RESULTADO LÍQUIDO DA MAINROAD CRESCE 30% EM 2013

Lisboa, 25 de Março de 2014 – A Mainroad, player de referência no mercado nacional de Outsourcing de Tecnologias de Informação (TI), encerrou o ano fiscal de 2013 com um volume de negócios de 16,237 milhões de euros. O resultado líquido apresentou uma evolução muito positiva face a 2012, atingindo 1,185 milhões de euros, num crescimento de 30%.

"Em 2013, o ano em que comemorámos o nosso 10º aniversário, a Mainroad consolidou a sua presença enquanto um dos principais fornecedores nacionais e europeus de serviços de *data center* e *cloud*, entre outras soluções de TI. Foi um ano onde reforçámos a nossa expansão internacional, ampliando os nossos serviços e *know-how* em diferentes mercados. Diversificámos também a nossa oferta, lançando novos produtos que fazem jus à nossa missão, assegurando o elevado desempenho, segurança e continuidade dos negócios dos nossos clientes" afirma Nuno Homem, Diretor Geral da Mainroad.

Em termos da análise financeira, e apesar da conjuntura económica menos positiva, o volume de negócios da Mainroad fora do Grupo Sonae foi fortalecido, crescendo 12% em 2013. No mercado internacional, a empresa angariou clientes muito relevantes, sustentando a estratégia de expansão para 2014 e para os anos seguintes. O resultado operacional (Margem EBITDA) cresceu 13%, valor superior ao alcançado em 2012.Em termos globais, o Volume de Negócios ficou em linha com o ano anterior.

Relativamente à oferta, a Mainroad continuou, no ano em análise, a desenvolver as soluções Cloud. Tendo por base nas suas soluções IaaS, DaaS e managed mobile solutions, a Trusted Cloud alargou o seu portfolio de oferta através da introdução de soluções como o Main Drive, Main IT Monitoring e Main IT Service Desk on-demand. O portfolio de soluções de ITSM foi também reforçado com o lançamento do IT Monitoring, Service Desk, Client Automation e Performance Management, entre outras soluções. Adicionalmente, e para garantir um nível superior de suporte, a Mainroad implementou uma nova plataforma de monitorização e service desk, baseada em CA Nimsoft.

Foram ainda estabelecidas várias parcerias estratégicas que atestam as competências da Mainroad. A parceria com a SAP, que confere à Mainroad o estatuto de SAP Hosting Partner Advanced, é um desses casos, e permite identificar a Mainroad como uma das duas únicas empresas em Portugal e no top três ibérico com esta categoria de serviços de alojamento SAP. As parcerias com a Microsoft que tornou a Mainroad uma empresa Microsoft Gold Partner com vários níveis de certificação, com a Fujitsu, que se traduz na extensão local da Fujitsu Global Cloud, e com a CA Technologies na área de IT Service Management, são outros dos destaques nesta área.

Em termos de investimento, a empresa manteve-se no patamar anual dos 500 mil euros, e destinou-se essencialmente à actualização das infra-estruturas dos dois *Data Centers*, nomeadamente na implementação de um novo sistema de contenção de corredores de frio, designado Cold Aisle Containment.

"Para 2014 pretendemos consolidar o crescimento sustentado da nossa base de clientes e receitas exteriores ao grupo Sonae, dentro e fora de Portugal, mantendo o foco na nossa internacionalização. Estamos também atentos ao mercado e iremos analisar oportunidades de crescimento mais acelerado, de forma orgânica e não orgânica" acrescenta Nuno Homem.

Sobre a Mainroad

A Mainroad, líder em Outsourcing de Tecnologias de Informação, apoia os seus clientes a fazerem uma utilização mais eficiente das suas infra-estruturas tecnológicas. Com uma oferta completa de serviços de IT Managed Services, IT Security e Business Continuity, apoiados nos seus Data Centers próprios e redundantes, a Mainroad assegura a máxima disponibilidade dos sistemas e redes que suportam os processos críticos de negócio dos seus clientes, tendo uma oferta *end-to-end* suportada nos mais recentes modelos, incluindo uma oferta completa e robusta de Cloud Computing decorrente da parceria com alguns dos principais *players* do mercado (Fujitsu, SAP, entre outros).

Decorrente desta especialização, a Mainroad é também o parceiro certo para a adequação dos sistemas, redes e processos tecnológicos às necessidades dinâmicas do negócio dos seus clientes, através de serviços de consultoria e ferramentas de IT Service Management e IT Performance, sempre alinhados com os objetivos de eficiência e as melhores práticas ITIL.

Para mais informações:
Pedro Romão
Tel.: +351 217 506 045
Telm.: +351 968 644 652
E-mail: pedroromao@youngnetworkgroup.com
Web: www.youngnetwork.pt