



Auto Scout24

AutoScout24 MarktReport

Deutschland | Q4/2025

© AutoScout24 GmbH 2026

Stabiler Markt, steigender Druck – anspruchsvoller Start ins Jahr 2026

Liebe AutoScout24-Kundin, lieber AutoScout24-Kunde,

der Gebrauchtwagenmarkt schließt das Jahr 2025 insgesamt stabil ab – allerdings mit klaren Verschiebungen unter der Oberfläche. Besitzumschreibungen und Preise halten sich konstant bzw. auf Vorjahresniveau. Doch zum Jahresende zeigt sich ein struktureller Angebotsaufbau. Steigende Gebrauchtwagenbestände und leicht höhere Lagerreichweiten erhöhen den Wettbewerbsdruck. Für Händler bedeutet das: 2026 startet mit mehr Ware im Markt – und mit der Notwendigkeit, Bestände aktiver, datenbasierter und differenzierter zu steuern, statt pauschal Preise zu senken.

Besonders prägend ist die Entwicklung bei Elektrofahrzeugen. Der Gebrauchtwagenmarkt für EVs gewinnt weiter an Relevanz: Angebot und Nachfrage nähern sich zunehmend an, viele Modelle liegen bereits auf Augenhöhe mit ihren Verbrenner-Pendants. Gleichzeitig geraten EV-Gebrauchtwagenpreise erneut unter Druck – getrieben durch Restwertunsicherheiten und aggressive Neuwagenangeboten infolge neuer Förderimpulse für EV-Neuwagen.

Der AutoScout24 MarktReport Q4/2025 liefert Ihnen die relevanten Marktsignale, Segmenttrends und Handlungsempfehlungen für einen erfolgreichen Start ins neue Jahr. AutoScout24 unterstützt Sie dabei als starker Partner – mit maximaler Sichtbarkeit, leistungsfähigen Service-Paketen wie SMART und PRO sowie KI-gestützten Tools für fundierte Bestands- und Preisentscheidungen.

Wir wünschen Ihnen eine aufschlussreiche Lektüre und einen erfolgreichen Start ins Gebrauchtwagenjahr 2026.

Stefan Schneck
Chief Sales Officer DE

Dr. Bastian Grünh
Senior Director Sales
Strategy & Operations

Martin Teichmann
General Manager DE & AT
CEO LeasingMarkt.de

AutoScout24
LeasingMarkt.de

Auto
Scout24

Ihre Experten von AutoScout24

Auto Scout24



Stefan Schneck

Chief Sales Officer - Germany



Dr. Bastian Grünh

Senior Director Sales Strategy & Operations



Martin Teichmann

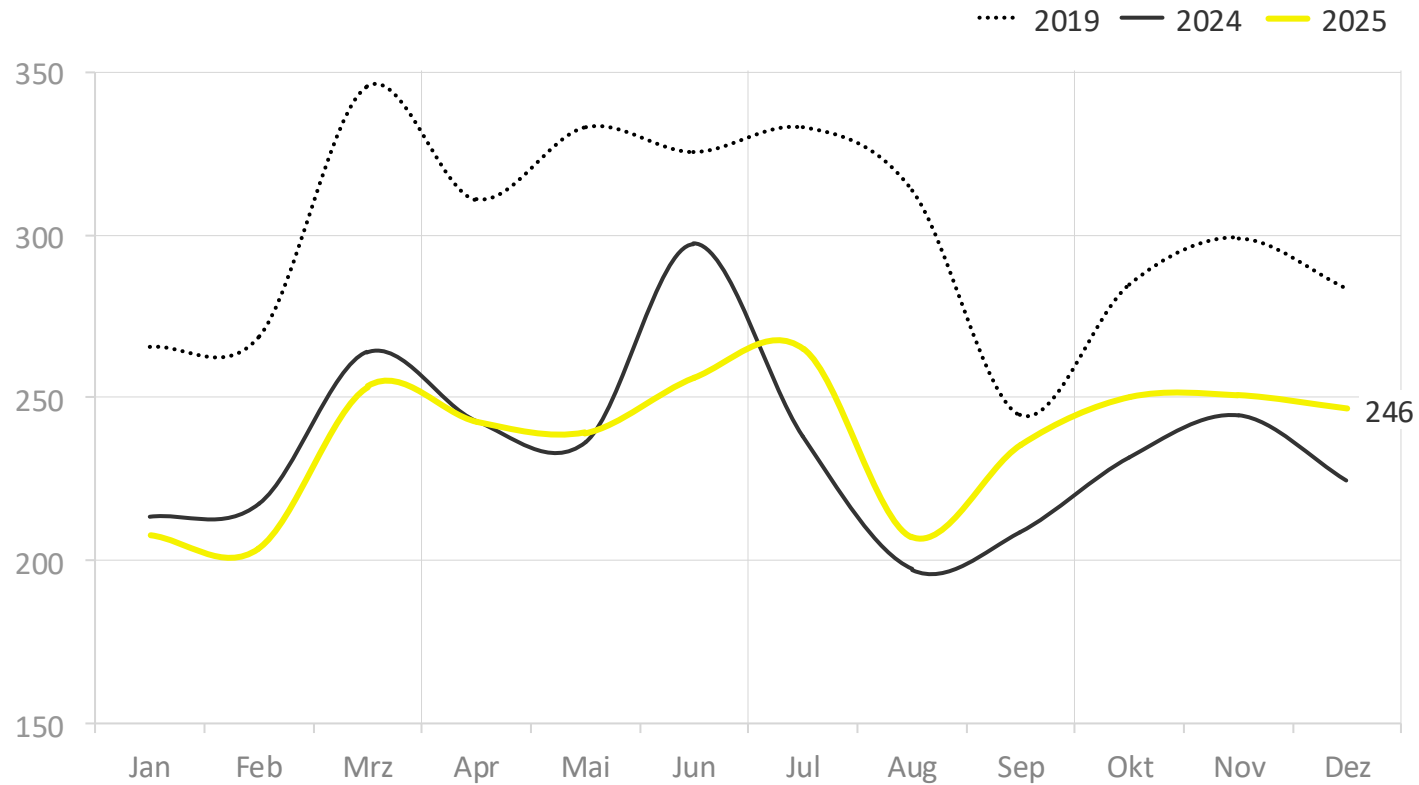
GM DE & AT; CEO LeasingMarkt.de



) Entwicklung Gebrauchtwagen- markt Deutschland

Neuwagenzulassungen

in Tausend pro Monat*



* Basierend auf KBA

Veränderung gegenüber Vorjahr

Dezember

10%

Q4

7%

2025

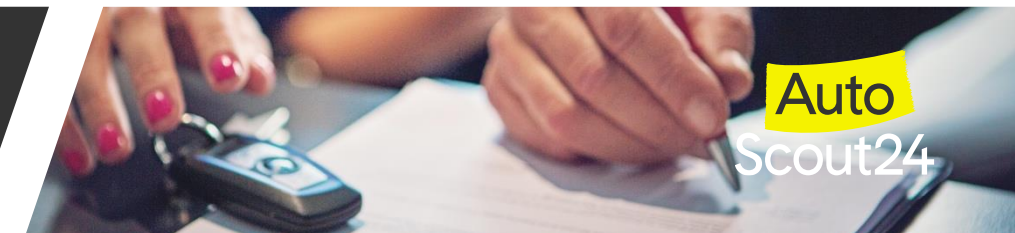
1,4%

Veränderung gegenüber 2019

2025

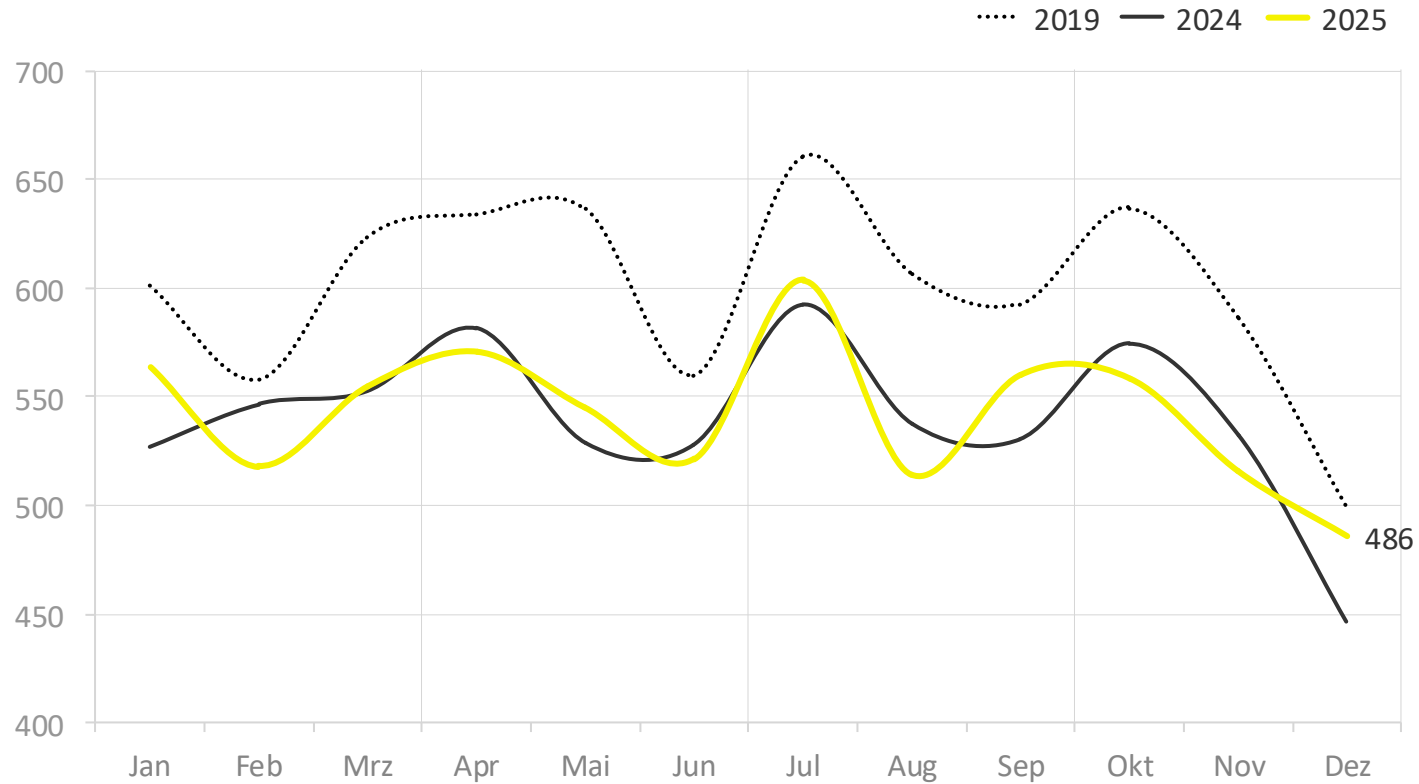
-21%

Die Neuwagenzulassungen liegen in Q4 +7 % über dem Vorjahreswert – insgesamt wurde 2025 1,4 % mehr PKW zugelassen als im Jahr 2024.



Gebrauchtwagen-Besitzumschreibungen

in Tausend pro Monat*



* Basierend auf KBA

Veränderung gegenüber Vorjahr

Dezember

9%

Q4

0,4%

2025

0,5%

Veränderung gegenüber 2019

2025

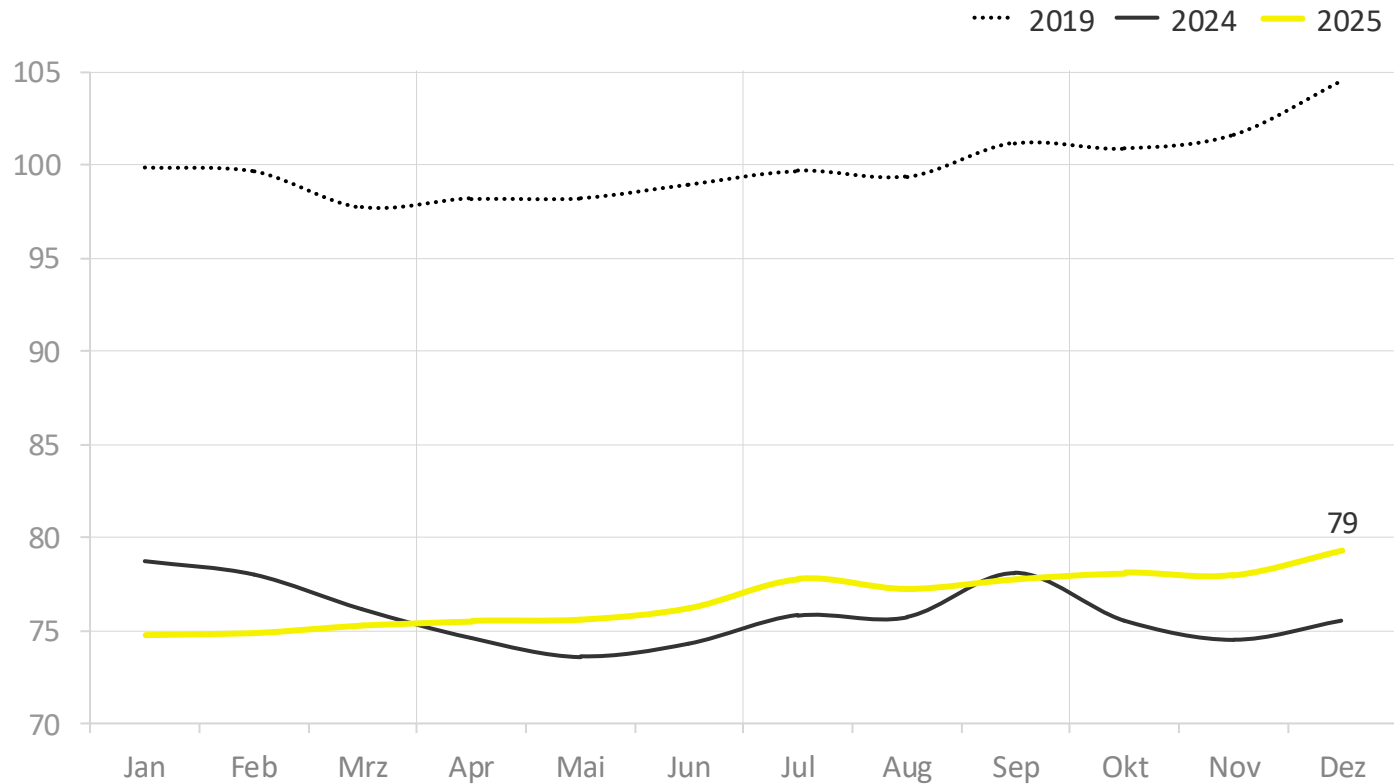
-9%

Der **Gebrauchtwagenmarkt bleibt stabil** mit Besitzumschreibungen in Q4 und im Gesamtjahr 2025 leicht über Vorjahresniveau.



Gebrauchtwagenangebot

Indexiert: 100 = Durchschnitt 2019*



* Gebrauchtwagenbestand professioneller Automobilhändler

Veränderung gegenüber Vorjahr

Dezember

5%

Q4

4%

2025

1%

Veränderung gegenüber 2019

2025

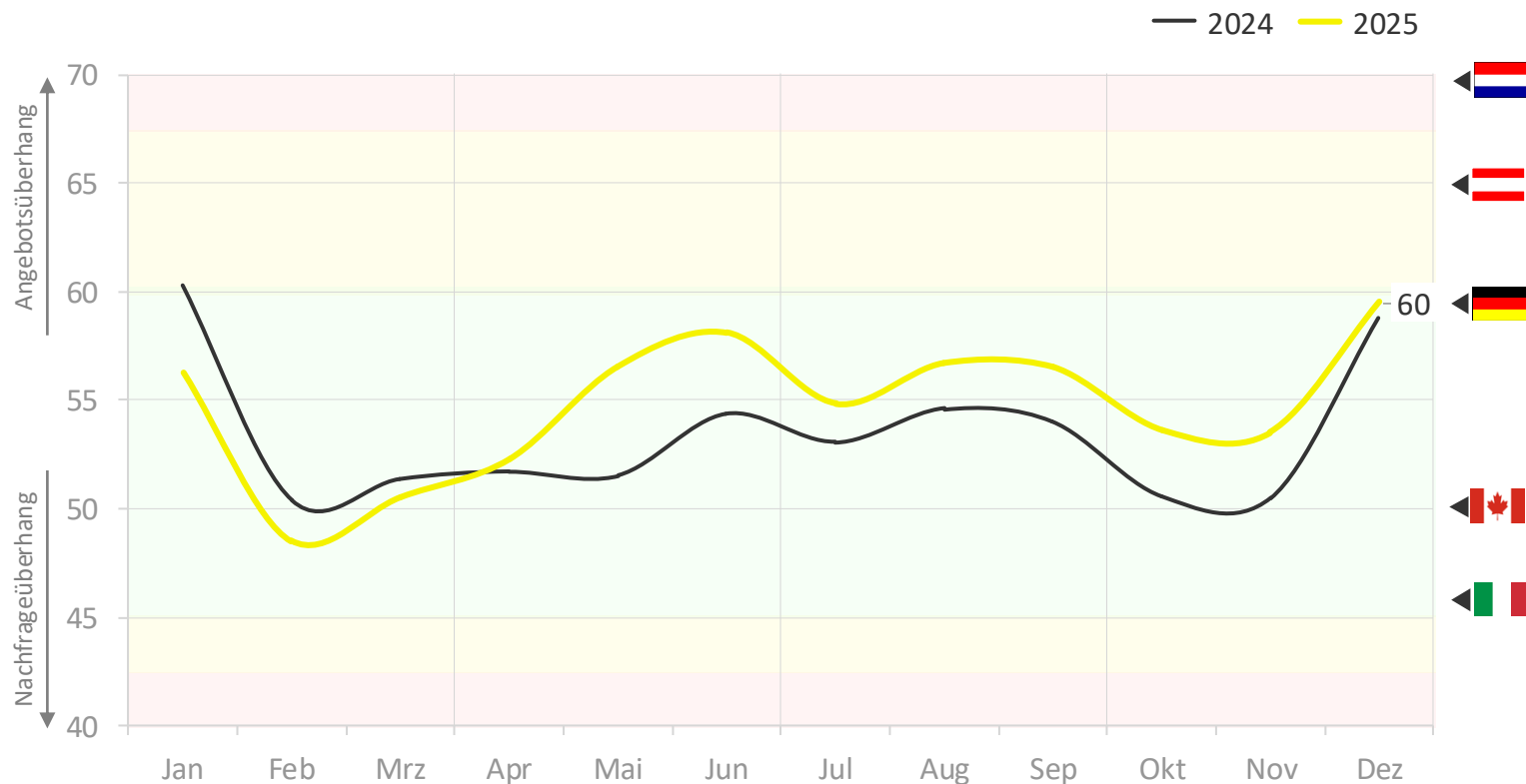
-23%

Die **Gebrauchtwagenbestände steigen weiter an** und lagen im Dezember +5 % über dem Vorjahresniveau.



Gebrauchtwagenmarkt-Gesundheit

Ø Lagerreichweite („Days of stock“), in Tagen*



* Basierend auf dem aktuellem GW-Lagerbestand im Verhältnis zum GW-Absatz professioneller Automobilhändler

Veränderung gegenüber Vorjahr, in % und Tagen

Dezember

1% (1)

Q4

4% (2)

2025

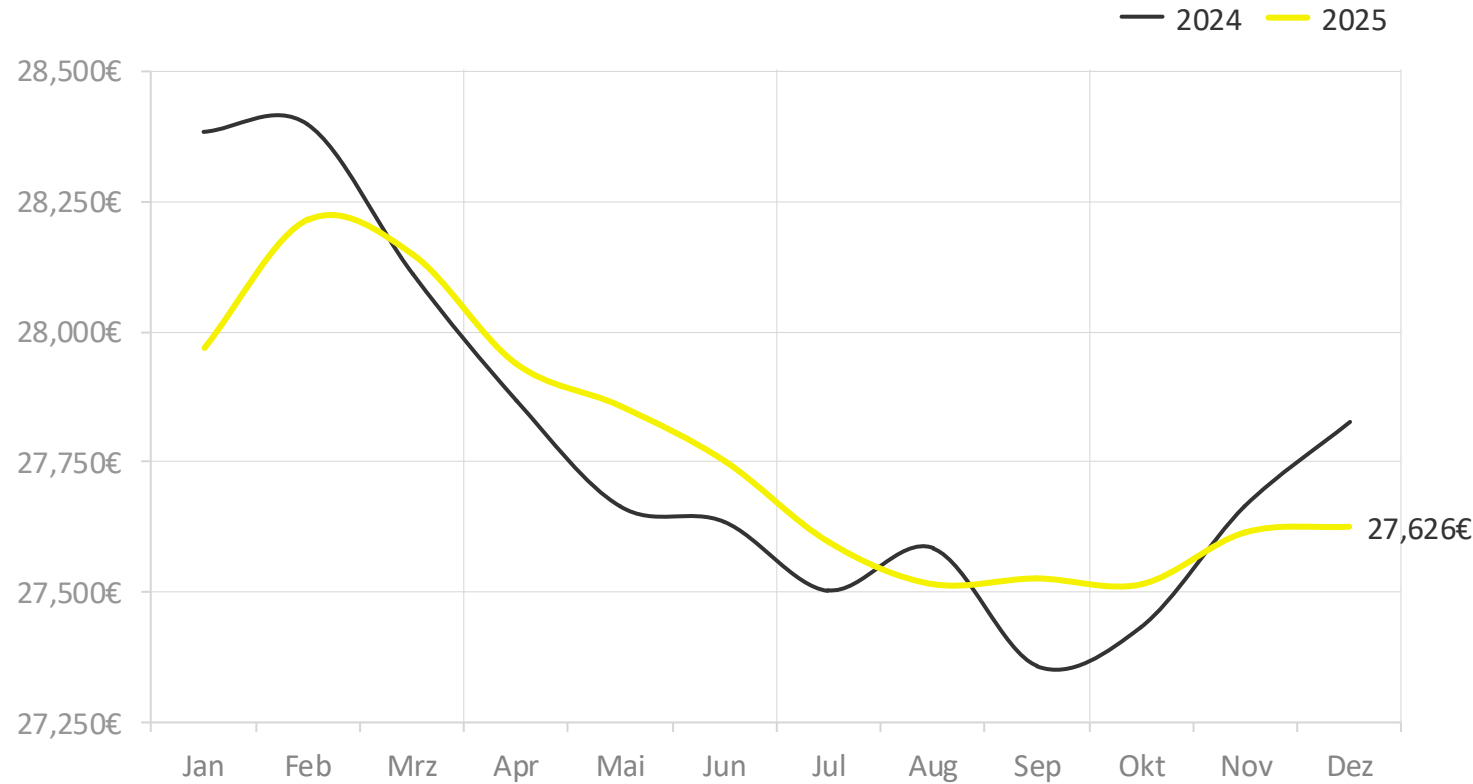
2% (1)

GW-Angebot und -Nachfrage sind weiterhin in Balance. Im Vorjahresvergleich liegt die Lagerreichweite in Q4 um ca. 4 % höher.

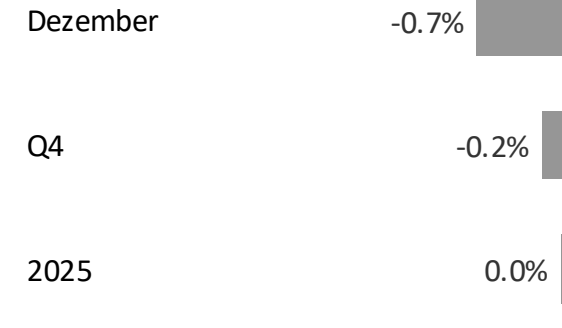


Gebrauchtwagenpreise

AutoScout24 Gebrauchtwagenpreis-Index (AGPI)



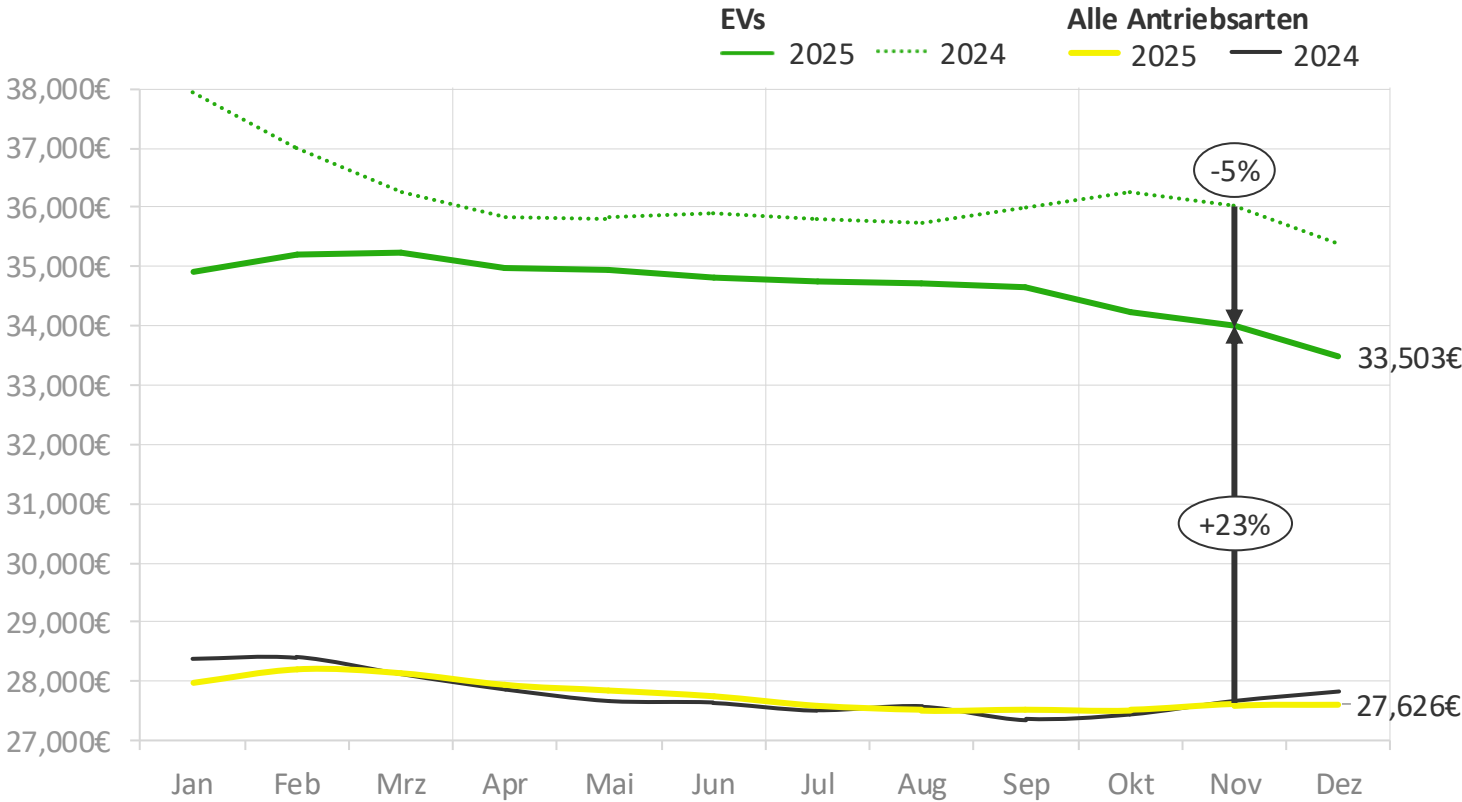
Veränderung gegenüber Vorjahr



Die **GW-Preise steigen in Q4 leicht**, liegen jedoch 0,2 % unter dem Vorjahresniveau.



Preise gebrauchter EVs



Beliebteste EV-Modelle (Q4 2025)*

	(vs. Q3)	Modell	Ø-Preis vs. Vorjahreszeitraum
01	(+1)	Audi Q4 e-tron	-19%
02	(-1)	Tesla Model 3	-9%
03		Renault ZOE	-7%
04		Volkswagen ID.3	1%
05	(+1)	Volkswagen ID.4	-6%
06	(-1)	Tesla Model Y	-12%
07	(+1)	Hyundai KONA	-9%
08	(+3)	Audi e-tron	-11%
09	(+3)	Hyundai IONIQ 5	-21%
10	(-1)	Porsche Taycan	-2%

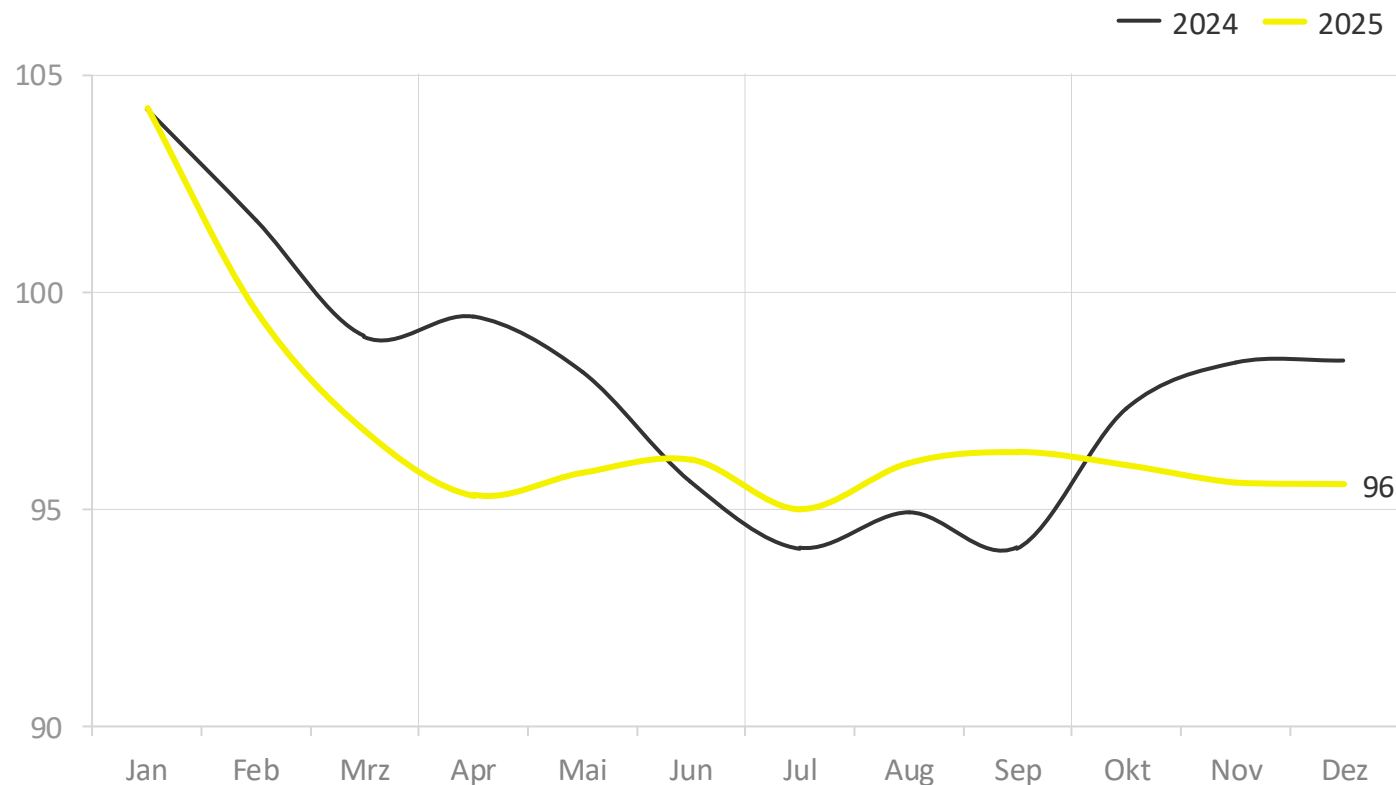
* Basierend auf Kaufanfragen; Gebrauchtwagen

Die Preise gebrauchter EVs sinken in Q4 wieder deutlicher – sowohl im Gesamtmarkt als auch bei vielen der beliebtesten EV-Modelle.



Standzeiten (1/2): Lageralter des Bestands

in Tagen seit Inseratserstellung*



* Gebrauchtwagenbestand professioneller Automobilhändler

Veränderung gegenüber Vorjahr, in % und Tagen

Dezember

-3% (-3)

Q4

-2% (-2)

2025

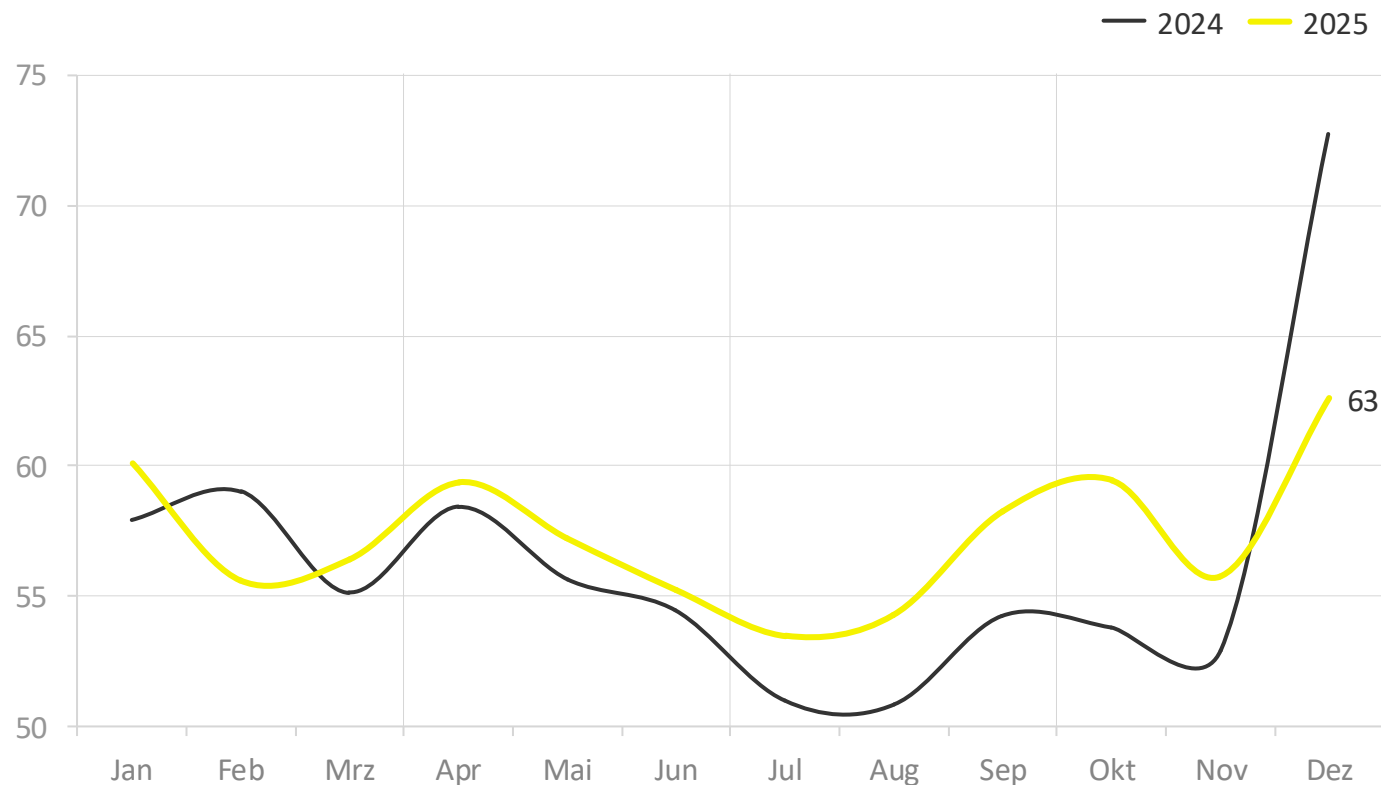
-1% (-1)

Das durchschnittliche Lageralter liegt konstant bei 96 Tagen und damit in Q4 ca. 2 % unter dem Vorjahresniveau.



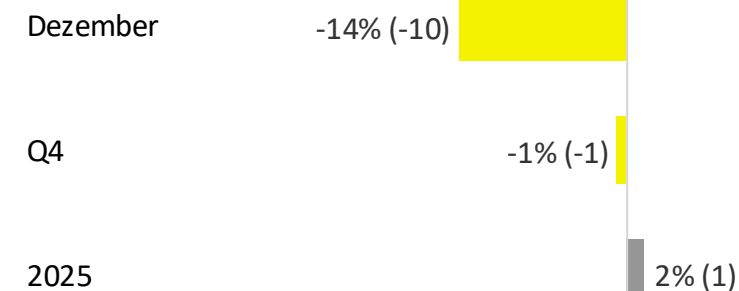
Standzeiten (2/2): Dauer bis Verkauf

in Tagen zwischen Inseratserstellung und -löschung*



* Bezogen auf die im jeweiligen Zeitraum von professionellen Automobilhändlern verkauften Fahrzeuge

Veränderung gegenüber Vorjahr, in % und Tagen

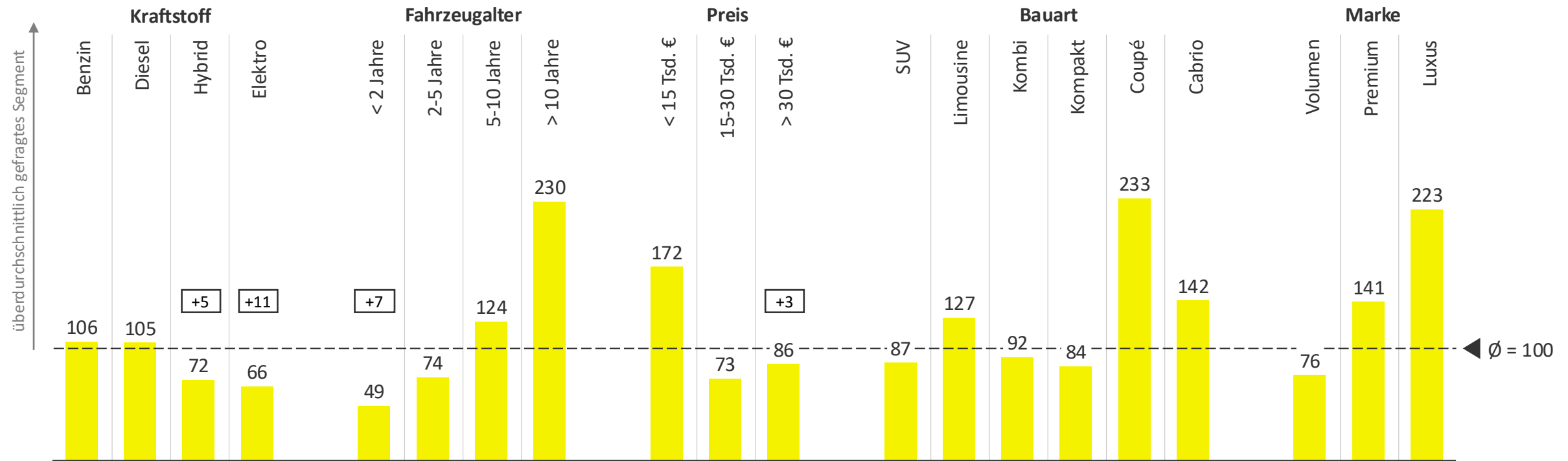


Im Durchschnitt dauerte es in Q4 **59 Tage bis ein Gebrauchtwagen verkauft wird** – rund 1 Tag kürzer als im Vorjahr.



GW-Markt Q4/2025 im Segmentvergleich

Verhältnis aus Nachfrage zu Angebot im Vergleich zum AutoScout24-Durchschnitt, in Prozent*



* Gebrauchtwagenangebot und -nachfrage professioneller Automobilhändler

+x Veränderung gegenüber Vorjahr, in Prozentpunkten

- Gebrauchte EVs sind zwar weiterhin nur unterdurchschnittlich gefragt – die Nachfrage zieht jedoch im Vergleich zum Vorjahr deutlich an. Das Segment für gebrauchte EVs etabliert sich weiter.
- Günstigere, ältere Gebrauchtwagen, insb. von Premiumherstellern, ziehen die meiste Nachfrage auf sich – doch auch bei jüngeren, teureren Gebrauchten entwickelt sich der Markt zuletzt positiv.



Stabiles GW-Jahr 2025 – mehr Ware zum 2026-Start?

Leichter Anstieg bei Neuwagenzulassungen, Beständen, Lagerreichweiten – nun auch mehr Trade-ins infolge der EV-Förderung? Reicht die GW-Nachfrage um Lager und Preise stabil zu halten?



Die AutoScout24 Gebrauchtwagen Charts Q4/2025

AutoScout24 Gebrauchtwagen Charts Q4/2025

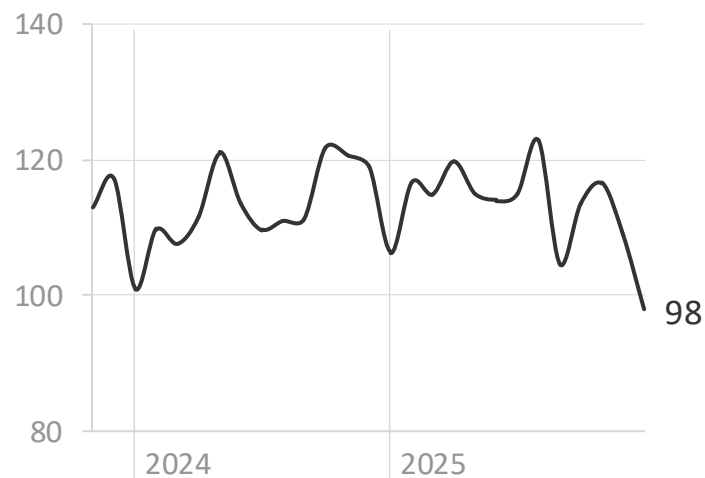
	Bestand (Marke)*	Q4 vs. Q3	Bestand (Modelle)	Q4 vs. Q3	Standzeiten** (Marke)	Q4	Preis (Modelle)	Q4 vs. Q3
Spitzenreiter	01 CUPRA	17%	01 Volkswagen Tayron	67%	01 MINI	69	01 Mitsubishi Colt	10%
	02 MG	13%	02 Fiat 500e	48%	02 BMW	73	02 Mitsubishi Outlander	9%
	03 Dacia	9%	03 CUPRA Terramar	48%	03 Dacia	76	03 Renault Twingo	9%
	04 Honda	8%	04 Dacia Spring	36%	04 Audi	77	04 Renault Kangoo	8%
	05 SsangYong	7%	05 Volkswagen T7 Multivan	32%	05 Skoda	77	05 Fiat 500e	7%
	06 MINI	7%	06 Suzuki Vitara	31%	06 SEAT	81	06 BMW X3	6%
	07 Suzuki	7%	07 Opel Mokka-E	29%	07 CUPRA	83	07 BMW X1	6%
	08 BMW	5%	08 CUPRA Born	28%	08 Lexus	85	08 Suzuki Swift	5%
	09 Mitsubishi	5%	09 Mazda CX-60	24%	09 Volkswagen	85	09 Opel Meriva	4%
	10 Mazda	5%	10 Renault Arkana	23%	10 Mercedes-Benz	85	10 Nissan Micra	4%
	...		...		...		...	
	31 Chevrolet	-4%	244 smart forTwo	-13%	31 Jeep	116	244 Ford Mondeo	-6%
	32 Subaru	-4%	245 Volkswagen Arteon	-14%	32 Ford	118	245 Jeep Renegade	-7%
	33 Jeep	-4%	246 Fiat Panda	-14%	33 DS Automobiles	119	246 Mitsubishi Eclipse Cross	-7%
	34 Audi	-6%	247 MINI One	-15%	34 Chevrolet	134	247 Hyundai IONIQ 5	-7%
	35 Alfa Romeo	-6%	248 Audi Q2	-15%	35 Subaru	141	248 CUPRA Born	-7%
	36 Land Rover	-7%	249 smart forFour	-16%	36 Alfa Romeo	143	249 Renault Scenic	-8%
	37 smart	-8%	250 Audi A4	-16%	37 Land Rover	145	250 Audi A4	-8%
	38 Lexus	-9%	251 Audi A1	-17%	38 SsangYong	176	251 Fiat 500X	-8%
	39 Jaguar	-10%	252 Renault ZOE	-20%	39 Jaguar	186	252 Mazda CX-5	-8%
Schlusslichter	40 DS Automobiles	-13%	253 Volkswagen ID.7	-24%	40 Maserati	193	253 Volkswagen Tayron	-9%

* Marken und Modelle mit Ø >500 GW-Inseraten/Tag ** Ø Lageralter des Fahrzeugbestands (in Tagen seit Fahrzeuginserat)

LeasingMarkt Deutschland

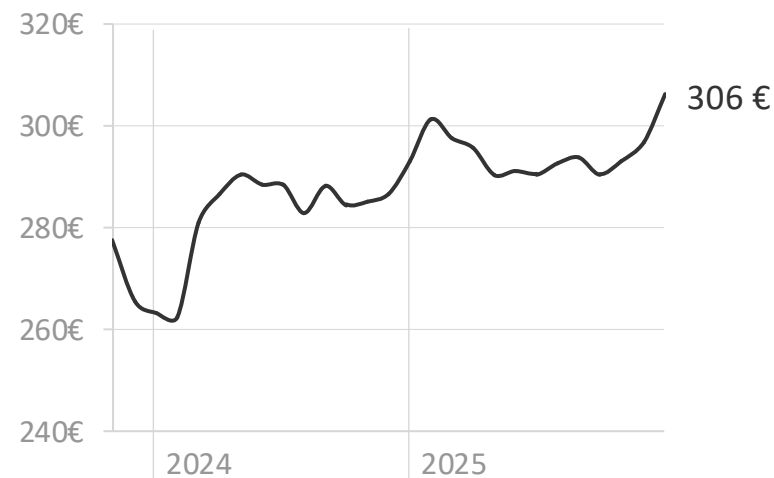
LeasingMarkt.de Angebotsindex¹

Indexiert: 100 = Ø 2023



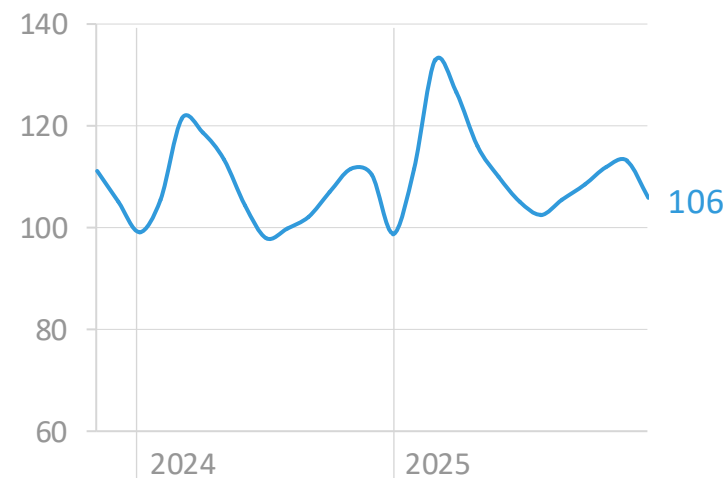
Nachgefragtes Preisniveau²

Ø Leasingrate für Neuwagen



Online Leasing-Suchvolumen³

Indexiert: 100 = Ø 2023



¹ Monatlich relevanter Leasing-Inseratsbestand (Maximalzahl) auf LeasingMarkt.de

² Monatlich durchschnittliche Leasingrate gewichtet nach Anfragen

³ Google Suchvolumen auf die größten Leasing-Keyworts

Der Leasingmarkt endet 2025 zurückhaltend: Keine Endjahres-Rallye bei den OEM-Angeboten, kein Anstieg bei Suchvolumen bzw. Konsumenteninteresse.

LeasingMarkt.de

Auto
Scout24



2) EV-Verbrenner- Vergleich

EV vs. Verbrenner: Audi Q4 e-tron vs. Audi Q3

Audi Q4 e-tron



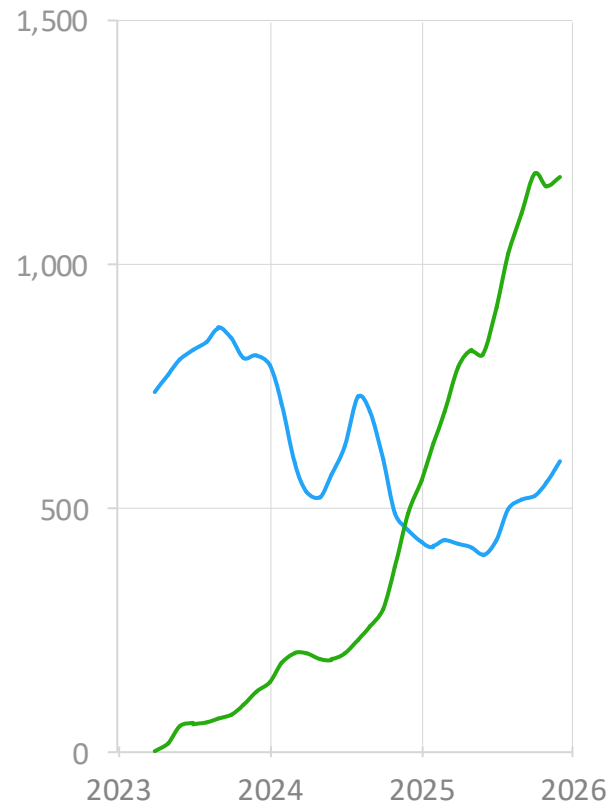
Audi Q3



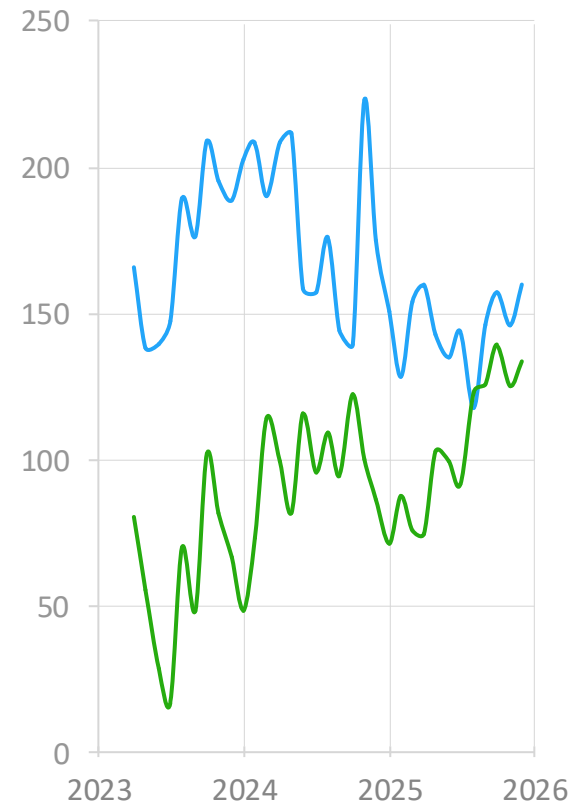
Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

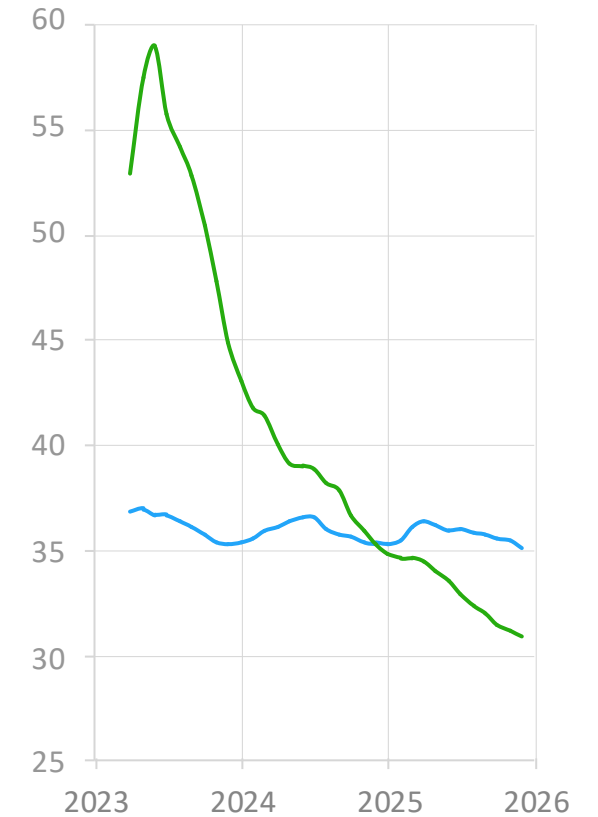
Angebot (Inserate)



Nachfrage (Anfragen pro Inserat) Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: Tesla Model 3 vs. BMW 3-Series

Tesla Model 3



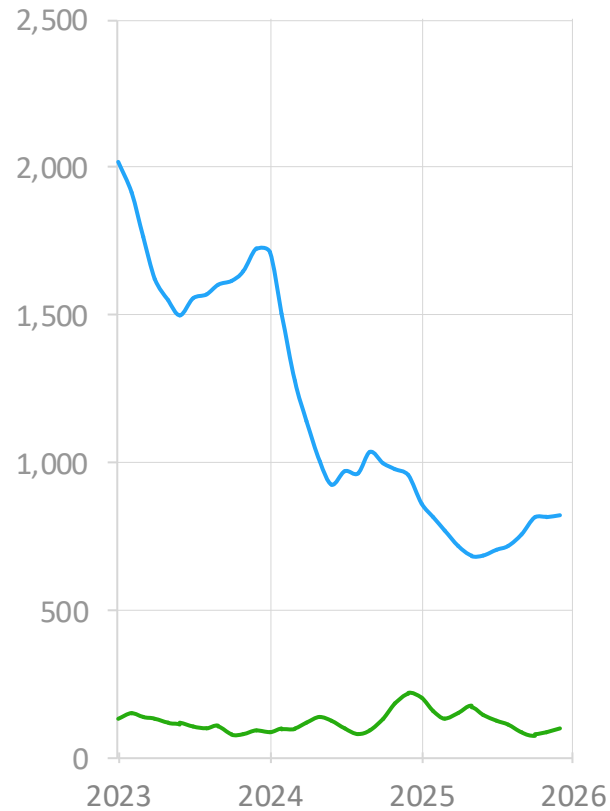
BMW 3-Series



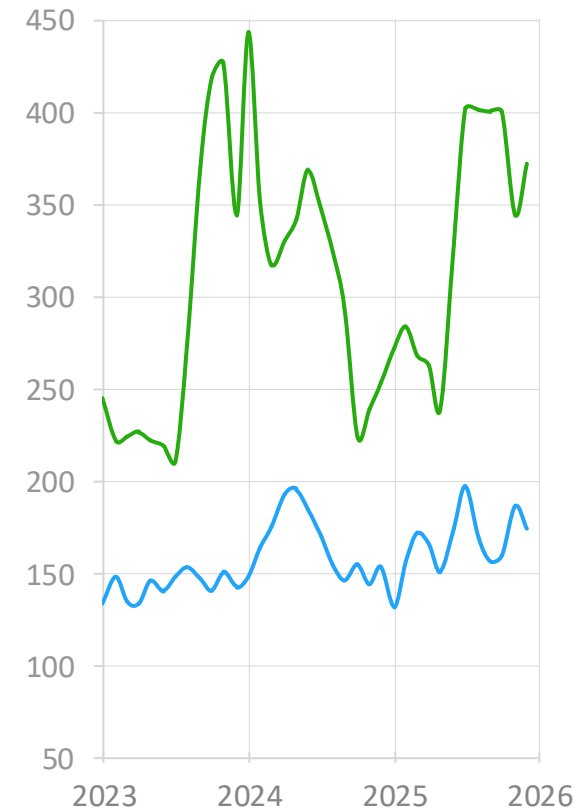
Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

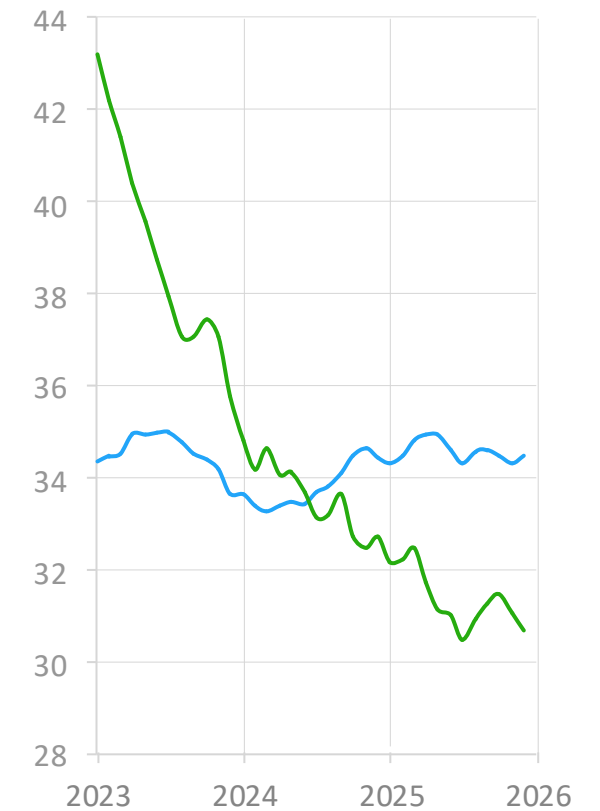
Angebot (Inserate)



Nachfrage (Anfragen pro Inserat) Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: Renault Zoe vs. Renault Clio

Renault Zoe



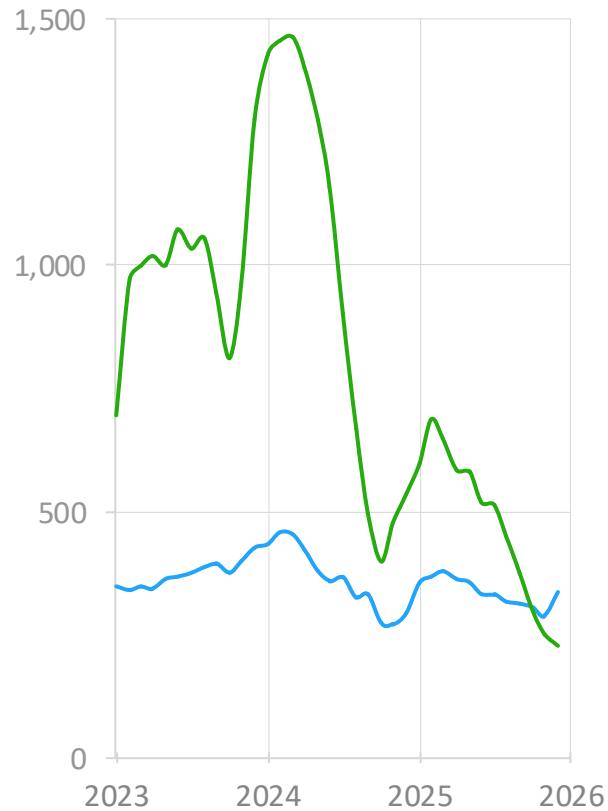
Renault Clio



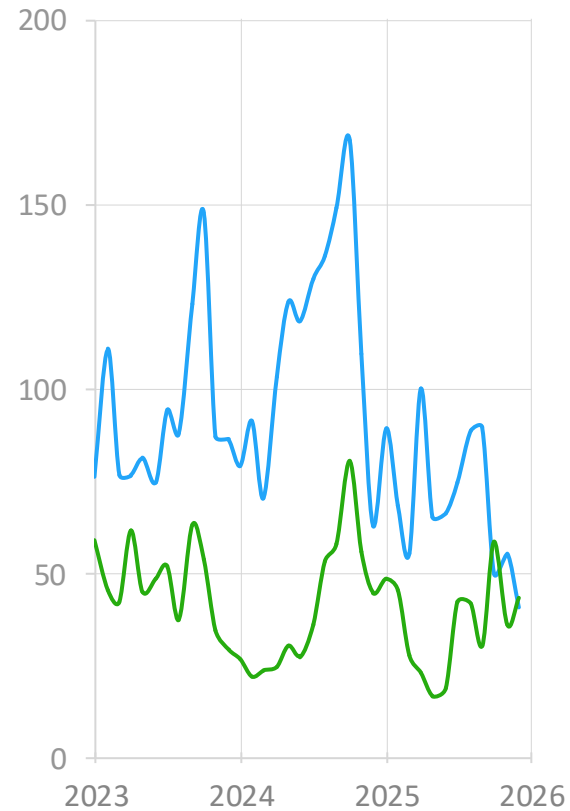
Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

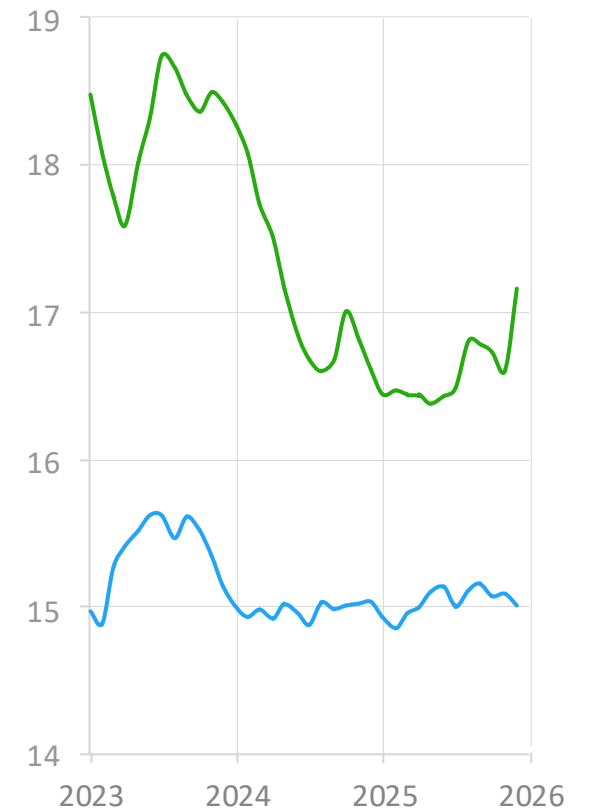
Angebot (Inserate)



Nachfrage (Anfragen pro Inserat) Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: VW ID.3 vs. VW Golf

VW ID.3



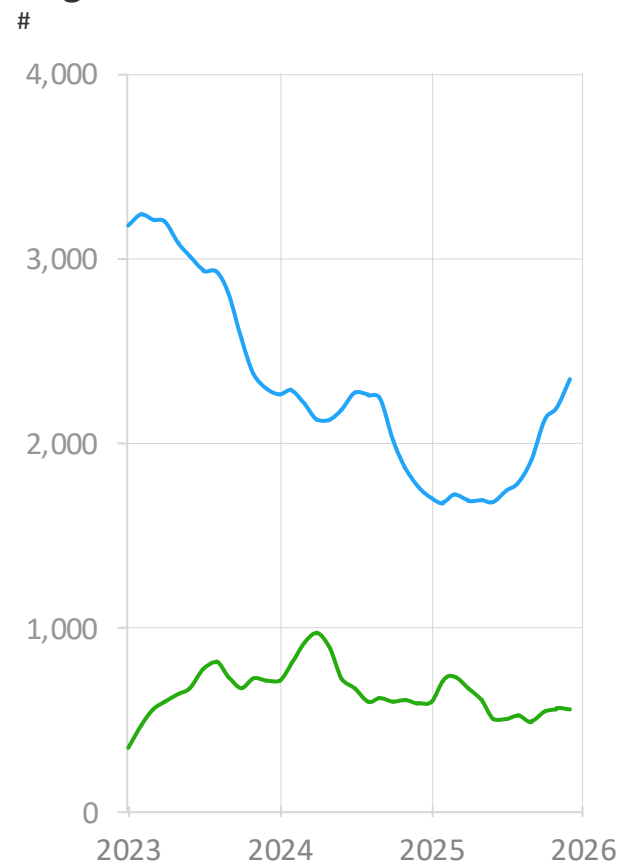
VW Golf



Kriterien

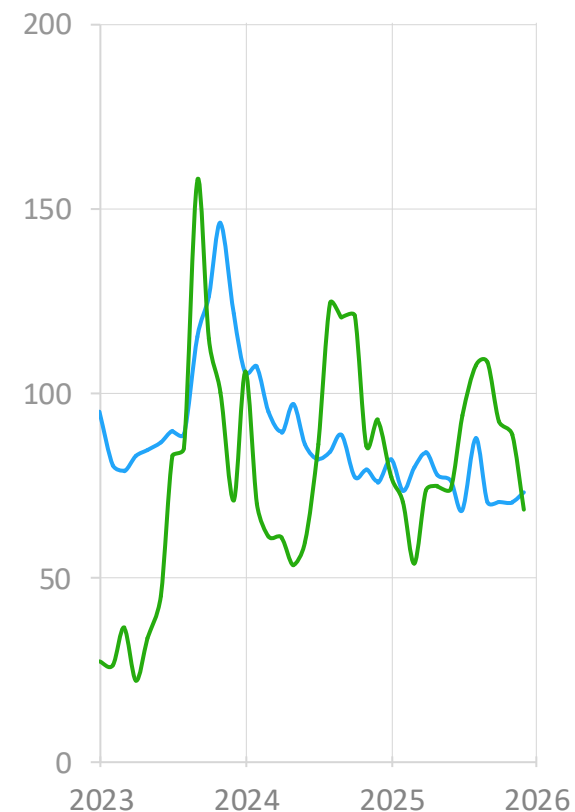
- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km
- Ohne explizit als GTI/GTE/R/Cabrio inserierte GWs

Angebot (Inserate)



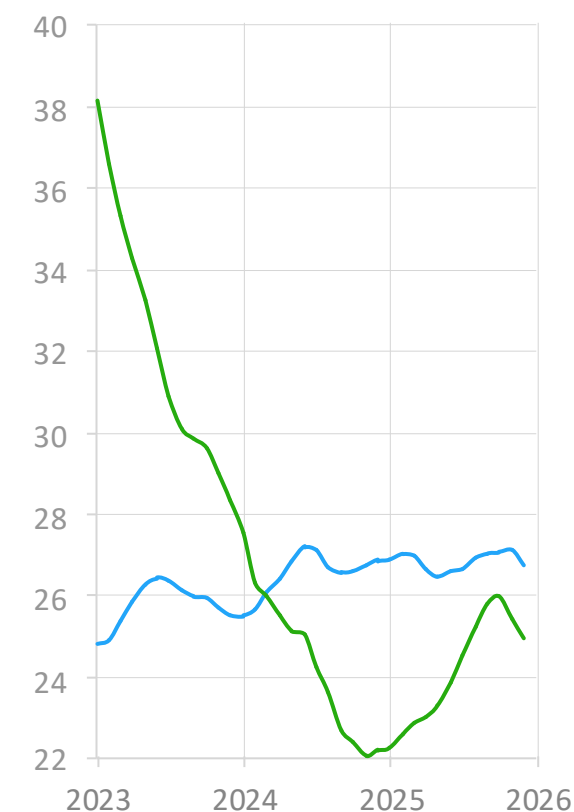
Nachfrage (Anfragen pro Inserat)

Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis

in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: VW ID.4 vs. VW Tiguan

VW ID.4



VW Tiguan

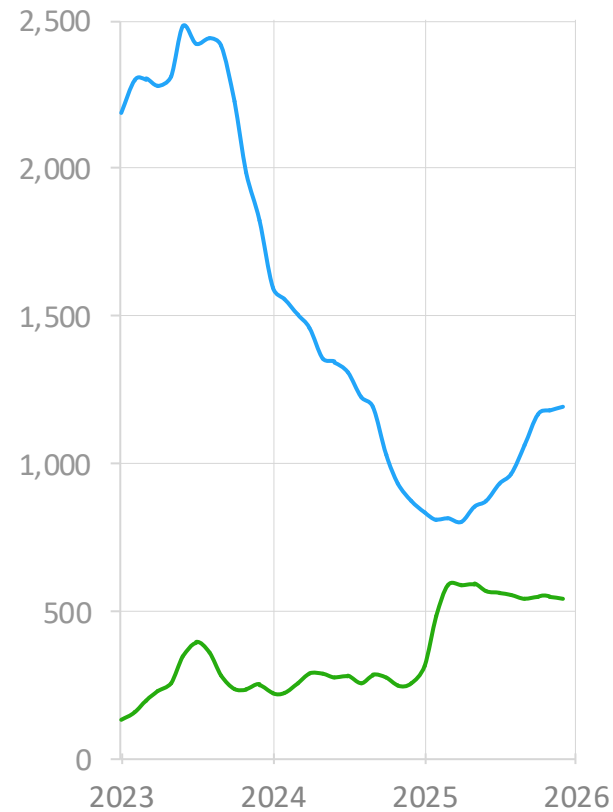


Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

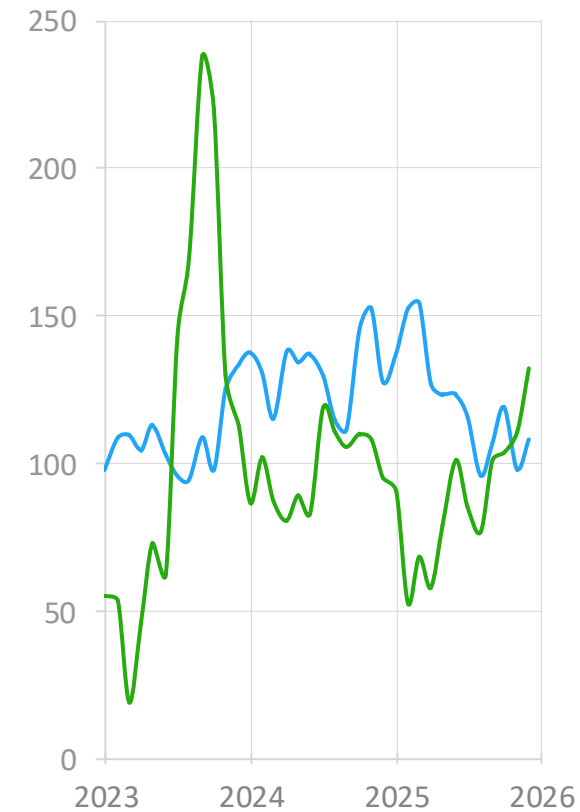
Angebot (Inserate)

#



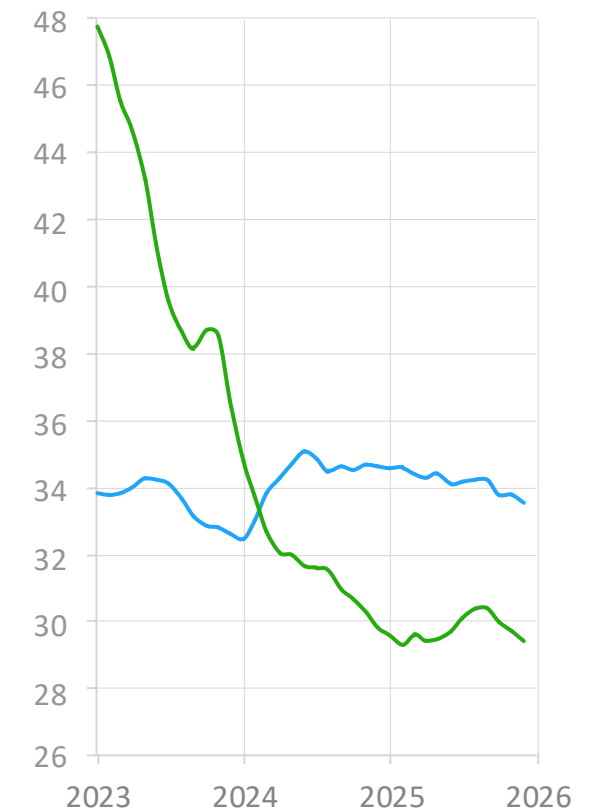
Nachfrage (Anfragen pro Inserat)

Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis

in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: Tesla Model Y vs. BMW X3

Tesla Model Y



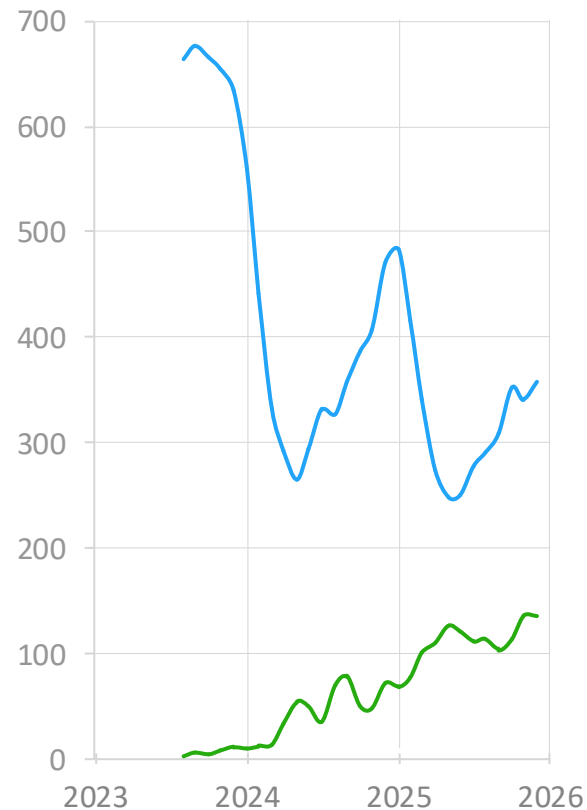
BMW X3



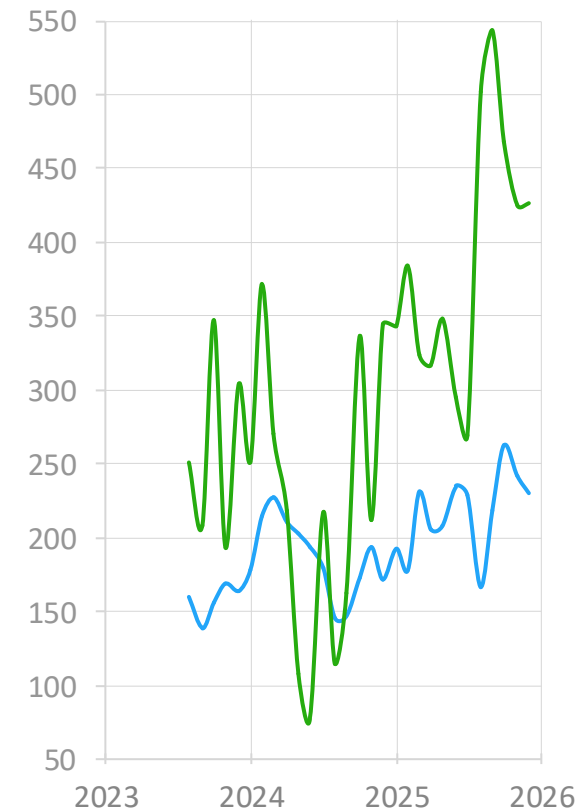
Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

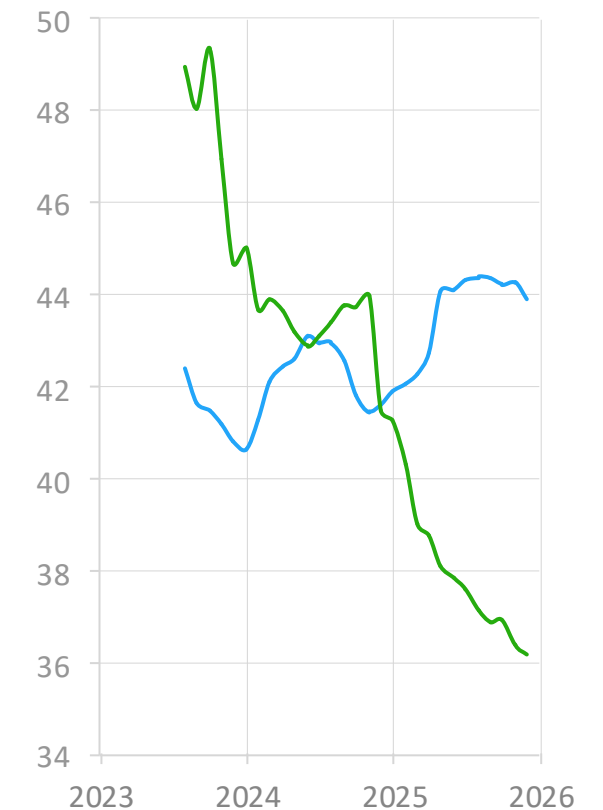
Angebot (Inserate)



Nachfrage (Anfragen pro Inserat) Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: Audi e-tron vs. Audi Q7

Audi e-tron



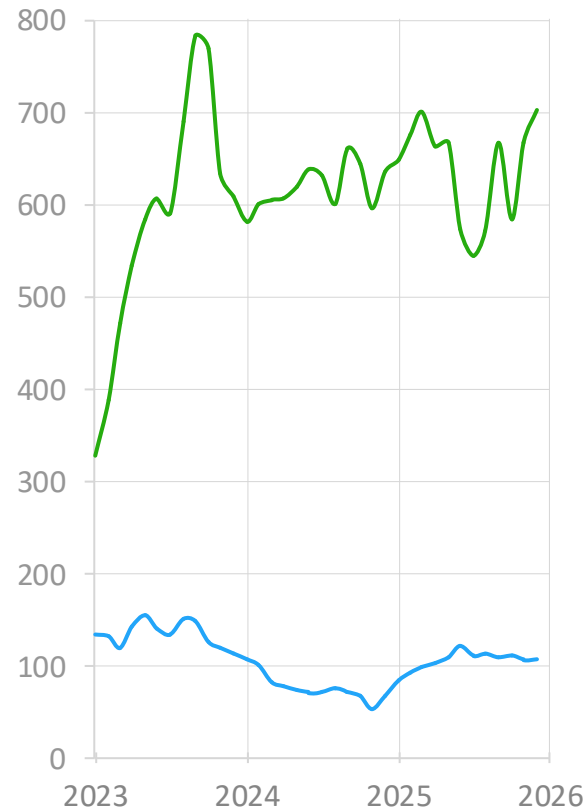
Audi Q7



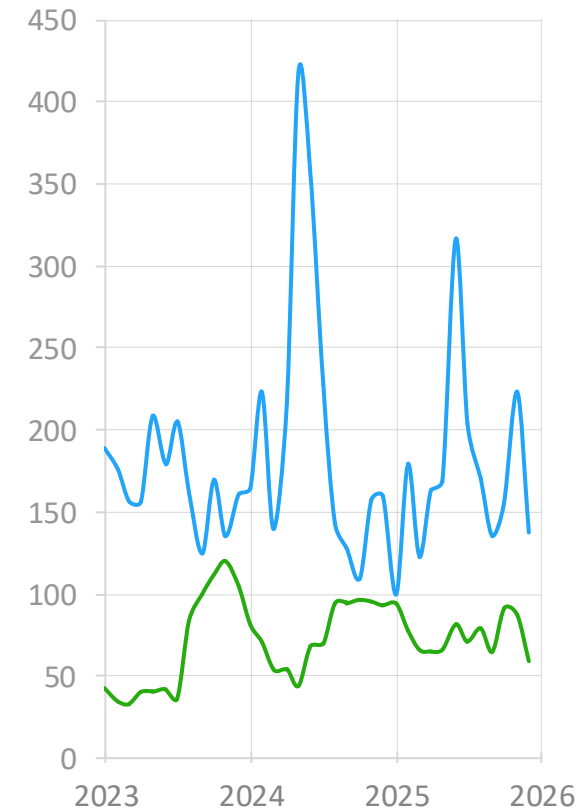
Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

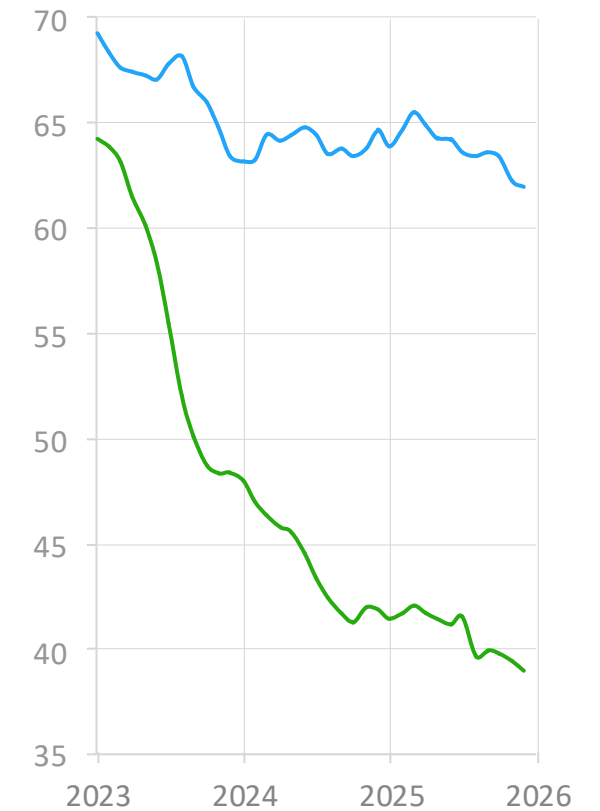
Angebot (Inserate)



Nachfrage (Anfragen pro Inserat) Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: Porsche Taycan vs. Porsche Panamera

Porsche Taycan



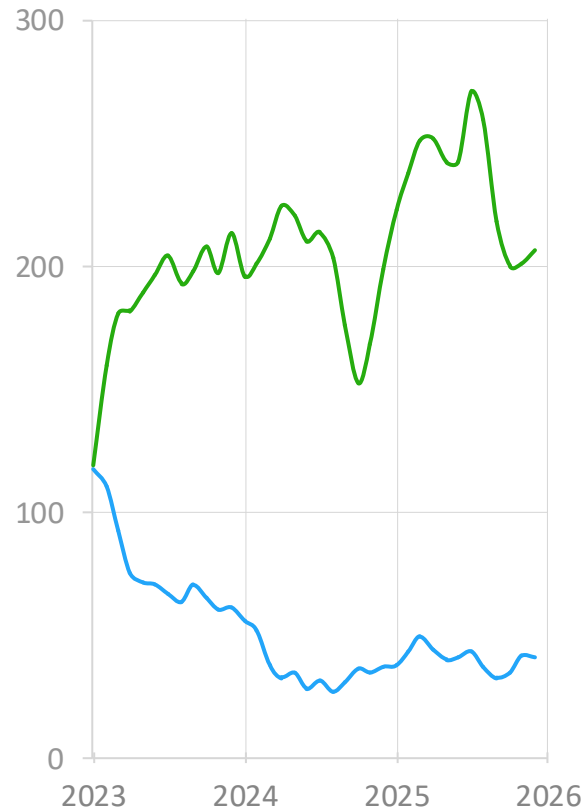
Porsche Panamera



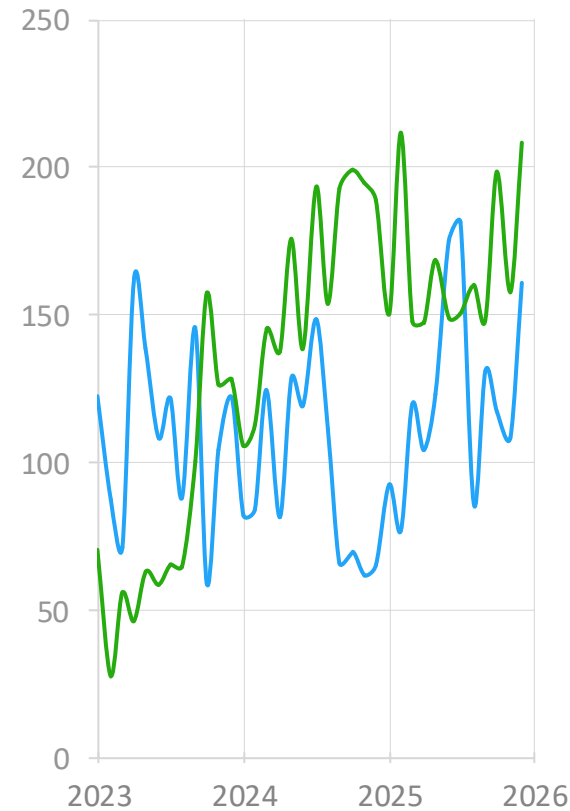
Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

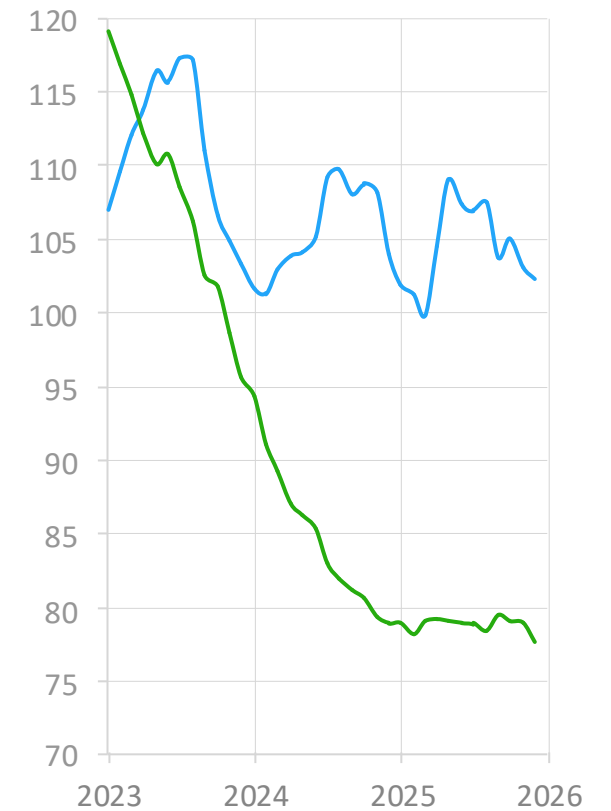
Angebot (Inserate)



Nachfrage (Anfragen pro Inserat) Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis in Tsd. EUR



EV vs. Verbrenner: Škoda Enyaq vs. Škoda Kodiaq

Škoda Enyaq



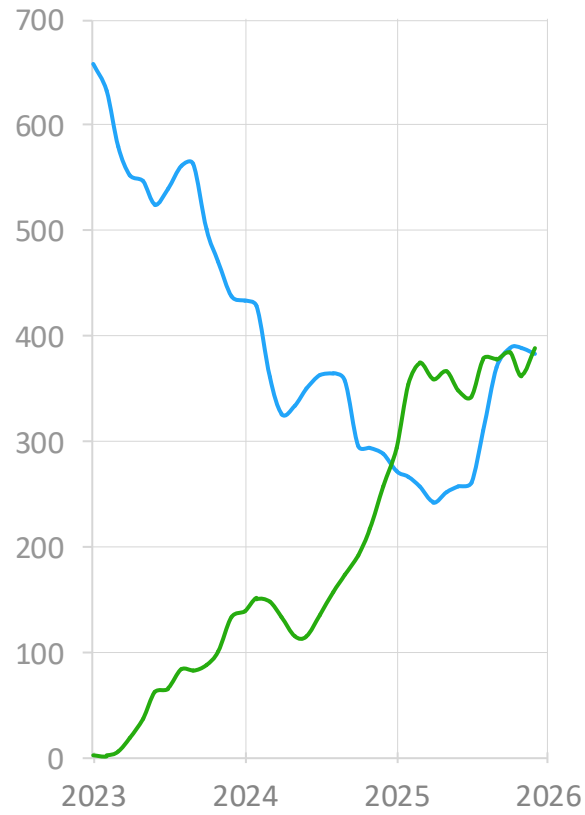
Škoda Kodiaq



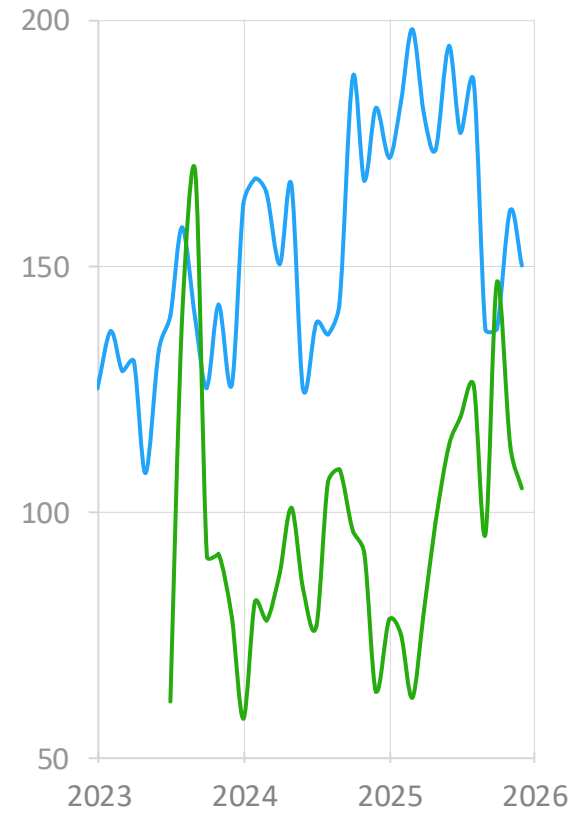
Kriterien

- Händlerinserat
- 2,0–3,9 Jahre alt
- <75 Tsd. km

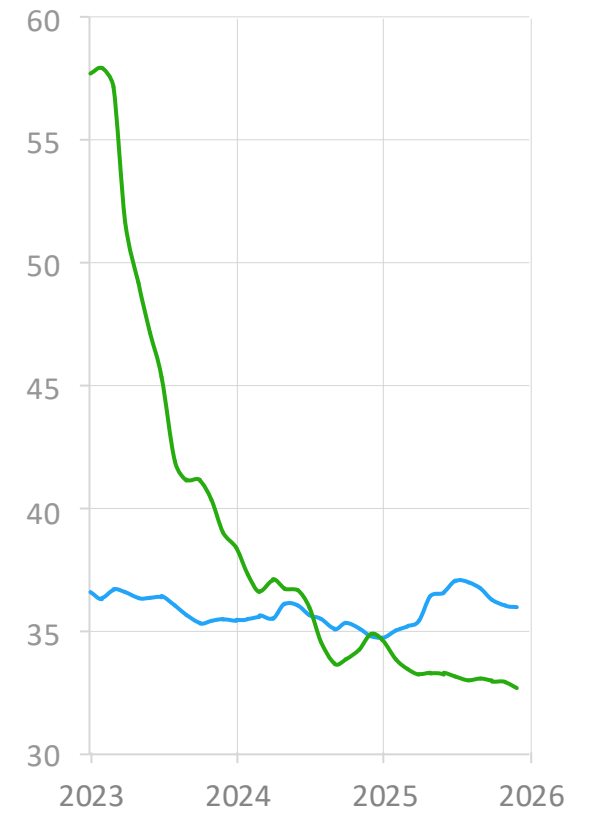
Angebot (Inserate)



Nachfrage (Anfragen pro Inserat) Indexiert: 100 = Ø 2-4 Jahre alte Händler-GWs



Ø Fahrzeugpreis in Tsd. EUR



AutoScout24 EV-Verbrenner-Vergleich Gebrauchtwagen

Angebot: EV-Modelle auf der Überholspur – bei e-tron, Taycan, Enyaq bereits mehr Inserate als den Verbrenner-Pendants

Nachfrage: EV und Verbrenner oft auf Augenhöhe. Doch wie sehen die Konvertierungsraten vor Ort aus?

Preise: EV-GW-Preise oft deutlich unterhalb der Verbrenner und weiter fallend. Restwertsorgen und EV-Neuwagenförderung sorgen für weiteren Abwärtsdruck.

Die wichtigsten Punkte...

- ✓ Der GW-Markt scheint robust: GW-Umschreibungen und Preise sind stabil bzw. auf Vorjahresniveau; der Markt für EV-GWs normalisiert sich weiter.
- ✓ Die GW-Bestände und Lagerreichweiten steigen. Steigende Neuwagenzulassungen und die EV-Förderung sorgen für zusätzliche Trade-ins. Zum Jahresstart jetzt Sichtbarkeit schaffen und Bestände datenbasiert steuern anstatt Abpreisen!
- ✓ Bei Angebot und Kaufanfragen sind gebrauchte EV-Modelle oft auf Augenhöhe mit ihren Verbrenner-Pendants. Doch Restwertsorgen und EV-Neuwagenförderung sorgen für Druck auf die Preise. Gebrauchte EVs gezielt vermarkten und vor Ort Unsicherheiten abbauen.



Kontaktieren Sie uns



Stefan Schneck

Chief Sales Officer Germany
stefan.schneck@autoscout24.com

Dr. Bastian Grünh

Senior Director Sales Strategy & Operations
bastian.gruehn@autoscout24.com

Martin Teichmann

General Manager DE & AT & CEO LeasingMarkt.de
martin.teichmann@leasingmarkt.de

