

Indice des prix

T2 2026

Le rapport l'Indice des prix AutoHebdo présente un aperçu trimestriel du marché automobile canadien en analysant les données de prix provenant de de milliers d'annonces de véhicules neufs et d'occasion à l'échelle nationale. Le rapport suit l'évolution des prix des véhicules au fil du temps et propose une analyse approfondie des tendances d'achat des consommateurs, de la disponibilité des stocks, des paiements mensuels moyens ainsi que des véhicules les plus recherchés et les plus vendus. Ce rapport complet offre des renseignements précieux sur les grandes tendances et les facteurs clés qui influencent le marché automobile canadien.

Sommaire

Comme prévu, après une montée de la demande stimulée par les droits de douane, et comme à la même période l'an dernier, le premier semestre de 2026 a connu un ralentissement. Malgré tout, les ventes de véhicules neufs et d'occasion sont plus dynamiques que prévu. En effet, malgré l'incertitude économique persistante, si les ventes d'occasion reculaient d'environ 2,5% sur un an au deuxième trimestre (-1,0% depuis le début de l'année) et les ventes dans le neuf baissaient de 1,3% (-2,6% depuis le début de l'année)¹, les deux segments ont enregistré une hausse en juin.

Le marché s'est maintenu grâce au retour des incitatifs à l'achat d'un véhicule électrique (VÉ), aux investissements dans les infrastructures de recharge et à la hausse du prix du pétrole. Tous ces facteurs ont su stimuler la demande de VÉ neufs. Du côté du marché de l'occasion, la hausse de la demande de VÉ abordables a fait grimper les prix de 0,4% sur un an, une tendance contraire à celle du marché.

Tandis que les consommateurs solvables continuent d'acheter davantage que l'an dernier, l'abordabilité demeure le principal moteur du marché et la faible demande vient surtout d'acheteurs à risque. Comme le montrent les statistiques et analyses d'AutoHebdo, la renégociation de l'Accord Canada-États-Unis-Mexique (ACEUM) a eu peu d'effet sur la décision d'achat, l'abordabilité continuant de dicter le comportement des acheteurs automobiles.

Dans l'ensemble, les prix dans l'occasion ont reculé de 2,6% depuis un an pour s'établir à 36 690\$, tandis que ceux dans le neuf ont baissé de 2,2% pour s'élever à plus de 63 000\$, ce qui laisse croire à une stabilité générale des prix malgré l'incertitude persistante sur le marché.

Source: (1) DesRosiers Automotive Consultants, juillet 2026.

Marché canadien de l'automobile	3
Indice des prix du marché	5
Mensualités moyennes (Neuf)	6
Mensualités moyennes (D'occasion)	7
Prix moyen par type de véhicule	8
Prix moyen selon l'origine du fabricant	9
Prix moyen par région (Neuf)	10
Prix moyen par région (D'occasion)	11
Véhicules les plus recherchés	12
Véhicules d'occasion les plus vendus	13
Véhicules les plus recherchés (Québec)	14
Véhicules d'occasion les plus vendus (Québec)	15
Inventaire par quart (Neuf)	16
Inventaire par quart (D'occasion)	17

Marché canadien de l'automobile

Mise à jour de T2 2026

Nous nous attendions en début d'année 2026 à un premier semestre calme, après le regain de demande encouragé par les droits de douane durant la même période en 2025. Donc, même si le marché automobile canadien a connu un ralentissement, il s'agit d'un ralentissement plus modeste que prévu. Les marchés du neuf et de l'occasion sont demeurés résilients malgré l'incertitude économique persistante.

Quant aux ventes de véhicules d'occasion, elles ont reculé d'environ 2,5%² sur un an durant le deuxième trimestre et affichent depuis le début de l'année une baisse d'à peine 1,0%. Les ventes de véhicules neufs ont reculé de 1,3% durant le trimestre, 2,6% depuis le début de l'année¹. Fait encourageant, les ventes de neuf comme d'occasion ont augmenté en juin, stimulées en partie par une journée supplémentaire de vente, ce qui montre aussi une demande soutenue des consommateurs, et ce, malgré les taux d'intérêt élevés, la pression inflationniste et l'incertitude géopolitique.

Les véhicules électriques (VÉ) demeurent le secteur le plus fort. Le retour du programme PAVE (Programme pour l'abordabilité des véhicules électriques) et de ses incitatifs, les investissements dans les infrastructures de recharge et la hausse du prix du pétrole ont su stimuler la demande de VÉ neufs, conformément aux résultats de notre étude annuelle sur les VÉ, qui révélait une hausse de l'intention d'achat avant même l'annonce de ces mesures. Statistique Canada enregistre aussi une hausse de 15,8% des ventes de VÉ d'une année à l'autre depuis le début du premier trimestre de 2026.

Sur le marché de l'occasion, la demande se concentre sur les VÉ abordables, tandis que l'offre continue de se concentrer sur les modèles plus coûteux. Ce bras de fer entre l'offre et la demande a provoqué une hausse de 0,4% (sur un an) du prix moyen des VÉ d'occasion, à l'inverse du marché de l'occasion, qui connaît une baisse des prix.

Source: (1) DesRosiers Automotive Consultants, juillet 2026. (2) Dealertrack Canada, une division d'AutoHebdo.net, juillet 2026.

Marché canadien de l'automobile

Mise à jour de T2 2026

L'abordabilité demeure donc le principal moteur du marché. Quant au ralentissement des ventes de véhicules d'occasion, il s'est fait surtout sentir chez les consommateurs à risque, dont le pouvoir d'achat a été considérablement limité par la hausse du coût de la vie. En revanche, les consommateurs qui ont un bon dossier de crédit ont acheté davantage de véhicules d'occasion durant les deux premiers trimestres qu'à la même période l'an dernier, ce qui montre que le ralentissement du marché est davantage dû à l'abordabilité qu'à une baisse généralisée de la demande.

Dans l'ensemble, le prix moyen des véhicules d'occasion a reculé de 2,6% sur un an pour s'établir à 36 690\$, tandis que celui des véhicules neufs a baissé de 2,2% pour atteindre un peu plus de 63 000\$. Si les prix continuent de se normaliser, ils demeurent exceptionnellement élevés, ce qui n'est pas pour aider le problème d'abordabilité.

Nos recherches sur l'Accord Canada–États-Unis–Mexique (ACEUM) confirment que l'abordabilité demeure le facteur déterminant dans la décision d'achat. Même si les consommateurs sont au courant des pourparlers en cours, la renégociation de l'ACEUM n'a pas d'effet significatif sur l'intention générale d'achat. Anticipant une hausse du prix dans le neuf, les acheteurs s'adaptent à la conjoncture en considérant des modèles plus abordables, notamment en optant pour un véhicule d'occasion plutôt que neuf (14%). Si l'incertitude économique globale incite certains consommateurs à reporter leur achat, l'ACEUM n'a que peu d'influence sur les habitudes d'achat actuelles.

Dans l'ensemble, le marché automobile canadien se révèle plus résilient que prévu depuis le premier semestre de 2026. Le volume des ventes demeure relativement stable, les prix continuent de se normaliser, et la demande est portée par les acheteurs solvables et leur intérêt croissant pour les VÉ. Malgré les problèmes d'abordabilité, surtout pour les ménages à faible revenu, la conjoncture du marché laisse entrevoir une lente transition vers un marché équilibré plutôt que vers une correction brutale.

Indice des prix du marché

National - neuf et d'occasion

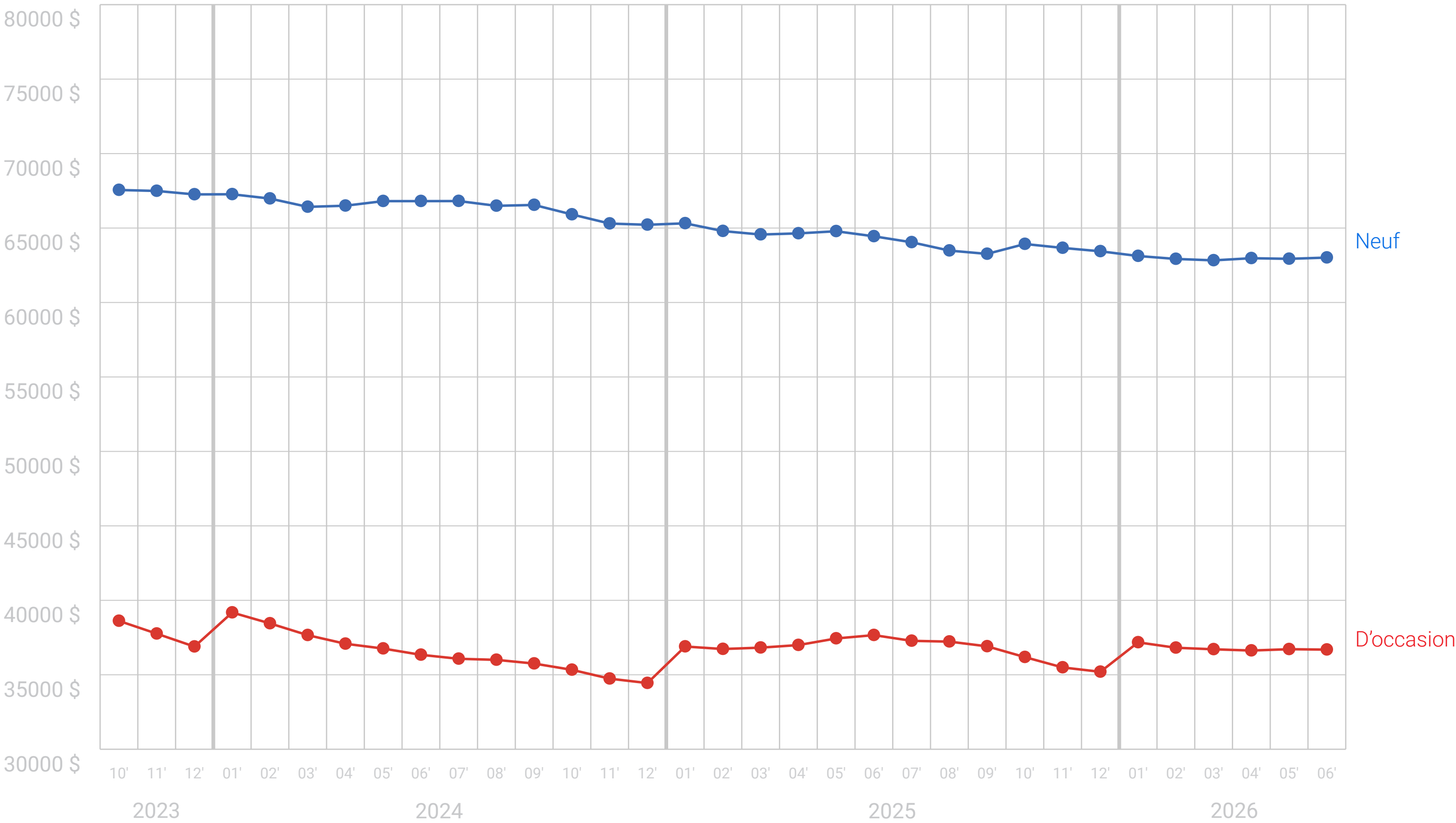
Les prix dans l'occasion sont à la baisse alors que ceux des VÉ sont en hausse

Compte tenu de l'intérêt croissant pour les VÉ, suscité par la hausse du prix du pétrole, la baisse des prix dans l'occasion, en juin, s'est avérée plus modérée que d'habitude. Par ailleurs, si l'on n'avait pas prévu de hausse soudaine de la demande ou des prix à cause des pourparlers autour de l'Accord Canada-États-Unis-Mexique (ACEUM), une prolongation de ces négociations risque de créer de l'incertitude sur le marché. Du côté de la décision d'achat, notre analyse des pourparlers de l'ACEUM indique que l'abordabilité demeurera le facteur déterminant si l'incertitude persiste, car certains consommateurs reporteront leur achat ou se tourneront vers des véhicules plus abordables.

Comme durant la période covid et l'an dernier avec les droits de douane, l'impact des fluctuations du marché du neuf se fait sentir plus vite et plus fort sur le prix des véhicules d'occasion. Ainsi, si l'incertitude autour des droits de douane persiste, les prix dans l'occasion pourraient subir d'autres pressions. Mais une stabilisation des relations avec les États-Unis causerait certainement une baisse graduelle des prix, comme c'est normalement le cas en cette saison.

Autrement, en raison d'une offre limitée, de la demande renouvelée, et de facteurs structurels comme la croissance démographique et l'électrification, les prix dans l'occasion ne devraient pas revenir aux niveaux précovid. L'arrivée au Canada des VÉ chinois pourrait faire descendre les prix, et ce, malgré que les volumes attendus soient relativement limités.

Dans l'ensemble, les marchés du neuf et de l'occasion se stabilisent, les inventaires se regarnissent et les prix semblent se diriger vers une « nouvelle norme ».



Neuf

63 016 \$

▲ 0,1%	D'UN MOIS À L'AUTRE
▼ 2,2%	D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

D'occasion

36 690 \$

▼ 0,1%	D'UN MOIS À L'AUTRE
▼ 2,6%	D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

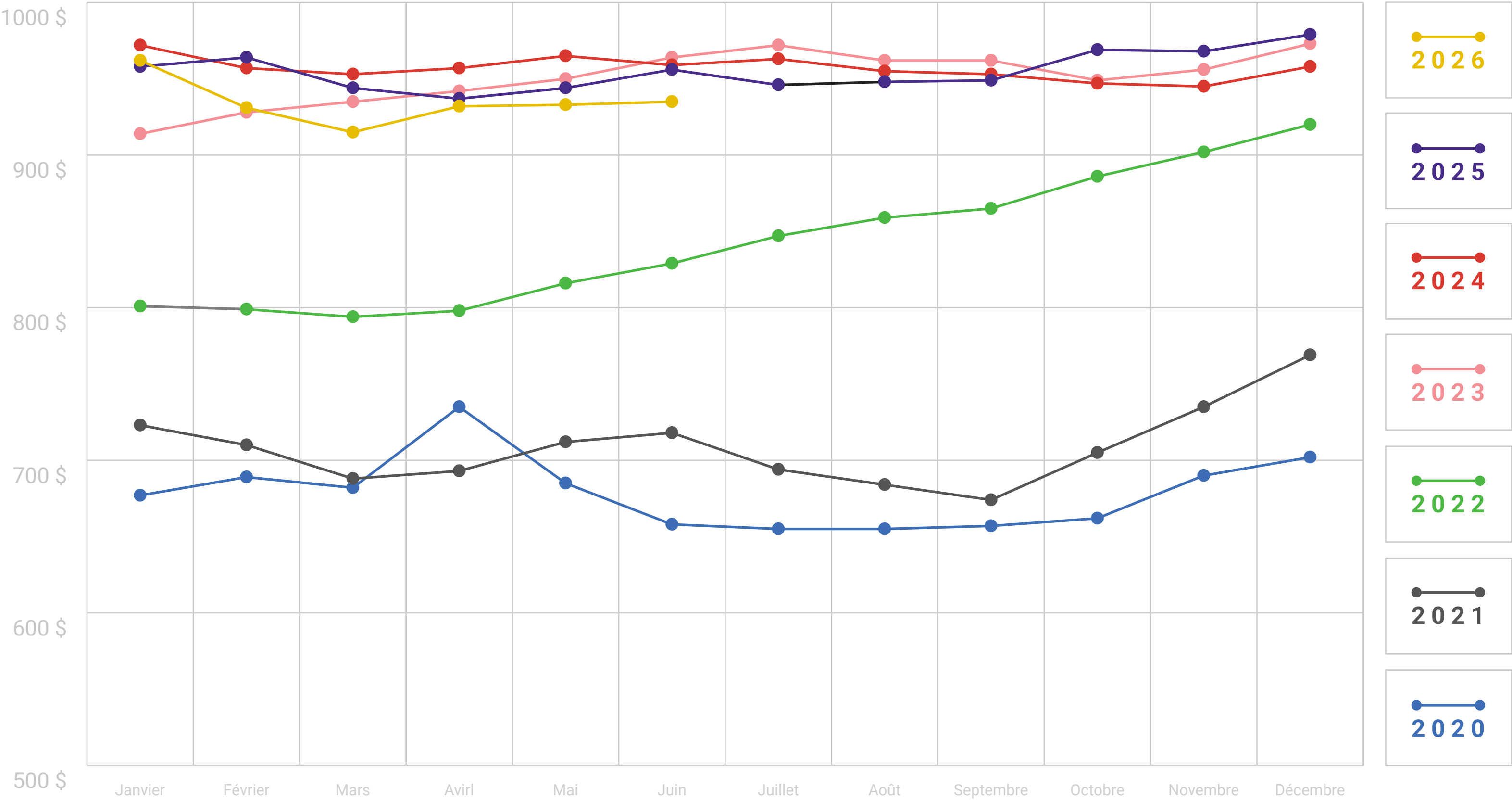
Méthodologie: Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.

Mensualités moyennes (Neuf)

Les mensualités dans le neuf demeurent stables

Du côté des véhicules neufs, les mensualités ont aussi reculé par rapport aux sommets de l'an dernier, avec une moyenne de 935\$, une baisse de 2,2% sur un an³. La prochaine révision de l'Accord Canada-États-Unis-Mexique (ACEUM) et les pourparlers en cours sur les droits de douane pourraient donc insuffler une vague d'incertitude sur les marchés. Compte tenu de la tendance observée durant l'épidémie de covid et les droits de douane de l'an dernier, nos recherches sur l'ACEUM laissent penser que les consommateurs s'attendent à ce que les politiques commerciales fassent pression sur le prix des véhicules, ce qui incitera encore les consommateurs à prioriser l'abordabilité. Mais pour l'instant, nous ne prévoyons aucun changement significatif du montant des mensualités. Les inventaires sont bien garnis, la demande demeurant relativement stable et les taux d'intérêt aussi.

Source: (3) Dealertrack Canada, une division d'AutoHebdo.net, juillet 2026.

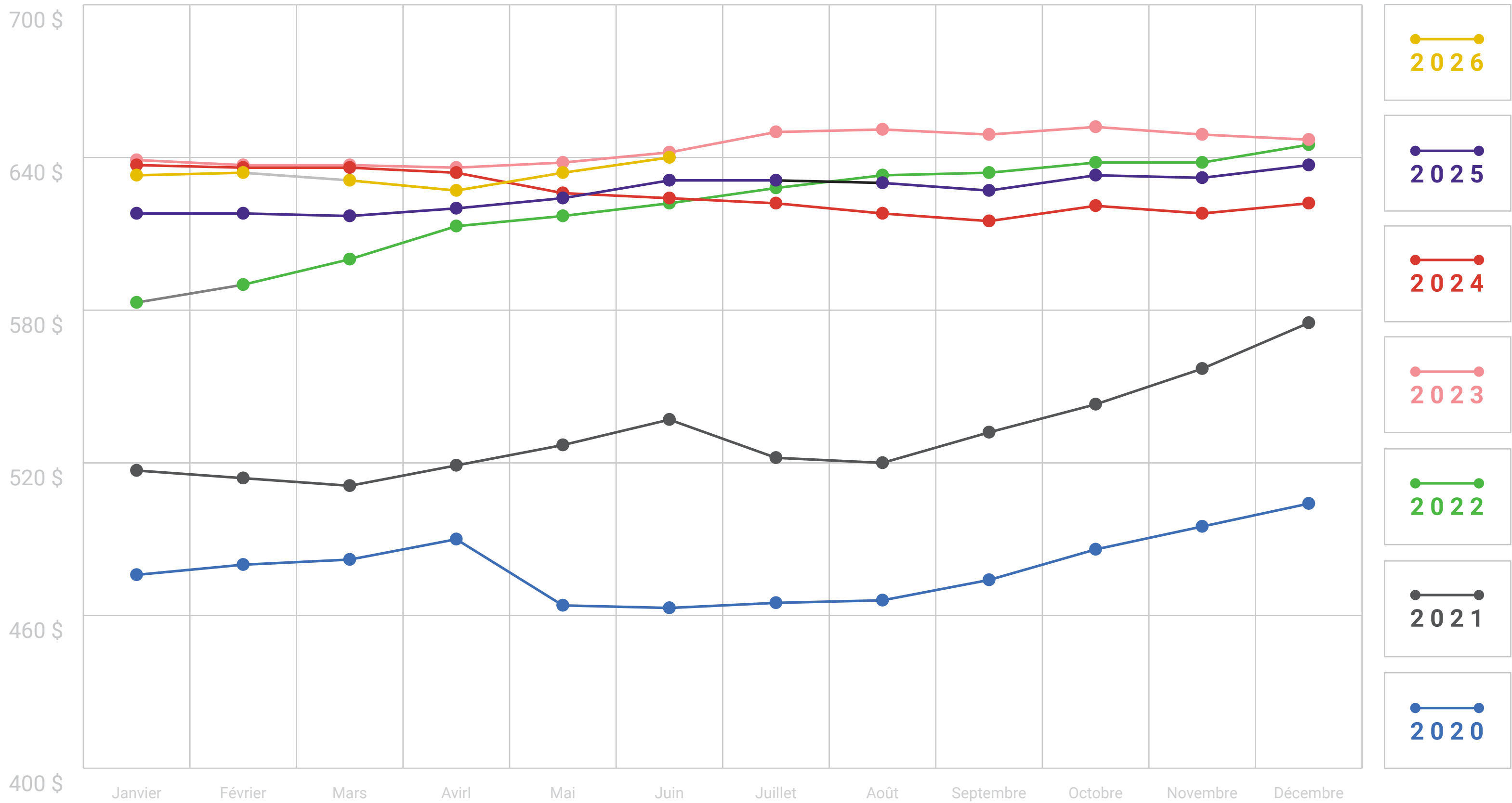


Mensualités moyennes (D'occasion)

L'avantage d'une mensualité dans l'occasion

Du côté de l'occasion, les mensualités s'élèvent aujourd'hui à une moyenne de 640\$, soit environ 0,9% de plus qu'il y a un an³. Nous ne prévoyons donc aucun changement significatif. La marge de manœuvre pour de nouvelles baisses des taux d'intérêt étant limitée, les prix devraient rester relativement stables, tout comme la demande des consommateurs. Par conséquent, les mensualités devraient rester élevées, mais globalement stables jusqu'à la fin de l'année.

Source: (3) Dealertrack Canada, une division d'AutoHebdo.net, juillet 2026.



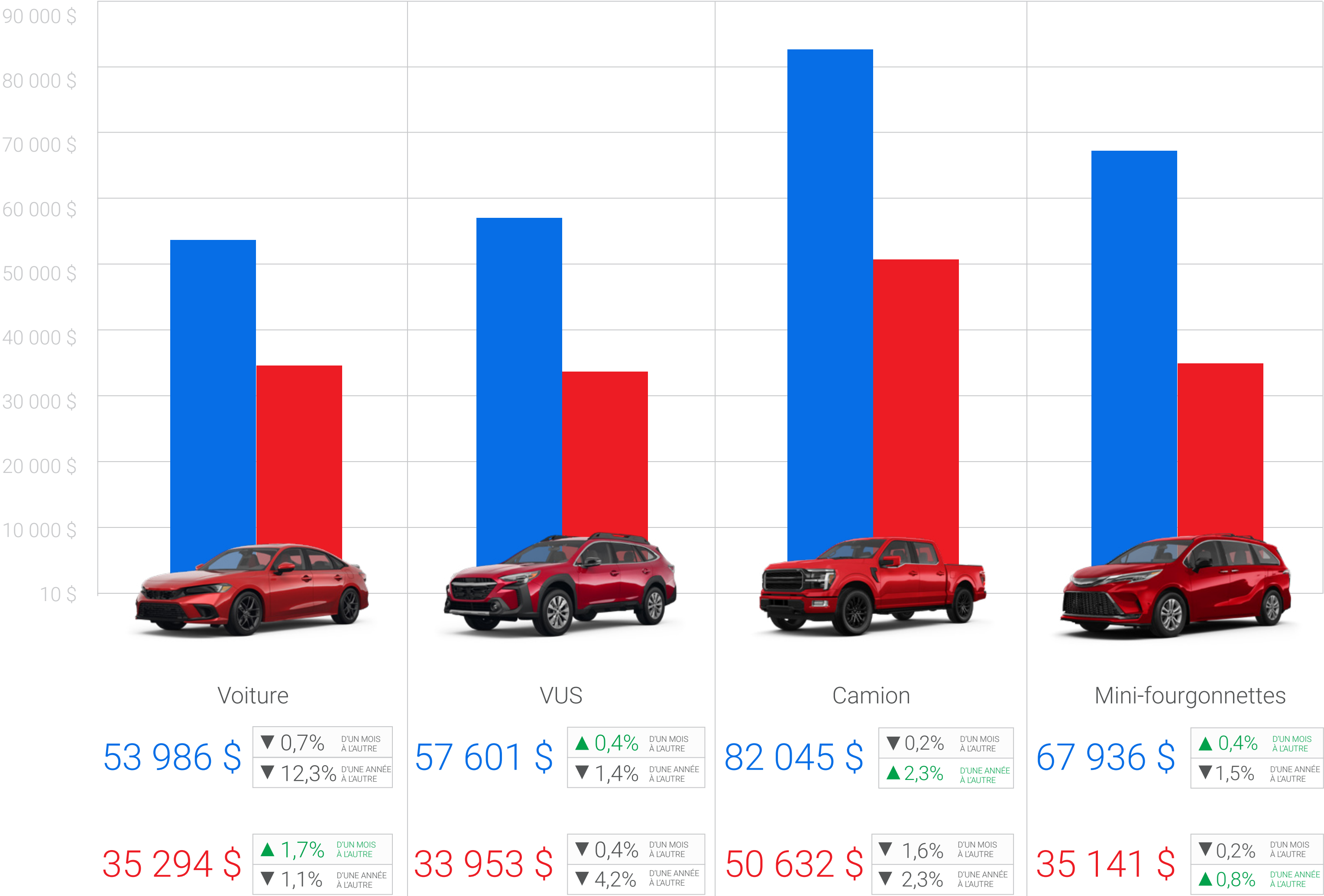
Prix moyen par type de véhicule

National

Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



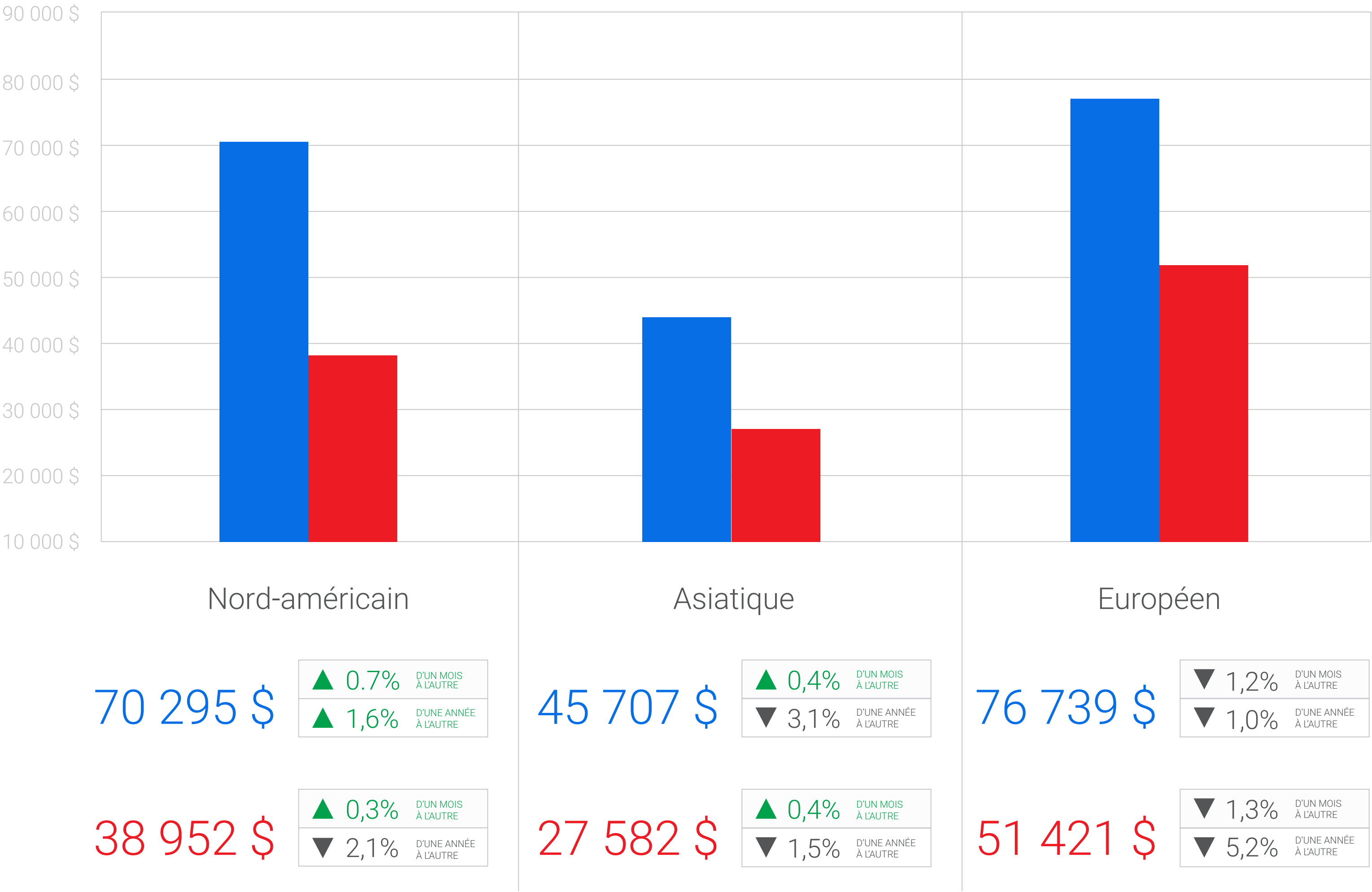
■ Neuf ■ D'occasion



Prix moyen selon l'origine

Du fabricant

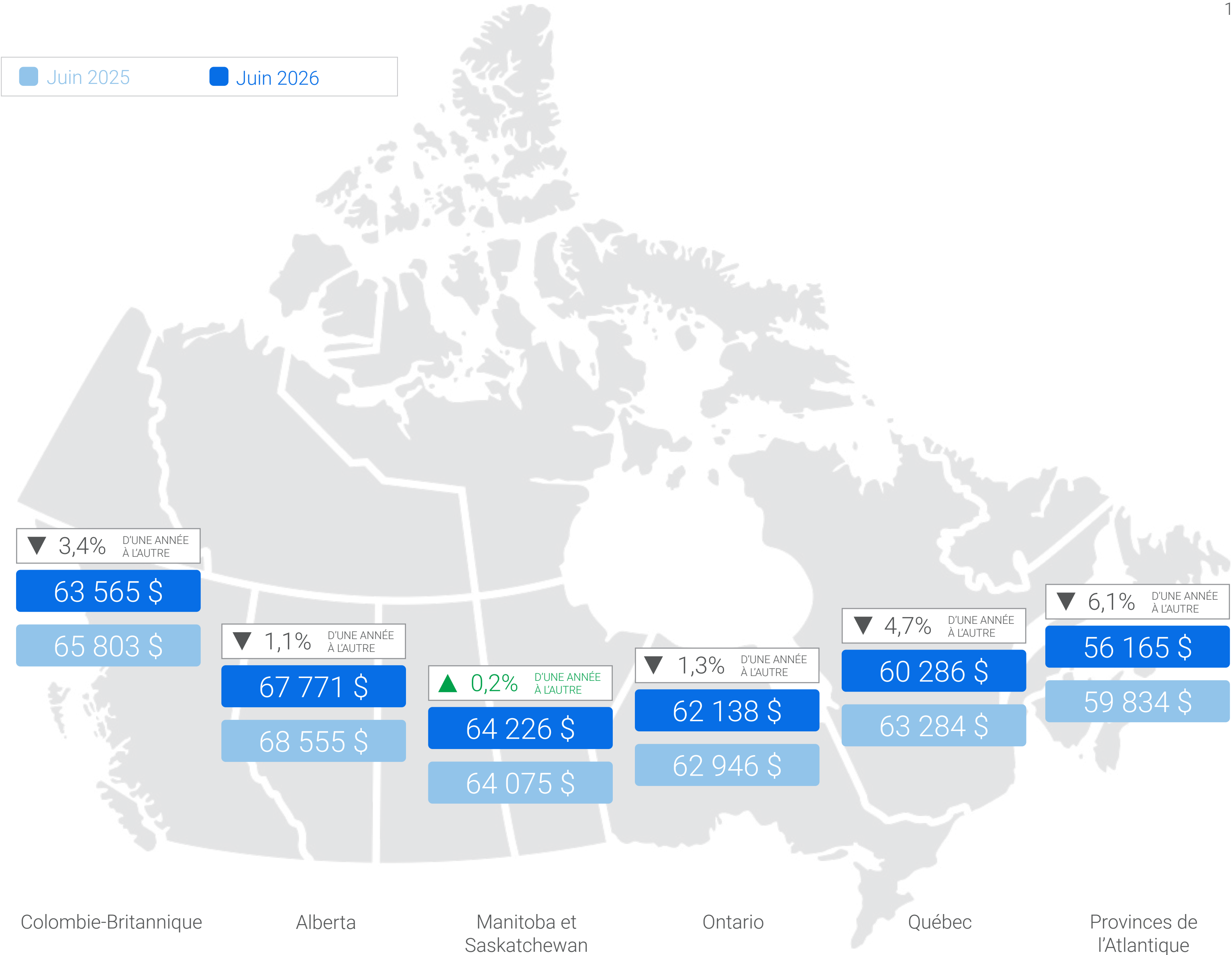
Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Prix moyen (Neuf)

Par région

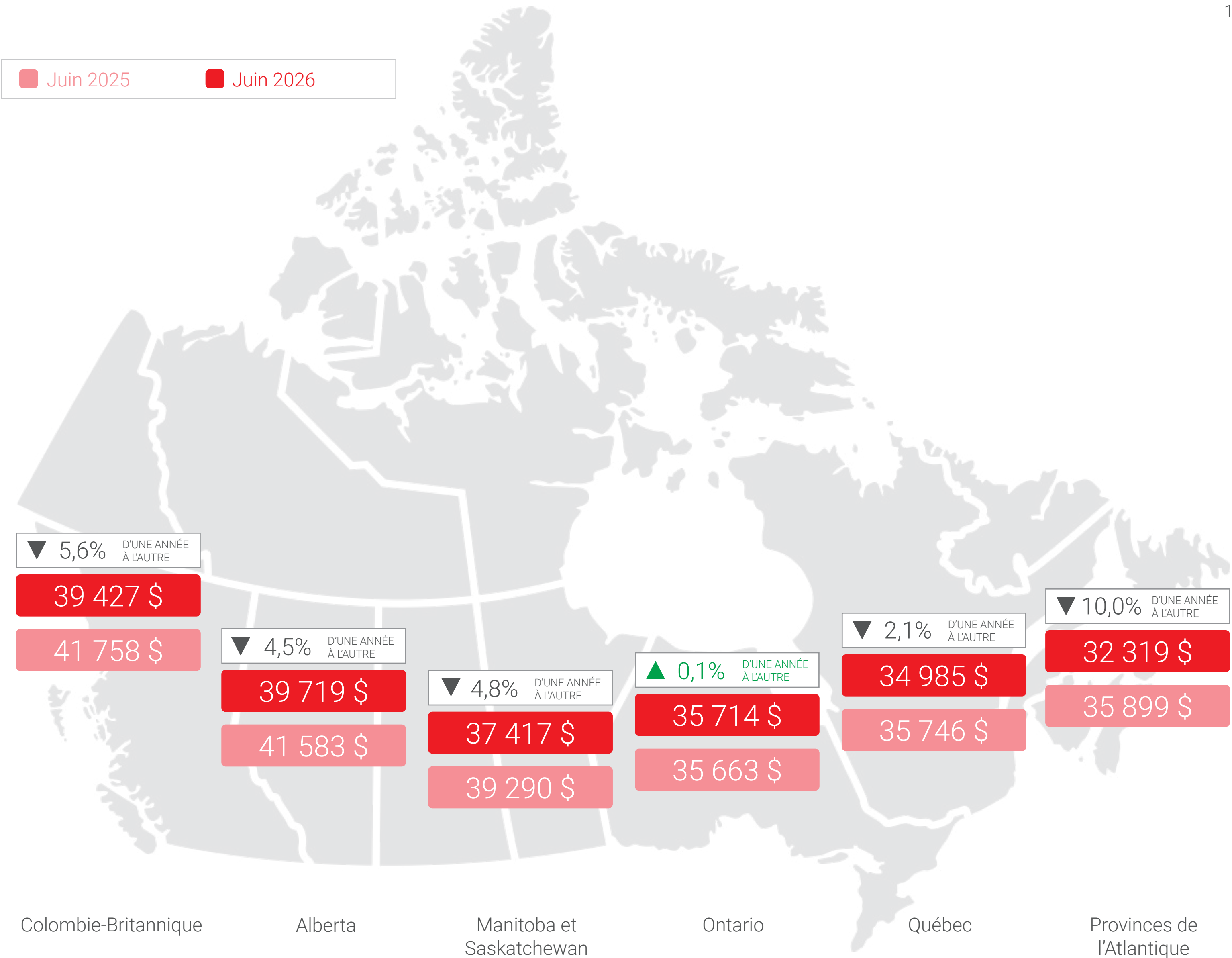
Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Prix moyen (D'occasion)

Par région

■ Juin 2025 ■ Juin 2026



Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Véhicules les plus recherchés

National

(Les classements de T1 2026 sont entre parenthèses)

Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



1. Honda Civic (#6) ▲



Neuf

D'occasion

39 722 \$

19 556 \$

2. Toyota RAV4 (#5) ▲



51 919 \$

34 239 \$

3. Ford F-150 (#2) ▼



79 751 \$

43 216 \$

4. Chevrolet Corvette (#3) ▼

134 906 \$

90 028 \$

5. Ford Mustang (#4) ▼

62 598 \$

41,822 \$

6. Honda CR-V (#9) ▲

45 518 \$

27 753 \$

7. Porsche 911 (#1) ▼

-

228 109 \$

8. Toyota Corolla (#12) ▲

31 243 \$

22 725 \$

9. Toyota Tacoma (#11) ▲

60 752 \$

45 691 \$

10. Toyota 4Runner (#13) ▲

71 968 \$

48 612 \$

Véhicules d'occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net National



1. Ford F-150



2. Nissan Rogue



3. RAM 1500



4. GMC Sierra 1500



5. Chevrolet Silverado 1500



6. Volkswagen Tiguan



7. Honda CR-V



8. Honda Civic Sedan



9. Honda CR-V Hybrid



10. Toyota RAV4

Méthodologie:
Rapports d'analyse d'AutoHebdo sur les véhicules les plus recherchés par les Canadiens
et le nombre d'annonces supprimées après vente.



Véhicules les plus recherchés

Québec
(Les classements de T1 2026 sont
entre parenthèses)

Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens)
tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo
/ AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen,
nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le
prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le
marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de
la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes
variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est
arrondi à 0,0%



1.Honda Civic (#4) ▲



Neuf

D'occasion

39 722 \$

19 174 \$

2. Toyota RAV4 (#6) ▲



51 919 \$

33 661 \$

3. Toyota Corolla (#10) ▲



31 243 \$

22 919 \$

4. Ford Mustang (#2) ▼

62 598 \$

41 788 \$

5. Porsche 911 (#1) ▼

-

230 036 \$

6. Honda CR-V (#17) ▲

45 518 \$

28 042 \$

7. Ford F-150 (#3) ▼

79 751 \$

43 966 \$

8. Chevrolet Corvette (#5) ▼

134 906 \$

88 652 \$

9. Mazda CX-5 (#8) ▼

44 164 \$

27 766 \$

10. Mazda Mazda3 (#14) ▲

33 692 \$

18 103 \$

Véhicules d'occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net

Québec



1. Hyundai Elantra



2. Toyota RAV-4



3. Honda CR-V



4. Toyota Corolla



5. Honda Civic Sedan



6. Nissan Rogue



7. Hyundai Tucson



8. Mazda CX-5



9. Hyundai Kona



10. Nissan Kicks

Méthodologie:
Selon l'analyse des rapports d'AutoHebdo sur les véhicules les plus recherchés au Canada et le nombre d'annonces supprimées à la suite d'une vente.



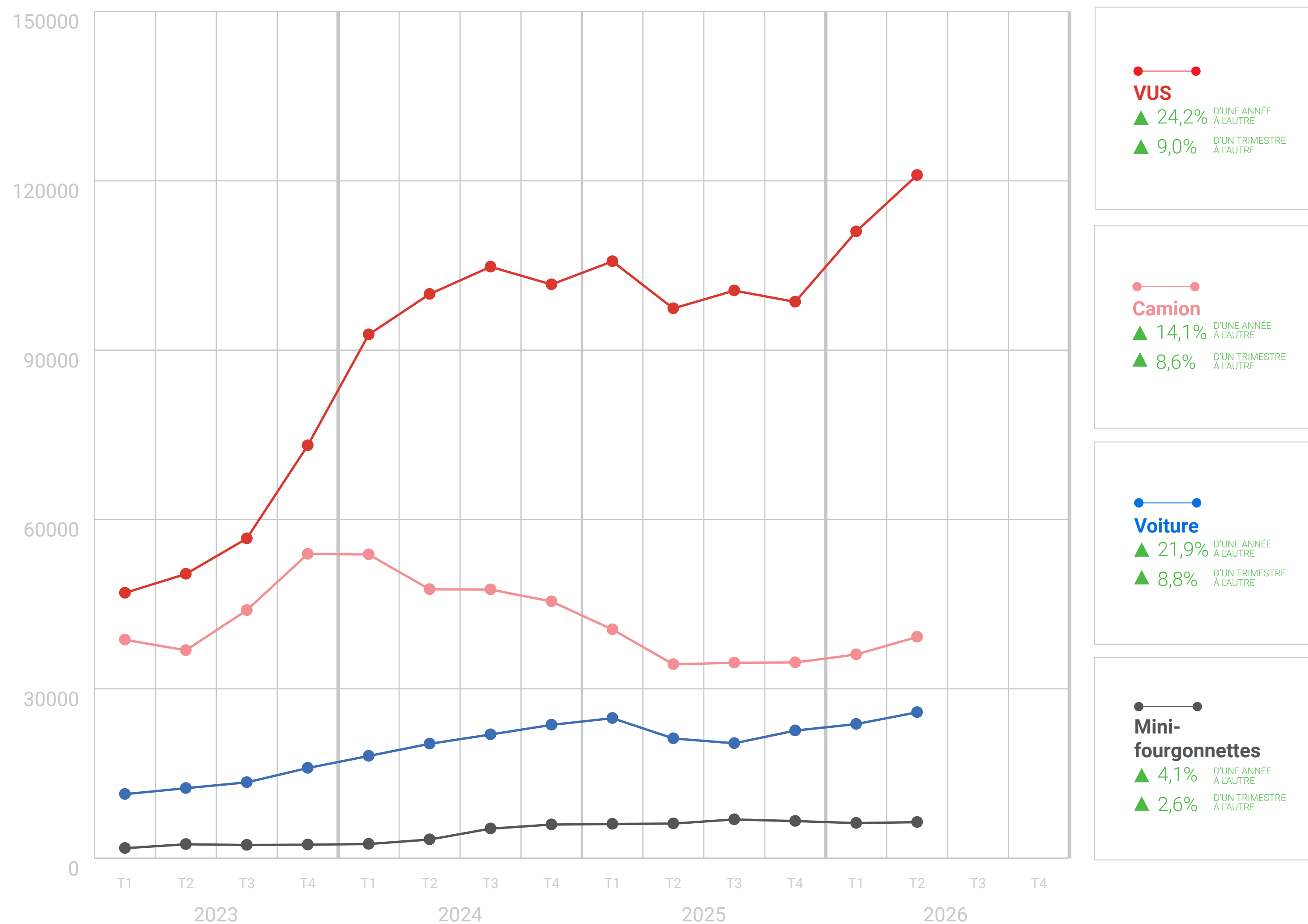
Inventaire de véhicules (Neufs)

Par quart

Si la disponibilité s'améliore, de bonnes différences subsistent entre chaque marque.

Prolongement de la tendance des derniers trimestres, le léger recul des ventes dans le neuf conjugué à la stabilisation de la production a entraîné une hausse progressive de la disponibilité des véhicules, surtout dans le segment prisé des VUS.

Le marché demeure globalement stable, sans changement significatif de la tendance du côté des inventaires. Cela dit, la disponibilité continue de varier considérablement d'une marque à l'autre. Si certains constructeurs comptent encore avec des stocks limités, d'autres ont accumulé d'importantes réserves, ce qui facilite la multiplication des mesures incitatives.



Méthodologie: Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.

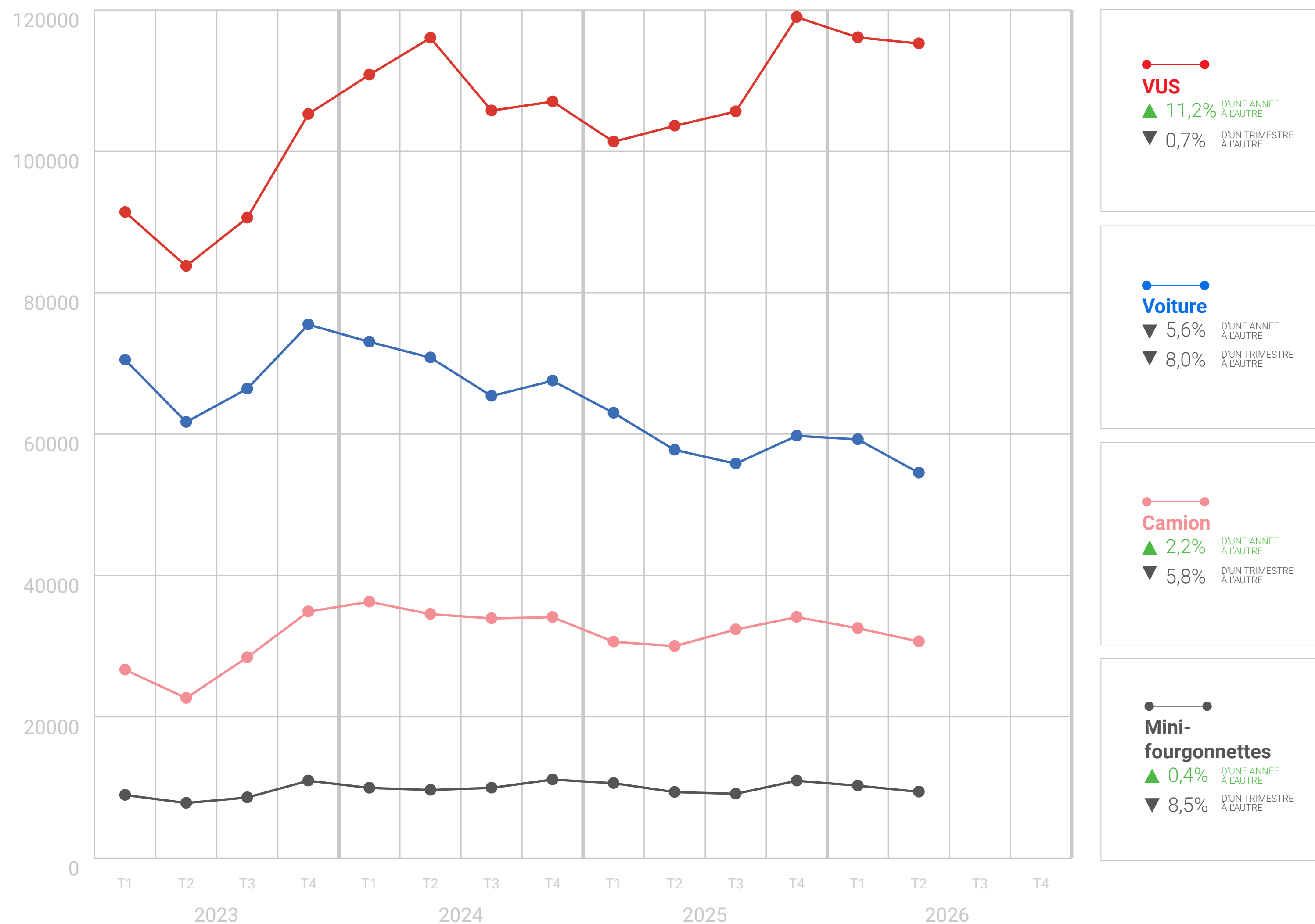
Inventaire de véhicules (D'occasion)

Par quart

Malgré une modeste hausse sur un an, les stocks d'occasion demeurent généralement stables

Les stocks de véhicules d'occasion demeurent relativement stables, malgré une modeste hausse sur un an au premier trimestre. Exprimés en jours, les niveaux d'approvisionnement se sont améliorés pour atteindre 44 jours, contre 41 jours un an plus tôt, ce qui fait état d'un meilleur équilibre entre l'offre et la demande. On constate toutefois une disponibilité limitée des VÉ d'occasion, causée par la hausse de la demande depuis le début du mois de mars et par la hausse du prix du pétrole. Si l'on observe une légère augmentation de la disponibilité, l'offre de VÉ abordables reste limitée, ce qui pousse à la hausse la moyenne des prix affichés.

On observe cependant encore des contraintes structurelles. En effet, la baisse de la production et des ventes de véhicules neufs entre 2020 et 2023 continue de limiter le nombre de véhicules en fin de contrat de location, et donc l'offre de véhicules d'occasion. La situation devrait perdurer jusqu'en 2027. Parallèlement, les droits de douane réciproques ont su réduire les exportations de véhicules d'occasion, ce qui aide à regarnir les stocks nationaux, bien que certains facteurs suggèrent que les véhicules visés par l'ACEUM continuent d'être exportés en grande quantité à cause de la forte demande des consommateurs américains.



Méthodologie: Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er juin 2024 au 30 juin 2026. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.

Indice des prix

T2 2026

Pour toute question:

✉ media.inquiries@trader.ca

🌐 tradercorporation.com/press