

# Bokslutskommuniké

2017

Bredband 

# “Vi utmanar omvärlden i snabb, pålitlig och trygg kommunikation”

Bredband2 erbjuder användarvänliga kommunikationstjänster som Internet, telefoni, datacenter och mobilt bredband till privat- och företagskunder. Bolaget fokuserar på framtidens teknologi och är en av Sveriges största leverantörer av Internetaccess baserat på optisk fiberteknik med cirka 225 000 bredbandskunder. Genom snabbhet och god lyssnarförmåga skapar vi kundnära relationer, där rätt anpassade kommunikationslösningar ger en tryggare vardag.

Bredband2 i Skandinavien AB (publ) grundades 1989 och har cirka femtusen aktieägare med notering på Nasdaq First North Stockholm. Certified adviser är Remium.



# Bokslutskommuniké 2017

BREDBAND2 I SKANDINAVIEN AB (PUBL), 556346-9062

Bredband2 redovisar en nettoomsättning på 527 Mkr för 2017, vilket är en ökning med 17 % jämfört med 2016. Rörelseresultatet blev 43,5 Mkr, vilket är en ökning med 28 %. Styrelsen föreslår att årsstämman beslutar om höjd utdelning till 0,045 kr per aktie.

*Belopp inom parentes avser, om inte annat anges, motsvarande värden för samma period föregående år.*

## Fjärde kvartalet 2017 i sammandrag

- » Nettoomsättningen uppgick till 139,6 (122,4) Mkr
- » Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 11,2 (8,0) Mkr
- » Resultat före skatt uppgick till 11,3 (8,0) Mkr
- » Resultatet efter skatt uppgick till 8,6 (5,6) Mkr
- » Resultatet per aktie var 0,012 (0,008) kr

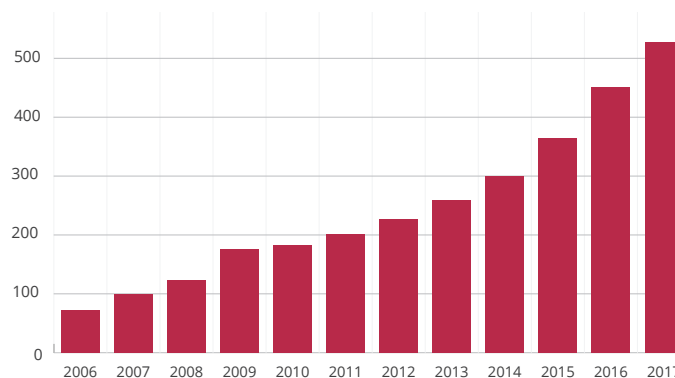
## Helåret 2017 i sammandrag

- » Nettoomsättningen uppgick till 526,9 (451,2) Mkr
- » Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 43,5 (34,1) Mkr
- » Resultat före skatt uppgick till 43,8 (34,1) Mkr
- » Resultatet efter skatt uppgick till 33,4 (25,9) Mkr
- » Resultatet per aktie var 0,048 (0,037) kr
- » Kassafödet före förändring av rörelsekapital uppgick till 65,2 (54,2) Mkr, en ökning med 20 %.
- » Styrelsen föreslår höjd utdelning för 2017 till 0,045 (0,030) kr per aktie.

## Viktiga händelser 2017

- » Tillväxten på privatmarknaden har varit fortsatt stark. Under 2017 har antalet bredbandskunder ökat med netto 29 000 (32 500) st.
- » Försäljningsavdelningen har tillförts nya verktyg med BOSS. Det samlade ordervärdet på avtal som tecknats med företag under 2017 har ökat med 20 % jämfört med motsvarande siffra för 2016.
- » Bredband2 tecknade under hösten 2017 den enskilt största företagsaffären i bolagets historia, med gymföretaget Actic.
- » Bredband2 är den första och enda leverantören i Sverige som levererar en snitthastighet över 100 Mbit/s i fibernät (medelvärde av hastighetskontroller via bredbandskollen).

## Omsättning (Mkr)





“Passionerade medarbetare med starkt engagemang i bolaget”

## VD:s kommentarer

Ännu ett mycket bra år har avslutats. Tillväxten fortsätter och vårt huvudfokus framöver är att öka våra marknadsandelar. Vi ser även förbättrade marginaler från de tydliga synergieffekterna som kommer i takt med den ökande omsättningen.

Under året har vi fått 29 000 nya bredbandskunder, 8 500 av dem under sista kvartalet när vi ökade marknadsaktiviteterna och lanserade attraktiva erbjudanden. Vi kommer fortsätta att vara aktiva under 2018 på både privat- och företagssidan med en förväntan att nå fortsatt högt kundintag. Det är viktigt för Bredband2 att öka omsättningen och i en generellt stark marknadsutveckling är det rätt att satsa hårt under kontrollerade former.

Vi förstärker vår marknadsavdelning ytterligare. De kommer bland annat lägga stort fokus på att fortsätta det framgångsrika arbetet med kundfrämjande aktiviteter och erbjudanden. Marknadsavdelningen ökar även stödet till våra säljare genom att bedriva förarbete åt säljarna så att de främst kan fokusera på dialogen med potentiella och befintliga kunder. Utöver detta ska vi öka synligheten av vårt varumärke genom att nå fler digitala kanaler och medier. Vi ser också stor potential i att stärka försäljningen genom att arbeta mer aktivt via vårt servicecenter, bland annat genom ökad försäljning av tilläggstjänster och satsningar på att stärka kundförtroendet långsiktigt.

Vi fortsätter arbetet med att vidareutveckla BOSS. Fokus just nu ligger på att tillhandahålla nya, bättre och fler verktyg för våra säljare och att effektivisera leveransen av våra sålda tjänster. Målet med BOSS är att skapa en snabb, säker och pålitlig arbetsprocess för hela bolaget,

vilket påverkar kundupplevelsen positivt. Detta är avgörande för att vi som utmanare på marknaden ska kunna fortsätta vara mer attraktiva än konkurrenterna och på så vis vinna marknadsandelar. Vi har satsat höga utvecklingskostnader på BOSS och skördar nu frukterna av detta.

Det finns ett starkt engagemang i bolaget och det är glädjande att se så många passionerade medarbetare som driver på och tar ett stort ansvar för sin egen och bolagets utveckling. Organisationen i bolaget har i stor utsträckning vuxit fram genom internrekrytering, vilket gör att vi bevarar och utvecklar kompetensen i organisationen och det leder till att medarbetarnas förståelse för vår verksamhet är mycket hög. Det medför också att våra medarbetare ser möjligheter att växa i organisationen vilket är starkt bidragande till den höga graden av lojalitet och att vi kan bevara den över lång tid. Alla på Bredband2 vill och ska vilja leverera marknadens bästa kundupplevelse! Detta är en viktig del i vår företagskultur och den är avgörande för att vi ska kunna springa snabbare och bättre än våra konkurrenter.

Vi kan konstatera att vi valt rätt strategi med tydligt fokus på fiberbaserade nätverk som kärnan i vår verksamhet. Den aktiva utbyggnaden av ny fiberinfrastruktur i hela Sverige ökar vår potentiella marknad. Vår finansiella ställning med starka kassaflöden under tillväxt ger oss goda förutsättningar att hålla ett fortsatt högt tempo i våra satsningar framöver.

/Daniel Krook, VD

## Verksamheten

### Bredband2:s affär

Fundamentet i framtidens kommunikationstjänster är anslutning via optisk fiber. Bredband2 har under lång tid varit aktiv i det pågående tekniskiftet och skaffat sig nödvändig spetskompetens inom fiber.

Internetstiftelsen IIS:s rapport för 2016 (Bredbandskollen Surfhashtighet i Sverige 2008-2016) visar att Bredband2:s kunder har tillgång till Sveriges snabbaste fibernät. Bredband2 är den första och enda leverantören i Sverige som levererar en snitthastighet över 100 Mbit/s i fibernät (medelvärde av 168 000 mätningar via bredbandskollen).

Rapporten visar att Bredband2 levererar en genomsnittlig kapacitet på 108 Mbit/s för att ta emot data i fibernätet och placerar sig i topp även vad gäller skickad data. Bredband2 har också haft de snabbaste svarstiderna i nätet under alla år då mätningarna sammanställts.

Avgörande för utfallet är den höga kvaliteten i Bredband2:s infrastruktur. Bredband2 har ett tekniskt fokus på att förhindra driftstörningar, bl.a. genom ett renodlat Cisco-nät som är byggt i en redundant ringstruktur. Stamnätet övervakas varje sekund, året om för att säkerställa maximal tillgänglighet och tillförlitlighet. Om en kabel kapas vid grävarbeten tar en annan kabel över Internettrafiken sekundsnabbt. Investeringar i Cisco-utrustning för stamnätet, för att ytterligare förbättra effektiviteten, gjordes med ca 10 Mkr under föregående år (2016). Tilläggsinvesteringar har gjorts under 2017.

Bredband2:s organisation är byggd för snabb, personlig, pålitlig och flexibel service, vilket ger gedigen kvalitet i både produktion, leverans och support. På en konkurrensintensiv marknad är behovet av att skilja sig från mängden avgörande. Att erbjuda en gedigen produktportfölj med högkvalitativa tjänster till marknadsmässiga priser är inte längre nog. Därför ska Bredband2 vara ”Nr 1 i Kundupplevelse”.

För att säkerställa en bra kundupplevelse använder Bredband2 ett verktyg där kunderna ombeds ge omdömen och feedback kring den upplevda servicen. Bredband2:s service får högt betyg. I kundundersökningarna är ”snabba”, ”personliga” och ”flexibla” vanliga omdömen.

### Privatmarknaden

Vid utgången av år 2017 svarade privatkunder för 70 % av Bredband2:s omsättning. Antalet privata bredbandskunder har under knappt 10 år vuxit från 10 000 st till 217 000 st. Till dessa privatkunder levererar Bredband2 en effektiv Internetuppkoppling och erbjuder utöver det tilläggstjänsterna Bredband2 telefoni, mobilt bredband, TV-tjänster, router-abonnemang samt antivirus-skydd och brandvägg.

### Bredband2 är en ledande aktör i öppna nät

Bredband2 är en av Sveriges största tjänstleverantörer i öppna stadsnät.

Stadsnäten är Bredband2:s viktigaste plattform för att nå kunder. Näten ägs vanligen av kommuner, allmännyttiga bostadsföretag eller kommunala energibolag och når successivt en allt större del av landets befolkning. Bredband2 expanderar löpande verksamheten på fler orter där det kan ske med lönsamhet, i takt med att fler stadsnät och fastighetsnät inför en öppen affärsmodell.

### Exklusiva nät

Många privata hushåll är anslutna till exklusiva nät där en enda operatör levererar en Internettjänst till hela fastigheten. Vanligtvis är kunderna fastighetsägare eller bostadsrättsföreningar där alla hushåll får en gemensam bastjänst, en så kallad gruppanslutning. Av Bredband2:s privatkunder finns 21 % i exklusiva nät.

### White Label

Bredband2:s White Label är ett affärsområde där tjänster och service säljs till en annan operatör för vidareförsäljning till slutkund. Av Bredband2:s privatkunder finns 6 % under White Label-tjänsten.

## Företagsmarknaden

Vid utgången av 2017 svarade företagskunder för 30% av Bredband2:s omsättning.

Företagstjänsterna är uppdelade i tre områden: datakommunikation, telefoni och datacenter. Tillsammans utgör dessa en komplett kommunikationsplattform för företag.

### Datakommunikation

Datakommunikation utgör idag 90 % av Bredband2:s företagsmarknad.

Fiberuppkoppling finns för alltifrån det mindre företaget med enkelt Internetbehov till den stora internationella koncernen med många olika kontor och höga krav på drift- och informations säkerhet. Tre vanliga tilläggstjänster är Redundans (en alternativ uppkoppling som tar över om den första anslutningen fallerar), Internet Transit (som ger en Internetanslutning till Bredband2:s nät för nationell och internationell trafik) och VPN-tjänster (Virtuella Privata Nätverk som gör det möjligt att koppla ihop verksamhet på flera orter i ett gemensamt nätverk) som anpassas efter kundens behov och önskemål.

### Telefoni

Bredband2:s telefonlösningar skräddarsys efter kundens behov och efter önskad funktion. Bolagets produktportfölj innehåller en bred tjänsteflora av SIP-trunk, Molnväxel, Bredband2telefoni samt mobiltelefoni. Bredband2:s växelösning är helt molnbaserad. Potentiella och befintliga kunder behöver därför inte investera i dyr hårdvara eller egen telefonikompetens. Produktportföljen omfattar även flertalet

tilläggstjänster så som Svarsservice, Telefonkonferens, Contact center, Skype for Business- och CRM-integration, samtalsinspelning och omfattande statistikverktyg. Detta sammantaget innebär att Bredband2 kan erbjuda en komplett lösning inom alla kundsegment och gör oss redo för större marknadsandelar.

## Datacenter

Företag som köper IT-tjänster använder sig alltmer av molnbaserade lösningar med hyrd eller egen kapacitet i kommersiellt drivna datacenter. Bredband2 har satsat på detta område efter den lyckade lanseringen av det toppmoderna datacentret i Malmö. Utöver hallen i Malmö har Bredband2 även mindre egna hallar i Umeå och Stockholm. Bredband2 överväger sin position inom verksamhetsområdet där framför allt möjligheten att ha ett närmare samarbete med någon på marknaden etablerad verksamhet analyseras. Det görs för närvarande i branschen stora och omfattande satsningar på nya datacenter av företag som kommer att ha enorma skalfördelar i driften av verksamheten. Det innebär bl.a. att det för ett företag som Bredband2 kan vara effektivare att samarbeta med andra än att bygga ett eget center. Man undviker då också projektering och projektgenomförande, vilket innebär kortare ledtider och lägre risker. Mot bl.a. den bakgrunden ser Bredband2 inte längre affärsområdet Datacenter som prioriterat.

## Effektiva system

En viktig del av Bredband2:s infrastruktur är de effektiva systemen. Det egenutvecklade CRM-systemet BOSS (Broadband Operation Support Suite) tillsammans med gedigen erfarenhet gör det enkelt att hantera en geografiskt spridd kundstruktur med skiftande behov av olika tekniska lösningar.

BOSS spelar också allt större roll i försäljningsarbetet. Det gäller framför allt på företagssidan där alltfler moduler i BOSS blir klara och tas i bruk. Modulen ST (Sales Tool) har lanserats under 2017. Nästa modul under utveckling är DT (Delivery Tool) som tar vid där säljprocessen slutar. Den kommer att vara utformad enligt projektmetoden. Gemensamt bidrar ST, DT och CRM till en enhetlig arbetsprocess i syfte att öka effektiviteten, säkerheten och enhetligheten i verksamheten vilket i sin tur har en positiv inverkan på kundupplevelsen. Systemen följer kunden från första säljkontakt till levererad tjänst, med löpande drift och underhåll.

En viktig framgångsfaktor i BOSS-projektet är att både applikationskunskapen och förståelsen för affärslogiken och de krav som hela processen från försäljning till leverans och drift ställer, finns internt hos Bredband2. Det är i mycket stor utsträckning framgångsreceptet BOSS som gör att Bredband2 ligger långt före konkurrenterna. Det gäller både den högkvalitativa administration BOSS erbjuder

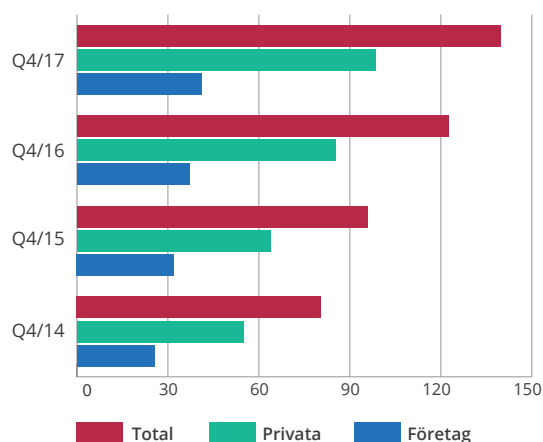
## Intäkter per kvartal, procentuell fördelning på intäktslag

	Q4/2017	Q3/2017	Q2/2017	Q1/2017	Q4/2016	Q3/2016	Q2/2016
<b>INTÄKTER</b>	<b>139 625</b>	<b>132 529</b>	<b>128 936</b>	<b>125 781</b>	<b>122 377</b>	<b>115 083</b>	<b>109 236</b>
Fördelas:							
Privata bredbandstjänster	70,5%	70,7%	69,9%	69,5%	69,6%	69,6%	67,9%
Företagstjänster	29,5%	29,3%	30,1%	30,5%	30,4%	30,4%	32,1%

## Periodens intäkter (Mkr) jämfört med samma period 2016

INTÄKTER (Mkr)	Ökning	Q4/2017	Q4/2016
<b>Fördelas:</b>			
Privata tjänster	15%	98,4	85,2
Företagstjänster	11%	41,2	37,2
<b>TOTAL</b>	<b>14%</b>	<b>139,6</b>	<b>122,4</b>

## Intäkter per kvartal (Mkr)



och förmågan att på ett kostnadseffektivt sätt integrera alla de olika standarder som förekommer på nätverksmarknaden, men också hur systemet processtyr företagsförsäljningen mot en ökande omsättning. Det har hittills satsats och kostnadsförts c:a 23 Mkr i utvecklingen av BOSS, varav c:a 4 Mkr under 2017.

## Rörelsens intäkter

Nettoomsättningen för 2017 uppgick till 526,9 (451,2) Mkr, en ökning med 16,8 % jämfört med 2016. Ökningen är organisk. Koncernens nettoomsättning påverkas inte av säsongsmässiga variationer under verksamhetsåret. Den största delen av koncernens nettoomsättning är hänförlig till privata kunder i öppna stadsnät. Den ökade satsningen på företagsmarknaden med rekrytering av ny säljpersonal syftar till att långsiktigt förstärka företagsförsäljningens andel av den totala omsättningen.

Antalet bredbandskunder, privata och företag, vid slutet av 2017 var 222 900 (194 200) st.

## Rörelsens kostnader och resultat

Redovisning av nätkostnader följer branschstandard. Rörliga kostnader för stadsnät redovisas som direkta kostnader för nät, medan kostnader för stamnät redovisas tillsammans med övriga externa kostnader.

Koncernens satsning på en förbättrad försäljningsorganisation genom rekrytering av ytterligare professionella medarbetare, vilket är en viktig investering för framtiden, har ökat koncernens personalkostnader. Avsättning har gjorts med 1,8 Mkr för VD:s och ledningens bonus för 2017.

Årets rörelseresultat uppgick till 43,5 (34,1) Mkr, en ökning med 27,6 % jämfört med 2016.

## Finansiella kostnader

Koncernens finansiella kostnader består av räntor till leasingbolag.

## Investeringar, avyttringar

Koncernens nettoinvesteringar i anläggningstillgångar uppgick till 17,3 (23,0) Mkr.

Investeringarna avser nätverksutrustning och infrastruktur 10,3 (19,1) Mkr, avgifter och övriga utgifter för installation av fiber 5,2 (2,4) Mkr, övrig utrustning 1,8 (1,5) Mkr.

## Finansiell ställning och kassaflöde

Vid periodens utgång uppgick koncernens likvida medel till 100,7 (71,4) Mkr. Koncernens beviljade checkräkningskredit med en limit om 20 Mkr utnyttjades inte.

Räntebärande skulder: Restskuld på leasingavtal uppgår till 3,8 (9,5) Mkr. Koncernen har inga banklån. Kassaflödet från den löpande

verksamheten före förändring av rörelsekapital, uppgick till 65,2 (54,2) Mkr. Kassaflödet efter förändringar i rörelsekapital uppgick till 73,9 (75,1) Mkr. Både privat- och företagskunder förskotts faktureras vilket ger bolaget ett starkt kassaflöde som förstärks ytterligare av den starka tillväxten med många nya kunder. Balansposten förskott från kunder har ökat med 8,8 (16,1) Mkr under 2017.

Koncernens eget kapital 2017-12-31 uppgick till 127,9 (115,5) Mkr, och soliditeten till 40 (41) %.

## Uppskjuten skatt och förlustavdrag

I koncernens bolag finns outnyttjade skattemässiga förlustavdrag för beskattningsåret 2017 om 35 (79) Mkr. Till moderbolaget hänförs sig 34 Mkr. Uppskjuten skatt avser dels förlustavdragen dels koncernmässiga övervärden. Sedan koncernmässiga justeringar gjorts redovisas en uppskjuten skatteskuld per 2017-12-31 om 3,5 (motsvarande siffra per 2016-12-31 var en fordran om 6,9) Mkr. Då uppskjuten skatteskuld på koncernmässiga övervärden på goodwill nu överstiger uppskjuten skattefordran på förlustavdrag, är nettot numera en skatteskuld.

## Aktien

Bredband2 har ca 5 000 aktieägare. Aktien är noterad på Nasdaq First North Stockholm. Aktiens slutkurs 2017-12-31 var 1,18 (1,02) kr, motsvarande ett totalt marknadsvärde om 827 (715) Mkr.

### De tio största aktieägarna och deras ägarandel (%) per 2017-12-31:

Anders Lövgren (inkl bolag)	113 500 000	16,19%
Leif Danielsson (inkl bolag o närstående)	101 230 000	14,44%
Örjan Berglund (inkl bolag och försäkring)	97 500 000	13,91%
Försäkrings AB Avanza Pension	31 685 109	4,52%
GWD Group AB	29 000 000	4,14%
Ulf Östberg	26 800 000	3,82%
Veralda (SEB Life Intl. Assurance)	15 602 025	2,23%
Nordnet Pensionsförsäkring	14 714 031	2,10%
Daniel Krook (inkl försäkring)	14 000 000	2,00%
SEB Life International Assurance	13 000 000	1,85%
Övriga	243 970 482	34,80%
	701 001 647	100,00%

Registrerat aktiekapital per 2017-12-31 uppgår till 17 525 041 kronor fördelat på 701 001 647 aktier. Inga instrument finns som kan orsaka utspädning.

## Personal

Medelantalet anställda uppgick under 2017 till 107 (93). Under året har i medeltal 20 personer hyrts in för arbete, främst inom kundtjänst.

## Moderbolaget

Bredband2 i Skandinavien AB (publ) bedriver verksamhet i form av koncernledning. Nettoomsättningen, som utgörs av fakturering till dotterbolag, uppgår till 23,0 (23,0) Mkr. Resultat efter skatt (sedan moderbolaget erhållit koncernbidrag) uppgick till 35,8 (24,7) Mkr. Moderbolaget har i mars genomfört en aktieutdelning för 2016 om 21,0 Mkr.

Nettoinvesteringarna uppgick till 0,1 (0,6) Mkr. Moderbolagets likvida medel uppgick vid årets utgång till 20,1 (0,8) Mkr. Eget kapital uppgår till 78,8 (64,0) Mkr varav fritt eget kapital uppgår till 39,8 (25,1) Mkr.

Moderbolaget har 34 Mkr i outnyttjade skattemässiga förlustavdrag vilka kan tas i anspråk genom koncernbidrag från dotterbolagen Moderbolagets resultat- och balansräkning i sammandrag redovisas på sid 13.

## Riskfaktorer

Riskfaktorerna i Bredband2:s verksamhet såsom finansiella risker, beroende av nätägare och underleverantörer, tekniska, politiska och legala risker mm, finns redogjort för i årsredovisningen för 2016 (sid 38 f).

## Pågående/avslutade tvister

Det finns inte någon känd tvist.

## Framtidsutsikter

Ett intensivt arbete pågår med att utveckla och expandera privat- och företagssidan i Bredband2. På privatsidan har under senare år ett genomarbetat, uthålligt och mycket lyckat kampanjarbete legat till grund för en kraftig expansion. Antalet privatkunder har sedan 2015 ökat från ca 134 000 till ca 217 000, en ökning med över 60 procent. På företagsidan har de investeringar som gjorts i organisationen och inriktningen mot ett mer samlat fokus på mindre och medelstora bolag börjat visa tydliga positiva resultat. Företagssidan skapar goda förutsättningar för att upprätthålla en hög och uthållig lönsam tillväxt. Även de pågående investeringarna i infrastrukturen, breddningen av produktportföljen och utvecklingen av modernare system ger en långsiktig fördel gentemot konkurrenterna. Detta arbete kommer att fortsätta med oförminskad intensitet. Sammanfattningsvis arbetar Bredband2 minst lika intensivt nu som tidigare med att utveckla verksamheten för att möta framtidens utmaningar.

## Årsredovisning

Årsredovisning för 2017 finns tillgänglig på bolagets huvudkontor och webbplats från 2018-02-20.

## Årsstämma

Årsstämma hålls i Stockholm den 13 mars 2018 kl 14:00.

## Revisorns granskning

Bokslutskommunikén har inte varit föremål för revisorns granskning.

## Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén för koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och IAS 34, Delårsrapportering, och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas i bokslutskommunikén är de som beskrivs i Bredband2:s årsredovisning för 2016. Nya och ändrade standarder 2017 har inte påverkat Bredband2:s redovisning.

IFRS 9 Finansiella Instrument ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering och tillämpas från 1 januari 2018. Några väsentliga effekter på redovisade belopp har inte framkommit i Bredband2:s genomgång av den nya standarden och någon omräkning av ingående balans 2018 har därmed inte gjorts.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder tillämpas från 1 januari 2018 och ersätter IAS 11 Entreprenadavtal och IAS 18 Intäkter samt tillhörande tolkningar. Bredband2 har valt att redovisa övergången enligt den retroaktiva metoden med tillämpning från första tillämpningsdagen 1 januari 2018. Inga väsentliga skillnader mot tidigare intäktsredovisning har framkommit och någon omräkning av ingående balans 2018 har därmed inte gjorts.

## Kommande ekonomisk information

- » Årsredovisning för 2017: 20 februari 2018
- » Delårsrapport för Q1/2018: 26 april 2018
- » Delårsrapport för Q2/2018: 26 juli 2018
- » Delårsrapport för Q3/2018: 26 oktober 2018
- » Bokslutskommuniké för 2018: 7 februari 2019

## Övrig information

Ekonomiska rapporter och lämnade pressmeddelanden finns tillgängliga från och med publiceringstillfället på Bredband2:s webbplats [www.bredband2.com](http://www.bredband2.com) under flikarna Investor relations och Rapporter. Informationen lämnades för offentliggörande den 7 februari 2018.

## Kontaktperson

Daniel Krook, VD och koncernchef, 070 – 699 56 60

Stockholm den 7 februari 2018

Bredband2 i Skandinavien AB (publ)



Stockholm den 7 februari 2018

## Bredband2 i Skandinavien AB (publ)

Anders Lövgren  
Ledamot, ordförande

Daniel Krook  
Ledamot, verkställande direktör

Robert Burén  
Ledamot

Rolf Johansson  
Ledamot

Anders Sandberg  
Ledamot

## Koncernens resultaträkning i sammandrag

Belopp i tkr	2017 okt-dec	2016 okt-dec	2017 jan-dec	2016 jan-dec
<b>Nettoomsättning</b>	<b>139 625</b>	<b>122 377</b>	<b>526 871</b>	<b>451 217</b>
Rörelsens kostnader				
Direkta kostnader för nät	-86 139	-77 217	-325 899	-273 506
Övriga externa kostnader	-20 161	-16 704	-74 853	-66 005
Personalkostnader	-16 741	-15 281	-61 246	-57 450
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-5 350	-5 220	-21 380	-20 194
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>11 234</b>	<b>7 955</b>	<b>43 493</b>	<b>34 062</b>
Finansiella poster	90	34	302	-11
<b>Resultat före skatt (EBT)</b>	<b>11 324</b>	<b>7 989</b>	<b>43 795</b>	<b>34 051</b>
Skatt	-2 742	-2 374	-10 368	-8 108
<b>Periodens resultat</b>	<b>8 582</b>	<b>5 615</b>	<b>33 427</b>	<b>25 943</b>
Övrigt totalresultat	0	0	0	0
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>8 582</b>	<b>5 615</b>	<b>33 427</b>	<b>25 943</b>
<b>Resultat per aktie</b>				
Genomsnittligt antal aktier under perioden (tusen st)	701 002	701 002	701 002	701 002
Resultat per aktie (kr)	0,012	0,008	0,048	0,037
Inga instrument finns som kan orsaka utspädning				

## Koncernens balansräkning i sammandrag

Belopp i tkr	2017-12-31	2016-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	79 155	78 318
Materiella anläggningstillgångar	40 655	45 593
Uppskjuten skattefordran	0	6 874
Övriga långfristiga fordringar	3 376	2 635
Omsättningstillgångar exkl. likvida medel	97 274	77 801
Likvida medel	100 657	71 447
<b>Summa tillgångar</b>	<b>321 117</b>	<b>282 668</b>
<b>Skulder och eget kapital</b>		
Eget kapital	127 895	115 498
<b>Långfristiga skulder och avsättningar</b>		
Uppskjuten skatteskuld	3 494	0
Räntebärande	1 032	3 813
<b>Kortfristiga skulder och avsättningar</b>		
Räntebärande	2 781	5 656
Icke räntebärande	77 912	68 416
Förskott från kunder	81 294	72 474
Upplupna kostnader	26 709	16 811
<b>Summa skulder och eget kapital</b>	<b>321 117</b>	<b>282 668</b>

## Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Belopp i tkr	2017 jan-dec	2016 jan-dec
<b>Eget kapital vid periodens ingång</b>	<b>115 498</b>	<b>103 575</b>
Lämnad aktieutdelning	-21 030	-14 020
Periodens totalresultat	33 427	25 943
<b>Eget kapital vid periodens utgång</b>	<b>127 895</b>	<b>115 498</b>
Inget minoritetsintresse föreligger		

## Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Belopp i tkr	2017 jan-dec	2016 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	65 175	54 245
Förändring av rörelsekapital	8 741	20 879
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>73 916</b>	<b>75 124</b>
Kassaflöde från investeringsverksamheten (netto)	-17 279	-22 973
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten:</b>		
Förändring av skulder till kreditinstitut	-5 656	-1 842
Lämnad aktieutdelning	-21 030	-14 020
Förändring av långfristiga fordringar	-741	146
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>29 210</b>	<b>36 435</b>
Likvida medel vid periodens början	71 447	35 012
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>100 657</b>	<b>71 447</b>

## Övriga nyckeltal

	2017 jan-dec	2016 jan-dec
Nettoomsättning (tkr)	526 871	451 217
Bruttovinstmarginal; vinst efter direkta kostnader för nät (%)	38	39
Medelantalet anställda under perioden	107	93
Balansomslutning vid periodens slut (tkr)	321 117	282 668
Räntebärande skulder (inkl restskuld på leasingavtal) vid periodens slut (tkr)	3 813	9 469
Soliditet vid periodens slut (%)	40	41
Antal aktier vid periodens slut	701 001 647	701 001 647
Eget kapital per aktie, periodens slut (kr)	0,182	0,165
Aktiens kvotvärde (kr)	0,025	0,025

## Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Belopp i tkr	2017 jan-dec	2016 jan-dec
<b>Nettoomsättning</b>	<b>23 000</b>	<b>23 000</b>
Rörelsens kostnader		
Övriga externa kostnader	-16 211	-16 197
Personalkostnader	-7 230	-5 983
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-937	-1 115
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>-1 378</b>	<b>-295</b>
Finansiella poster		
Erhållna koncernbidrag	46 000	32 010
Erhållen utdelning	989	0
Ränta	-1	6
<b>Resultat före skatt (EBT)</b>	<b>45 610</b>	<b>31 721</b>
Skatt	-9 818	-6 979
<b>Resultat</b>	<b>35 792</b>	<b>24 742</b>

## Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Belopp i tkr	2017-12-31	2016-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	784	1 397
Materiella anläggningstillgångar	545	779
Andelar i koncernföretag	35 556	35 556
Uppskjuten skattefordran	7 464	17 282
Omsättningstillgångar exkl. likvida medel	22 896	14 837
Likvida medel	20 134	818
<b>Summa tillgångar</b>	<b>87 379</b>	<b>70 669</b>
<b>Skulder och eget kapital</b>		
Eget kapital	78 767	64 005
Kortfristiga skulder		
Räntebärande	0	0
Icke räntebärande	8 612	6 664
<b>Summa skulder och eget kapital</b>	<b>87 379</b>	<b>70 669</b>

## Ordlista för branschen

### ADSL

Teknik för att leverera bredband via det publika telefonnätet.

### ARPU

Average Revenue Per Unit. Genomsnittlig intäkt per kund.

### Churn

Andel kunder som upphör att konsumera en leverantörstjänst under en specifik mätperiod.

### Hosting

Samlingsterm för tjänster där operatören tillgängliggör serverkapacitet från sina datahallar/datacenter till kunderna.

### IP

Internet Protocol. Teknik som används för kommunikation över Internet.

### IP-telefoni

Kallas även VoIP, Voice over IP. Liknar vanlig telefoni med den skillnaden att teletrafiken går över bredbands- eller datanät och baseras på IP-teknik.

### IP-Centrex

Virtuell telefonväxel med telefoni via en Internetanslutning.

### ISDN

Integrated Services Digital Network. Standard för digital telefoni/datakommunikation.

### ISP

Internet Service Provider. Leverantör av Internetkapacitet.

### Molntjänster

Tekniken där skalbara resurser, exempelvis lagring och funktioner, tillhandahålls som tjänster via Internet.

### Migrera

Flytta kunden till en annan leverantör eller plattform.

### Mbps

Megabit per sekund. Hastighetsmått på dataöverföring.

### OPEX per kund

Operational Expenditures. Alla kostnader förutom direkta och anskaffningskostnader samt avskrivningar delat med antal kunder, ett mått på hur effektivt verksamheten bedrivs.

### Peering

Internetoperatörer som, under vissa förutsättningar, byter Internettrafik med varandra utan att ta betalt av varandra. Utbytet sker oftast i anslutning till en större Internetknotpunkt.

### PTS

Post- och Telestyrelsen. Är den myndighet som bevakar telekommunikation, IT, radio och post i Sverige.

### PSTN

Public Switched Telephone Network. Ett världsomspännande nätverk bestående av kretskopplade telefonväxlar och förbindelser som levererar traditionella telefonitjänster till allmänheten, s.k. plain old telephone service (POTS) samt ISDN.

### Rack

En förkortning av datarack eller serverrack, vilket är en ram för montering av elektronisk apparatur.

### Redundant

Ett system med krav på hög tillgänglighet kan behöva utformas med redundans, vilket innebär att vitala delar finns i två exemplar som under normal drift kan dela arbetet mellan sig, men där den ena vid behov kan ta över arbetet.

### RGU

Totalt antal levererade och fakturerbara tjänster, antal aktiva fasta telefonikunder, antal konsumerande mobilabonnemang, antal konsumerande IP-linjer, antal bredbandsabonnemang och antal övriga tjänster.

### Serverhosting

Colocation. Ett företag placerar sin egenägda server fysiskt på annan plats i syfte att få service, backup, teknisk administration etc.

### SIP-trunk

Uppkoppling av växel till det fasta nätet via en SIP-trunk som fungerar som en brygga mellan ISDN-växel och IP-nätet.

### SLA

Service Level Agreement. Avtal som anger graden av tjänster i drift och underhåll.

### Telemarketing

TM. Försäljning via telefon.

### Terminera

Överlämna ett samtal till den operatör som har samtalsmottagaren ansluten i sitt nät.

## Definitioner

### **Rörelseresultat (EBIT)**

Resultat före finansiella poster och skatt.

### **Resultat per aktie**

Årets resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

### **Organisk tillväxt**

Omsättningsökning som inte tillkommit via förvärvad verksamhet.

### **Soliditet**

Eget kapital i procent av balansomslutningen vid periodens slut

### **Uppskjuten skattefordran**

Värdet av ackumulerade förlustavdrag fastställda i senaste taxeringen, minskat med årets beräknade förändringar av förlustavdragen.

### **Förskott från kunder**

Inbetalningar från förskottsfakturering (oftast månads- eller kvartalsvis) som härrör till period efter balansdagen.

### **Rörelsekapital**

Kortfristiga fordringar minus kortfristiga ej räntebärande skulder.

### **Eget kapital per aktie**

Utgående eget kapital dividerat med antal aktier på balansdagen.

Bredband2 i Skandinavien AB (publ)  
org.nr 556346-9062

Huvudkontor:  
Gävlegatan 22 A: 6 tr, 113 30 Stockholm (post- och besöksadress)  
Telefon: 0771 – 51 85 00  
E-mail: [info@bredband2.com](mailto:info@bredband2.com)  
[www.bredband2.se](http://www.bredband2.se)