

Отдел по продаже счастья

Алексей Федоров

JUG.ru Group

@23derevo



Founder, Conference Producer

JUG.ru Group

Jan 2013 – Present · 5 yrs 8 mos

Russian Federation

Organized 40+ conferences for software engineers
HolyJS, Heisenbug, DevOops, SmartData.



Foreign Minister

Odnoklassniki

Jul 2014 – Aug 2016 · 2 yrs 2 mos

Russian Federation

HR Brand:

- HR Research (statistical approach) & Evangelism
- Technology Evangelism: Java, Concurrent Progra



Software Engineer

Oracle

Mar 2011 – Jun 2014 · 3 yrs 4 mos

JCK — extensive test suite used by Oracle and licensed
platform.

Alexey Fyodorov

@23derevo

Conference Producer, JUG Leader, Java
Champion, Interviewer, Trade-offs
Collector. He/him.

📍 Russia



🔍 Search

Alexey Fyodorov

Conference Producer, JUG Leader
Saint Petersburg, Russian Federation

t.me/channel_23derevo

Ссылка

канал о том, с какими проблемами мы
сталкиваемся в процессе работы над
нашими конференциями, и о том, как мы
пытаемся их решать.



1-2
сентября

TechTrain 2018

IT-фестиваль

📍 Санкт-Петербург

IT-фестиваль для всех, кто любит IT-инженерию, технологии и разработку ПО

[Подробнее](#)



14
октября

DevOops 2018

DevOps

📍 Санкт-Петербург

Конференция, посвящённая инженерным DevOps-решениям

[Подробнее](#)



15
октября

SmartData 2018

Big Data

📍 Санкт-Петербург

Конференция для тех, кто погружен в мир машинного обучения, анализа и обработки данных

[Подробнее](#)



19-20
октября

Joker 2018

Java

📍 Санкт-Петербург

Международная Java-конференция для опытных разработчиков

[Подробнее](#)



22-23
ноября

DotNext 2018 Moscow

.NET

📍 Москва

Конференция для .NET-разработчиков



24-25
ноября

HolyJS 2018 Moscow

JavaScript

📍 Москва

Большая конференция для JavaScript-разработчиков



6-7
декабря

Heisenbug 2018 Moscow

Тестирование

📍 Москва

Большая техническая конференция по тестированию



8-9
декабря

Mobius 2018 Moscow

Мобильная разработка

📍 Москва

Конференция для мобильных разработчиков

Спойлеры





“Manage your
expectations”

Yakov Fain

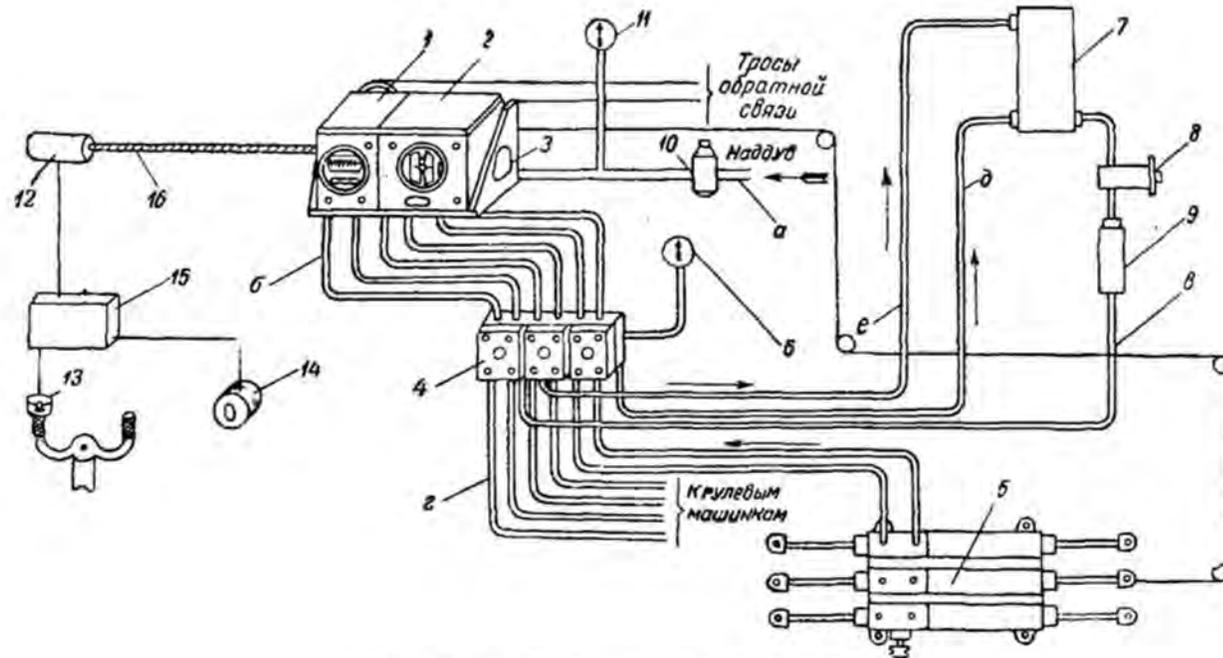


M a r k e t i n g

The image shows the word "Marketing" in a bold, black, sans-serif font. Each letter is printed on a separate white rectangular card. The cards are arranged in a slightly staggered horizontal line and are held in place by red pushpins. The pushpins are attached to the top edge of each card. The background is a plain, light gray surface.

Первый миф науки управления состоит
в том, что она существует

Закон Хеллера



Фиг. 360. Полумонтажная схема автопилота АП-42:

1—автомат курса, 2—автомат продольной и поперечной стабилизации, 3—монтажный кронштейн, 4—гидроагрегат, 5—рулевые машинки, 6—манометр, 7—бачок с маслом, 8—масляный насос, 9—масляный фильтр, 10—регулятор давления, 11—манометр, 12—курсомотор, 13—кнопка летчика, 14—кнопка штурмана, 15—распределительная коробка, 16—гибкий вал.

Бизнес-процессы Kanban PR BizDev

Бренд Таргетированная реклама CJM Community Management

Agile Целевая аудитория Бизнес-процессы HR-маркетинг

JTBD Воронка продаж Бизнес-план УТП

RFM-анализ A/B-тестирование Конверсия

DevRel KPI SMM Google Analytics NPS CRM



THE
A-TEAM





★EUROSPORT



ФИНАЛЬНАЯ
РАСПРОДАЖА
-70%

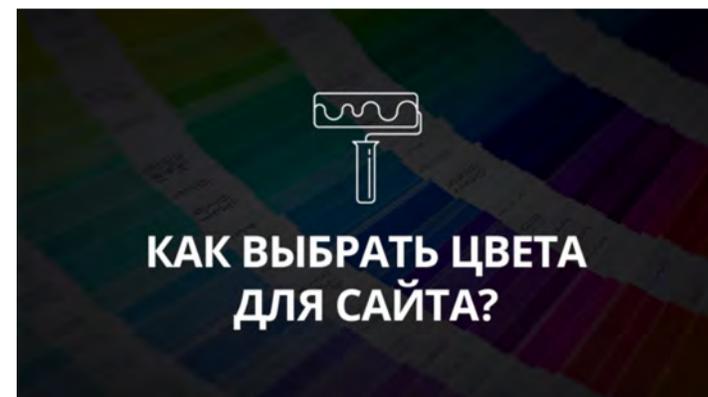
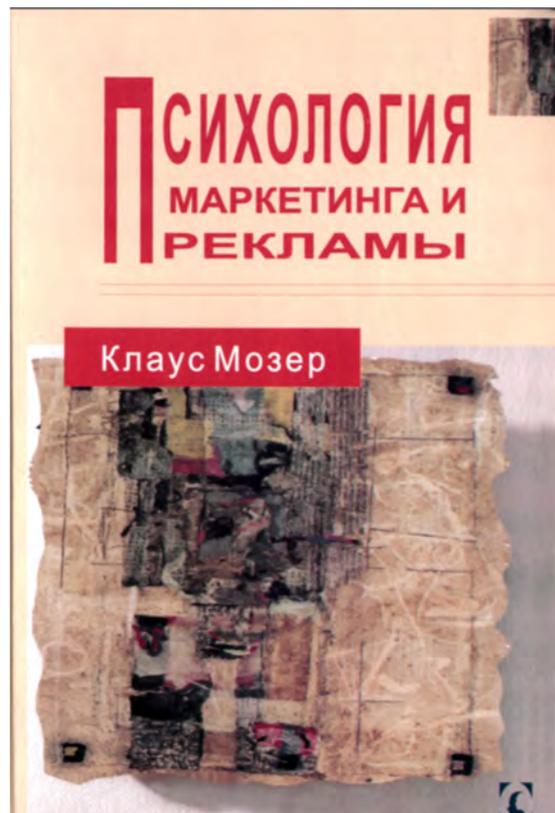
поликарбонат
поликарбонат
поликарбонат

Получи скидку до 25%



пока таймер не истек!

АКЦИЯ!



УДК.001

Биркгофф Г.

Б 64 Математика и психология. Пер. с англ. М.
«Сов. радио», 1977.

96 с. с ил.

Обсуждаются связи между математикой и психологией и возможности механизации математического мышления. Отмечая ограничения существующих цифровых вычислительных машин, автор призывает к использованию их в «симбиозе» с людьми. Эта научно-популярная книга предназначена тем не менее для подготовленных читателей, интересующихся вопросами кибернетики и прикладной математики.

Б 30501-080 / 046(01)-77 69-77

Редакция кибернетической литературы

Настоящий доклад видимо рета Биркгоффа и опубликован в * . Профессор Биркгофф иному анализу о которых туалетной человека тронных О « и Лейбники блема пере

6Ф0.1



xclean.info



effie
awards
russia



ОБМЕН РЕАЛЬНЫМ ОПЫТОМ

Так они задумывались изначально, пока не начали превращаться в банальные вечеринки или поток бессмысленной мотивации, которая «отпускает» ровно через три дня.

Реальный опыт — это и есть настоящее знание.

Все остальное — от лукавого.



Лучшие SMM-кейсы

Про кейсы 2.0

Реальные кейсы в интернет-маркетинге.
Только практика, только живые проекты.

ВХОД СВОБОДНЫЙ,
МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ: «АКАДЕМИЯ ШАГ»

5 сентября в 19:00
ДАТА ПРОВЕДЕНИЯ

Регистрация обязательна
Количество участников
ОГРАНИЧЕНО

Спикеры

Долгов

Басовский

Автон



СИСТЕМНЫЙ- МАРКЕТИНГ

СОЗДАЕМ ЭФФЕКТИВНУЮ СИСТЕМУ
ПРИВЛЕЧЕНИЯ И УДЕРЖАНИЯ КЛИЕНТОВ



Ставки владельцев на ранних

Энергия

Талант

Творчество

Лояльность

Энтузиазм

Мотивация

Ставки владельцев на ранних и поздних этапах

Энергия

Независимость
от сотрудника

Талант

Бизнес-процессы

Творчество

Должностные
инструкции

Лояльность

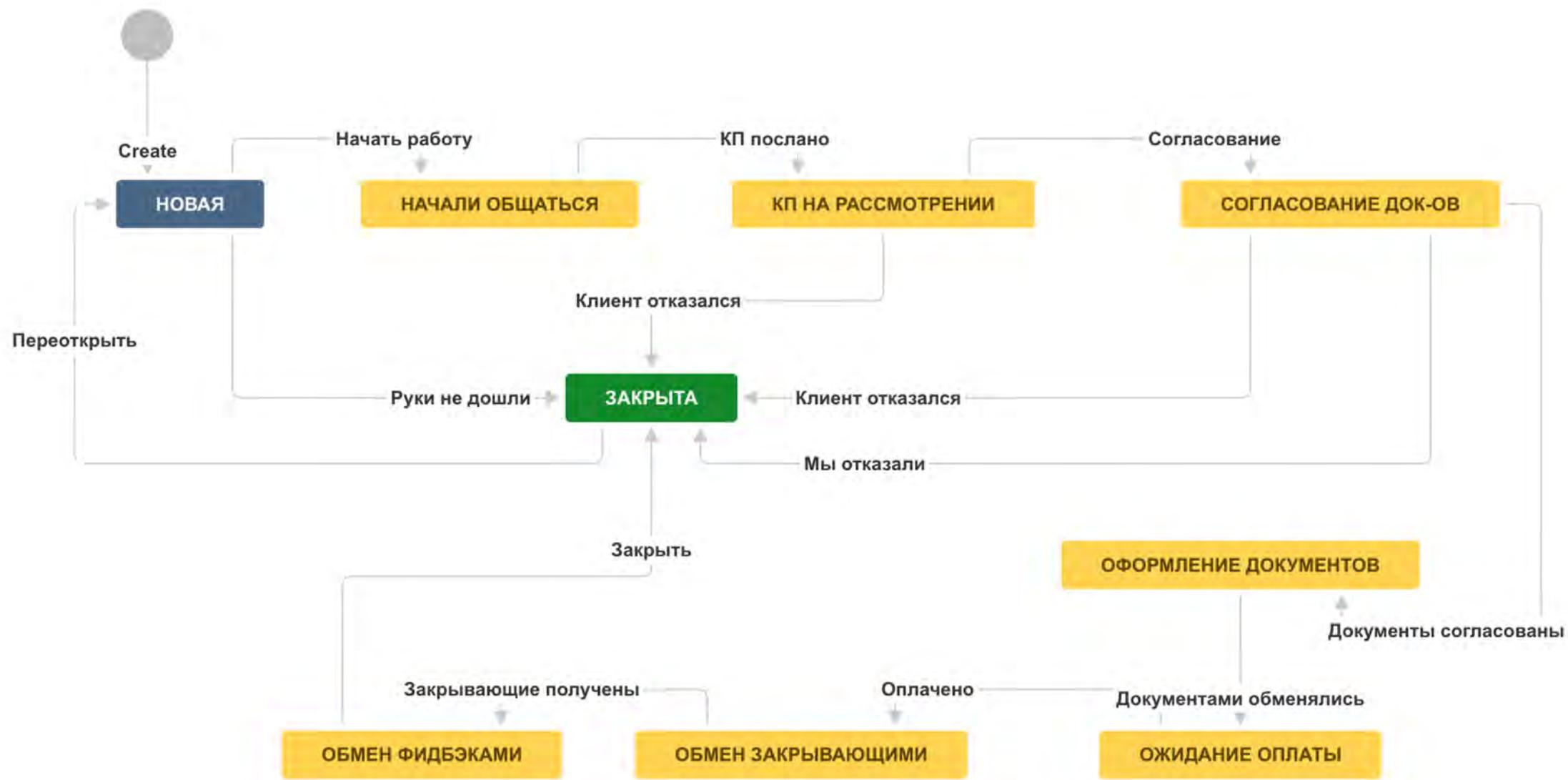
IT-инфраструктура

Энтузиазм

Стратегия

Мотивация

Управление знаниями



Start Page

Создал(а) Алексей Федоров, редактировал(а) Анастасия Янчевская 20 июл 2018

Ссылки для быстрого доступа

F.A.Q. по жизни в офисе

Менеджерский митинг 2018

Инструкции

[Наши конференции](#)

[Другие мероприятия](#)

[Интернет-ресурсы и аккаунты](#)

[Разработка проекта](#)

[Встречи JUG.ru](#)

- [прошедшие](#)
- [планируемые](#)

[Полезное](#)

[Видеозаписи прошедших конференций \(плейлисты\)](#)

[Разные мероприятия и поездки](#)

[Значения метрик](#)

[Атрибутика](#)

[Памятка спикера](#)

[Тренинги, обучение и подготовка](#)

Недавно обновлённые

[Минутки митинга по производству: 2018-08-16](#)
16 авг 2018 • создано посредством Дарья Кудинова

[Сценарии загрузки и мапинг полей для СФ](#)
16 авг 2018 • обновлено Рафаэль Аревян • изменения

[TechTrain 2018 - Проектирование стенда](#)
16 авг 2018 • обновлено Рафаэль Аревян • изменения

[Карго Культ](#)
16 авг 2018 • обновлено Иван Долгов • изменения

[Помещение в офисе Сбербанка на Кутузовском](#)
16 авг 2018 • обновлено Алексей Федоров • изменения

[Joker 2018: Ретроспектива](#)
16 авг 2018 • обновлено Алексей Федоров • изменения

[Митинг по Карго Культ 2018-08-13](#)
16 авг 2018 • обновлено Алексей Федоров • изменения

[Митинг по Карго Культ 2018-07-30](#)
16 авг 2018 • обновлено Алексей Федоров • изменения

[Митинг по Карго Культ 2018-07-23](#)
16 авг 2018 • обновлено Алексей Федоров • изменения

[Промо видео от ПК конференции](#)
16 авг 2018 • обновлено Артем Никонов • изменения

[Поиск подрядчиков по интернет-трансляции](#)
16 авг 2018 • обновлено Артем Никонов • изменения

[Видеосъемка](#)
16 авг 2018 • создано посредством Артем Никонов



*Все системные технологии,
включая регулярный маркетинг,
играют одну-единственную роль —
снижают риски для бизнеса*

Г. Трусов

SAMSUNG**ГАРАНТИЙНЫЙ ТАЛОН NPC07-1**

№ _____

Внимание! Пожалуйста, потребуйте от продавца полностью заполнить гарантийный талон и отрывные купоны. Правила заполнения приведены на обратной стороне талона.

Заполняется фирмой-продавцом

Изделие	НОУТБУК
Модель	
Серийный номер	
Дата продажи	
Фирма-продавец	
Адрес фирмы-продавца	
Телефон фирмы-продавца	

Исправное изделие в полном комплекте с Инструкцией по эксплуатации получил; с условиями гарантии согласен:

Подпись покупателя

Печать Изготовителя*Печать
фирмы-продавца**Заполняется фирмой-установщиком*

Фирма-установщик	
Адрес фирмы-установщика	

Заполняется сервисным центром

Дата приема	
Дата выдачи	
Особые отметки	
<i>Печать Сервисного центра</i>	

A*Заполняется сервисным центром*

Дата приема	
Дата выдачи	
Особые отметки	
<i>Печать Сервисного центра</i>	

Б*Заполняется сервисным центром*

Дата приема	
Дата выдачи	
Особые отметки	
<i>Печать Сервисного центра</i>	

В**SAMSUNG****ОТРЫВНОЙ ТАЛОН "А" № _____**

NPC07-1

Заполняется фирмой-продавцом

Изделие	НОУТБУК
Модель	
Серийный номер	
Дата продажи	
Фирма-продавец	

*Печать
фирмы-продавца***SAMSUNG****ОТРЫВНОЙ ТАЛОН "Б" № _____**

NPC07-1

Заполняется фирмой-продавцом

Изделие	НОУТБУК
Модель	
Серийный номер	
Дата продажи	
Фирма-продавец	

*Печать
фирмы-продавца***SAMSUNG****ОТРЫВНОЙ ТАЛОН "В" № _____**

NPC07-1

Заполняется фирмой-продавцом

Изделие	НОУТБУК
Модель	
Серийный номер	
Дата продажи	
Фирма-продавец	

*Печать
фирмы-продавца*



Osiągnięcia (F9)

Menu (F10)

Dziennik wiadomości (F11)

Pomoc (F12)

5150

2641

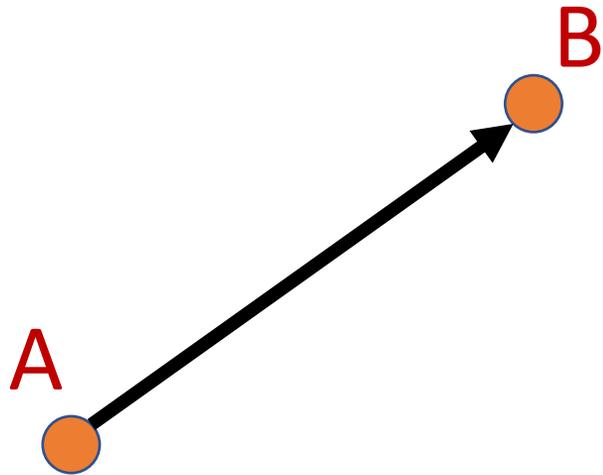
188/200

[Wszyscy]: All Your Base... PL

Naciśnij [TAB], aby przełączać się między odbiorcami wiadomości.

Стратегия

Стратегия



Точка А

где мы находимся

Точка В

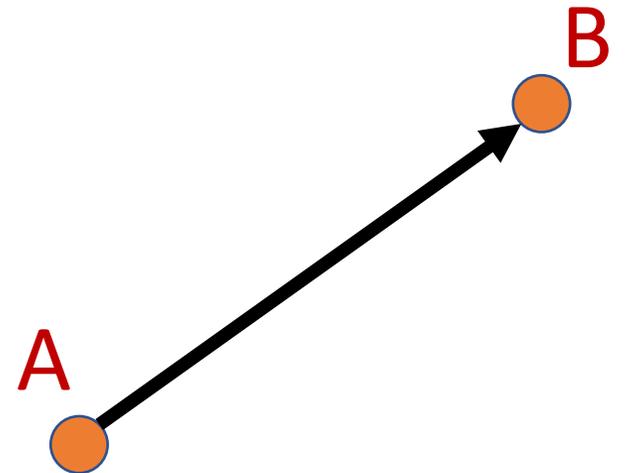
куда мы хотим прийти

$A \rightarrow B$

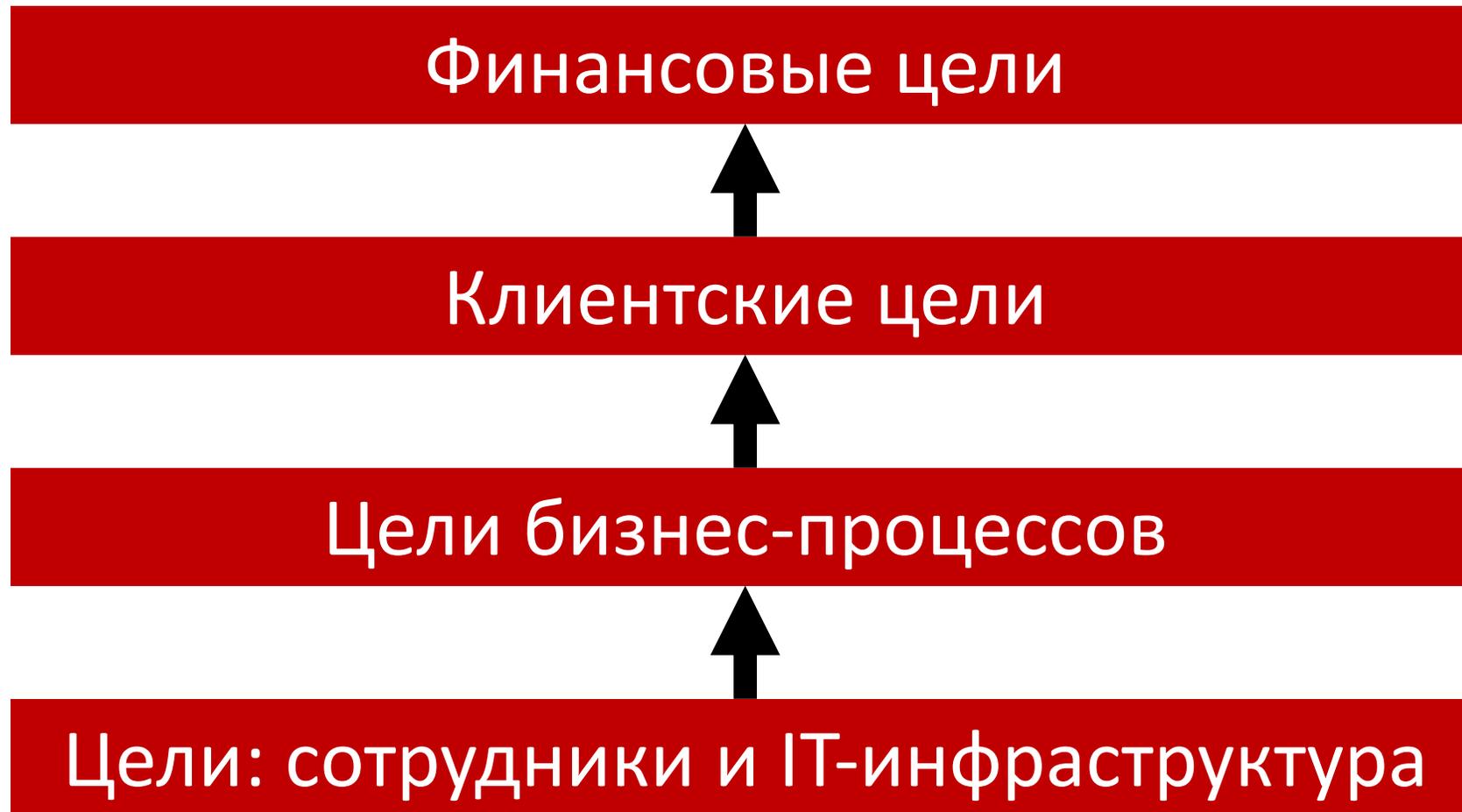
путь, которым мы
должны пройти

На какой вопрос отвечает стратегия?

- Стратегия **вообще**
 - «Что мы будем **делать?**»
- **Маркетинговая** стратегия
 - «Что мы будем делать с нашими **лидами и клиентами?**»
- **HR-стратегия**
 - «Что мы будем делать с нашими **кандидатами и сотрудниками?**»



Стратегическая карта — иерархия целей



Литература

