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-10**
Per 2019-12-31						
Övriga kortfristiga skulder	-6 697	-	-	-	-	-6 697
Summa	**-6 697**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-6 697**

Not 22 – Upplåning

Koncern	2020-12-31	2019-12-31
Långfristiga		
Skulder till kreditinstitut	20 215	172 250
Kapitaliserade lånekostnader	-	-4 101
	20 215	**168 149**
Kortfristiga		
Kapitaliserade lånekostnader	-2 317	-
Skulder till kreditinstitut	207 882	646
	205 566	**646**
Summa upplåning	**225 781**	**168 795**

Under 2020 klassificeradesskulder till kreditinstuitut om från långfristigt till kortfristigt lån.

Not 23 – Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncern	2020-12-31	2019-12-31
Upplupna sociala avgifter på lön och semesterlöneskuld	8 131	6 139
Semesterlöneskulder	13 311	7 328
Upplupna löner	3 134	7 215
Avtalsskulder	69 741	29 788
Upplupna hyreskostnader USA	951	1 433
Övriga upplupna kostnader	46 832	11 574
Redovisat värde	**142 100**	**63 477**

Moderbolag	2020-12-31	2019-12-31
Övriga upplupna kostnader	-	105
Redovisat värde	**-**	**105**

För avtalsskulderna avser detta förskottsbetalningar på framtida tjänser som förväntas utnyttjas mellan 1-3 månader. Vissa avtal som är mindre väsentliga belopp faktureras även årsvis.

Övriga upplupna kostnader avser främst konsultrelaterade kostnader.

Not 24 – Kassaflödesanalys

		Kassapåverkande			Ej kassapåverkande		
Koncern	**2019-12-31**	**Amortering**	**Ny upplåning**	**Förändring netto**	**Omklassificering lån**	**Övrigt**	**2020-12-31**
Långfristiga skulder kreditinstitut	168 149	-120 000	175 848	223 996	-207 882	1 785	17 899
Kortfristiga skulder kreditinstitut	646	-646		-	207 882	-	207 882
Långfristiga leasingskulder	22 052			22 052	-	147 947	169 999
Kortfristiga leasingskulder	17 211		-	17 211	-	6 927	24 138
Summa	**208 058**	**-120 646**	**175 848**	**263 259**	**-**	**156 659**	**419 918**

		Kassapåverkande			Ej kassapåverkande		
Moderbolag	**2019-12-31**	**Amortering**	**Ny upplåning**	**Förändring netto**	**Omklassificering lån**	**Övrigt**	**2020-12-31**
Långfristiga skulder kreditinstitut	-			-			-
Kortfristiga skulder kreditinstitut	-			-			-
Långfristiga leasingskulder	-			-			-
Kortfristiga leasingskulder	-			-			-
Summa	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**

Not 25 – Ställda säkerheter

Ställda säkerheter för egna skulder till kreditinstitut:	**2020-12-31**	**2019-12-31**
För egna skulder och avsättningar		
Aktier och andelar i koncernföretag	1 381 665	1 334 753
Företagsinteckningar	5 300	5 300
Summa	**1 386 965**	**1 340 053**

Moderbolaget har inga ställda säkerheter eller eventualförpliktelser avseende 2020 eller 2019

Not 26 – Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan företaget och dess dotterbolag, vilka är närstående till företaget, har eliminerats vid konsolideringen och upplysningar om dessa transaktioner lämnas därför inte i denna not.

En närstående person till en ledande befattningshavare har under 2020 från bolaget OttoHenry AB utfört tjänster avseende rekrytering till ett värde av 861 TSEK. För 2019 uppgick kostnaden till 1 194 TSEK och avsåg arkitektarbete från bolaget Tham & Videgård Arkitekter AB. Samtliga transaktioner med närstående har skett på marknadsmässiga villkor.

För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se not 7 Anställda och personalkostnader.

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören anser att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med IFRS sådana de antagits av EU respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Koncernen och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av i årsredovisningen intagna resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser och noter.

Stockholm den 2021

Vania Schlogel
Styrelseordförande

Staffan Helgesson
Styrelseledamot

Hjalmar Winbladh
Styrelseledamot

Johan Svanström
Styrelseledamot

Victor Englesson
Styrelseledamot

Johan Dettel
Styrelseledamot

Jan Zachrisson
Styrelseledamot

Johan Bergqvist
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 2021

Ernst & Young AB

Andreas Nyberg
Auktoriserad Revisor

Revisionsberättelse

//sida & innehåll från Ernst & Young

Text

Avstämning Alternativa Nyckeltal (APM)

TSEK	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Bruttovinst		
Totala intäkter	589 053	398 320
Försäljningskostnader	-37 392	-31 235
Bruttovinst	**551 661**	**367 086**
Bruttovinstmarginal (%)		
Totala intäkter	589 053	398 320
Bruttovinst	551 661	367 086
Bruttovinstmarginal (%)	**94%**	**92%**
Justerat rörelseresultat, EBITDA		
Rörelseresultat, EBITDA	-47 612	-140 911
Jämförelsestörande poster	69 346	0
Justerat rörelseresultat, EBITDA	**21 734**	**- 140 911**
Justerad rörelsemarginal, EBITDA (%)		
Totala intäkter	589 053	398 320
Justerat rörelseresultat, EBITDA	21 734	-140 911
Justeratd rörelsemarginal, EBITDA (%)	**4%**	**-35%**
Justerat rörelseresultat, EBIT		
Rörelseresultat, EBIT	-141 159	-206 727
Jämförelsestörande poster	69 346	-
Justerat rörelseresultat, EBIT	**-71 813**	**-206 727**
Justerad rörelsemarginal, EBIT (%)		
Totala intäkter	589 053	398 320
Justerat rörelseresultat, EBIT	-71 813	-206 727
Justeratd rörelsemarginal, EBIT (%)	**-12%**	**-52%**

Definitioner

Nyckeltal	Definition	Kommentar
Försäljningstillväxt	Nettoomsättningens utveckling i förhållande till samma period föregående år.	Används av ledningen för att bedöma koncernens tillväxttakt.
Bruttomarginal	(Nettoomsättningen – Kostnad råvaror och förnödenheter) / Nettoomsättningen	Används av ledningen vid uppföljning av koncernens omsättningsutveckling med hänsyn även till direkta kostnader för råvaror och förnödenheter.
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	Ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
EBITDA-marginal, %	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, i procent av periodens intäkter	Ger ledningen information om organisationens effektivitet.
EBIT	Rörelseresultat	Ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
EBIT-marginal, %	Rörelseresultat, i procent av periodens intäkter	Ger ledningen information om organisationens effektivitet och lönsamhet.
Kassaflöde från den löpande verksamheten	Kassaflöde före investerings- och finansieringsverksamheten	Ger ledningen information om verksamhetens förmåga att generera kapital och förmåga att täcka investeringskostnader utöver extern finansiering.
Avkastning på eget kapital	Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare / Genomsnittligt eget kapital	Ger information om de finansiella värden som verksamheten skapar för aktieägaren.
Balansomslutning	Totala tillgångar	Ger ledningen information om verksamhetens kapitalbindning
Soliditet	Totalt eget kapital / Totala tillgångar	Ger ledningen information om verksamhetens finansiella uthållighet under en period med negativt resultat samt hur stor andel av verksamheten som finansieras av eget och externt kapital.
Antal anställda per balansdagen	Antalet anställda omräknat till heltidstjänster sista månaden i perioden.	Ger information om framtida personalkostnader
Medelantal anställda	Antalet anställda i företaget omräknat till heltidstjänster, dvs. antal heltider som utfört arbete under perioden.	Möjliggör uträkning av den genomsnittliga personalkostnaden.
Jämförelsestörande poster	För att underlätta förståelsen av verksamheten anser vi det lämpligt att analysera vissa mått och nyckeltal exklusive jämförelsestörande poster. Jämförelsestörande poster omfattar poster som är av engångskaraktär, har en betydande påverkan och anses vara viktigt för att förstå verksamhetens utveckling/resultat vid jämförelse mellan perioder.	Ger ledningen information om kostnader av engångskaraktär som ej är direkt relaterade till dom operativa rörelsesegmenten.

Contacts

Epidemic Sound Holding AB

Org. Nr. 559134-9492
epidemicsound.com
Västgötagatan 2, 118 27 Stockholm
SWEDEN

Oscar Höglund, CEO

pressoffice@epidemicsound.com