

WOOD IS DIGITAL

tapio

Die Mission von tapio ist es, die digitale Zukunft der gesamten Holzindustrie zu ermöglichen:

- Stellen Sie sich vor, wie einfach der tägliche Betrieb sein könnte, wenn Sie nur einen Zugang zu Ihren Informationen hätten?
- Stellen Sie sich vor, was möglich wäre, wenn sich die physikalischen Maschinen, die Werkzeuge und Materialien kennen würden?
- Stellen Sie sich vor, wie bunt "digitales Holz" sein könnte, wenn eine ganze Branche den Sprung in die digitale Zukunft schafft?
- Stellen Sie sich vor, was möglich wäre, wenn sich das Know-how der Holzindustrie und das digitale Know-how vereinen würden?

tapio schafft mit seinen derzeit 27 Business Partnern ein Ökosystem für die Holzindustrie, um unsere Mission zu verwirklichen. "tapio ecosystem" bedeutet, dass unsere Geschäftspartner (z.B. Maschinen-, Werkzeug- und Materialhersteller) die Überzeugung teilen, dass die Zusammenarbeit für die digitale Zukunft entscheidend ist. Unser Ökosystem besteht aus einer lösungsorientierten Zusammenarbeit (z.B. MachineBoard siehe unten) sowie einer gemeinsamen Technologieplattform. So entstehen anspruchsvolle, intelligente Anwendungen für Kunden jeder Größe. tapio selbst ist ein neutraler Teilnehmer und Unterstützer.

Mehr Partner und damit neue Lösungen für Kunden

Kein Unternehmen hat das Know-how für jeden einzelnen Teil der Holzindustrie, doch die Kunden benötigen übergreifende Unterstützung. Deshalb setzen tapio-Partner und tapio-Experten auf kundenorientierte Lösungen. Je mehr Partner sich zusammenschließen, desto mehr Fachgebiete werden abgedeckt. Unsere neuen Partner Jowat, Blum, Lamello, Riepe und Weber erweitern das tapio Ökosystem bereits mit ihrem Know-how.

Die ersten Innovationen wurden auf der HOLZ-HANDWERK im März vorgestellt. Diese reichen von der Transparenz in der Produktion über die Verbesserung des Service bis hin zu Werkzeug/Material-Interaktion und Optimierungsleistungen.

tapio Business Partner

tapio



Dank der Unterstützung unserer Partner konnten erste Anwendungen gestartet werden. Kunden von tapio können nun beispielsweise Maschinen verschiedener Maschinenhersteller überwachen. Maschinen weiterer Partner wie DÜRR, Heesemann, HÖCKER, HOMAG, Makor, Venjakob und Weber werden im August auf der IWF gezeigt. So können Kunden ihre heterogene Produktion an einem Ort, dem tapio MachineBoard, überwachen.

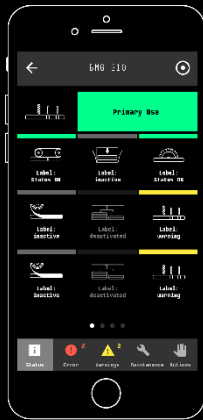
Digitale Produkte schnell und einfach nutzen.

Mit nur einer Registrierung unter www.tapio.one können Kunden ihre Kollegen als Benutzer hinzufügen, Maschinen anlegen und ihr Equipment und Applikationen über ein einziges tapio-Konto verwalten. So können Kunden intelligente Lösungen aus dem gesamten Ökosystem kaufen - schnell, einfach und an einem Ort.

Wenn die Maschinen tapio-ready sind, werden sie in wenigen Minuten ohne Kosten angeschlossen. Ob Maschinen "tapio-ready" sind, kann mit dem jeweiligen Maschinenhersteller geklärt werden.

Intelligente Applikationen von tapio und Partnern.
Online im [tapio shop](#).

tapio



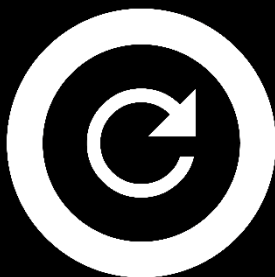
MachineBoard:
Maschinen optimal überwachen.

Einem Maschinenbediener ist es nun möglich, über ein mobiles Gerät in Echtzeit auf verschiedene Maschineninformationen zuzugreifen. So kann der Bediener zeitnah und flexibel reagieren.



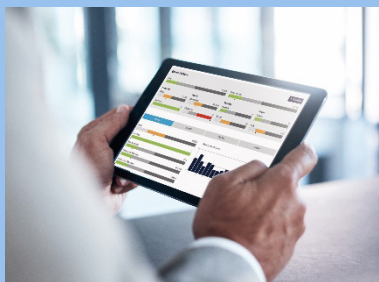
ServiceBoard:
Schnell & interaktiv Hilfe bekommen.

Wenn eine Maschine einen Fehler meldet, bietet das ServiceBoard eine einfache Möglichkeit, Hilfe vom Servicepartner zu erhalten. Mit dieser Anwendung kann der Service-Experte umgehend mit dem Bediener Kontakt aufnehmen und den Fehler über eine Videoverbindung live beheben. Das ermöglicht dem Kunden, den Betrieb so schnell wie möglich wieder auf einem optimalen Niveau aufzunehmen.



DataSave:
Stillstände verkürzen.

DataSave speichert alle wichtigen Daten der Maschinen in einem abgesicherten Bereich, so dass diese bei Bedarf sofort verfügbar sind und die Maschinen schnell wieder in Betrieb gehen können.



Quelle: [iStock.com/shapecharge](https://www.istock.com/shapecharge);
bearbeitet durch HOMAG

intelliDivide von HOMAG: Produktionszeit, Materialausbeute, Teilehandling und Logistik.

Ein effizienter Zuschnitt mit fließenden Prozessen setzt intelligent optimierte Schnittpläne voraus. Für HOMAG Sägen bekommen Sie die passende Optimierungslösung auf Abruf - mit intelliDivide

Besuchen Sie auf www.tapio.one
unseren **tapio shop**.

tapio ist nah an seinen Kunden

"Wir fertigen sehr spezielle Produkte, was uns oft zu Pionieren macht. Pioniere realisieren Dinge, die eigentlich nicht gehen. Für diese neuen Entwicklungswege braucht es Partner. tapio ist die langersehnte Vernetzungslösung - nicht nur für Großindustrielle, sondern auch für kleine und mittelständische Betriebe."

Adrian Wochner, Holzingenieur, Wirtschaftsfachwirt und Geschäftsführer bei Josef Wochner





"Mit tapio sehe ich alles! Auf dem PC im Büro oder vom Tablet von unterwegs überwache ich Fertigungszeiten, Stillstände, Wartungen bis hin zu offenstehenden Schutztüren. Das ist komfortabel und macht mir das Leben sehr viel einfacher!"

"tapio spart Zeit, da ich Wartungen optimal planen kann. Liegt eine Störung vor, erkenne ich sie sofort und informiere schnell einen Servicemitarbeiter. Und dank der effektiveren Planung verbessert sich auch das Miteinander."

Thorsten Weiss, Produktionsleiter bei erfi

IT Security und Datensicherheit

tapio arbeitet mit renommierten Technologiepartnern zusammen und profitiert von deren Wissen und Erfahrung, wenn es darum geht, ein leistungsfähiges und sicheres Ökosystem zu schaffen.