PRESS RELEASE

Lisboa, 14 de Maio, 2014

Saphety reforça internacionalização com entrada na Grécia

- **Tecnológica portuguesa disponibiliza solução de sincronização à GS1 Association Greece**

A Saphety foi a empresa selecionada pela GS1 Association Greece para sincronizar os dados no setor do retalho através da solução SyncCode. A assinatura deste acordo marca a entrada da empresa portuguesa na Grécia, reforçando a sua estratégia de internacionalização e consolidação como um dos principais players a nível mundial em soluções de sincronização de dados de produtos.

Miranda Yacoumaki, CEO da GS1 Association Greece afirma que "hoje em dia, a atualização constante da informação dos diferentes produtos que os retalhistas pretendem vender é um processo delicado, que pode afetar a relação com o cliente. Desta forma, e tendo em conta que a escala do retalho está a atingir níveis consideráveis na Grécia, onde contamos com 1450 associados que representam 30 biliões de euros, decidimos facilitar este processo, disponibilizando serviços de alinhamento de dados. A escolha recaiu sobre a solução da Saphety pela flexibilidade de integração e capacidade de adaptar as suas soluções às especificidades de cada um dos nossos membros. O nosso objetivo é alargar este serviço a 1000 novos associados nos próximos 2 anos".

Com a solução SyncCode, a GS1 Association Greece irá aumentar a eficiência da cadeia de abastecimento dos seus associados e garantir a adoção das melhores práticas de sincronização de dados dos produtos. Através da ligação com a rede GDSN (Global Data Syncronization Network), o SyncCode simplifica também a receção e envio dos dados de produtos para os mercados internacionais considerados prioritários pela GS1 Association Greece, facilitando a exportação e importação por parte de todos os envolvidos. Em fase de desenvolvimento está a adaptação desta solução para o setor de bem-estar e saúde, uma das prioridades das GS1's.

De acordo com João Pereira, Chief Business Development Officer da Saphety "um dos nossos objetivos tem sido tornar-nos o parceiro ideal para cada GS1, através de uma solução alinhada com as necessidades específicas de cada organização. Além da solução de alinhamento de produtos, o SyncCode, a Saphety tem ainda a solução SyncMedia, focada na sincronização de imagens de produtos para FMCG, e o SyncAggregator, desenvolvido para dar resposta às necessidades específicas de B2C e da diretiva comunitária 1169/2011".

Depois da Dinamarca, Finlândia, Suécia, Portugal, e Colômbia a Saphety alarga agora a parceria com a GS1 com a entrada no mercado grego. Em termos globais, a carteira de clientes da tecnológica portuguesa conta já com mais de 8.100 empresas clientes e 100 mil utilizadores, em mais de 20 países.

Sobre a Saphety

A Saphety é uma empresa líder em soluções purchase-to-pay, otimização de processos de negócio e sincronização de dados de informação e multimédia para as MO's mundiais, GS1. A Saphety pertence ao maior grupo não financeiro português - Grupo Sonae, com mais de 40.000 colaboradores em 66 países. Para além do setor das telecomunicações, o Grupo Sonae está também presente no Retalho, no mercado Imobiliário, na Indústria e outras áreas de negócio. Com uma presença direta e indireta na Europa, América Latina, África e Ásia, através de escritórios locais e/ou parceiros locais, a Saphety desenvolve, implementa e dá apoio das soluções de software, sendo o objetivo disponibilizar no mercado serviços e produtos inovadores com tecnologias de última geração. Atualmente, a sua carteira de clientes conta com mais de 8.100 empresas clientes e 100 mil utilizadores, em cerca de 20 países do mundo.

Para mais informações:

Pedro Romão
Tel.: +351 217 506 045
Telm.: +351 968 644 652
E-mail: pedroromao@youngnetworkgroup.pt
Web: www.youngnetworkgroup.com