

Junior Account Manager / Junior Kundenberater (m/w/d) Gewerbeversicherungen



Wir suchen dich – starte mit uns durch!

Wir sind Treiber der Digitalisierung. Bei Finanzchef24 dreht sich alles um die Beratung und Vermittlung der passenden Versicherungen für Unternehmen. Mit über 45.000 aktiven Gewerbekunden gehören wir zu den führenden Versicherungsmaklern Deutschlands.

Unsere Werte **#kicktraditions**, **#keepitsimple**, **#havefun** und **#makeithappen** leben wir nicht nur im Team, sondern auch mit unseren Kunden – unsere Plattform bietet unkomplizierte, schnelle sowie individuelle Lösungen und macht die Absicherung betrieblicher Risiken so einfach wie möglich. Sowohl am Telefon, als auch in der Kundenkorrespondenz – egal ob vom Büro oder von zu Hause aus.

Du bist ehrgeizig, digital und willst für deine Leistung belohnt werden?

Du möchtest raus aus starren, traditionellen Mustern aber trotzdem im Finanzbereich tätig sein? - Dann sei mutig, verlasse bekannte Pfade und werde Teil unseres Teams!

Nach einer intensiven Einarbeitung machst du den nächsten Karriereschritt und übernimmst die Verantwortung für deinen eigenen Kundenstamm, den du dir selbst aufbaust und langfristig begleitest. In deinem abwechslungsreichen Arbeitsalltag berätst du unterschiedliche Kunden aus verschiedenen Branchen und Berufsfeldern. Du bist ein kompetenter Ansprechpartner für deine Kunden – von der Anfrage bis zum Vertragsabschluss. Du berätst gut und schnell. Du führst deine Kundengespräche ganz unkompliziert digital und ohne Reisetätigkeit - via Microsoft Teams oder telefonisch aus unserem Büro in München oder von zu Hause aus.

Das bringst du mit:

- eine abgeschlossene Ausbildung oder ein (duales) Studium im Bereich Versicherungen, Banken oder Finanzen
- idealerweise 1-2 Jahre Berufserfahrung in der Kundenberatung
- Lust etwas zu bewegen und voranzugehen
- Ehrgeiz, Spaß am Lernen und digitalen Innovationen
- ergebnisorientierte Arbeitsweise und Zielstrebigkeit
- Verantwortungsbewusstsein und ein serviceorientierter Leistungsanspruch
- Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Mut, die Versicherungswelt gemeinsam mit uns zu modernisieren

Das bieten wir dir:

- einen Platz im Team des führenden digitalen Versicherungsunternehmens für Gewerbetreibende
- Konzentration auf Beratung und Vermittlung - keine Kaltakquise
- ein digitales Unternehmen in einem modernen IT-Umfeld
- attraktives Fixgehalt plus leistungsbezogene Bonifikation
- flexible Arbeitszeiten und flexible Arbeitsortwahl (Homeoffice und/oder Büro)
- eine lebhafte und offene Unternehmenskultur, in die sich jeder einbringen kann
- regelmäßige Schulungen und Trainings durch unseren eigenen Salescoach
- Sicherheit durch eine unbefristete Festanstellung
- kostenfreie Getränke, frisches Obst und coole Team-Events
- **und: die besten Kollegen und Kolleginnen der Welt!**



Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung über unser [Bewerbungsformular](#). Dein Lebenslauf reicht aus.

Bei Fragen kannst du dich jederzeit an Katharina Hust unter der Telefonnummer **089 716772-791** wenden.



Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen! Mehr über uns und unsere Arbeit erfährst du auf unserer Website unter [Über uns](#) und [Jobs](#).