

JANUARI - JUNI

Delårsrapport

2023

Bredband2

”En smidig och trygg digital vardag för alla.”

Bredband2 är en etablerad leverantör av data- och telekommunikation och säkerhetslösningar som vänder sig till både företag och privatpersoner. Som Sveriges tredje största fiberleverantör ser vi till att en halv miljon kunder kan ta del av internets möjligheter på ett tryggt och smidigt sätt.

För oss handlar relationen till våra kunder om så mycket mer än att leverera stabila tjänster. Genom att ge tillgång till det som våra kunder behöver mest skapar vi möjligheter för dem att kommunicera, jobba, lära och underhålla sig på ett säkert sätt. Och det är en självklarhet för oss.

Bredband2 i Skandinavien AB (publ) grundades 1989 och har cirka 9 500 aktieägare med notering på Nasdaq First North Growth Market.

Delårsrapport jan - jun 2023

Bredband2 i Skandinavien AB (publ), 556346-9062

Bredband2 redovisar en nettoomsättning på 775,8 (766,2) Mkr för första halvåret 2023. Resultatet EBIT uppgår till 51,1 (48,2) Mkr.

Andra kvartalet i sammandrag

- ▶ Nettoomsättningen uppgick till 392,7 (382,7) Mkr
- ▶ Resultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 61,9 (59,2) Mkr
- ▶ Resultatet efter avskrivningar men före förvärvsavskrivningar (EBITA) uppgick till 34,3 (29,3) Mkr
- ▶ Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 26,1 (21,1) Mkr
- ▶ Resultatet före skatt (EBT) uppgick till 22,9 (18,4) Mkr
- ▶ Resultatet efter skatt uppgick till 18,2 (13,2) Mkr
- ▶ Resultatet per aktie var 0,019 (0,014) kr

Första halvåret i sammandrag

- ▶ Nettoomsättningen uppgick till 775,8 (766,2) Mkr
- ▶ Resultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 122,3 (122,3) Mkr
- ▶ Resultatet efter avskrivningar men före förvärvsavskrivningar (EBITA) uppgick till 67,9 (64,6) Mkr
- ▶ Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 51,1 (48,2) Mkr
- ▶ Resultatet före skatt (EBT) uppgick till 45,2 (42,9) Mkr
- ▶ Resultatet efter skatt uppgick till 36,0 (36,8) Mkr
- ▶ Resultatet per aktie var 0,038 (0,038) kr

Viktiga händelser under perioden

- ▶ Årsstämman beslutade om oförändrad utdelning om 0,08 (0,08) kr per aktie, motsvarande totalt 76,6 (76,6) Mkr, vilken genomfördes i mars.
- ▶ Kassaflödet från den löpande verksamheten är fortsatt starkt. Kassen vid utgången av första halvåret uppgick till 93,8 Mkr. Koncernen har 53 Mkr i räntebärande förvärvslån.
- ▶ Rörelsemarginalen har förbättrats med en procentenhet sedan Q2 2022 och bedömningen kvarstår att den ska förbättras med ytterligare en procentenhet till fjärde kvartalet.
- ▶ Antalet bredbandskunder via fiber var ca 456 000 (459 000) vid utgången av kvartalet.
- ▶ Bredband2:s företagsaffär har förstärks med fler säljare mot små och medelstora företag.
- ▶ Bedömningen är att vi kommer se en fortsatt omsättningsökning under återstoden av 2023.
- ▶ Bredband2 är ett av företagen bakom den uppmärksammade rapporten "Unga kvinnor och tech" och har även instiftat ett stipendium för techutbildning för kvinnor.



VD har ordet

Vi ser en tydlig omsättningsökning i både privat- och företagsaffären. Vi förväntar oss att omsättningen ska fortsätta öka de kommande kvartalen med en förbättrad rörelsemarginal. Arbetet med att förbättra rörelsemarginalen går enligt plan. Vi kommer därmed in i 2024 med en rullande kvartalsvis rörelsemarginal (EBIT) som är betydligt högre än för närvarande och en planerad fortsatt positiv utveckling även långsiktigt. Räknar vi bort förvärvsavskrivningar så når vi ca 10% i EBITA, vilket är bättre än motsvarande siffra för Bredband2 före förvärvet av A3. Vi har samtidigt lyft den förvärvade delen till denna lönsamhetsnivå från i princip ingen vinst vid tiden för förvärvet. Sammanfattningsvis visar siffrorna nu att den plan vi byggde beslutet om förvärvet på inte bara var realistisk utan kanske i underkant jämfört med utfallet.

Intaget av nya kunder var starkt under andra kvartalet, vilket neutraliserade det förväntade ökade tappet av kunder under arbetet med att förbättra marginalerna. Vi antar ändå att det arbetet troligen kortsiktigt kommer påverka kundintaget för privata fibertjänster negativt under de närmaste månaderna. Men vi antar också att det är ett tillfälligt fenomen.

Vårt fokus framåt kommer att ligga på att öka tillväxten i alla affärsområden. Bredband2 har en lång historik av stark organisk tillväxt och det närmaste året fortsätter vi framför allt att investera i den organiska tillväxten. Efter det lyckade förvärvet av A3, där vi på ett framgångsrikt sätt nu får ut synergierna i ökad lönsamhet, är vi fortsatt intresserade av förvärv och kommer löpande att titta på olika möjligheter inom alla relevanta affärssegment.


De tre primära tjänsteområdena är fibertjänster, telefonitjänster och säkerhet. Idag är vi tredje störst på marknaden för fibertjänster, som är vår största affär. Telefoni är ett segment där vi ser stor potential och vi har vi en bra utgångspunkt för att nå framgång där. De viktigaste tjänsterna inom telefoni är mobilt bredband och mobiltelefoni. Där har vi goda konkurrensförutsättningar både till privat- och företagskunder. För säkerhetstjänster finns det en naturlig position för oss där vi ser en starkt

ökad efterfrågan på marknaden. Både privat- och företagsidan har goda förutsättningar att växa inom alla dessa områden under de kommande åren.

En del i arbetet med tillväxten är centraliseringen av företagsförsäljningen, vilket har gett en positiv effekt med en bra dynamik i aktiviteter och kompetensutbyte. Det är tydligt att denna förändring är helt rätt och vi ser en bra utveckling med fler säljare med högre kompetens och en förbättrad dialog med kunderna. Vi kommer fortsätta att rekrytera säljare under 2023 med målet att avdelningen blir komplett under året. En annan viktig del i företagsförsäljningen är vårt ökade fokus på den digitala kundresan där vi stärkt upp både marknads- och företagsavdelningen med nya kompetenser.

Satsningen på att övergripande stärka varumärket är avgörande i ett längre perspektiv. Glädjande är att vi under de senaste åren tydligt kan se i olika mätningar att kännedomen om vårt varumärke ökar. En del i detta är samarbetet mellan sälj- och marknadsavdelningarna som har intensifierats, vilket är ett viktigt samspel för att vi långsiktigt ska lyckas på marknaden. Marknadsavdelningen tar ett ökat ansvar för att nå potentiella kunder så att säljorganisationen kan fokusera mer på försäljning och kundvård.

Allt detta, tillsammans med vår finansiella ställning med starka kassaflöden under fortsatt lönsam tillväxt, ger oss goda förutsättningar att hålla ett högt tempo framöver samtidigt som vi kan bibehålla den höga kvaliteten i arbetet. Jag ser fram emot ett riktigt bra år och en framgångsrik tid framöver och jag är helt övertygad om att vi kommer att lyckas.



Daniel Krook, VD

Verksamheten

Bredband2:s affär

Fundamentet i moderna kommunikationstjänster är anslutning via optisk fiber. Bredband2 har under lång tid varit aktiv i det pågående teknikskiftet och skaffat sig nödvändig spetskompetens inom fiber. Rapporter från Bredbandskollen visar att Bredband2:s kunder har tillgång till ett av Sveriges snabbaste fibernät.

Bredband2 var den första i Sverige att leverera en snitthastighet över 100 Mbit/s i fibernät (medelvärde av 365 000 mätningar via Bredbandskollen). Bredband2 levererade enligt rapporterna en genomsnittlig kapacitet på 108 Mbit/s för att ta emot data i fibernätet och hade den högsta snitthastigheten för att skicka data. Bredband2 har också haft de snabbaste svarstiderna i nätet under alla år då mätningarna sammanställts. Avgörande för utfallet är den höga kvaliteten i Bredband2:s infrastruktur. Bredband2 har ett tekniskt fokus på att förhindra driftstörningar, bland annat genom ett renodlat Cisonät som är byggt i en redundanta ringstruktur. Stamnätet övervakas varje sekund, året om för att säkerställa maximal tillgänglighet och tillförlitlighet. Om en kabel kapas vid grävarbeten tar internettrafiken omgående en annan väg. Investeringar görs fortlöpande i stamnätet för att ytterligare förbättra effektiviteten.

Bredband2:s organisation är byggd för snabb, personlig, pålitlig och flexibel service, vilket ger gedigen kvalitet i både produktion, leverans och support. På en konkurrensintensiv marknad är behovet av att skilja sig från mängden avgörande.

För att säkerställa en god kundupplevelse genomför Bredband2 undersökningar där kunder

ombeds ge omdömen och feedback kring upplevd service, så kallade NPS-mätningar. Bredband2:s service får högt betyg. I kundundersökningarna är "snabba", "personliga" och "flexibla" vanliga omdömen. Även i externa mätningar syns effekterna av bolagets satsning på kundupplevelse. I Svenskt Kvalitetsindex mätning av telekombranschen 2022 placerar sig Bredband2 på en tredjeplats bland alla leverantörer på marknaden.

Privatmarknaden

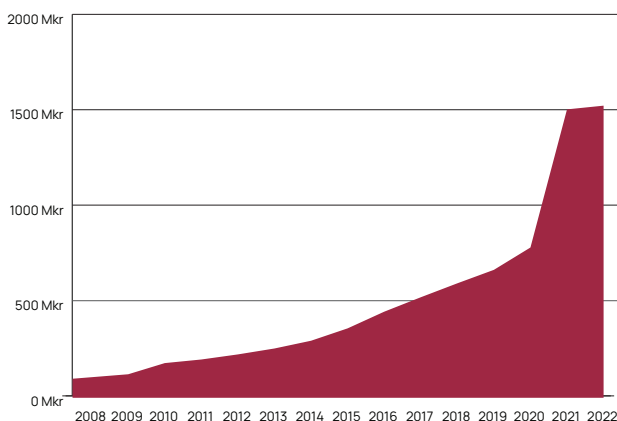
Under perioden svarade privatkunder för cirka 76 % av Bredband2:s omsättning. Till privatkunderna levererar Bredband2 en effektiv internetuppkoppling och erbjuder därutöver tilläggstjänster som routerabonnemang, säkerhetspaket, streaming, telefoni och mobilt bredband.

Bredband2 är en ledande aktör i öppna nät

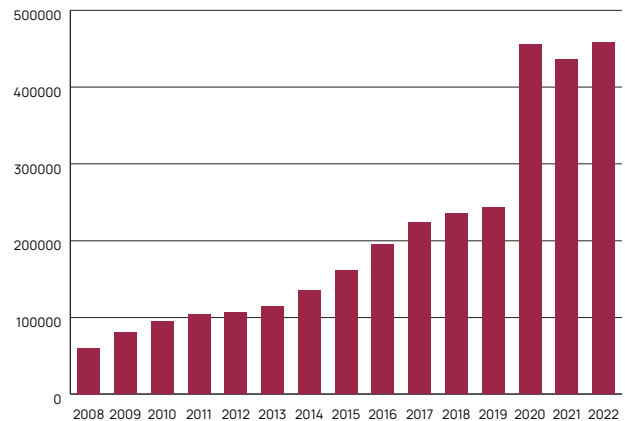
Bredband2 är en av Sveriges största tjänsteleverantörer i öppna stadsnät. Stadsnäten är Bredband2:s viktigaste plattform för att nå kunder. Näten ägs vanligen av kommuner, allmännyttiga bostadsföretag eller kommunala energibolag och når successivt en allt större del av landets befolkning.

Bredband2:s mål är att finnas på alla orter där verksamheten kan bedrivas lönsamt och fortsätter etablera sig i de stadsnät och fastighetsnät som inför en öppen affärsmodell.

Omsättning (Mkr)



Kundutveckling (st)



Exklusiva nät

Många hushåll är anslutna till internet via exklusiva nät där en enda operatör levererar en internettjänst till hela fastigheten. Ofta är det fallet när Bredband2:s kund är en fastighetsägare eller en bostadsrättsförening som erbjuder hushållen en gemensam internettjänst i en gruppanslutning. Av Bredband2:s privatkunder finns 28 % i exklusiva nät.

Företagsmarknaden

Under perioden svarade företagskunder för cirka 24 % av Bredband2:s omsättning. Företagstjänsterna är uppdelade i fem områden: datakommunikation, nätverk, telefoni/växeltjänster (inklusive mobiltelefoni), säkerhet och datacenter. Tillsammans utgör dessa en komplett kommunikationsplattform för företag.

Datakommunikation

Datakommunikation utgör idag cirka 90 % av Bredband2:s företagsmarknad.

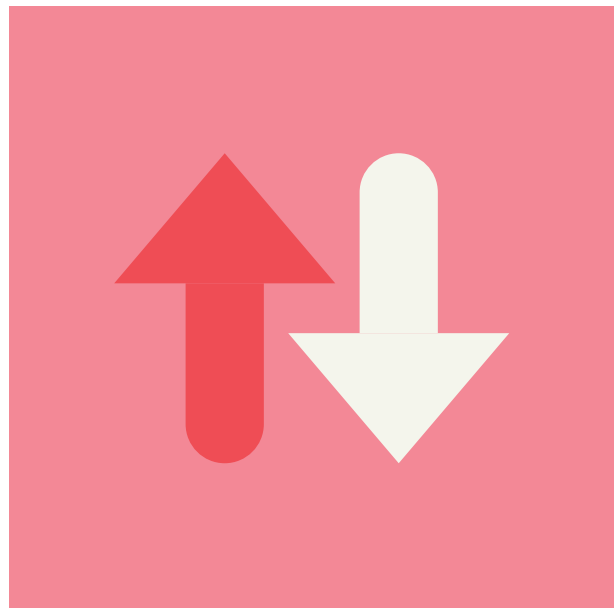
Bredband2 erbjuder trygg uppkoppling via fiberoptik för alltifrån det mindre företaget med enkla internetbehov till den stora internationella koncernen med många kontor och mycket höga krav på drift- och informationssäkerhet.

Företagets behov, storlek och lokala förutsättningar påverkar utformningen av leveransen. Vanliga tilläggstjänster är Redundans, Avancerad routing och VPN-tjänster som anpassas efter kundens behov och önskemål.

Redundans innebär att en alternativ uppkoppling tar över om den första anslutningen av något skäl fallerar. Tjänsten efterfrågas främst av företag där konstant tillgänglighet till kommunikation är kritisk. Både fasta och trådlösa förbindelser används för att säkerställa en ökad och önskad nivå av tillgänglighet för kunden. Den redundanta förbindelsen kan ha samma kapacitet som, eller lägre kapacitet än, den primära förbindelsen, det vill säga mellan 1 Mbit/s och 100 Gbit/s. Eftersom driften till större del är automatiserad innebär övergång till alternativ väg minimal påverkan på kunden.

Avancerad routing ger kunden möjlighet att utifrån sina individuella behov nyttja sin internettjänst tillsammans med egenägda IP-adresser, inom ramen för grossistverksamhet och anslutning till andra operatörer. För andra syften möjliggör avancerad routing användning av andra routingprotokoll än standard (RIP, OSPF, BGP). Detta gör att även enkla tjänsteuppsättningar kan skala upp till de högst ställda funktionskraven.

Via **VPN-tjänster** (Virtuella Privata Nätverk) kan kunden centralisera sin teknik, koppla ihop servrar och använda flera applikationer samtidigt utan risk för fördröjning. Tjänsten kopplar samman alla



verksamhetsorter och kontor i ett gemensamt nätverk, vilket skapar förutsättningar för att optimera och ytterligare effektivisera den egna verksamheten. Nya kontor kan enkelt läggas till i nätverket både nationellt och internationellt.

Telefoni/Växeltjänster och Mobiltelefoni

Bredband2:s telefonlösningar skräddarsys efter kundens behov och efter önskad funktion. Bolagets produktportfölj innehåller en bred tjänsteflora av SIP-trunk, molnväxel, telefoni samt mobiltelefoni.

Bredband2:s växellösning är helt molnbaserad. Potentiella och befintliga kunder behöver därför inte investera i dyr hårdvara eller egen telefonikompetens. Bredband2:s växellösning är helt molnbaserad.

Användare behöver därför inte investera i hårdvara eller egen telefonikompetens. Produktportföljen omfattar även flertalet tilläggstjänster såsom svarsservice, telefonkonferens, samtalsinspelning och omfattande statistikverktyg. Bredband2:s växellösning har också fullt stöd för alla på marknaden förekommande kontaktcenterlösningar och de flesta samarbetslösningar, inklusive MS Teams.

Detta sammantaget innebär att Bredband2 kan erbjuda en komplett lösning inom alla kundsegment och gör bolaget redo för ökande marknadsandelar.

Säkerhetstjänster

Ökad IT-säkerhet blir allt viktigare för företag idag. Dock finns det ingen enskild produkt som kan stoppa alla digitala attacker. Därför är det viktigt att kombinera flera olika skyddslager för att få ett heltäckande skydd. Bredband2 erbjuder väl utvalda säkerhetstjänster som kompletterar varandra och ger både små och stora företag ett fullgott skydd. Bland Bredband2:s säkerhetslösningar hittar man bl.a. följande tjänster:

DDoS-skydd skyddar företag mot överbelastnings-attacker som används för att slå ut en tjänst eller webbplats. Genom att analysera trafikflödet kan det molnbaserade DDoS-skyddet identifiera avvikande trafikmönster. Den skadliga trafiken filtreras automatiskt bort så att den legitima trafiken kan passera så ostört som möjligt.

Cisco Secure Endpoint är antivirusprogram som upptäcker och blockerar olika typer av skadeprogram innan de hinner skada företagets datorer.

Brandvägg skyddar företagsnätverket mot attacker och separerar företagets lokala nätverk från internet samt stoppar angripelse som försöker ansluta till eller skanna av verksamhetens datorer. Tjänsten kan levereras som en skalbar molnlösning eller kundplacerad utrustning beroende på kundens behov.

Distansarbete. Med hjälp av krypterade VPN-tunnlar skyddas företagets trafik mot avlyssning. På så sätt kan företagets medarbetare jobba smidigt på distans oavsett var de befinner sig - lika säkert och med åtkomst till samma filer som på jobbet.

Umbrella DNS-skydd blockerar automatiskt åtkomst till kända skadliga servrar och skyddar alla digitala enheter i företagsnätverket från nätfiskeattacker och skadeprogramsspridande sidor. Med hjälp av artificiell intelligens kan skyddet förebygga och förutspå framtida attacker från nya skadliga domäner.

SD-WAN ger företag en skalbar plattform som ökar tillgänglighet, kontaktbarhet, säkerhet och övervakning.

Datacenter

Företag som köper IT-tjänster använder sig alltmer av molnbaserade lösningar med hyrd eller egen kapacitet i kommersiellt drivna datacenter. Bredband2 har ett av södra Sveriges mest moderna datacenter i Malmö. Vid behov i andra delar av landet använder Bredband2 datacenter i nära samarbete med andra aktörer på marknaden.

Det görs för närvarande i branschen stora och omfattande satsningar på nya datacenter av företag som kommer att ha enorma skalfördelar i driften av verksamheten. Det innebär bland annat att det för ett företag som Bredband2 kan vara effektivare att samarbeta med andra än att bygga ett eget center. Bredband2 undviker då också projektering och projektgenomförande, vilket innebär kortare ledtider och lägre risker.

Effektiva system

En viktig del av Bredband2:s infrastruktur är de egenutvecklade datasystemen. CRM-systemet BOSS (Broadband Operation Support Suite) tillsammans



med gedigen erfarenhet gör det enkelt att hantera en geografiskt spridd kundstruktur med skiftande behov av olika tekniska lösningar. BOSS har varit och kommer att kunna vara ett viktigt verktyg och en avgörande framgångsfaktor i processen med att integrera förvärvade verksamheter i Bredband2.

Gemensamt bidrar BOSS och dess ingående moduler till en enhetlig, tydlig och resurseffektiv arbetsprocess vilket ökar effektiviteten, säkerheten och enhetligheten i verksamheten. Det gör det möjligt att dra nytta av synergier och det har en positiv inverkan på kundupplevelsen. Systemen följer kunden från första säljkontakt till levererad tjänst, med löpande drift och underhåll.

En viktig framgångsfaktor i BOSS-projektet är att både applikationskunskap och förståelse för affärslogik och de krav som hela processen från försäljning till leverans och drift ställer, finns internt hos Bredband2. Det är i mycket stor utsträckning framgångsreceptet BOSS som gör att Bredband2 ligger i framkant på marknaden, långt före konkurrenterna. Det gäller både den högkvalitativa administration systemen erbjuder och förmågan att på ett kostnadseffektivt sätt integrera alla de olika standarder som förekommer på nätverksmarknaden, men också hur systemet processtyr företagsförsäljningen mot en ökande omsättning. Det har hittills satsats och kostnadsförts cirka 50 Mkr i utvecklingen av BOSS-systemen.

Bredband2:s infrastruktur

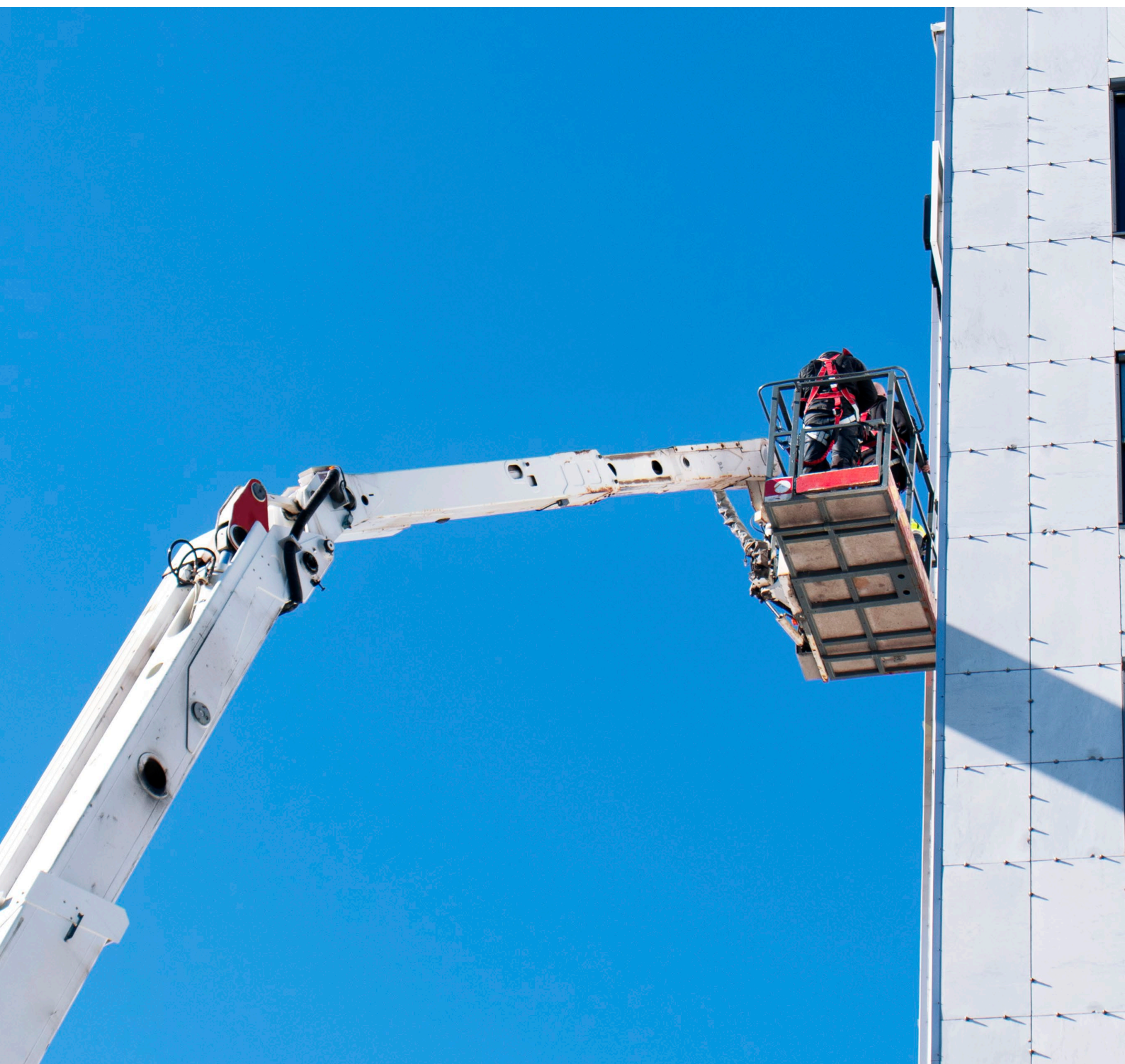
För att leverera tjänster använder Bredband2 olika nätoperatörer. Bredband2 har valt att i första hand samarbeta med nätoperatörer som dels äger kraftfulla fibernät anslutna till hushåll och företag, dels arbetar efter en öppen affärsmodell. Våra nätoperatörer öppnar således sina nät så att flera

leverantörer kan erbjuda sina tjänster och produkter på konkurrensneutrala villkor.

Bredband2:s strategi är att inte äga egen passiv infrastruktur. Det valet skapar en ökad flexibilitet och lägre risker. I takt med att nationella aktörer uppgraderar sin infrastruktur till fiberoptik samtidigt som offentligägda regionala stadsnät i högre grad än någonsin erbjuder öppen affärsmodell, ökar tillgängligheten för tjänsteleverantörer som Bredband2 inom de existerande fibernäten.

Bredband2 har valt att investera i de aktiva beståndsdelarna i fibernäten, vilket är den utrustning som skickar och tar emot de optiska signalerna. Det valet säkerställer egen hög driftkontroll.

Bredband2 har valt att investera i den senaste och bästa aktiva utrustning som finns på marknaden, ett renodlat Cisco-nät. Att erbjuda hög driftkontroll är helt avgörande för kvaliteten på levererade tjänster. Bredband2 arbetar även aktivt med att ständigt förbättra och utveckla redundansen för att på så vis öka säkerheten, tillgängligheten och pålitligheten i nätet.



Förvaltningen

Rörelsens intäkter

Nettoomsättningen för första halvåret uppgick till 775,8 (766,2) Mkr. Koncernens nettoomsättning påverkas inte av säsongsmässiga variationer under verksamhetsåret. Den största delen av koncernens nettoomsättning är hänförlig till privata kunder i öppna stadsnät. Antalet bredbandskunder via fiber, privata och företag, vid slutet av kvartalet var cirka 456 000 (459 000).

Rörelsens kostnader och resultat

Rörliga kostnader för stadsnät redovisas som direkta kostnader. Vissa nätförbindelser, främst avseende företagskunder, redovisas från och med 2021 enligt IFRS 16 i balansräkningen som anläggningstillgångar, på vilka avskrivningar görs, och som finansiella skulder, på vilka i resultaträkningen räknas finansiella kostnader för nät. Rörelseresultatet (EBIT) för första halvåret 2023 uppgick till 51,1 (48,2) Mkr.

Investeringar, avyttringar

Koncernens nettoinvesteringar i anläggningstillgångar uppgick under första halvåret 2023 till 12,7 (32,2) Mkr. Investeringarna avser till största delen av; nätverksutrustning och infrastruktur jämte avgifter och övriga utgifter för installation av fiber.

Finansiell ställning och kassaflöde

Vid första halvårets utgång 2023 uppgick koncernens likvida medel till 93,8 (65,5) Mkr. Koncernen har 53,3 (75,0) Mkr i räntebärande banklån. Koncernens beviljade checkräkningskredit med en limit om 50,0 Mkr utnyttjades inte på balansdagen.

Aktieutdelning har skett under första kvartalet 2023 med 76,6 (76,6) Mkr.

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital, uppgick till 109,2 (114,7) Mkr. Kassaflödet efter förändringar i rörelsekapital uppgick till 109,4 (117,5) Mkr. Både privat- och företagskunder förskotts faktureras vilket ger bolaget ett starkt kassaflöde.

Koncernens eget kapital vid utgången av första halvåret 2023 uppgick till 490,4 (494,9) Mkr, och soliditeten till 38 % (39) %. Minoritetsintresse föreligger inte.

Förlustavdrag och uppskjuten skatt

De ackumulerade skattemässiga underskotten uppgick vid utgången av 2022 till 117,2 (178,7) Mkr, varav koncernen aktiverat 24,1 (32,0) Mkr i uppskjuten skattefordran. Per utgången av första halvåret är de ackumulerade skattemässiga underskotten 117,2 varav 19,1 är aktiverat i uppskjuten skattefordran.



Personal

Medelantalet anställda i koncernen uppgick under perioden till 230 (218). Under kvartalet har koncernen därutöver haft ett fåtal (ett fyrtiotal) konsulter inhyrda för arbete i Umeå och Malmö, främst inom kundtjänst. Därutöver har koncernen haft ca 10 (10) konsulter inhyrda för arbete i Belgrad.

Aktien

Bredband2 har cirka 9 500 aktieägare. Aktien är noterad på Nasdaq First North Growth Market. Aktiens slutkurs den 30 juni 2023 var 1,236 (1,800) kr, motsvarande ett totalt marknadsvärde om cirka 1 183 (1 723) Mkr. Certified Adviser är Redeye AB.

Antalet aktier uppgick under första halvåret 2023 (i genomsnitt och vid kvartalets slut) till 957 095 167 (957 095 167) st. Registrerat aktiekapital vid utgången av andra kvartalet 2023 är 23 927 379 kronor, samma belopp som under hela 2022. Inga instrument finns som kan orsaka utspädning.

Största aktieägare 30 juni 2023	Antal aktier	Andel kapital/ röster %
Anders Lövgren (inkl bolag)	129 000 000	13,48%
Alcur Select/Grow	98 311 598	10,27%
Mark Hauschildt (inkl bolag)	92 755 985	9,69%
Odin Small Cap	87 000 000	9,09%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	43 567 479	4,55%
Ulf Östberg (inkl. försäkring)	21 715 384	2,27%
Futur Pension	20 159 051	2,11%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	18 723 640	1,96%
State Street Bank & Trust, Boston	17 571 873	1,84%
Daniel Krook (inkl. försäkring)	15 000 000	1,57%
SEB Nanocap	14 595 004	1,52%
Pelagus Konsult AB	13 000 000	1,36%
Övriga	385 695 153	40,30%
	957 095 167	100,00%

Moderbolaget

Bredband2 i Skandinavien AB (publ) bedriver verksamhet i form av koncernledning.

Nettoomsättningen, som utgörs av fakturering till dotterbolag, uppgick till 8,1 (7,6) Mkr.

Resultat efter skatt uppgick till 0,9 (-1,5) Mkr.

Moderbolaget har i mars 2023 genomfört en aktieutdelning för 2022 om 76,6 (76,6) Mkr.

Nettoinvesteringarna uppgick till 0 (0) Mkr.

Moderbolagets likvida medel uppgick vid utgången av året till 0 (0) Mkr.

Eget kapital uppgick vid samma tid till 295,8 (371,1) Mkr varav fritt eget kapital till 271,9 (347,2) Mkr.

Moderbolagets resultat- och balansräkning i sammandrag redovisas på sidorna 17-18.

Riskfaktorer

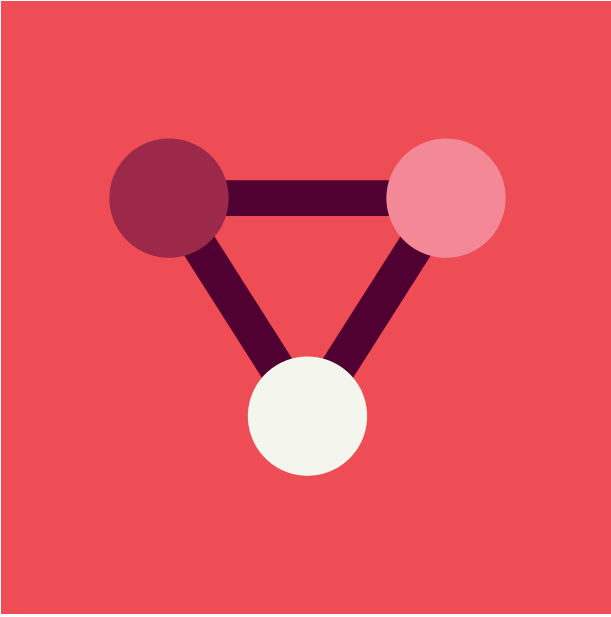
Riskfaktorerna i Bredband2:s verksamhet såsom finansiella risker, beroende av nätägare och underleverantörer, tekniska, politiska och legala risker med mera, finns redogjort för i årsredovisningen för 2022 (sidan 49 ff).

Pågående tvister

Bredband2 AB har överklagat Post- och telestyrelsens beräkning av avgifter för 2020 (till kammarrätten) och 2021 (till förvaltningsrätten). De avgifter som Post- och telestyrelsen debiterat har reserverats fullt ut. Kammarrätten avtog Bredband2 AB:s överklagande för avgifter 2020. Bredband2 AB har överklagat de delar av kammarrättens dom som kan överklagas till Högsta förvaltningsdomstolen och ansökt om prövningstillstånd. Högsta förvaltningsdomstolen har avslagit begäran om prövningstillstånd. Ärendet är därmed utagerat.

Framtidsutsikter

Ett intensivt arbete pågår med att utveckla och expandera privat- och företagssidan i Bredband2. För närvarande ligger bolagets starkaste fokus på att vidareutveckla företagsförsäljningen. Trots att den under senare år ökat nästan lika starkt som privatsidan finns det en klar utvecklingspotential inom företagsförsäljningen. Bredband2 räknar med att tydligt förbättra förutsättningarna inte bara att försäkra sig om bolagets proportionella andel av den ökande fiberanvändningen i näringslivet, en ökning som bedöms fortsätta under lång tid framöver och som kan ha förstärkts under det senaste året, utan även att erövra en större andel av marknaden på företagssidan. Det ska ske genom att bolaget anpassar affärsmodellen som tillämpas gentemot små och medelstora företag efter det koncept som under många år utgjort grunden för den framgångsrika privatförsäljningen. Men också genom att Bredband2 satsar ytterligare i säkerhetssegmentet gentemot företagen. En tydlig tendens i marknaden är att främst företagskunderna i ökad utsträckning är medvetna



om vikten av att ha en säker IT-miljö och Bredband2 är en naturlig leverantör av säkerhetstjänster som ett tillägg till fibertjänsterna. En fördel när det gäller små och medelstora företag är att det typiskt sett är korta beslutsvägar inom organisationen och lättare att nå beslutsfattaren. Målsättningen är att se en ökad tillväxt på företagssidan. Även de pågående investeringarna i infrastrukturen, breddningen av produktportföljen och utvecklingen av modernare system ger en långsiktig fördel gentemot konkurrenterna. Den viktigaste planeringen för framtiden handlar om ökad tillväxt, fortsatt fokus på kostnadssidan och därigenom förbättrade marginaler. Utvecklingsarbete kommer att fortsätta med oförminskad intensitet. Sammanfattningsvis arbetar Bredband2 minst lika intensivt nu som tidigare med att utveckla verksamheten för att möta framtidens utmaningar.

Revisorns granskning

Delårsrapporten har ej varit föremål för revisorns granskning.

Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU. Denna bokslutskommuniké är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Bokslutskommunikén för moderbolaget är upprättad enligt Årsredovisningslagen.

Bokslutskommunikén är upprättad enligt de regler som gäller enligt Nasdaq First North Growth Market – Rulebook.

Kommande ekonomisk information

- Delårsrapport jan-sep: 9 november 2023
- Bokslutskommuniké 2023: 7 februari 2024

Övrig information

Ekonomiska rapporter och lämnade pressmeddelanden finns tillgängliga från och med publiceringstillfället på Bredband2:s webbplats www.bredband2.com under flikarna Investor relations och Rapporter. Information lämnades för offentliggörande den 9 augusti 2023.

Kontaktperson

Daniel Krook, VD och ledamot, 070 699 56 60

Stockholm den 9 augusti 2023

Bredband2 i Skandinavien AB (publ)

På styrelsens uppdrag:

Daniel Krook, VD och ledamot



Koncernens resultaträkning i sammandrag

Belopp i tkr	2023 apr-jun	2022 apr-jun	2023 jan-jun	2022 jan-jun	2022/2023 jul-jun	2022 jan-dec
Nettoomsättning	392 660	382 746	775 773	766 163	1 540 972	1 531 361
Rörelsens kostnader						
Direkta kostnader för nät	-260 351	-248 665	-513 780	-495 191	-1 014 127	-995 538
Övriga externa kostnader	-32 919	-39 482	-65 793	-80 298	-147 119	-161 624
Personalkostnader	-37 536	-35 369	-73 937	-68 416	-138 462	-132 942
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-35 757	-38 156	-71 152	-74 082	-143 511	-146 441
Rörelseresultat (EBIT)	26 096	21 074	51 112	48 175	97 752	94 816
Finansiella poster	-3 173	-2 696	-5 913	-5 252	-11 116	-10 456
Resultat före skatt (EBT)	22 923	18 378	45 199	42 923	86 637	84 360
Skatt	-4 723	-5 156	-9 210	-6 114	-14 566	-11 470
Periodens resultat	18 200	13 223	35 989	36 809	72 070	72 890
Resultat per aktie						
Genomsnittligt antal aktier under perioden (tusen st)	957 095	957 095	957 106	957 106	957 095	957 095
Resultat per aktie (kr)	0,019	0,014	0,038	0,038	0,075	0,076

Inga instrument finns som kan orsaka utspädning.

Koncernens balansräkning i sammandrag

Belopp i tkr	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Tillgångar:			
Immateriella anläggningstillgångar	742 333	772 429	762 025
Materiella anläggningstillgångar	46 479	37 159	42 049
Nyttjanderättstillgångar	308 188	258 917	271 678
Uppskjuten skattefordran	19 137	25 075	24 145
Övriga långfristiga fordringar	7	7	7
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	64 351	65 709	67 855
Varulager	2 472	4 350	4 393
Övriga fordringar	630	1 384	5 425
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16 097	27 296	14 802
Summa omsättningstillgångar exkl. likvida medel	83 549	98 739	92 474
Likvida medel	93 806	65 489	116 893
Summa tillgångar	1 293 499	1 257 815	1 309 271
Skulder och eget kapital:			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	490 407	494 904	530 985
Långfristiga skulder och avsättningar:			
Uppskjuten skatteskuld	18 026	20 630	21 020
Räntebärande	31 667	31 667	31 667
Långfristig del leasingavtal	197 910	156 138	166 104
Kortfristiga skulder och avsättningar:			
Räntebärande	21 667	43 333	21 667
Leverantörsskulder	124 459	160 169	165 228
Förskott från kunder	179 637	156 464	173 233
Övriga skulder	16 157	2 676	10 943
Upplupna kostnader	114 821	103 282	93 753
Kortfristig del leasingavtal	98 750	88 552	94 670
Summa skulder och eget kapital	1 293 499	1 257 815	1 309 271

Koncernens förändring av eget kapital

Belopp i tkr	2023 jan-jun	2022 jan-jun	2022 jan-dec
Eget kapital vid periodens ingång	530 985	534 663	534 663
Lämnad aktieutdelning	-76 568	-76 568	-76 568
Periodens totalresultat	35 989	36 809	72 890
Eget kapital vid periodens utgång	490 407	494 904	530 985

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Belopp i tkr	2023 jan-jun	2022 jan-jun	2022 jan-dec
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	109 155	114 684	224 536
Förändring av rörelsekapital	215	2 844	32 999
Kassaflöde från den löpande verksamheten	109 370	117 528	257 535
Kassaflöde från investeringsverksamheten:			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	170	-20 153	-30 527
Förvärv av anläggningstillgångar	-12 917	-12 011	-24 395
Minskning kortfristiga finansiella placeringar	0	1 051	1 051
Kassaflöde från finansieringsverksamheten:			
Lämnad aktieutdelning	-76 568	-76 568	-76 568
Amotering lån	0	-21 666	-43 333
Amortering leasingskuld	-43 142	-48 205	-92 384
Periodens kassaflöde	-23 087	-60 025	-8 621
Likvida medel vid periodens början	116 893	125 513	125 513
Likvida medel vid periodens slut	93 806	65 489	116 893

Övriga nyckeltal

Belopp i tkr	2023 jan-jun	2022 jan-jun	2022 jan-dec
Nettoomsättning	775 773	766 163	1 531 361
Bruttovinstmarginal; vinst efter direkta kostnader för nät	34%	35%	35%
Medeltalet anställda under period	230	218	215
Balansomslutning vid periodens slut	1 262 324	1 257 815	1 309 271
Räntebärande bankkulder vid periodens slut	53 333	75 000	53 333
Likvida medel vid periodens slut	93 806	65 489	116 893
Soliditet vid periodens slut	38%	39%	41%
Antalet aktier vid periodens slut	957 095 167	957 095 167	957 095 167
Eget kapital per aktie, periodens slut (kr)	0,512	0,517	0,555
Aktiens kvotvärden (kr)	0,025	0,025	0,025

Moderbolaget resultaträkning i sammandrag

Belopp i tkr	2023 jan-jun	2022 jan-jun	2022 jan-dec
Nettoomsättning	8 056	7 584	16 542
Rörelsens kostnader:			
Direkta kostnader	-20	-4	-18
Övriga externa kostnader	-1 035	-1 143	-2 384
Personalkostnader	-7 007	-6 437	-14 140
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-23	-51	-98
Rörelseresultat (EBIT)	-29	-51	-98
Finansiella poster:			
Erhållna koncernbidrag	0	0	1 317
Ränta	939	-1 419	-2 336
Resultat före skatt (EBT)	910	-1 470	-1 118
Skatt			
Resultat	910	-1 470	-1 118

Moderbolaget balansräkning i sammandrag

Belopp i tkr	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	22	75	43
Materiella anläggningstillgångar	38	55	40
Andelar i koncernföretag	706 505	706 505	706 505
Omsättningstillgångar exkl. likvida medel	4 261	100 717	99 779
Likvida medel	0	0	0
Summa tillgångar	710 826	807 352	806 367
Skulder och eget kapital			
Eget kapital	295 814	371 120	370 155
Långfristiga skulder			
Räntebärande	75 745	31 667	31 667
Kortfristiga skulder			
Räntebärande	21 667	43 333	21 667
Icke räntebärande	317 600	361 233	382 879
Summa skulder och eget kapital	710 826	807 353	806 367

Definitioner

Räntabilitet på genomsnittligt sysselsatt kapital

Rörelseresultat plus finansiella intäkter i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder inklusive uppskjuten skatt.

Räntabilitet på genomsnittligt eget kapital

Årets resultat i procent av genomsnittligt eget kapital.

Eget kapital

Eget kapital vid årets slut. Genomsnittligt eget kapital har beräknats som ingående plus utgående eget kapital dividerat med två.

Eget kapital per aktie

Utgående eget kapital dividerat med antal aktier på balansdagen.

Soliditet

Utgående eget kapital i procent av balansomslutning.

Skuldsättningsgrad

Utgående räntebärande skulder dividerade med utgående eget kapital.

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader dividerat med finansiella kostnader.

Genomsnittligt antal anställda

Beräknat som genomsnittligt antal heltidstjänster i koncernen.

Rörelseresultat (EBIT)

Resultat före finansiella poster och skatt.

Resultat per aktie

Årets resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

Organisk tillväxt

Omsättningsökning som inte tillkommit via förvärvad verksamhet.

Uppskjuten skattefordran

Värdet av ackumulerade förlustavdrag fastställda i senaste taxeringen, minskat med årets beräknade förändringar av förlustavdragen.

Förskott från kunder

Inbetalningar från förskottsfakturering (oftast månads- eller kvartalsvis) som härrör till period efter balansdagen.

Rörelsekapital

Kortfristiga fordringar minus kortfristiga ej räntebärande skulder.

Resultat före av- och nedskrivningar

Resultat efter finansnetto plus av- och nedskrivningar. Redovisas i Kassaflödesanalysen som kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital mm.

Ordlista för branschen

5G

5:e generationens mobilnät, senaste stora utvecklingsfasen av mobila telekommunikationsstandarder (efter 4G). De första kommersiella systemen startade 2019.

ADSL

Teknik för att leverera bredband via det publika telefonnätet.

ARPU

Average Revenue Per Unit. Genomsnittlig intäkt per kund.

Churn

Andel kunder som upphör att konsumera en leverantörstjänst under en specifik mätperiod.

Hosting

Samlingsterm för tjänster där operatören tillgängliggör serverkapacitet från sina datahallar/datacenter till kunderna.

IoT

Internet-teknik som gör att vardagsföremål som hushållsapparater, maskiner, fordon och byggnader, med inbyggd elektronik och internetuppkoppling, kan styras eller utbyta data över Internet.

IP

Internet Protocol. Teknik som används för kommunikation över Internet.

IP-telefoni

Kallas även VoIP, Voice over IP. Liknar vanlig telefoni med den skillnaden att teletrafiken går över bredbands- eller datanät och baseras på IP-teknik.

IP-Centrex

Virtuell telefonväxel med telefoni via en Internetanslutning.

ISDN

Integrated Services Digital Network. Standard för digital telefoni/datakommunikation.

ISP

Internet Service Provider. Leverantör av Internetkapacitet.

Molntjänster

Tekniken där skalbara resurser, exempelvis lagring och funktioner, tillhandahålls som tjänster via Internet.

Migrera

Flytta kunden till en annan leverantör eller plattform.

Mbps

Megabit per sekund. Hastighetsmått på dataöverföring.

OPEX per kund

Operational Expenditures. Alla kostnader förutom direkta och anskaffningskostnader samt avskrivningar delat med antal kunder, ett mått på hur effektivt verksamheten bedrivs.

Peering

Internetoperatörer som, under vissa förutsättningar, byter Internettrafik med varandra utan att ta betalt av varandra. Utbytet sker oftast i anslutning till en större Internetknutpunkt.

PTS

Post- och Telestyrelsen. Är den myndighet som bevakar telekommunikation, IT, radio och post i Sverige.

PSTN

Public Switched Telephone Network. Ett världsomspännande nätverk bestående av kretskopplade telefonväxlar och förbindelser som levererar traditionella telefonitjänster till allmänheten, s.k. plain old telephone service (POTS) samt ISDN.

Rack

En förkortning av datarack eller serverrack, vilket är en ram för montering av elektronisk apparatur.

Redundant

Ett system med krav på hög tillgänglighet kan behöva utformas med redundans, vilket innebär att vitala delar finns i två exemplar som under normal drift kan dela arbetet mellan sig, men där den ena vid behov kan ta över arbetet.

RGU

Totalt antal levererade och fakturerbara tjänster, antal aktiva fasta telefonikunder, antal konsumerande mobilabonnemang, antal konsumerande IP-linjer, antal bredbandsabonnemang och antal övriga tjänster.

Serverhosting

Colocation. Ett företag placerar sin egenägda server fysiskt på annan plats i syfte att få service, backup, teknisk administration etc.

SIP-trunk

Uppkoppling av växel till det fasta nätet via en SIP-trunk som fungerar som en brygga mellan ISDN-växel och IP-nätet.

SLA

Service Level Agreement. Avtal som anger graden av tjänster i drift och underhåll.

Streaming

Strömmande media. Uppspelning av ljud- och videofiler på dator/mobiltelefon samtidigt som de överförs över Internet.

Telemarketing

TM. Försäljning via telefon.

Terminera

Överlämna ett samtal till den operatör som har samtalsmottagaren ansluten i sitt nät.

Bredband2 i Skandinavien AB (publ)
org.nr 556346-9062

Huvudkontor:
Peter Myndes Backe 16, 118 46 Stockholm (Besöks- och postadress)
Telefon: 0770 – 811 000
E-mail: info@bredband2.se
www.bredband2.com