

Account Manager / Kundenberater (m/w/d) Gewerbeversicherungen



Wir suchen dich – starte mit uns durch!

Du hast vielleicht noch nicht von uns gehört. Aber stell dir vor, uns gibt es wirklich.

Als InsurTech der 1. Stunde wissen wir von Finanzchef24 genau, welche Ansprüche Selbstständige und Unternehmer an ihre Versicherung stellen. Deshalb bringen wir Gewerbeversicherung und digitale Innovation erfolgreich zusammen. Rund 60 Kollegen und Kolleginnen geben im schönen München seit 2012 täglich ihr Bestes, um unsere Kunden optimal zu beraten und abzusichern.

Und das mit Erfolg!

Mehr als eine Million Nutzer erreichen wir mit unserem Online-Auftritt pro Jahr und mehr als 50.000 Kunden haben ihre Versicherung bereits über uns abgeschlossen. Denn wir leben nicht nur im Team unsere Werte: **#kicktraditions**, **#keepitsimple**, **#havefun** und **#makeithappen** – auch unsere Plattform bietet ein unkompliziertes, schnelles sowie individuelles Ergebnis und macht die Absicherung betrieblicher Risiken so einfach wie möglich.

Zufriedene Kunden stehen für uns an erster Stelle. Passgenaue Beratung ist unser Anspruch.

Jetzt, wo wir mit dem Unternehmensteil durch sind, kommen wir zum Punkt:

Wir brauchen deine Unterstützung.

Bewirb dich jetzt!

Was du erwarten darfst:

- du bist Ansprechperson für deinen persönlichen Kundenstamm – von der Anfrage bis zum Abschluss
- du gestaltest den Verkaufsprozess aktiv mit und wählst anbieterunabhängig aus dem Portfolio unserer namhaften Versicherungspartner das passende Angebot aus
- dein Ergebnis ist das optimale Versicherungskonzept – oder ganz einfach: zufriedene Kunden!
- du berätst unsere Kunden telefonisch aus unserem Büro in München oder von zu Hause aus
- unsere Kunden stellen ihre Anfragen über unsere Website, d.h. für dich, keine Kaltakquise

Was wir erwarten:

- mehrjährige Tätigkeit in der Beratung und/oder Vermittlung gewerblicher Kompositversicherungen
- Berufserfahrung bei einem Versicherungsmakler(-Pool) oder einer Versicherungsagentur
- ein hohes Maß an Verbindlichkeit
- sorgfältige und vertriebsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsgeschick, Zielstrebigkeit und Eigeninitiative
- selbstständiges, lösungsorientiertes und proaktives Handeln
- ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, unternehmerisches Denken, hohe Eigeninitiative und Freude am Umgang mit Menschen

Was wir dir bieten:

- die spannendsten Start-ups als Kunden
- Konzentration auf Beratung und Vermittlung – keine Kaltakquise
- moderne, schnelle und zukunftsfähige Technologie - du entscheidest, wann und wo du arbeitest
- optimierte digitale Prozesse: digitale Plattform zur Recherche, automatische Datenübernahme ins CRM, Präsentation auf Knopfdruck, Onlineabschluss durch den Kunden, papierlos über alle Phasen
- einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsverhältnis
- regelmäßig interne Fachtrainings
- kostenfreie Getränke, frisches Obst und coole Team-Events
- **und: die besten Kollegen und Kolleginnen der Welt!**



#makeithappen

und lade uns deine Bewerbungsunterlagen über unser [Bewerbungsformular](#) hoch oder schicke eine Mail an jobs@finanzchef24.de. Bei Fragen hilft dir Julia gerne weiter unter 089 716772-791.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen! Mehr über uns und unsere Arbeit erfährst du auf unserer Website unter [Über uns](#) und [Team](#).