

Indice des prix

T1 2026

Le rapport l'Indice des prix AutoHebdo présente un aperçu trimestriel du marché automobile canadien en analysant les données de prix provenant de de milliers d'annonces de véhicules neufs et d'occasion à l'échelle nationale. Le rapport suit l'évolution des prix des véhicules au fil du temps et propose une analyse approfondie des tendances d'achat des consommateurs, de la disponibilité des stocks, des paiements mensuels moyens ainsi que des véhicules les plus recherchés et les plus vendus. Ce rapport complet offre des renseignements précieux sur les grandes tendances et les facteurs clés qui influencent le marché automobile canadien.

Sommaire

Chaque année depuis la période de la COVID, le retour à la normale tant souhaité dans le secteur automobile se trouve ralenti par une foule d'imprévus. Au premier semestre de 2025, les droits de douane ont eu pour effet de décupler la demande. Et si le retour des politiques fédérales d'incitatifs à l'achat d'un VÉ neuf a su stimuler la demande au début de 2026, les récentes tensions géopolitiques au Moyen-Orient ont fait grimper les prix du pétrole, amplifiant encore le phénomène dans le neuf comme dans l'occasion. Ces facteurs combinés insufflent un nouveau dynamisme au marché automobile.

Le premier trimestre de l'année marque un écart par rapport à la performance du marché. En effet, selon nos données transactionnelles, le marché de l'occasion dépasse les attentes et affiche une croissance modérée sur un an, et ce, malgré la bonne performance du premier trimestre de 2025. Comme prévu, le marché du neuf connaît pour sa part un ralentissement, le volume global de ventes du trimestre ayant reculé par rapport à la même période l'an dernier.

Quant aux prix, la dynamique demeure relativement stable. Les prix dans l'usagé - gonflés d'environ 830\$ par les droits de douane de 2025 et la hausse de la demande - ont mis 11 mois à se normaliser. Fin mars, le prix moyen redescendait par rapport à la même période l'an dernier (-0,3%), s'établissant à 36 713\$ - le plus bas pour un mois de mars depuis 2022.

De plus, la moyenne des prix dans le neuf descendait de 2,7% sur douze mois pour s'établir à 62 830\$. Si cette moyenne est encore en baisse depuis l'an dernier, elle demeure plus élevée qu'avant l'époque covid. Les prix continuent de fluctuer d'un constructeur à l'autre, surtout en raison des disparités entre les stocks et la demande.

Marché canadien de l'automobile	3
Indice des prix du marché	5
Mensualités moyennes (Neuf)	6
Mensualités moyennes (D'occasion)	7
Prix moyen par type de véhicule	8
Prix moyen selon l'origine du fabricant	9
Prix moyen par région (Neuf)	10
Prix moyen par région (D'occasion)	11
Véhicules les plus recherchés	12
Véhicules d'occasion les plus vendus	13
Véhicules les plus recherchés (Québec)	14
Véhicules d'occasion les plus vendus (Québec)	15
Inventaire par quart (Neuf)	16
Inventaire par quart (D'occasion)	17

Marché canadien de l'automobile

Mise à jour de T1 2026

Portées par l'annonce des droits de douane, les ventes de véhicules neufs et d'occasion s'étaient envolées durant la première moitié de 2025, suivies pour le reste de l'année du léger ralentissement que nous avons prévu. En effet, on s'attendait en 2026 à une baisse par rapport à l'an dernier, du moins aux deux premiers trimestres, mais elle ne s'est pas concrétisée dans le secteur de l'occasion, du moins pas au premier trimestre. Sauf pour la Colombie-Britannique, toutes les grandes provinces enregistrent une hausse des ventes. En effet, nos estimations montrent une hausse modeste des ventes dans le secteur d'occasion par rapport à la même période l'an dernier.

Comme nous l'avions prévu, avec la hausse de la demande provoquée par les droits de douane, le marché du neuf est en repli par rapport à la même période l'an dernier. Malgré toutes ces fluctuations trimestrielles, nous prévoyons en 2026 une croissance du marché du neuf. Il ne faut cependant pas sous-estimer l'effet des tensions géopolitiques. Contrairement à la période de la COVID, l'impact se fait davantage sentir sur les prix du pétrole que sur la disponibilité des véhicules. Plus le conflit perdure, plus l'incertitude sur le marché automobile s'accroît, ce qui risque de se répercuter sur les ventes de véhicules neufs comme d'occasion, et donc sur les prix. Cela dit, avec le dernier cessez-le-feu, on espère que l'impact sera de courte durée et que la situation reviendra vite à la normale.

Autre point important, la hausse de la demande de VÉ se trouve stimulée par deux nouvelles récentes. En effet, l'annonce par le fédéral du retour des mesures incitatives et des investissements dans les infrastructures stimule la demande de VÉ neufs. Et la hausse du prix de l'essence vient stimuler encore cette demande, dans le neuf et l'occasion. Si l'on suit l'activité sur AutoHebdo, on observe un regain d'intérêt: les consommateurs font davantage de recherches de VÉ et de demandes d'information.

Selon le sondage annuel AutoHebdo sur les VÉ, trois obstacles empêchent encore l'adoption de l'électrique: les doutes quant à l'autonomie, le coût d'acquisition et la disponibilité des infrastructures de recharge. L'annonce du gouvernement fédéral arrive donc à point et confirme nos prévisions de croissance pour le marché des VÉ. Sans compter que cette tendance est renforcée par les consommateurs les plus avides - la « majorité précoce » - qui ont des considérations plus pratiques et s'attendent à un bon retour sur investissement.

Marché canadien de l'automobile

Mise à jour de T1 2026

Autre annonce marquante, l'arrivée des VÉ chinois sur le marché canadien. On s'attend initialement à des volumes relativement faibles. Toutefois, avec des prix nettement inférieurs à ceux du marché, nous anticipons une demande soutenue (le prix moyen d'un VÉ sur AutoHebdo.net est d'un peu plus de 60 000\$). Cela concorde avec les résultats de notre sondage de 2026 sur les VÉ. Le prix d'acquisition étant l'un des principaux obstacles, les VÉ chinois suscitent déjà un grand intérêt même s'ils n'ont pas encore fait leur entrée officielle sur le marché canadien. Durant les semaines et les mois à venir, nous publierons d'autres conclusions du sondage sur divers forums.

Du côté de la disponibilité des stocks, on ne constate aucun changement notable. Si l'on considère le rythme des ventes et la disponibilité des véhicules, le marché demeure dans l'ensemble dynamique, malgré quelques nuances importantes. En effet, certaines marques ont des stocks bien garnis, mais sont confrontées à une baisse de la demande. Pour d'autres, c'est le contraire, alors que d'autres ont des stocks bien équilibrés. Dans ces conditions, il est difficile de se prononcer sur la disponibilité et les prix pour l'ensemble du marché. Le parc de véhicules d'occasion reste limité par rapport aux niveaux d'avant la COVID, mais semble s'aligner sur nos prédictions pour 2026. Cette tendance devrait se poursuivre jusqu'en 2027.

Si les prix étaient stables dans le neuf, ils sont désormais en baisse de 2,7% par rapport à l'an dernier. À moins d'un changement de cap du côté des politiques douanières, la révision de l'Accord États-Unis–Mexique–Canada (AEUMC) prévue pour juillet est l'événement à surveiller. L'issue de cette révision pourrait impacter les prix ou la disponibilité des véhicules, mais vu la volatilité actuelle du marché, le mois de juillet paraît encore loin.

Les prix du côté des véhicules d'occasion continuent d'évoluer normalement. Cependant, comme l'an dernier avec les droits de douane et durant la pandémie de la COVID, toute amélioration importante de la disponibilité ou des prix dans le neuf a tendance à se refléter sur le marché de l'occasion. C'est un facteur important qu'il faudra surveiller le restant de l'année.

Après tout, on s'attend encore à un retour à la « normale ».

Indice des prix du marché

National - neuf et d'occasion

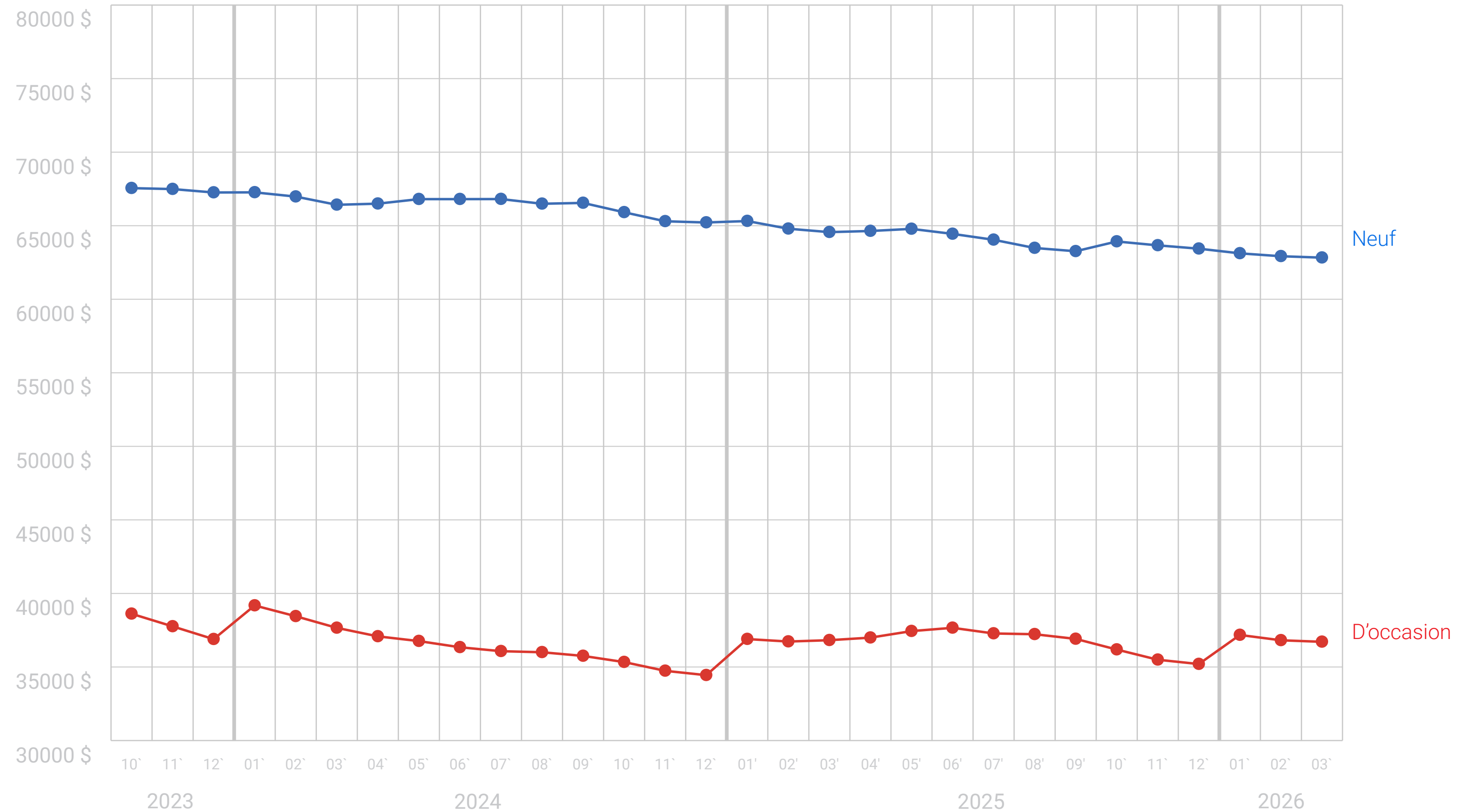
En mars, les prix dans l'occasion sont à leur plus bas depuis 2022

Si les relations commerciales avec les États-Unis sont au beau fixe, on s'attend toujours à une pression à la baisse sur les prix dans le neuf. Cependant, comme la forte demande de véhicules abordables accentue la disparité de l'offre et de la demande d'une marque à l'autre, il est difficile d'évaluer l'impact sur les prix en général. Reflet de cette disparité, les prix des véhicules de luxe sur le marché de l'occasion reculent par rapport aux sommets de la période de la COVID, tandis que ceux des modèles grand public demeurent stables.

Comme on l'a vu durant la période de la COVID, et l'an dernier avec les droits de douane, l'impact des fluctuations sur le marché du neuf a tendance à se faire sentir plus vite - et plus fort - sur les prix des véhicules d'occasion. Ainsi, si l'incertitude autour des droits de douane persiste, les prix dans l'occasion pourraient subir d'autres pressions. Mais une stabilisation des relations avec les États-Unis causerait certainement une baisse graduelle des prix, comme c'est normalement le cas en cette saison.

Autrement, en raison d'une offre limitée, de la demande renouvelée, et de facteurs structurels comme la croissance démographique et l'électrification, les prix dans le marché de l'occasion ne devraient pas revenir aux niveaux pré-COVID. L'arrivée au Canada des VÉ chinois pourrait faire descendre les prix, et ce, malgré que les volumes attendus soient relativement limités.

Dans l'ensemble, les marchés du neuf et de l'occasion se stabilisent, les inventaires se regarnissent et les prix semblent se diriger vers une « nouvelle norme ».



Neuf

62 830 \$

▼ 0,2% D'UN MOIS À L'AUTRE
▼ 2,7% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

D'occasion

36 713 \$

▼ 0,3% D'UN MOIS À L'AUTRE
▼ 0,3% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Méthodologie: Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.



Mensualités moyennes (Neuf)

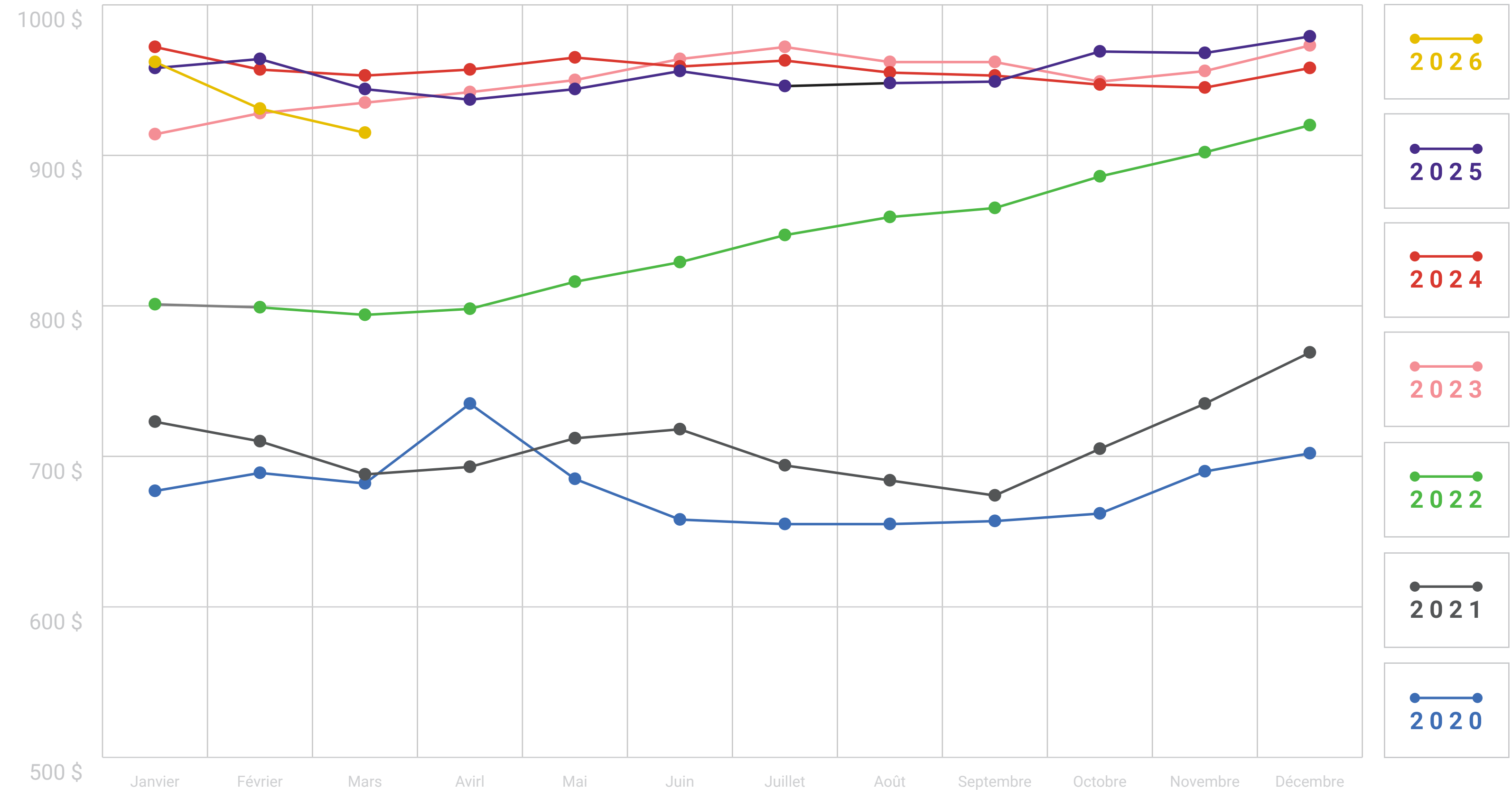
Mensualités stables dans le neuf malgré les niveaux d'inventaire

Le montant des mensualités pour un véhicule neuf est en baisse depuis les sommets de l'an dernier et s'élève à une moyenne de 915\$, un recul de 1,7% sur douze mois*. Ainsi, la révision de l'AEUMC prévue pour juillet et les politiques tarifaires en vigueur pourraient à long terme avoir un impact sur le montant des mensualités. Cela dit, à moins d'un changement majeur de la conjoncture, on ne prévoit pas de variation significative dans les prix puisque les stocks sont bien garnis, la demande est soutenue et les taux d'intérêt sont stables.

Source: DealerTrack Canada, une division d'AutoHebdo.net, mars 2026.

Méthodologie:

Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.



Mensualités moyennes (D'occasion)

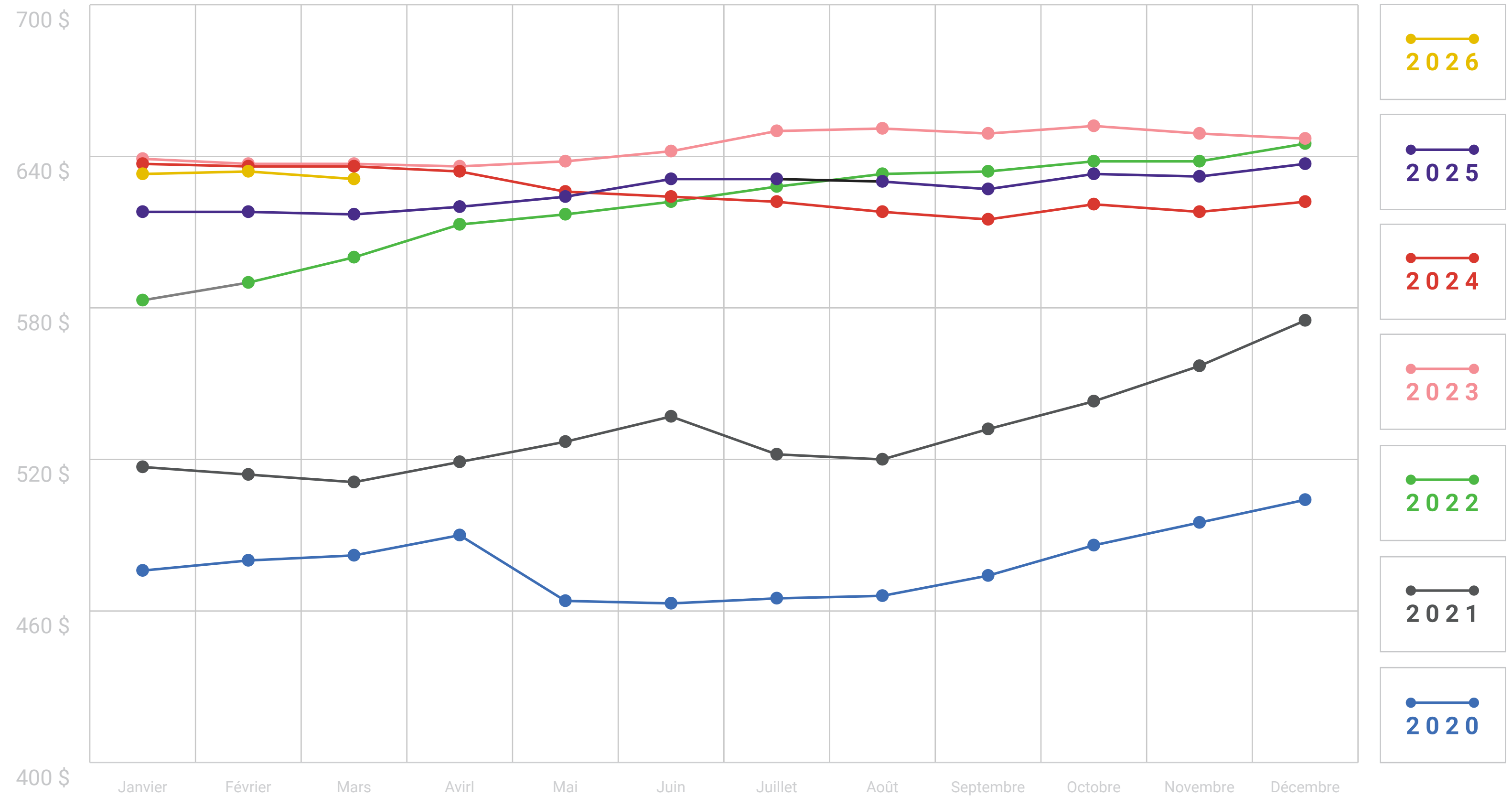
Prix et mensualités stables dans l'occasion

La moyenne des mensualités pour un véhicule d'occasion s'élève à 631\$*, une baisse de 0,4% sur douze mois. Puisque l'on ne s'attend à aucune baisse notable des prix et que la marge de manœuvre pour une réduction significative des taux d'intérêt est limitée, si la demande demeure, les mensualités en 2026 devraient demeurer élevées, mais globalement stables.

Source: DealerTrack Canada, une division d'AutoHebdo.net, mars 2026.

Méthodologie:

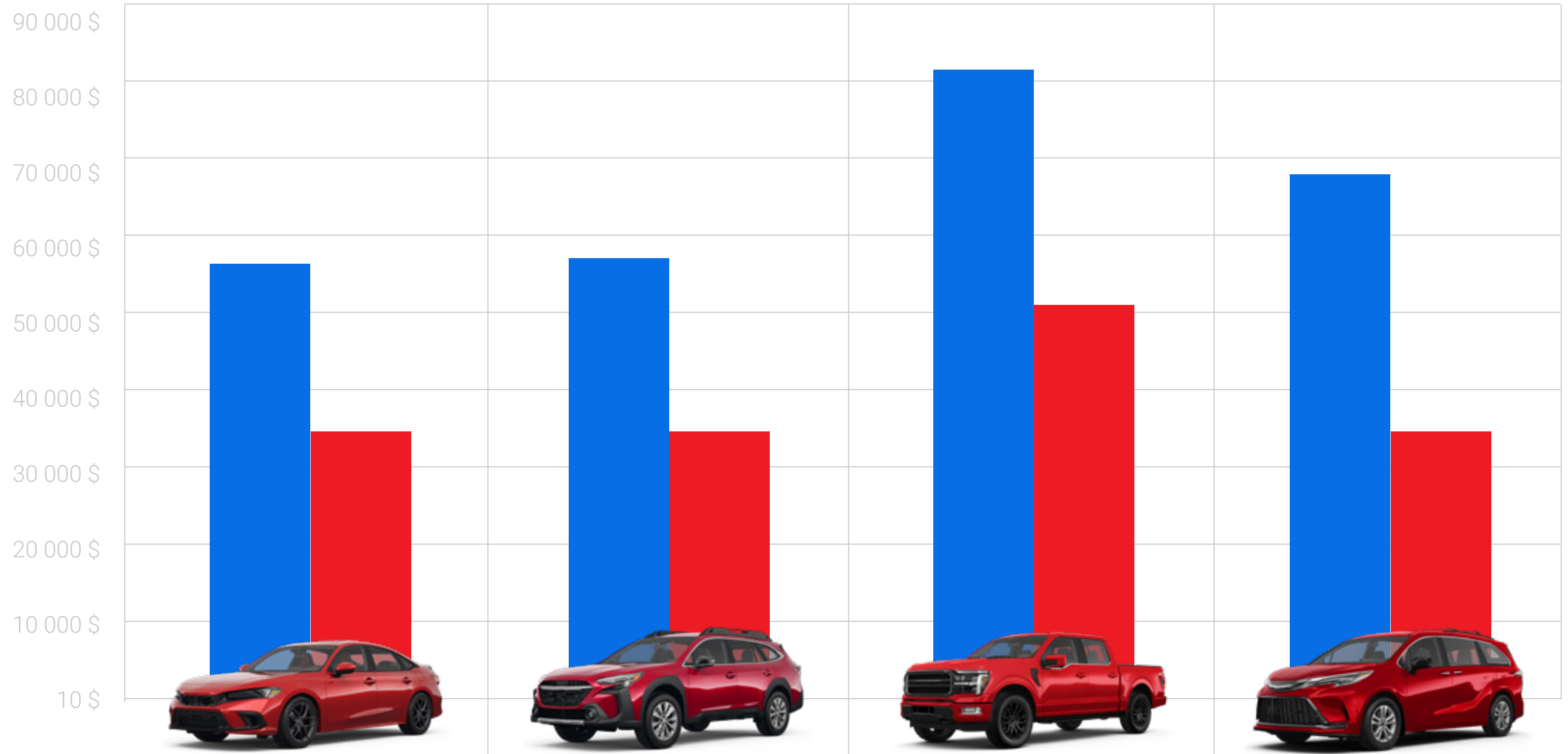
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Prix moyen par type de véhicule

National

■ Neuf ■ D'occasion



Voiture

56 419 \$
 ▼ 1,4% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▼ 8,4% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

34 248 \$
 ▲ 0,2% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▲ 0,4% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

VUS

57 159 \$
 ▲ 0,1% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▼ 2,6% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

34 241 \$
 ▼ 0,7% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▼ 2,8% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

CAMION

81 831 \$
 ▼ 0,2% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▲ 3,8% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

51 719 \$
 ▲ 0,5% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▲ 4,4% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

MINI-FOURGONNETTES

68 844 \$
 ▼ 0,2% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▲ 0,7% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

34 957 \$
 ▲ 0,3% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▲ 0,8% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Méthodologie:

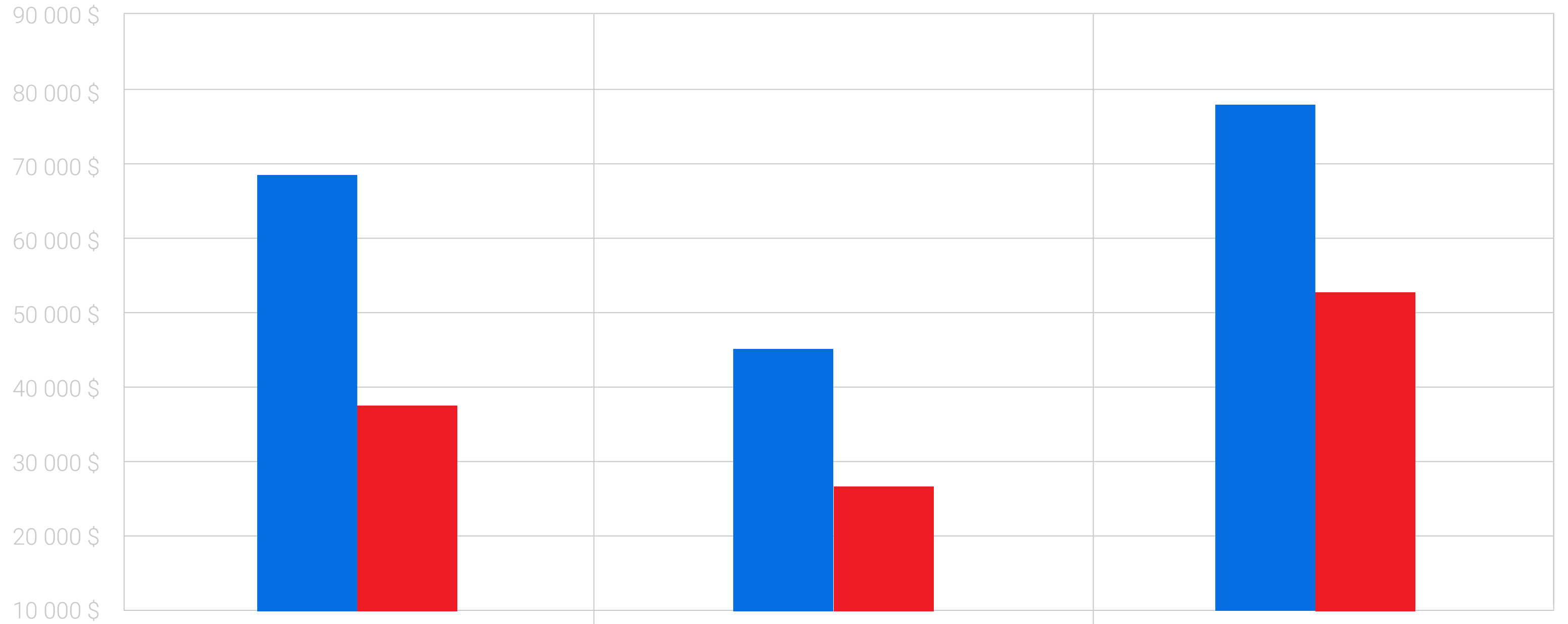
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Prix moyen selon l'origine

Du fabricant

■ Neuf ■ D'occasion



Nord-américain

69 153 \$
 ▼ 0,5% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▲ 0,0% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

38 550 \$
 ▲ 0,1% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▼ 0,4% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Asiatique

45 149 \$
 ▲ 0,6% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▼ 4,7% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

27 446 \$
 ▼ 0,8% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▼ 0,1% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Européen

78 624 \$
 ▲ 0,8% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▲ 3,1% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

52 889 \$
 ▼ 0,4% D'UN MOIS À L'AUTRE
 ▼ 0,4% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

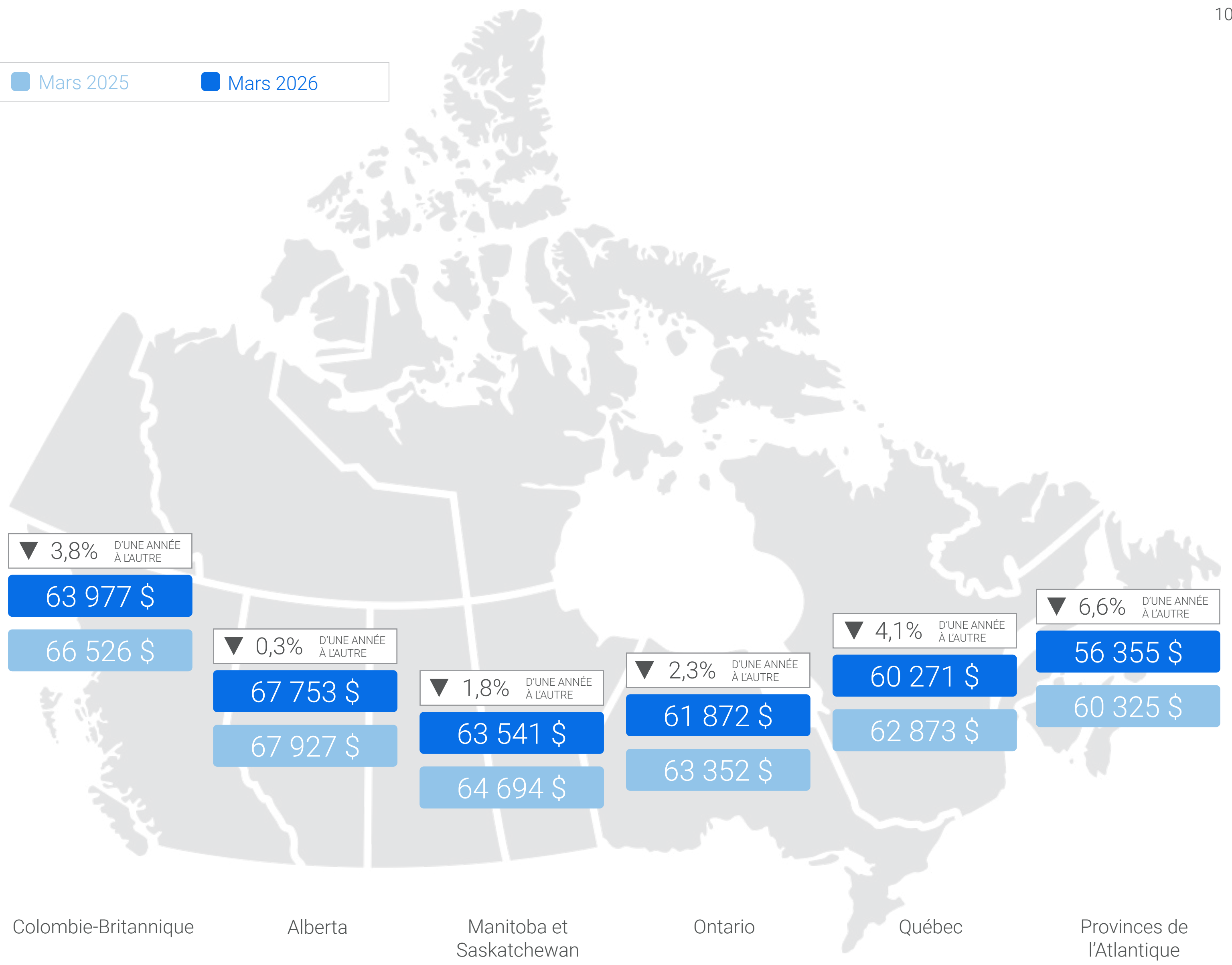
Méthodologie:
 Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Prix moyen (Neuf)

Par région

■ Mars 2025 ■ Mars 2026



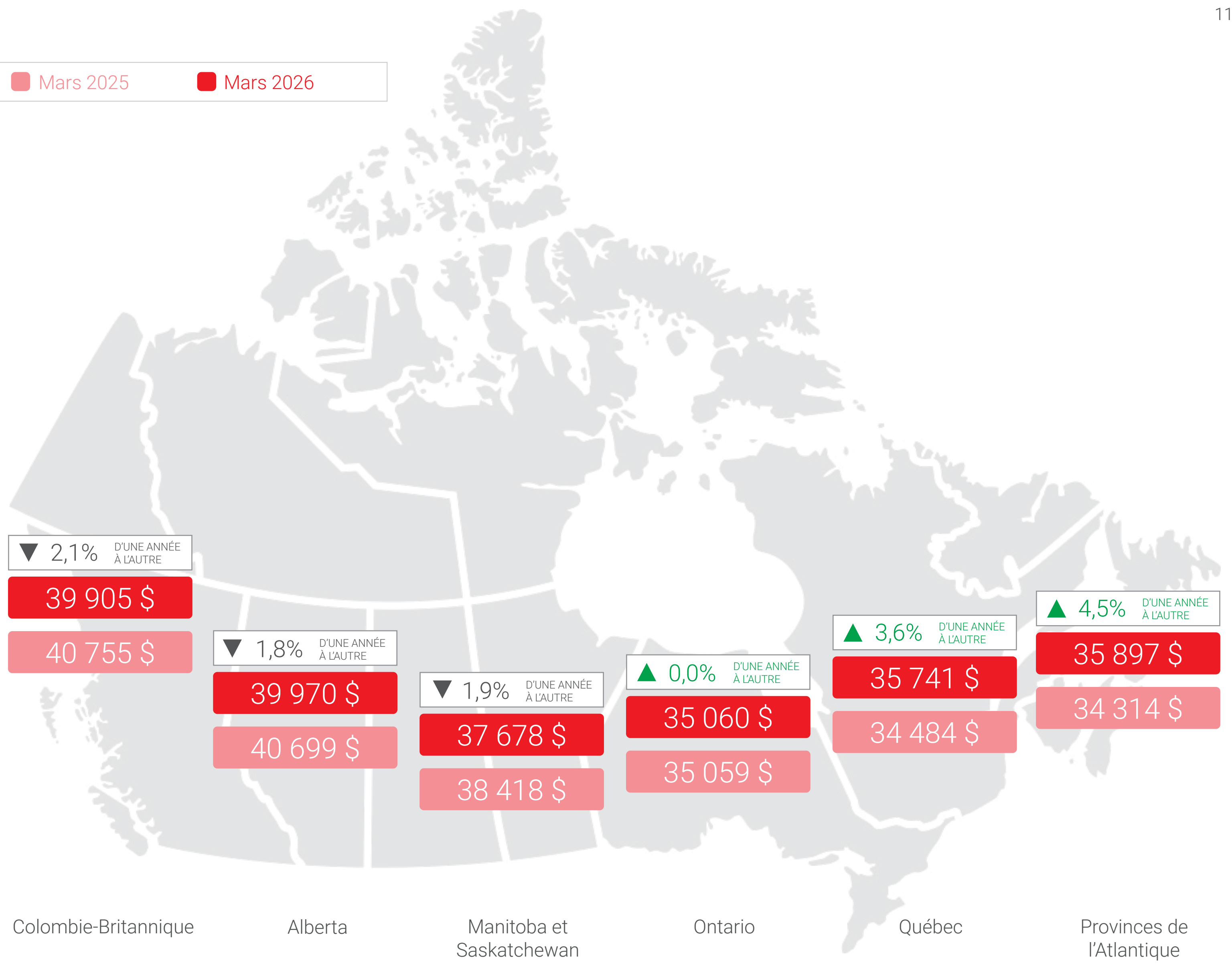
Méthodologie:
 Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Prix moyen (D'occasion)

Par région

■ Mars 2025 ■ Mars 2026






Méthodologie:
 Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Véhicules les plus recherchés

National

(Les classements de T4 2025 sont entre parenthèses)

		Neuf	D'occasion
1. Ford F-150 (#1)		78 209 \$	43 905 \$
2. Toyota RAV4 (#3) ▲		51 850 \$	33 577 \$
3. Porsche 911 (#2) ▼		250 002 \$	206 396 \$
4. Ford Mustang (#9) ▲		62 399 \$	44 705 \$
5. Chevrolet Corvette (#6) ▲		138 391 \$	90 941 \$
6. Honda Civic (#4) ▼		39 283 \$	17 888 \$
7. BMW 3 Series (#5) ▼		77 351 \$	30 811 \$
8. Honda CR-V (#7) ▼		45 350 \$	28 566 \$
9. Toyota Tacoma (#10) ▲		60 451 \$	45 105 \$
10. BMW X5 (#8) ▼		117 131 \$	54 783 \$

Méthodologie:

Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.



Véhicules d'occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net

National



1. Ford F-150



2. Nissan Rogue



3. RAM 1500



4. GMC Sierra 1500



5. Chevrolet Silverado 1500



6. Volkswagen Tiguan



7. Honda CR-V



8. Honda Civic Sedan



9. Honda CR-V Hybrid



10. Toyota RAV4

Méthodologie:




rapports d'analyse d'AutoHebdo sur les véhicules les plus recherchés par les Canadiens et le nombre d'annonces supprimées après vente.



Véhicules les plus recherchés

Québec

(Les classements de T4 2025 sont entre parenthèses)

		Neuf	D'occasion
1. Ford F-150 (#1)		78 209 \$	43 905 \$
2. Porsche 911 (#2)		250 002 \$	206 396 \$
3. Toyota RAV4 (#3)		51 850 \$	33 577 \$
4. Honda Civic (#4)		39 284 \$	17 888 \$
5. Mazda CX-5 (#6) ▲		43 688 \$	28 118 \$
6. Ford Mustang (#13) ▲		62 399 \$	44 705 \$
7. Honda CR-V (#5) ▼		45 350 \$	28 566 \$
8. Toyota Corolla (#10) ▲		32 430 \$	23 048 \$
9. BMW 3 Series (#8) ▼		77 351 \$	30 811 \$
10. Jeep Wrangler (#7) ▼		66 567 \$	39 592 \$

Méthodologie:

Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.



Véhicules d'occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net

Québec



1. Hyundai Tucson



2. Honda Civic Sedan



3. Mitsubishi Outlander PHEV



4. Ford F-150



5. Hyundai Elantra



6. Nissan Kicks



7. Nissan Rogue



8. Hyundai Kona



9. Volkswagen Tiguan



10. Toyota bZ

Méthodologie:

Selon l'analyse des rapports d'AutoHebdo sur les véhicules les plus recherchés au Canada et le nombre d'annonces supprimées à la suite d'une vente.

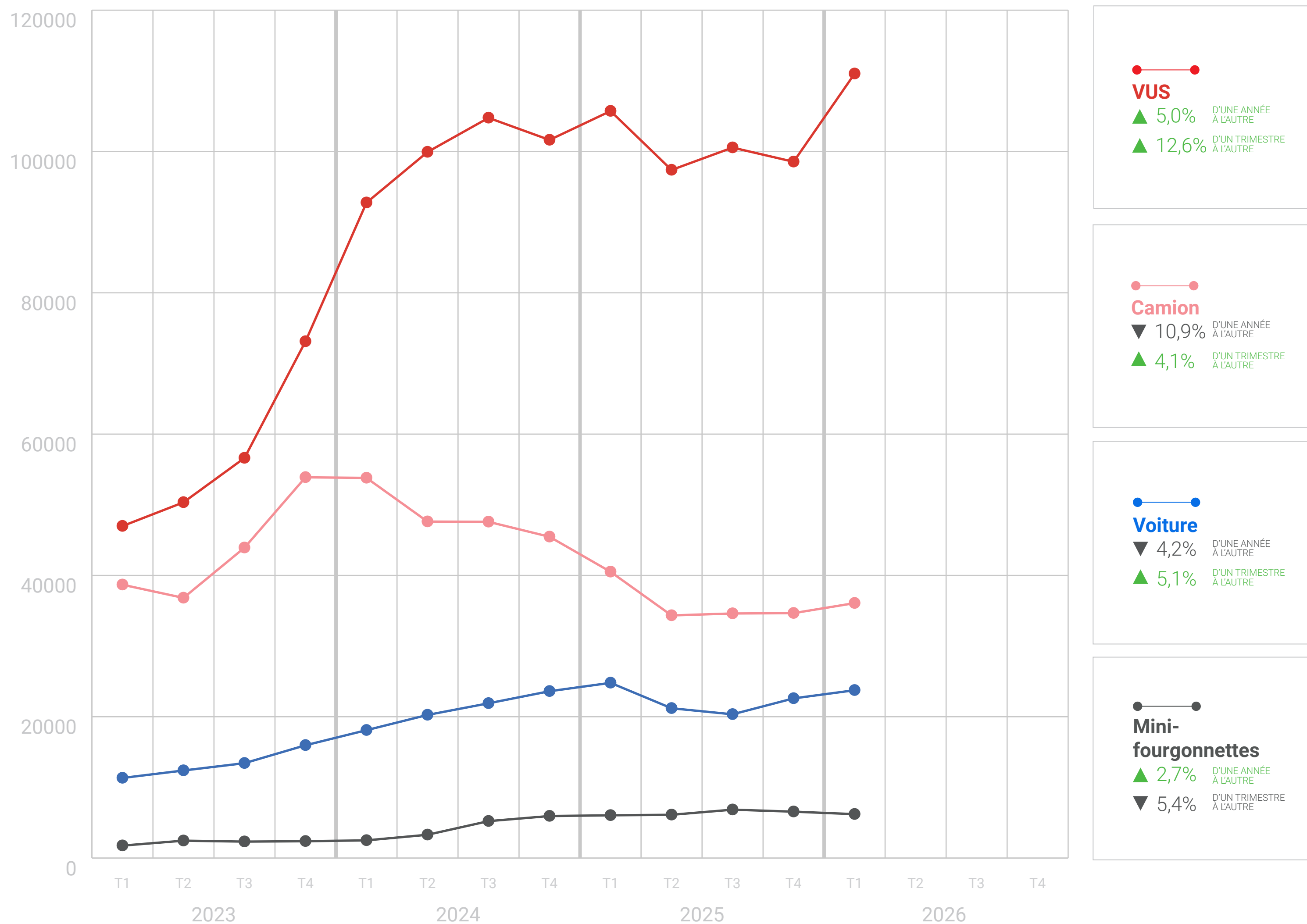


Inventaire de véhicules (Neufs)

Par quart

Niveaux d'inventaire globalement satisfaisants

À l'instar de la tendance observée à la fin de l'an dernier, le léger recul des ventes de véhicules neufs au premier trimestre se traduit par une hausse sensible de l'offre. Comme prévu, la tendance générale est à la stabilité, aucun changement notable. Du côté de l'offre toutefois, les niveaux d'inventaire et la disponibilité des stocks varient beaucoup d'une marque et d'un modèle à l'autre, ce qui se traduit par une multiplication des incitatifs là où les niveaux le permettent.



Méthodologie: Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.

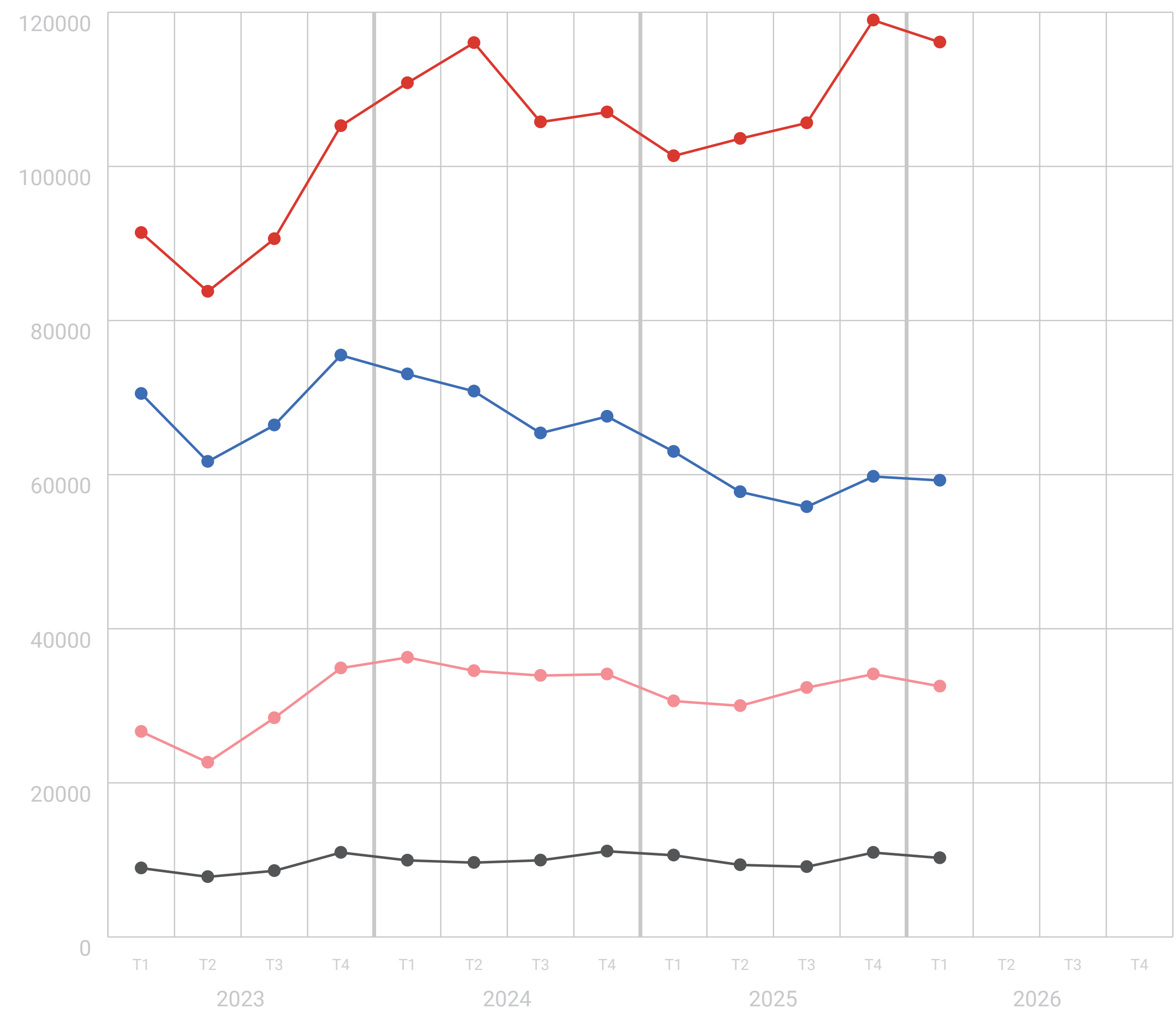
Inventaire de véhicules (D'occasion)

Par quart

Stocks d'occasion stables avec léger gain sur douze mois, mais toujours inférieurs aux niveaux pré-COVID

Depuis quelques mois, le parc de véhicules d'occasion est au beau fixe. Comme dans le marché du neuf, si l'on compare à la même période l'an dernier, le parc de véhicules d'occasion s'est regarni un peu au premier trimestre. Le délai d'approvisionnement, qui reflète la dynamique de l'offre et de la demande, est en hausse: 46 jours contre 40 à la même période l'an dernier.

Globalement, le marché continue d'encaisser les conséquences de la baisse de production et des ventes de véhicules neufs de 2020 - 2023, ce qui freine le volume de véhicules en fin de location et d'occasion sur le marché. Ces contraintes devraient persister jusqu'en 2027. La dynamique du côté des droits de douane fait aussi son effet. Les droits réciproques poussent le prix des exportations d'occasion à la baisse, contribuant ainsi à maintenir l'offre au Canada.



VUS

▲ 14,6% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

▼ 2,4% D'UN TRIMESTRE À L'AUTRE

Voiture

▼ 5,9% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

▼ 0,8% D'UN TRIMESTRE À L'AUTRE

Camion

▲ 6,3% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

▼ 4,6% D'UN TRIMESTRE À L'AUTRE

Mini-fourgonnettes

▼ 3,3% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

▼ 6,4% D'UN TRIMESTRE À L'AUTRE

Méthodologie: Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er mars 2024 au 31 mars 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Indice des prix

T1 2026

Pour toute question:

 media.inquiries@trader.ca

 tradercorporation.com/press