

# Account Manager / Kundenberater (m/w/d) Gewerbeversicherungen



## Wir suchen dich – starte mit uns durch!

Bewirb dich bei uns als Account Manager / Kundenberater (m/w/d) und komm ins Finanzchef24-Team. Wir sind Treiber der Digitalisierung. Bei Finanzchef24 dreht sich alles um die Beratung und Vermittlung der passenden Versicherungen für Unternehmen. Mit über 45.000 aktiven Gewerbekunden gehören wir zu den führenden Versicherungsmaklern Deutschlands.

Unsere Werte **#kicktraditions**, **#keepitsimple**, **#havefun** und **#makeithappen** leben wir nicht nur im Team, sondern auch mit unseren Kunden – unsere Plattform bietet unkomplizierte, schnelle sowie individuelle Lösungen und macht die Absicherung betrieblicher Risiken so einfach wie möglich. Sowohl am Telefon, als auch in der Kundenkorrespondenz – egal ob vom Büro oder von zu Hause aus.

**Du suchst Abwechslung statt Alltagsroutine?**

**Du suchst ein sicheres Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten?**

**Du kannst den ganzen Tag über Versicherungen reden? – Dann bist du bei uns richtig!**

Denn wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Account Manager / Kundenberater (m/w/d). Nach einer intensiven Einarbeitung berätst du Neu- und Bestandskunden zur optimalen Risikoabsicherung. Im Beratungsgespräch ermittelst du den individuellen Absicherungsbedarf unserer Kunden und findest das beste Angebot unter mehr als 40 Versicherern. Unser digitales Konzept spart viel Zeit und bringt Übersicht in den Tarifdschungel. So schaffen wir Raum für die persönliche Beratung und die Voraussetzung für Kundenzufriedenheit. Mit über 70 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind wir für unsere Kunden im Einsatz. Werde Teil unseres Vertriebsteams und bringe deine Persönlichkeit und deine Power ein.

## Das bringst du mit:

- mehrjährige Tätigkeit in der Beratung und/oder Vermittlung gewerblicher Kompositversicherungen
- Berufserfahrung bei einem Versicherungsmakler(-Pool) oder einer Versicherungsagentur
- ein hohes Maß an Verbindlichkeit
- sorgfältige und vertriebsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsgeschick, Zielstrebigkeit und Eigeninitiative
- selbstständiges, lösungsorientiertes und proaktives Handeln
- ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, unternehmerisches Denken, hohe Eigeninitiative und Freude am Umgang mit Menschen

## Das bieten wir dir:

- die spannendsten Start-ups als Kunden
- Konzentration auf Beratung und Vermittlung – keine Kaltakquise
- moderne, schnelle und zukunftsfähige Technologie - du entscheidest, wann und wo du arbeitest
- optimierte digitale Prozesse: digitale Plattform zur Recherche, automatische Datenübernahme ins CRM, Präsentation auf Knopfdruck, Onlineabschluss durch den Kunden, papierlos über alle Phasen
- du bist fester Ansprechpartner deiner Bestandskunden
- einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsverhältnis
- regelmäßig interne Fachtrainings
- kostenfreie Getränke, frisches Obst und coole Team-Events
- **und: die besten Kollegen und Kolleginnen der Welt!**



## Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung über unser [Bewerbungsformular](#). Dein Lebenslauf reicht aus.

Bei Fragen kannst du dich jederzeit an Katharina Hust unter der Telefonnummer [089 716772-791](tel:089716772791) wenden.



**Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen! Mehr über das Finanzchef24-Team und unsere Arbeit erfährst du auf unserer Website unter [Über uns](#) und [Jobs](#).**