

Indice des prix

T3 2025

Le rapport l'Indice des prix AutoHebdo présente un aperçu trimestriel du marché automobile canadien en analysant les données de prix provenant de de milliers d'annonces de véhicules neufs et d'occasion à l'échelle nationale. Le rapport suit l'évolution des prix des véhicules au fil du temps et propose une analyse approfondie des tendances d'achat des consommateurs, de la disponibilité des stocks, des paiements mensuels moyens ainsi que des véhicules les plus recherchés et les plus vendus. Ce rapport complet offre des renseignements précieux sur les grandes tendances et les facteurs clés qui influencent le marché automobile canadien.

Sommaire

Après deux premiers trimestres exceptionnels dans le neuf et l'occasion en raison de l'anticipation des droits de douane, on observe une légère baisse de l'enthousiasme au troisième trimestre. Si les ventes de véhicules neufs connaissent une hausse de 2,5%¹ par rapport à la même période l'an passé, les prévisions d'AutoHebdo sur les ventes de véhicules d'occasion révèlent une légère baisse de 1,4%. Il semble que le marché commence à se normaliser, ce qui expliquerait les trois baisses de prix consécutives dans l'occasion.

En septembre, le prix moyen d'un véhicule d'occasion s'élevait à 36 911\$, une augmentation de 3,2% par rapport à l'année précédente.

Marché canadien de l'automobile	3
Indice des prix du marché	5
Mensualités moyennes (Neuf)	7
Mensualités moyennes (D'occasion)	8
Prix moyen par type de véhicule	9
Prix moyen selon l'origine du fabricant	10
Prix moyen par région (Neuf)	11
Prix moyen par région (D'occasion)	12
Véhicules les plus recherchés	13
Véhicules les plus recherchés (Québec)	14
Véhicules d'occasion les plus vendus	15
Véhicules d'occasion les plus vendus (Québec)	16
Inventaire par quart (Neuf)	17
Inventaire par quart (D'occasion)	18

Marché canadien de l'automobile

Mise à jour de T3 2025

Le rapport du dernier trimestre affichait une hausse substantielle du nombre d'acheteurs en recherche active de véhicule, pressés de devancer les nouveaux droits de douane instaurés par les États-Unis et le Canada. Comme prévu, poussé par la hausse de la demande, le prix moyen dans l'occasion défie les normes saisonnières depuis mars. Mais depuis le début du mois d'août, dans le neuf comme l'occasion, le marché connaît un léger ralentissement de 1,4% par rapport au même trimestre l'an dernier et aux estimations de vente dans l'occasion.

Tout ça sans compter la montée en flèche de la demande de véhicules d'occasion au début du troisième trimestre de l'an dernier à la suite de la réduction des taux d'intérêt promise pour juin 2024. C'est pourquoi, quand on compare les données courantes à celles de la période la plus forte l'an dernier, le recul annuel semble accentué.

Mais la tendance dans chaque province brosse un tableau plus nuancé. En effet, alors que l'Ontario et la Colombie-Britannique enregistraient ce trimestre une croissance annuelle des ventes, l'Alberta et le Québec enregistraient plutôt une baisse. Cet écart reflète en partie l'impact des droits de douane sur chaque province. En Ontario, surtout depuis le nouvel Accord Canada–États-Unis–Mexique (ACEUM), le secteur automobile semble relativement épargné jusqu'ici, alors que le Québec, qui dépend davantage des industries minière (aluminium) et manufacturière, se trouve maintenant en position vulnérable. En Alberta, l'impact de la dynamique du secteur de l'énergie est encore plus important. Il faudra donc résoudre rapidement ces différends commerciaux afin d'aider les entreprises à suivre le rythme et à limiter l'impact économique, car une incertitude prolongée amplifierait les effets sur l'économie canadienne et par ricochet sur le marché automobile.

Source: (1) Desrosiers Automotive Consultants, septembre 2025, ventes de véhicules légers.

Marché canadien de l'automobile

Mise à jour de T3 2025

Avec la légère baisse de la demande, les prix s'ajustent et diminuent en conséquence depuis le dernier trimestre, sans grande conséquence puisque le prix moyen dans l'occasion demeure 3,2% supérieur à celui de l'an passé. De plus, dans le neuf, la hausse des ventes depuis neuf mois (les échanges comptant pour près de la moitié de cette hausse) ainsi que la baisse des exportations vers les États-Unis (motivée par les droits de douane réciproques) a permis de regarnir légèrement les stocks de véhicules d'occasion. Mais les défis structurels découlant des perturbations de la production depuis la période pandémique persistent et il est peu probable qu'ils soient résolus d'ici 2027. Pour résumer, la légère augmentation des stocks associée à la baisse de la demande entraîne une baisse mensuelle du prix des véhicules d'occasion.

La conjoncture des prix dans le neuf confirme nos prévisions: malgré une certaine instabilité du côté des constructeurs et la rareté de certains modèles, les stocks sont globalement en train de se rétablir. L'offre de véhicules neufs est bonne, le marché est stocké pour les 64 prochains jours (c'est-à-dire qu'au rythme actuel des ventes, il faudrait 64 jours pour épuiser les stocks). Le prix des véhicules neufs est à nouveau en baisse ce trimestre, de 4,9% par rapport à la même période l'an dernier. Cette tendance reflète à la fois l'augmentation du choix pour les consommateurs et la capacité de certains constructeurs à absorber l'impact des droits de douane avec un inventaire bien garni. Mais tout le monde sur le marché s'entend pour dire que sans changement majeur de la politique commerciale des États-Unis, la pression haussière sur le prix des véhicules neufs est inévitable, avec un impact différent selon la marque et le modèle à cause des contraintes d'inventaire. Nos recherches révèlent plutôt une augmentation de l'intention d'achat dans le neuf pour les 6 prochains mois, une tendance qui semble liée au profil des acheteurs qui se procurent ces véhicules (nous en reparlerons plus loin).

Dans l'ensemble, l'effet au départ stimulant des droits de douane s'estompe peu à peu, ce qui donne un marché relativement stable dans le neuf comme dans l'occasion.

Indice des prix du marché

National - neuf et d'occasion

Dans l'occasion, les prix ont atteint leur plafond

La moyenne des taux d'intérêt pour un véhicule neuf est maintenant à son plus bas depuis juillet 2022 et les prix dans le neuf ne cessent de dégringoler cette année, pour une moyenne de 63 264\$, soit 1 000\$ de moins qu'au dernier trimestre. Nous entrevoyons une pression haussière sur les prix dans le neuf, surtout sur certains modèles, chez les constructeurs qui ne pourront pas absorber la surprime des droits de douane, ce qui devrait inciter certains acheteurs à se rabattre sur le marché d'occasion. Mais le réel impact sur les prix dans l'occasion n'est pas évident. Si la demande augmente considérablement, mais que les stocks restent limités, les prix risquent d'exploser. En parallèle, suivant l'amélioration de l'approvisionnement et le ralentissement de la demande saisonnière, la tendance générale des prix dans l'occasion est à la baisse, ce qui indique que les prix pourraient rester modérés pendant encore quelques mois. Tout dépendra de la disponibilité des véhicules neufs et d'occasion, de l'évolution des politiques commerciales et de la conjoncture économique. Il est encore trop tôt pour se prononcer.

Du côté des véhicules électriques, l'incertitude domine le marché pendant que les politiques en sont encore à discuter des prochains incitatifs. Si l'on se base sur les ventes actuelles², le consommateur canadien n'est clairement pas prêt à adopter l'électrique sans incitatif gouvernemental, ce qui fait qu'on enregistre depuis mars une baisse à deux chiffres des ventes annuelles. En droite ligne avec la baisse de la demande et la fin en janvier des incitatifs fédéraux, les prix dans le segment des VÉB dégringolent eux aussi. Dans le neuf, on parle d'une baisse de 4,5% (pour un prix moyen de 69 748\$) et dans l'occasion, d'une baisse de 1,8% (pour un prix moyen de 47 953\$)³. C'est pourquoi les ventes de véhicules zéro émission (VZÉ) ne cessent de dégringoler depuis cinq mois.

Au final, si la fièvre des droits de douane semble s'être résorbée, les marchés du neuf et de l'occasion demeurent plus stables qu'en début d'année. Les stocks se regarnissent et si les prix ne reviennent pas aux niveaux prépandémiques, ils semblent vouloir se stabiliser à un niveau qui semble être la nouvelle norme. Que ce soit dans le neuf ou l'occasion, l'avenir dépendra de l'évolution des politiques, de la tendance de l'économie, et du jeu de l'offre et de la demande.

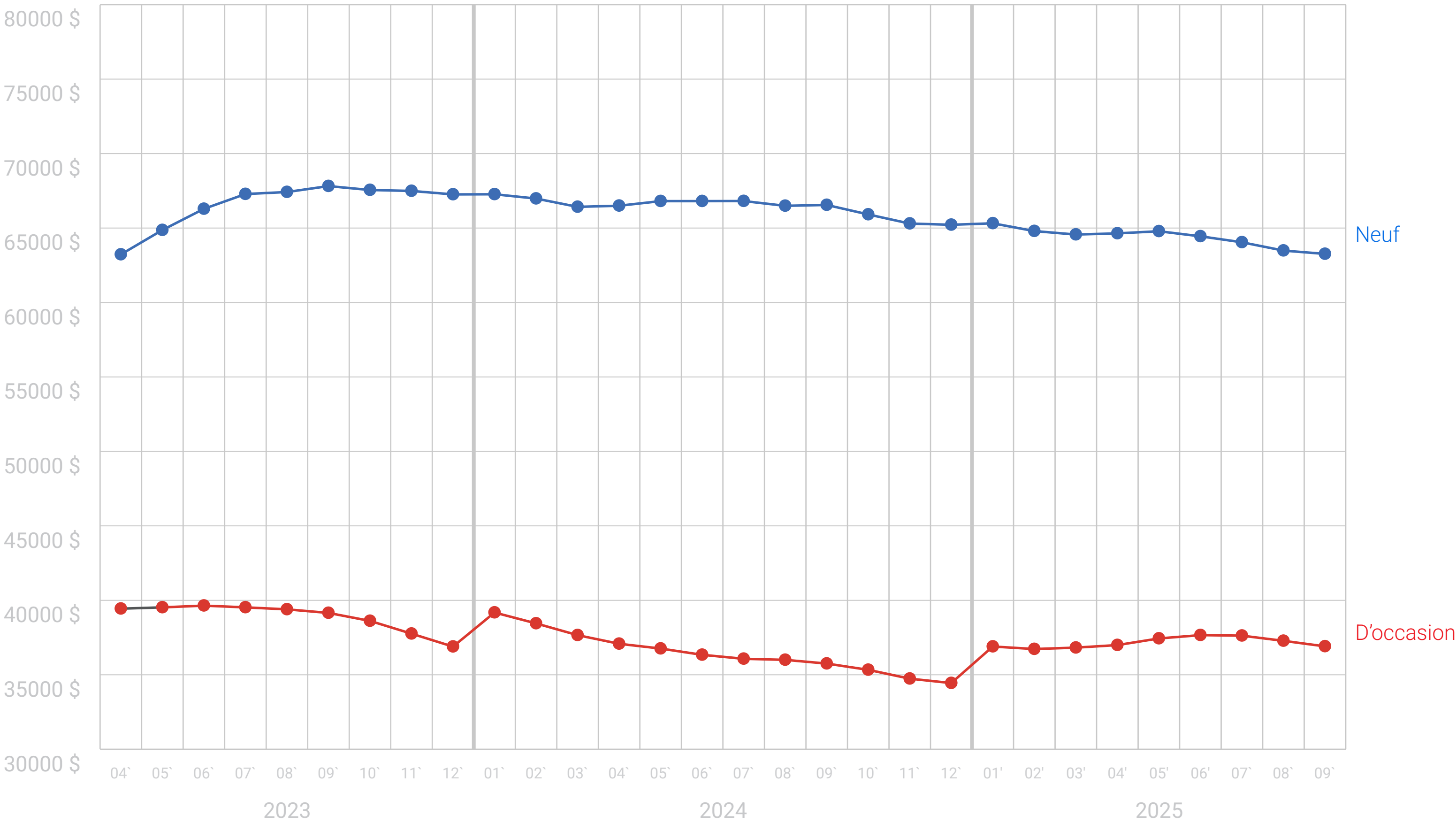
50

ANS

Source:

(2) <https://www150.statcan.gc.ca/n1/daily-quotidien/250514/dq250514c-eng.htm>

(3) Prix des VÉB: Si vous trouvez que les chiffres diffèrent un peu des rapports précédents, c'est que nous venons de changer notre méthode de calcul du prix des véhicules afin d'en améliorer la précision.



Neuf

63 264 \$

▼ 0,3%	D'UN MOIS À L'AUTRE
▼ 4,9%	D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

D'occasion

36 911 \$

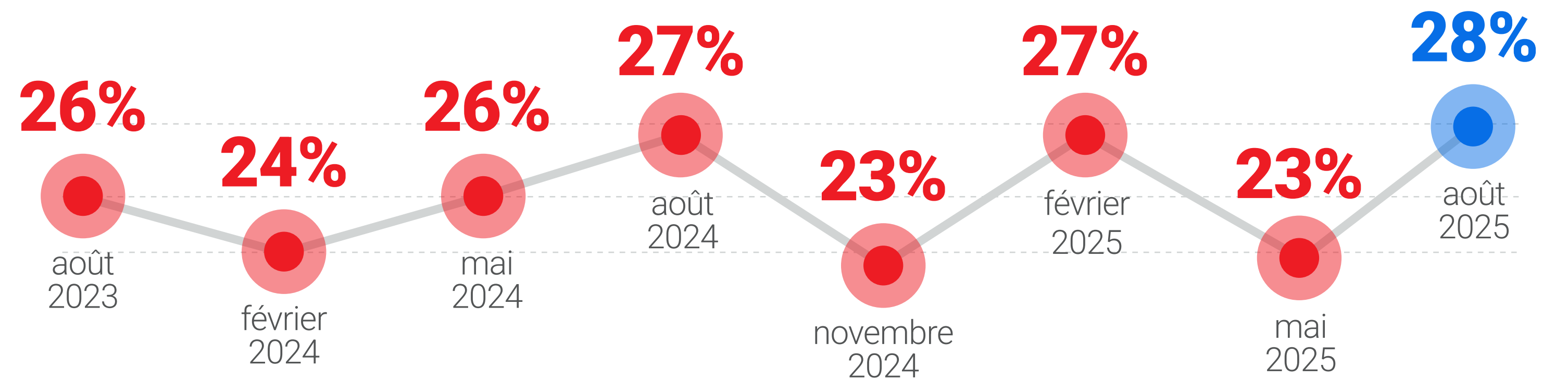
▼ 1,0%	D'UN MOIS À L'AUTRE
▲ 3,2%	D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Méthodologie: Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er septembre 2023 au 30 septembre 2025. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%.

Intentions d'achat automobile

Les résultats de l'étude Dig Insights révèlent un regain global de l'intention d'achat pour les six prochains mois, ce qui contredit le « consensus de l'industrie » et les prévisions à court terme. Ce regain de l'intention d'achat est surtout poussé par les consommateurs qui se magasinent un véhicule neuf (absents du graphique), montrant bien que ces derniers n'ont pas perdu l'intérêt pour les véhicules très récents.

Nous croyons cette hausse attribuable au récent succès des marchés boursiers, qui aurait redonné confiance à certains ménages et ainsi rendu envisageables certains gros achats, comme un véhicule neuf. Il est encore trop tôt pour le confirmer, mais à la lumière d'études antérieures, cela semble prouver que c'est le revenu du ménage qui dicte le choix entre un véhicule neuf ou d'occasion. Ce retour de l'optimisme pourrait aussi expliquer ce regain de l'intention d'achat, qui suggère que la conjoncture économique globale incite les acheteurs à revenir magasiner, à ne pas repousser leur achat.



Méthodologie:

Étude sur les intentions d'achat automobile menée par AutoHebdo et DIG Insights, du 1er au 6 août 2025, auprès d'un échantillon national représentatif de 1 675 Canadiens âgés de 17 à 74 ans

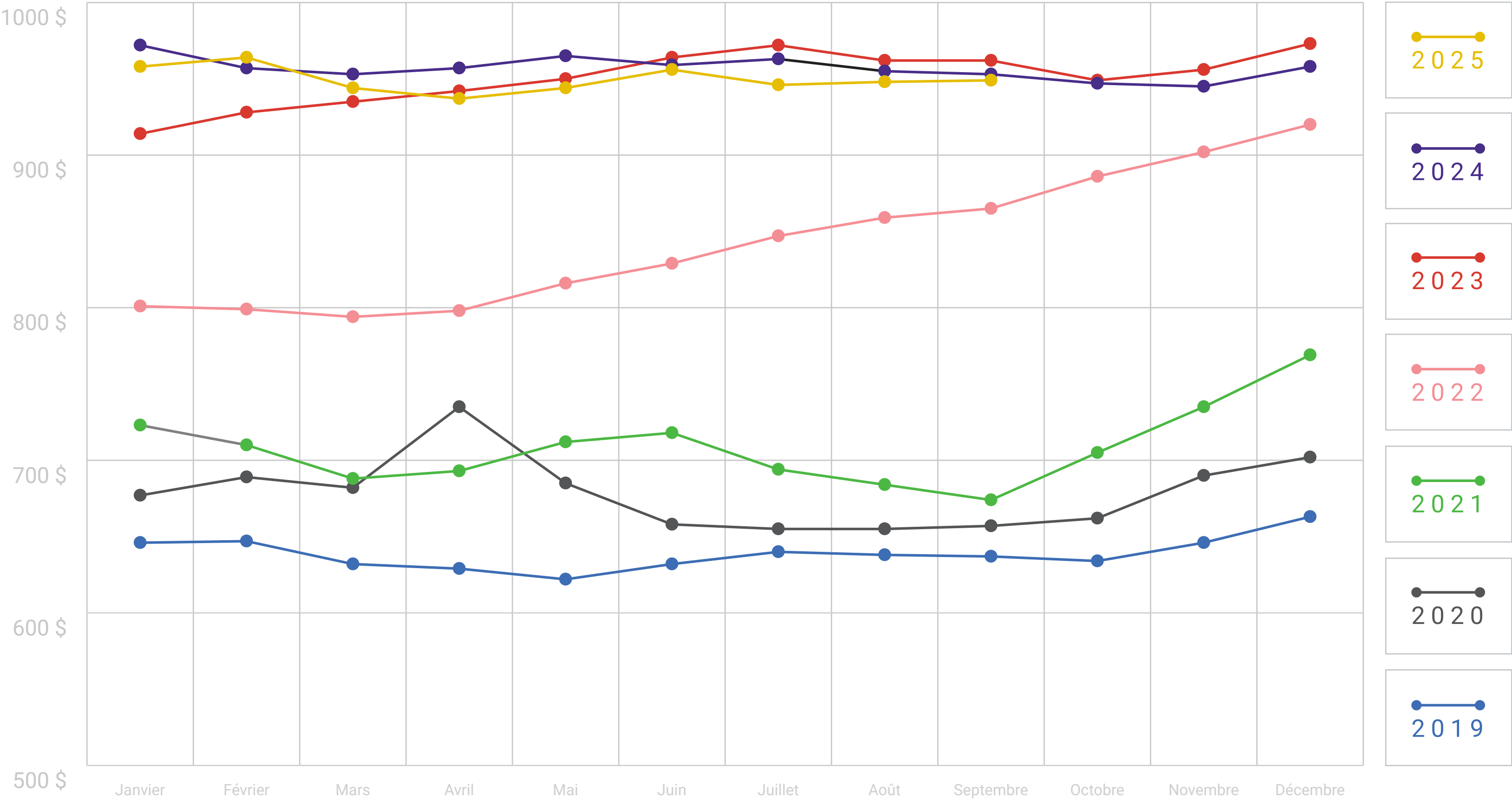
Mensualités moyennes (Neuf)

Véhicules neufs: Mensualités stables, malgré les niveaux d'inventaire

Nous ne constatons aucune différence significative du montant des mensualités dans le neuf, qui est encore sous la barre des 950\$. La baisse du montant des mensualités est surtout due à la bonne disponibilité des véhicules chez les constructeurs, mais aussi à la baisse des niveaux d'inventaire pour certaines marques qui continuent d'afficher un haut taux d'intérêt. Si l'envolée tant anticipée des prix dans le neuf se concrétise, les mensualités devraient suivre le pas.

Source: Dealertrack Canada, une division de la Société TRADER, septembre 2025.

Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er septembre 2019 au 30 septembre 2025. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



Mensualités moyennes (D'occasion)

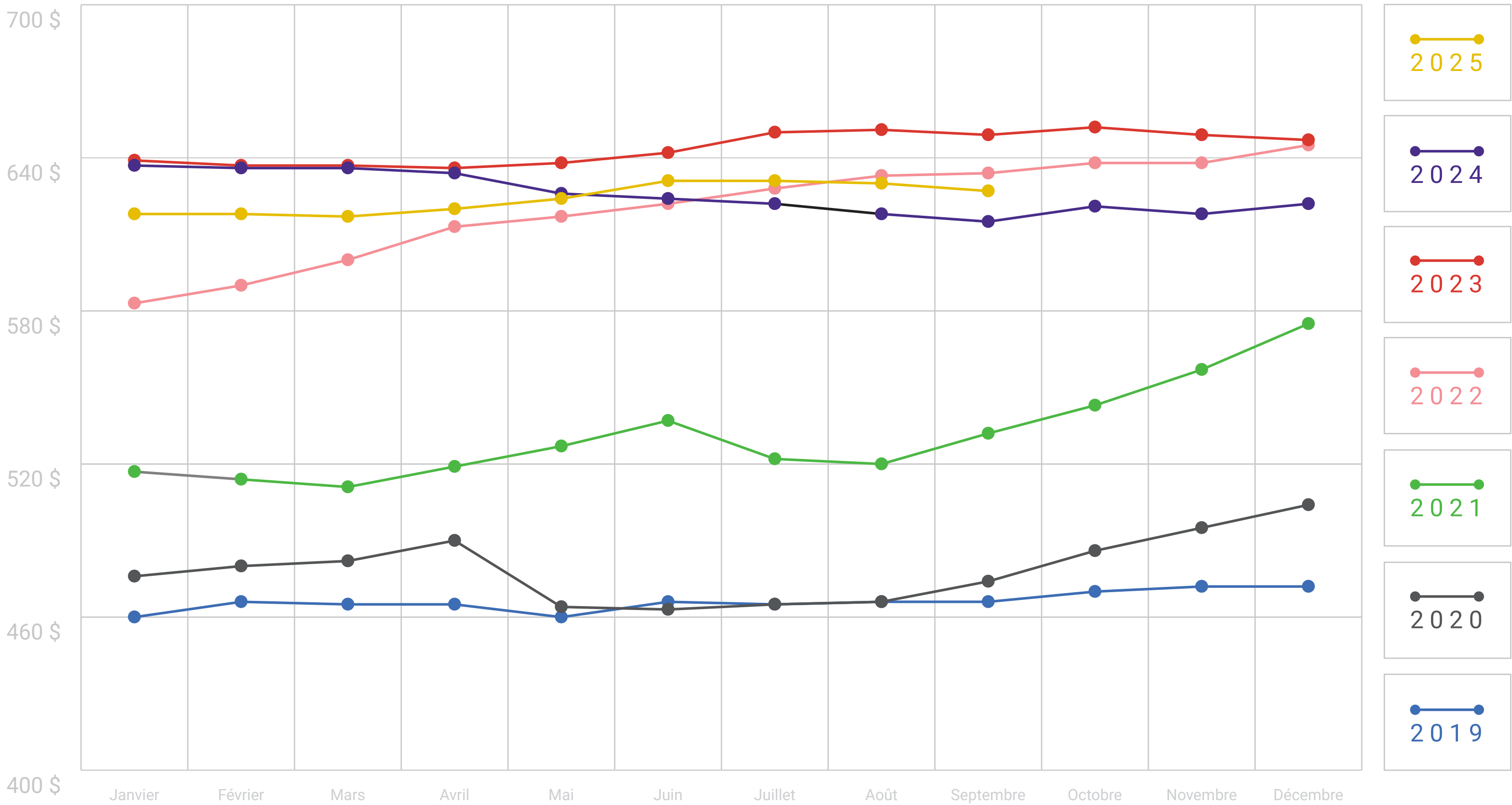
Véhicules d'occasion: Mensualités stables, mais encore supérieures à l'an dernier

Sur le marché de l'occasion, le montant des mensualités s'élève aujourd'hui à 627\$, ce qui est supérieur à l'an dernier². Avec la baisse attendue des taux d'intérêt, on pourrait aussi voir une baisse générale des mensualités. En effet, malgré les chiffres élevés de l'an dernier, le marché de l'occasion affiche très peu de différence entre le montant des mensualités, ce qui révèle une certaine stabilité.

Source: Dealertrack Canada, une division de la Société TRADER, juin 2025.

Méthodologie:

Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er septembre 2019 au 30 septembre 2025. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%

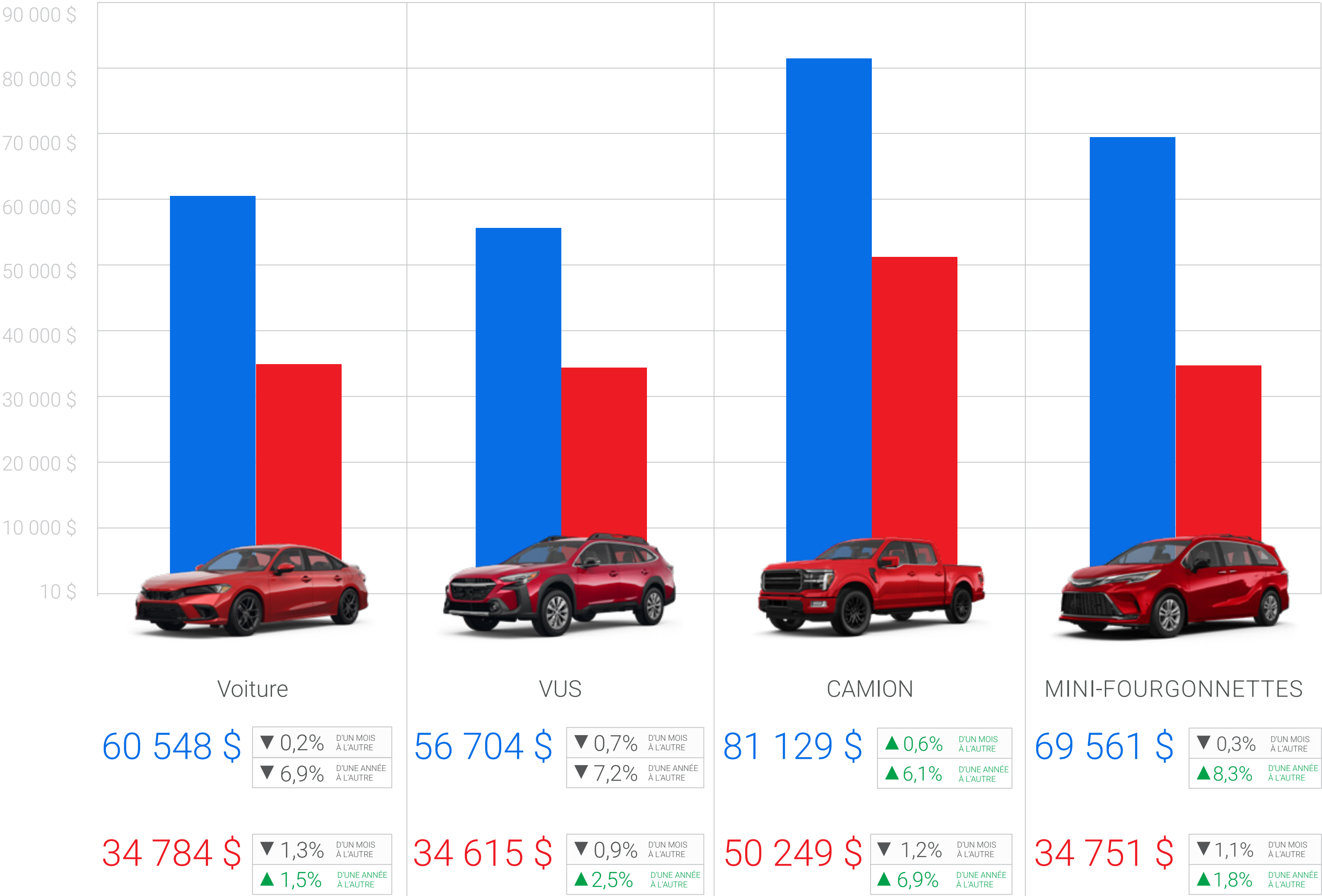


Prix moyen par type de véhicule

National

Méthodologie:

Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er septembre 2023 au 30 septembre 2025. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%

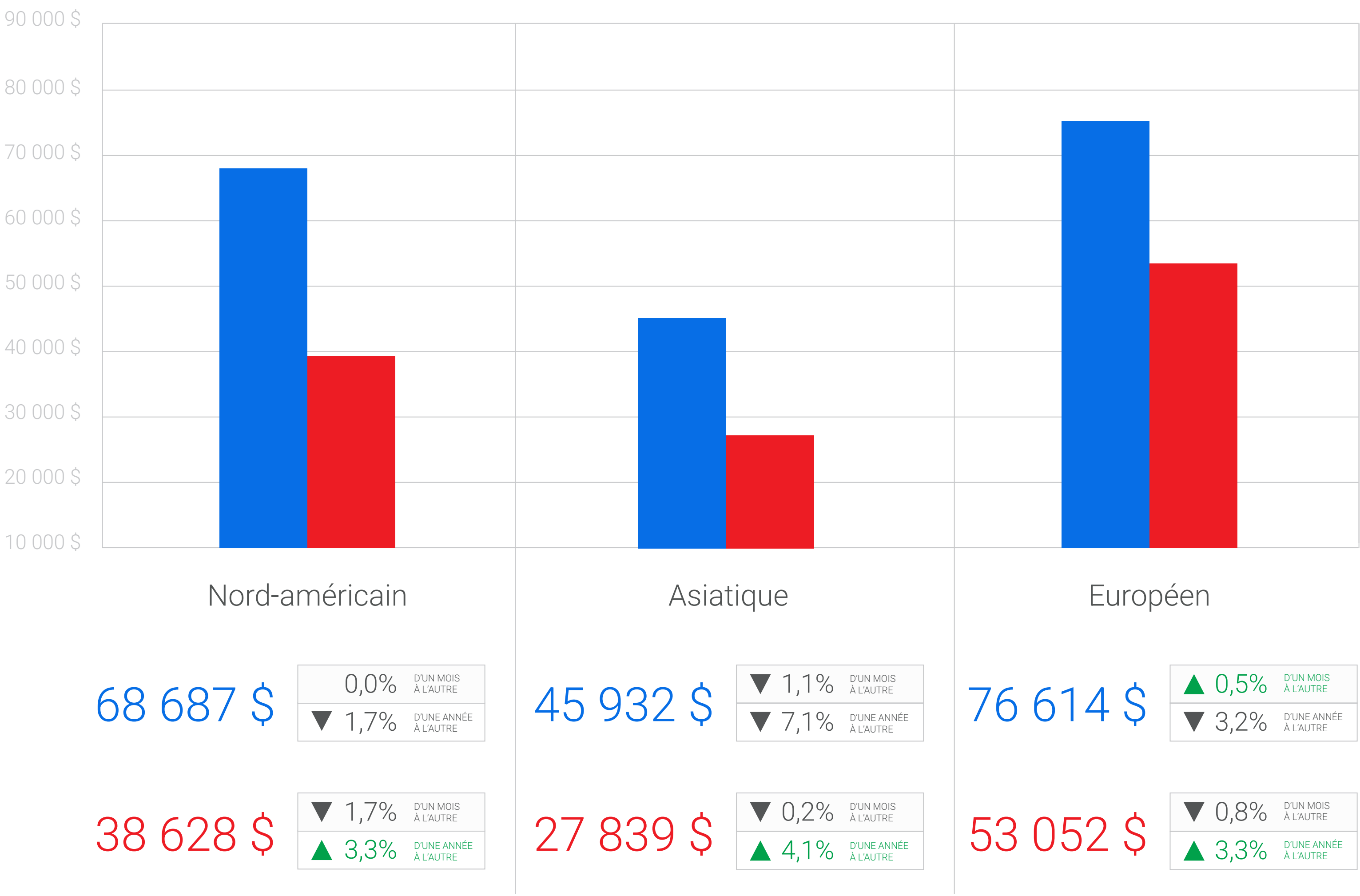


Prix moyen selon l'origine

Du fabricant

Méthodologie:

Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er septembre 2023 au 30 septembre 2025. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



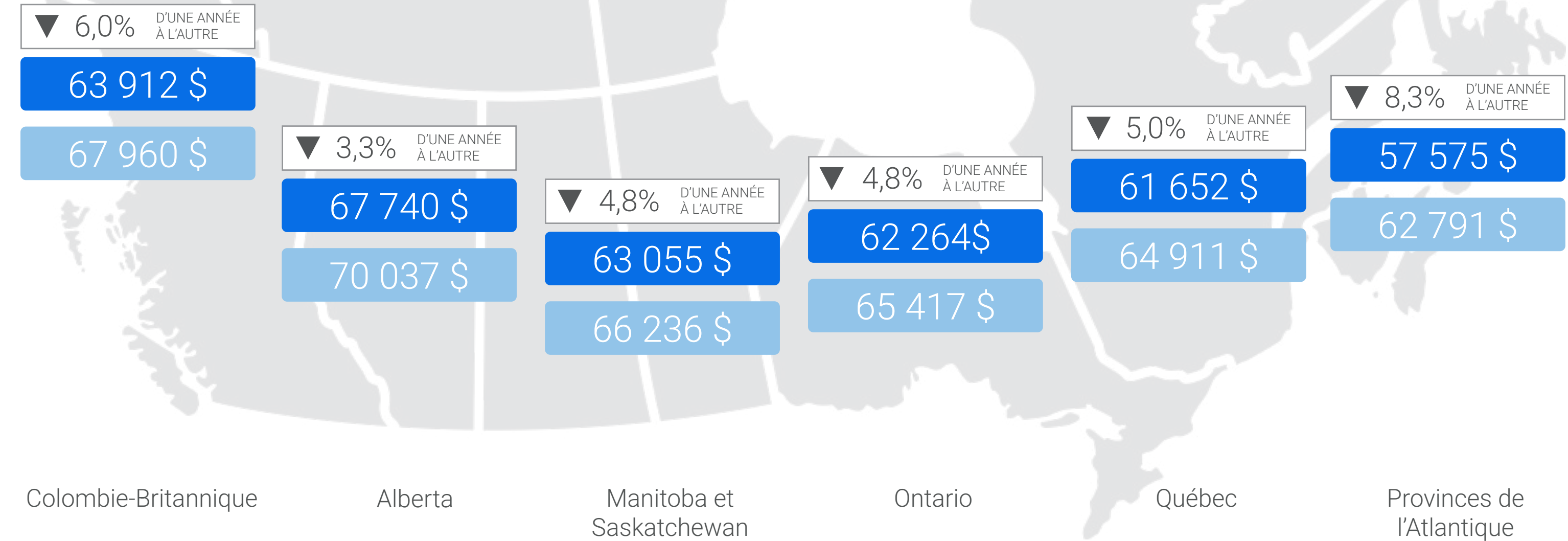
Prix moyen (Neuf)

Par région

Méthodologie:
Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er septembre 2023 au 30 septembre 2025. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%



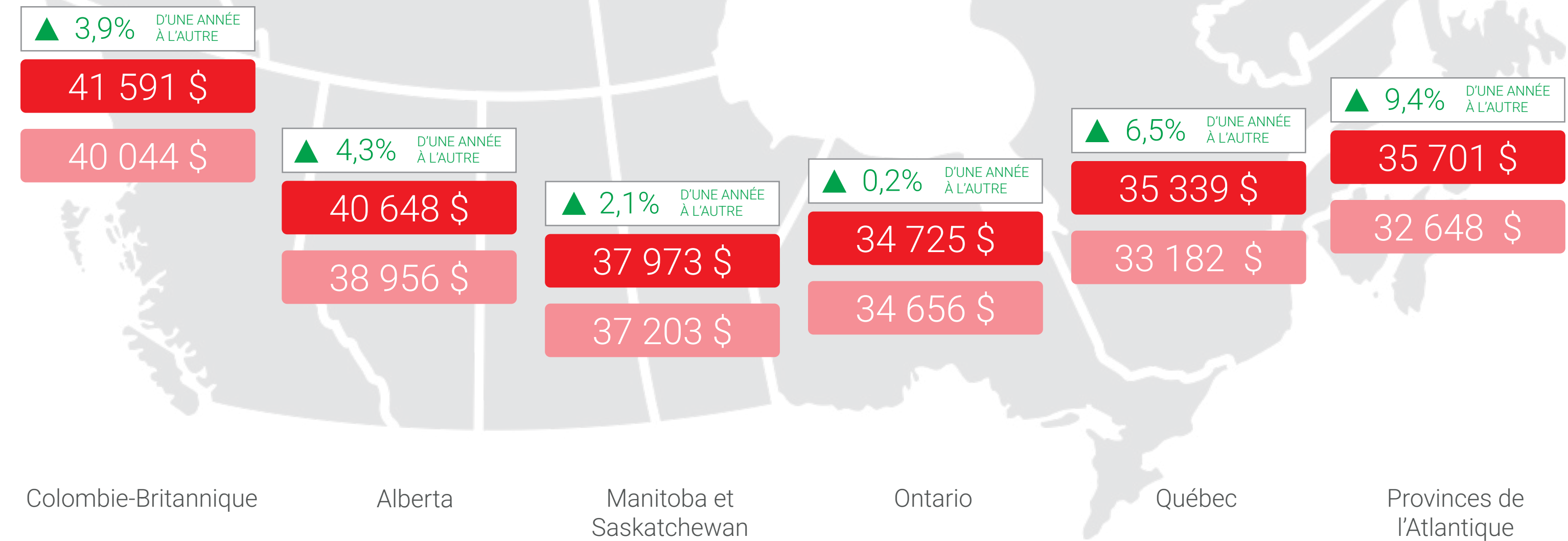
■ Septembre 2024 ■ Septembre 2025



Prix moyen (D'occasion)

Par région

Septembre 2024 Septembre 2025



Méthodologie:

Selon les données sur le prix moyen des véhicules au Canada (en dollars canadiens) tirées de centaines de milliers d'annonces publiées mensuellement sur AutoHebdo / AutoTrader, du 1er septembre 2023 au 30 septembre 2025. En plus de la hausse du prix moyen, nous analysons les variations de prix d'une année à l'autre et d'un mois à l'autre. Le prix moyen est ajusté en fonction de la marque et de l'âge des véhicules offerts sur le marché pendant la période d'analyse. Ces rajustements visent à normaliser l'effet de la fluctuation des niveaux d'inventaire, qui peut dans certains cas entraîner de grandes variations de prix dans un sens ou dans l'autre. Tout changement inférieur à 0,1% est arrondi à 0,0%

Véhicules les plus recherchés

National

(Les classements de T2 sont entre parenthèses)

Méthodologie:
Basé sur les dix véhicules les plus souvent recherchés dans les annonces neuves et d'occasion sur AutoTrader en septembre 2025. Les prix indiqués font référence au prix moyen des véhicules neufs et d'occasion pour chaque modèle, calculé en fonction de tous les niveaux de finition. Les classements pour le mois de février apparaissent entre parenthèses à titre de référence. La moyenne a été ajustée en fonction de la marque et de l'âge des véhicules disponibles sur le marché pendant la période de collecte. Ces ajustements signifient que toute fluctuation dans l'inventaire n'affectera pas trop la moyenne dans un sens ou dans l'autre.



		Neuf		D'occasion	
1. Ford F-150 (#1)			74 501 \$	42 379 \$	
2. Porsche 911 (#4)	▲		214 997 \$	202 560 \$	
3. Toyota RAV4 (#5)	▲		42 557 \$	32 805 \$	
4. Honda Civic (#6)	▲		39 287 \$	17 515 \$	
5. Chevrolet Corvette (#2)	▼		146 828 \$	87 282 \$	
6. Ford Mustang (#3)	▼		65 137 \$	42 205 \$	
7. BMW 3 Series (#7)			71 438 \$	30 472 \$	
8. Honda CR-V (#8)			44 987 \$	28 709 \$	
9. Toyota Tacoma (#10)	▲		61 938 \$	45 371 \$	
10. Mercedes C-Class (#11)	▲		73 712 \$	36 393 \$	

Véhicules d'occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net

National



1. Ford F-150



2. Toyota RAV4



3. Honda CR-V



4. RAM 1500



5. Nissan Rogue



6. Honda Civic Sedan



7. Ford Escape



8. Toyota Corolla



9. GMC Sierra 1500



10. Hyundai Elantra

Méthodologie:
rapports d'analyse d'AutoHebdo sur les véhicules les plus recherchés par les Canadiens
et le nombre d'annonces supprimées après vente.

Véhicules les plus recherchés

Québec

(Les classements de T2 sont entre parenthèses)

Méthodologie:

Basé sur les dix véhicules les plus souvent recherchés dans les annonces neuves et d'occasion sur AutoTrader en septembre 2025. Les prix indiqués font référence au prix moyen des véhicules neufs et d'occasion pour chaque modèle, calculé en fonction de tous les niveaux de finition. Les classements pour le mois de février apparaissent entre parenthèses à titre de référence. La moyenne a été ajustée en fonction de la marque et de l'âge des véhicules disponibles sur le marché pendant la période de collecte. Ces ajustements signifient que toute fluctuation dans l'inventaire n'affectera pas trop la moyenne dans un sens ou dans l'autre.



1.Porsche 911 (#1)



Neuf

D'occasion

214 997 \$

202 560 \$

2. Ford F-150 (#3) ▲



74 501 \$

42 379 \$

3. Honda Civic (#2) ▼



39 287 \$

17 515 \$

4. Toyota RAV4 (#5) ▲

42 577 \$

32 805 \$

5. Honda CR-V (#9) ▲

44 987 \$

28 709 \$

6. Ford Mustang (#4) ▼

65 137 \$

42 205 \$

7. Toyota Corolla (#11) ▲

32 664 \$

23 688 \$

8. BMW 3 Series (#7) ▼

71 438 \$

30 472 \$

9. Mazda CW-5 (#12) ▲

42 396 \$

28 339 \$

10. Jeep Wrangler (#8) ▼

65 382 \$

40 360 \$

Véhicules d'occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net

Québec



1. Toyota RAV4



2. Honda CR-V



3. Ford F-150



4. Toyota Corolla



5. Hyundai Elantra



6. Hyundai Tucson



7. Honda Civic Sedan



8. Mazda CX-5



9. Nissan Rogue



10. Volkswagen Tiguan

Méthodologie:
rapports d'analyse d'AutoHebdo sur les véhicules les plus recherchés par les Canadiens
et le nombre d'annonces supprimées après vente.

Inventaire de véhicules (Neufs)

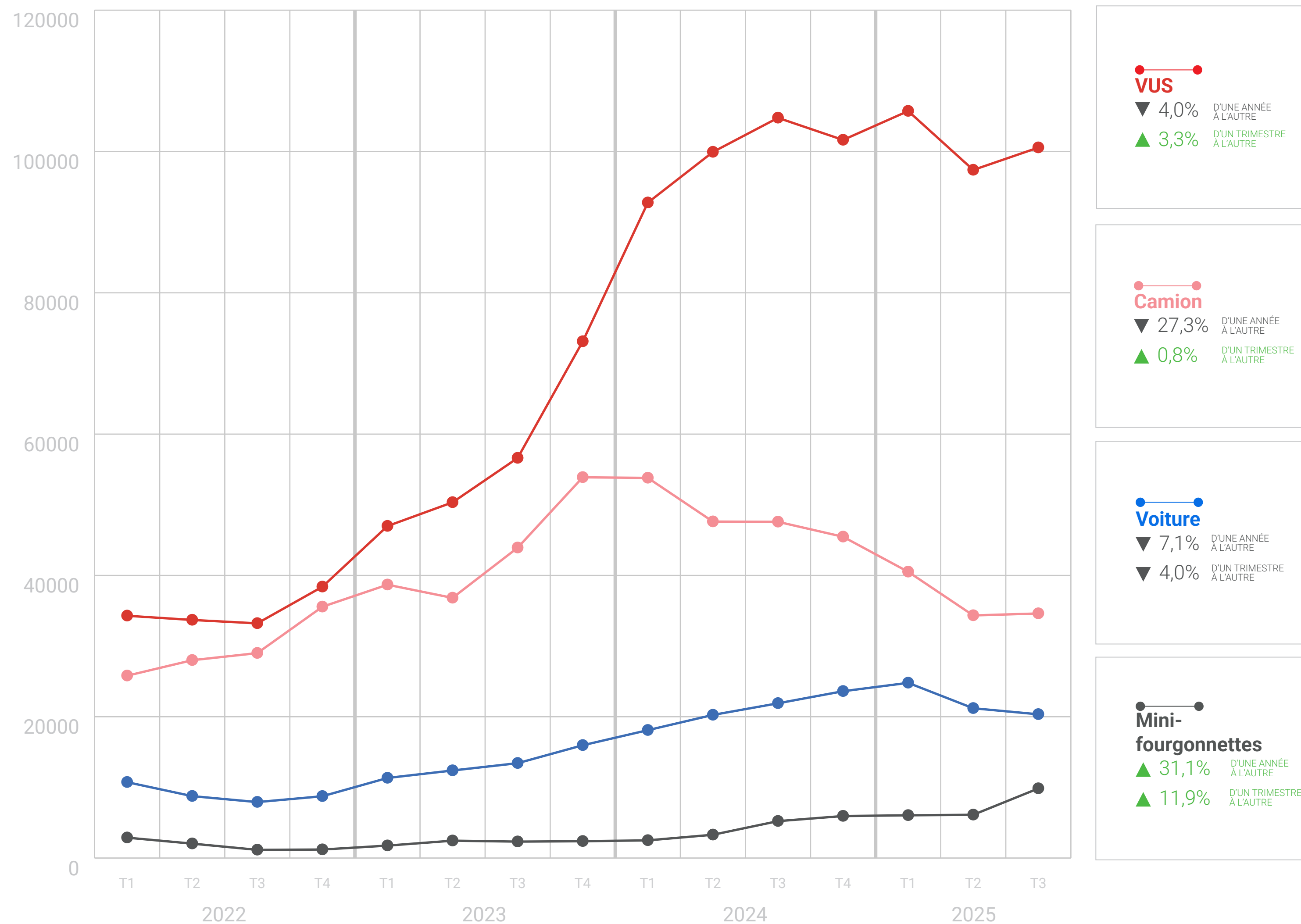
Par quart

Stocks apparemment en légère hausse

Si les stocks de véhicules neufs et usagés augmentent depuis le dernier trimestre, ceux d'usagés sont encore limités par les répercussions de la pandémie (le million et demi de véhicules neufs qui ne se sont pas vendus entre 2020 et 2023, et qui continuent de limiter la disponibilité dans l'usagé). Autres observations:

- **Demande:** la baisse de la demande, et donc des ventes, donne l'impression d'une légère hausse des niveaux d'inventaire.
- **Gains d'efficacité:** maintenant que les constructeurs et concessionnaires comprennent mieux les droits de douane, ils pourraient être tentés de réduire la production ou les quantités commandées.
- **Offre:** Composition très variée des stocks de neuf. En effet, certaines marques sont disponibles sans restriction, tandis que d'autres sont plus rares en raison de la hausse de la demande, ou en raison de l'impact des droits de douane qui empêchent certains modèles très populaires d'entrer au Canada. Ainsi, l'acheteur qui se magasine un véhicule neuf devrait prendre le temps de bien évaluer l'offre pour les marques qui l'intéressent. Malgré les différences d'un constructeur à l'autre, le consommateur pourrait très bien constater le lien entre la disponibilité et la réduction de ses mensualités à cause de programmes incitatifs plus généreux.

Saisonnalité: cette période de l'année connaît normalement une augmentation organique des niveaux d'inventaire, entre autres à cause des nouveaux modèles qui sortent de la chaîne de production.



Méthodologie: Ces données représentent la moyenne du nombre total d'annonces de véhicules d'occasion pour le trimestre sur AutoTrader, segmentées par type de véhicule (voiture, VUS, camion, fourgonnette). En fonction du nombre total d'annonces, les données seront analysées sur une base annuelle et trimestrielle pour identifier la disponibilité générale de l'inventaire sur le marché. Étant donné qu'AutoTrader est le plus grand marché automobile au Canada, ces données offrent un instantané du marché automobile canadien dans son ensemble.

Inventaire de véhicules (D'occasion)

Par quart

Malgré une légère augmentation, l'inventaire de véhicules d'occasion demeure limité, une tendance mise en évidence dans nos derniers rapports. Voici les principaux moteurs de la dynamique actuelle du marché:

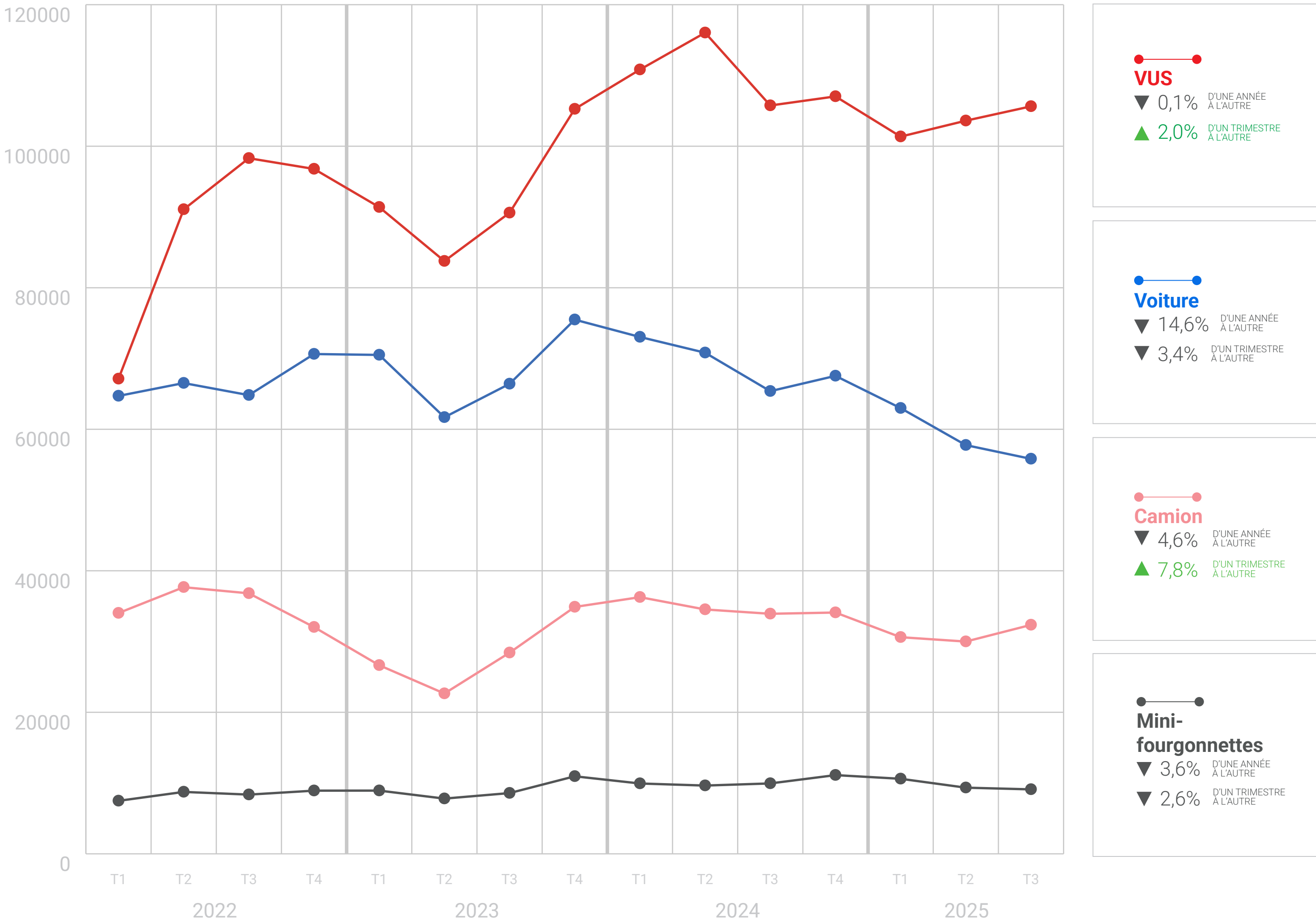
Facteurs faisant pression sur les stocks

- **Baisse de production et de vente de véhicules neufs (2020-2023):** La chute de la production et des ventes durant cette période a réduit l'offre d'occasion, une situation empirée par la baisse du nombre de véhicules échangés.

Facteurs faisant s'envoler les stocks

- **Hausse des ventes de véhicules neufs et des échanges:** Avec la hausse des ventes de véhicules neufs vient la hausse des échanges, ce qui a pour effet d'augmenter l'offre de véhicules d'occasion. La composition du parc auto a évolué. Nous voyons désormais de plus en plus de véhicules de 1 à 4 ans, car environ la moitié des acheteurs de véhicules neufs choisissent l'échange.
- **Droits réciproques limitant l'exportation:** Les droits de douane réciproques ayant limité l'exportation de véhicules d'occasion, les niveaux d'inventaire ont pu se stabiliser à l'échelle nationale. Il semble que la majorité des véhicules exportés soit « fabriquée aux États-Unis » à cause de l'exemption de droits pour ce segment.
- **Demande:** Le léger déclin de la demande a eu pour effet de faire baisser les ventes, ce qui a contribué à maintenir les niveaux d'inventaire et à réduire la pression sur les prix.

À moins d'un gros événement, nous ne prévoyons aucun changement majeur dans la disponibilité à court terme des véhicules d'occasion, du moins jusqu'en 2027.



Méthodologie: Ces données représentent la moyenne du nombre total d'annonces de véhicules d'occasion pour le trimestre sur AutoTrader, segmentées par type de véhicule (voiture, VUS, camion, fourgonnette). En fonction du nombre total d'annonces, les données seront analysées sur une base annuelle et trimestrielle pour identifier la disponibilité générale de l'inventaire sur le marché. Étant donné qu'AutoTrader est le plus grand marché automobile au Canada, ces données offrent un instantané du marché automobile canadien dans son ensemble.

Indice des prix

T3 2025

Pour toute question:

✉ media.inquiries@trader.ca

🌐 tradercorporation.com/press