



Almdudler ist seit 1957 österreichisches Lebensgefühl in der Flasche, Österreichs beliebteste Limonade, ein Familienunternehmen mit Tradition und Herz – kurz ein echtes Original! Bei Almdudler leben wir Offenheit, Natürlichkeit und Miteinander. Darum wurde Almdudler 2017 erneut als einer der besten Arbeitgeber Österreichs ausgezeichnet.

Das österreichische Familienunternehmen

Almdudler®

sucht eine/n engagierte/n

Key-Account Manager/in Gastronomie

(Wohnort idealerweise Wien/Umgebung)

Sie sind eine neugierige Persönlichkeit, mit Spaß und Erfolg im FMCG-Vertrieb / Account Management tätig und suchen eine neue Herausforderung?

Als Mitglied unseres Key Account Teams in Wien, tragen Sie maßgeblich zum Erfolg unserer Marken in Österreich bei. Mit direkter Berichtslinie an den Verkaufsleiter Österreich betreuen Sie eigenverantwortlich die Top Key-Accounts der (System-) Gastronomie und des Getränkemarkts. Sie steuern die Umsatzziele, erarbeiten kundenindividuelle Konzepte und setzen diese um. Das Geschäft mit „Ihren“ Kunden entwickeln Sie kontinuierlich weiter um Umsatzpotenziale auszuschöpfen und unterstützen als Partner Ihre Kunden dabei, die vereinbarten Umsatz- und Absatzziele zu erreichen.

Neben einer fundierten betriebswirtschaftlichen Ausbildung bringen Sie mehrjährige Berufserfahrung als Key Account Manager im Markenartikelbereich mit und sind stark in der Gastronomie und im Großhandel vernetzt.

Als Teamplayer managen Sie optimal die Schnittstelle zwischen Handel und Gastronomie. Darüber hinaus verfügen Sie über ausgezeichnetes Zahlenverständnis, strukturierte Arbeitsweise, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische und universitäre Ausbildung
- Erste Vertriebserfahrungen oder Traineeausbildung
- Empathischer Teamplayer mit lösungs- und ergebnisorientiertem Arbeitsstil
- Eigeninitiative sowie integratives Denken und Optimismus
- Verkaufs- und kundenorientierte Arbeitsweise
- Gute analytische Fähigkeiten und hohe Zahlenaffinität
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Zeitliche Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Eine facettenreiche und herausfordernde Position mit Perspektive an einem „Great Place to work“
- Die Sicherheit eines angesehenen und erfolgreichen Familienunternehmens sowie den familiären Umgang in unserem dynamischen Team
- Dienstwagen & Mobiltelefon zur privaten Nutzung
- Weiterbildungsmaßnahmen
- Bruttomonatsgehalt ab 3.200,- EUR, je nach konkreter Qualifikation & Erfahrung
- Leistungsbezogenes Prämiensystem

Wenn Sie an dieser herausfordernden Position in unserem dynamischen Verkaufsteam interessiert sind, senden Sie Ihre Unterlagen mit Foto und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bitte an Frau Hartmann, bewerbung@almdudler.com

