

Organisatie

AutoScout24 is een ambitieus bedrijf met in België méér dan 20 werknemers. Reeds méér dan 10 jaar zijn we dé marktleider binnen onze sector. Specialist in online verkoop van nieuwe en tweedehands auto's, moto's, motorhomes en lichte commerciële voertuigen. Bij ons staat mobile, internet, groei en innovatie centraal!

Wij zijn een dochteronderneming van een Duits bedrijf dat de grootste autosite in Europa beheert, met meer dan 2.000.000 advertenties online en alsook actief is in de meeste Europese landen.

Dynamiek, creativiteit en innovatief typeren onze onderneming. Als Inside Sales zijn we op zoek naar een **echte sales raket** die met passie, en alle voorgaande vermelde eigenschappen, de verkoop naar de top brengt.

Bij **AutoScout24** verwelkomen we verschillende levensstijlen en culturele achtergronden. Wij zien diversiteit als een kracht, iedereen werkt als gelijken en respectvol samen.

Inside Sales Representative

Als **inside sales representative**

- ✓ Je rijft nieuwe klanten voor AutoScout24 binnen of bouwt **lange termijn relaties** op vanuit het bestaande klantenportfolio **via telefoon en e-mail**.
- ✓ Stilstaan is een stap achteruit, natuurlijk vergroot je het **cross-sell- en upsell-**potentieel in het kader van langdurige samenwerking en je Hunter kwaliteiten zorgen ervoor dat je je nooit zult vervelen.
- ✓ Je zal ook instaan voor **prospectie** en het **aantrekken** van **nieuwe klanten**.
- ✓ Je **adviseert** autohandelaars over de producten en diensten en denkt mee hoe je een **meerwaarde** kan **betekenen** voor jouw klant adhv een behoefteanalyse. Alles met het oog op een verhoging van leadgeneratie.
- ✓ Daarnaast ben je ook verantwoordelijk voor het **opmaken van offertes** en de verwerking van de orders. Een persoonlijke aanpak en een **vlotte opvolging** maakt jou sterk!

Wij zoeken jou:

Als Inside Sales Representative beschik je over volgend profiel:

- ✓ Een sterke **overtuigingskracht**, creatief en een gezonde dosis competitiedrang
- ✓ Nederlands en/of Frans: moedertaal. **Goede kennis van het Nederlands en/of Frans** en kennis van het Engels is een plus

- ✓ **Ervaring** in een **B2B** omgeving
- ✓ Empathie en **uitstekende communicatieve vaardigheden**, creativiteit, maken van jou een uitzonderlijke verkoper.
- ✓ Voor jou is het woord **team** niet zomaar een woord. Het team kan op je rekenen en je pusht elkaar tot topprestaties, die je samen viert.
- ✓ Microsoft Office- en CRM-tools schrikken jou niet af.

Als deze beschrijving je aanspreekt, maar je twijfelt of je vaardigheden voldoen aan onze eisen: wij hechten veel waarde aan persoonlijkheid, ambitie en een open blik. Aarzel niet om contact met ons op te nemen en uw persoonlijke troeven aan ons voor te leggen.

AutoScout24 biedt voordelen waarmee onze medewerkers zo **zelfstandig en effectief** mogelijk kunnen **werken**, met een hybride werkmodel, in een moderne kantoorruimte

Graag bieden wij je een uitgebreid verloningspakket aan:

- ✓ Onmiddellijk een vast full time contract
- ✓ Aantrekkelijke vaste verloning
- ✓ Commissiesysteem
- ✓ Bedrijfswagen
- ✓ Tankkaart
- ✓ Gsm

Bij ons kan je jezelf zijn, in een eerlijke/open sfeer en een klantgerichte cultuur waarin van je verwacht wordt dat je succes boekt, initiatief neemt, samenwerkt en gaat voor het beste resultaat. Ons doel is om een stimulerende werksfeer te creëren waarin jij je volledig kunt ontplooien.

Iets voor jou?

Dan nodigen we je uit om meteen te solliciteren!

We horen graag waarom je voor AutoScout24 wil werken en waarom je denkt geknipt te zijn voor deze functie.

Verwerk jouw bevindingen in een beknopte sollicitatiebrief. Of nog beter, stuur ons een originele video pitch van maximaal 1 minuut! Dit kan via een opname op je telefoon, tablet of webcam.

We zien jouw motivatiebrief en/of link naar de video pitch en cv graag op an.meert@autoscout24.com

Voor vragen omtrent je sollicitatie, neem gerust contact, via an.meert@autoscout24.com.