

Der große AutoScout24 Elektroauto-Berater

Umfassende Informationen rund um Elektromobilität



Auto
Scout24



7. E-Auto finanzieren: Diese Möglichkeiten & Förderungen gibt es

Elektroautos werden immer beliebter und die Auswahl an Modellen wächst stetig. Doch neben der Entscheidung für das richtige Fahrzeug stellt sich für viele auch die Frage nach der passenden Finanzierung. Dieses Kapitel stellt verschiedene Optionen vor, damit Interessierte eine fundierte Entscheidung treffen können. Von Kredit- und Leasing-Angeboten bis zu staatlichen Förderungen – dieses Kapitel zeigt, wie sich ein E-Auto finanzieren, wie sich bei der Anschaffung sparen und mit dem E-Auto sogar Geld verdienen lässt.

Welche Finanzierungsmöglichkeiten gibt es für E-Autos?

Neben dem klassischen Kauf als Neu- oder Gebrauchtwagen kann man ein Fahrzeug auch leasen oder im Auto-Abo nutzen. Jede dieser Optionen hat ihre Vor- und Nachteile, die es zu berücksichtigen gilt. Welche Option die beste ist, hängt von der **individuellen Situation und den eigenen Präferenzen ab**. Insbesondere bei E-Autos gibt es jedoch **einige Besonderheiten, die es zu beachten gilt**. Im Folgenden werden die verschiedenen Besitzarten mit ihren Kosten und Finanzierungsmöglichkeiten erklärt.



Kaufen



Leasen



Auto-Abo

E-Auto kaufen

Wer ein E-Auto kaufen will, aber nicht die gesamte Summe auf dem Konto hat, kann einen Kredit aufnehmen. Ein **Autokredit** ist dabei eine der **beliebtesten Optionen zur Finanzierung** eines Fahrzeugs. Dabei handelt es sich um eine Art Darlehen, das **speziell für den Kauf eines Autos** aufgenommen wird. Die meisten Autokredite haben eine feste Laufzeit und einen festen Zinssatz.

Gibt es Autokredite auch für Gebrauchtwagen?

Ja, einen Autokredit kann man auch für einen Gebrauchtwagen aufnehmen. Für Kreditgeber ist es erstmal zweitrangig, ob das Auto neu oder gebraucht ist – zumindest ab einem bestimmten Wert. Ein paar Besonderheiten gibt es allerdings doch:

Im Allgemeinen sind die **Zinsen bei Autokrediten für Gebrauchtwagen etwas höher** als für Neuwagen, da das Risiko für den Kreditgeber höher ist: Gebrauchte Fahrzeuge haben bereits eine gewisse Kilometerleistung, wodurch das Risiko für Reparaturen und Ausfälle höher ist.

Ob ein Kredit vergeben wird und unter welchen Konditionen, hängt von verschiedenen Faktoren ab, wie zum Beispiel

- Alter
- Zustand
- Kilometerleistung des Fahrzeugs

Insgesamt sind die **Kreditbedingungen für Neuwagenkredite oft flexibler** als für Gebrauchtwagenkredite. Dies liegt daran, dass Neuwagenkäufer:innen oft eine bessere Bonität besitzen und das Auto selbst als Sicherheit für den Kredit dienen kann.



Der Autokredit kann dabei entweder **bei einer Bank** oder aber **direkt mit dem Händler** abgeschlossen werden, das sind die Unterschiede:

Bei der Bank können sich Kreditnehmer:innen für einen Ratenkredit oder aber für einen **Autokredit mit Zweckbindung** entscheiden. Bei dieser Option muss der Fahrzeugbrief als Nachweis eingereicht werden und das **Auto selbst dient als Sicherheit** für den Kredit – dafür sind die Zinsen um einiges niedriger als bei einem Ratenkredit.

Händler hingegen bieten entweder einen Ballonkredit oder eine Drei-Wege-Finanzierung an. Beim **Ballonkredit** zahlt man **niedrige Raten und eine hohe Schlussrate**, alternativ kann man für die Schlussrate einen weiteren Kredit aufnehmen. Bei der **Drei-Wege-Finanzierung** ist es ähnlich, allerdings mit der **Option, das Auto zurückzugeben**.



Die Drei-Wege-Finanzierung stellt eine **Mischung aus Leasing und Kauf dar**. Es handelt sich dabei um eine Art Ratenkredit mit einer **Schlusszahlungsoption am Ende der Laufzeit** des Vertrags. Die monatlichen Raten sind meist niedriger als bei einem herkömmlichen Ratenkredit, aber höher als bei einem Leasingvertrag.

Die unterschiedlichen Autokredite: Vor- und Nachteile im Überblick

Es gibt also unterschiedliche Finanzierungsmöglichkeiten, für die sich Käufer:innen entscheiden können. Dabei ist es wichtig, die **eigene Situation korrekt einzuschätzen** und zu überlegen, was wichtiger ist: Seien es geringe monatliche Raten, eine möglichst geringe Gesamtsumme, eine einfache Abwicklung oder maximale Flexibilität. Die folgende Grafik fasst die einzelnen Möglichkeiten mit ihren Vor- und Nachteilen zusammen.

Autokredit von der Bank		Autokredit vom Händler	
Vorteile	Nachteile	Vorteile	Nachteile
Günstige Zinssätze	Antragsstellung und Genehmigung können länger dauern	Schnelle und bequeme Abwicklung	Höhere Zinssätze als bei einer Bank sowie vergleichsweise hohe Schlussrate
Angebotsvergleich möglich	Mehr Aufwand durch die Suche eines passenden Kredits	Keine separate Suche nach einer passenden Bank notwendig	Möglicherweise weniger Transparenz bei den Konditionen
Flexible und anpassbare Finanzierung mit kostenlosen Sondertilgungen	Fahrzeug dient als Sicherheit	Bei der Drei-Wege-Finanzierung möglich, das Auto zurückzugeben	Unflexible Kreditbedingungen

Insgesamt ist der Kredit beim Händler einfacher, bequemer und oft schneller, allerdings auch teurer und manchmal unflexibler. Wichtig ist in jedem Fall, die **Konditionen genau zu beachten und unterschiedliche Optionen miteinander zu vergleichen**, um die beste Möglichkeit für die individuelle Situation zu finden.



Lohnt sich die „0%-Finanzierung“?

Hersteller bieten manchmal sogenannte **Schnäppchen-Finanzierungen** an, bei denen das Modell **durch die Marke subventioniert** wird, um den Verkauf anzukurbeln. Das wird oft als „0%-Finanzierung“ beworben. Man kann tatsächlich **von solchen Angeboten profitieren**, aber man sollte sich bewusst sein, dass diese Maßnahmen oft einen Hintergrund haben, wie zum Beispiel den Markteintritt für ein neues Modell ankurbeln oder ein schwer verkäufliches Modell zu fördern.

Wenn das gewünschte Auto bei diesen Angeboten dabei ist, kann es sich durchaus lohnen, zuzuschlagen. Man sollte jedoch **nicht nur aufgrund der günstigen Finanzierung eine Kaufentscheidung treffen** oder sich bei der monatlichen Belastung übernehmen.

E-Auto nutzen statt kaufen

Es gibt im Prinzip zwei Optionen, um ein Elektroauto zu nutzen, anstatt es zu kaufen. Dazu werden nun die Konzepte von **Leasing** und **Auto-Abo** kurz mit ihren Vor- und Nachteilen sowie die Unterschiede bei den Kosten erläutert.



Leasing von Elektroautos

Leasing ist eine Möglichkeit, ein Elektroauto **für eine bestimmte Zeitperiode zu nutzen, ohne es tatsächlich zu besitzen**. Im Wesentlichen handelt es sich dabei um eine Art Miete für das Fahrzeug, bei der Leasingnehmer:innen für die Nutzung des Autos eine monatliche Gebühr zahlen.



Vorteile Leasing

Niedrigere monatliche Kosten:

Leasingraten für Elektroautos sind in der Regel niedriger als die Raten für einen Kauf.

Flexibilität:

Leasing bietet eine gewisse Flexibilität in Bezug auf die Länge des Vertrags und die Kilometerbegrenzung. Es gibt auch die Möglichkeit, das Fahrzeug am Ende des Leasingvertrags zurückzugeben oder es gegen ein neues Modell einzutauschen.

Geringeres Risiko:

Wenn das Auto geleast wird, liegt das Risiko für unvorhergesehene Reparaturen beim Leasinggeber.



Nachteile Leasing

Kein Eigentum:

Da das Auto nur gemietet wird, besitzen Leasingnehmer:innen das Fahrzeug nicht.

Kilometerbegrenzung:

Die meisten Leasingverträge beinhalten eine Kilometerbegrenzung, deren Überschreitung zusätzliche Gebühren verursachen kann.

Unflexibler Vertrag:

Leasingverträge sind in der Regel langfristig angelegt und nicht kündbar.

Auto-Abonnement für Elektroautos

Ein Auto-Abonnement ist eine Art von Autovermietung, bei der Kund:innen für eine monatliche Gebühr ein Elektroauto mieten und Kosten für Wartung, Versicherung und Reparatur mit inbegriffen sind.



Vorteile Abo

Keine Anzahlung:

Im Gegensatz zum Kauf oder Leasing eines Elektroautos ist für ein Auto-Abo in der Regel keine Anzahlung erforderlich.

Kein langfristiger Vertrag:

Ein Auto-Abo bietet eine gewisse Flexibilität, da es in der Regel auf monatlicher Basis abgeschlossen wird. Dies bedeutet, dass Kund:innen das Abonnement jederzeit kündigen oder pausieren können.

All-Inclusive:

Die monatliche Gebühr für ein Auto-Abo beinhaltet in der Regel alle Kosten für Wartung, Versicherung und Reparatur des Fahrzeugs.



Nachteile Abo

Höhere monatliche Kosten:

Die monatliche Gebühr für ein Auto-Abo ist in der Regel höher als die Raten für Leasing oder Kauf.

Kein Eigentum:

Da das Auto gemietet wird, besitzen Kund:innen das Fahrzeug nicht.

Begrenzte Verfügbarkeit:

Auto-Abos sind nicht immer verfügbar und können aufgrund von begrenzten Beständen oder Verfügbarkeit in bestimmten Regionen eingeschränkt sein.

Die Kosten im Überblick

Finanzierungsmöglichkeit	Kosten	Laufzeit
Autokredit	Die monatlichen Kosten können je nach Kreditgeber, Kreditnehmer:in und Laufzeit stark variieren . Durchschnittlich liegt der Zinssatz zwischen 4 und 8 %.	12 bis 84 Monate (7 Jahre)
Leasing	Bei guten Angeboten liegt die monatliche Leasingrate bei 0,5 bis 1,0 % des Fahrzeugpreises – meist zwischen 100 und 200 €. Anzahlung von 10 bis 30 % des Fahrzeugpreises.	12 bis 60 Monate (5 Jahre)
Auto-Abo	Monatliche Abo-Gebühr von 200 bis 2.000 €. Keine Anzahlung erforderlich. Alle Kosten inklusive.	1 bis 18 Monate
Drei-Wege-Finanzierung	Monatliche Ratenzahlungen von 200 bis 500 €. Schlusszahlung von 20 bis 40 % des Fahrzeugpreises am Ende der Laufzeit.	12 bis 72 Monate (6 Jahre)

Sonderkonditionen für Elektroautos

Um den Kauf und die Verbreitung von umweltfreundlicheren Fahrzeugen zu fördern, bieten einige Banken und Finanzinstitute **spezielle Zinssätze und Laufzeiten** für Elektroautos an. So bietet der ADAC eine **Sonderfinanzierung für E-Autos**¹ mit einem Zins von 4,99 %. Es lohnt sich, **bei den Kreditgebern direkt nachzufragen**, ob ein passendes Angebot besteht.

Noch nicht genug gesehen? Der **AutoScout24 Kreditvergleich** hilft, den passenden Kredit für das neue E-Auto zu finden

Welche Förderungen gibt es für E-Autos?

Auf Bundesebene, Länderebene und kommunaler Ebene gibt es in Deutschland **unterschiedliche Förderprogramme**, die darauf abzielen, **umweltfreundlichere Fahrzeuge zu fördern** und so die CO₂-Emissionen zu reduzieren. Im Folgenden werden die verschiedenen Fördermöglichkeiten vorgestellt.

Zahlen zur Förderung von E-Mobilität in Deutschland²

4,6 Milliarden € Prämie
für E-Autos seit 2016

Rund **6,3 Milliarden €** für den
Ausbau von Ladepunkten bis 2025

Rund 3 Milliarden €
für **Forschung** und
Entwicklung seit 2009



2,1 Milliarden € für den
Umweltbonus im Jahr 2023



Über **640.000 Anträge** zur Förderung von
elektrischen Fahrzeugen im Jahr 2022

Über **1,7 Millionen Anträge** für über **1,8 Millionen**
elektrische Fahrzeuge seit 2016

Der Umweltbonus

Der Umweltbonus war eine **Prämie in Deutschland**, die dazu beitragen sollte, den Kauf von umweltfreundlichen Fahrzeugen anzukurbeln. Die Förderung wurde im Jahr 2016 eingeführt und seitdem immer wieder angepasst. Sie wurde **von der Bundesregierung** (Bundesanteil, auch als Innovationsprämie bekannt) **gemeinsam mit der Automobilindustrie** (Herstelleranteil) **finanziert**. **Im Dezember 2023 ist der Umweltbonus vorzeitig ausgelaufen**. Diese Entscheidung wurde aufgrund von Schwerpunktsetzungen im Haushalt von der Bundesregierung getroffen. Seither können keine neuen Anträge zur E-Auto-Förderung mehr gestellt werden.



Regionale & lokale Förderprogramme

Neben der im Dezember abgelaufenen staatlichen Förderung bieten Bundesländer, Städte und Gemeinden weiterhin eigene Förderprogramme für den Kauf von Elektroautos und die Verbreitung von Elektromobilität an. Diese können in Form von **Zuschüssen, steuerlichen Vergünstigungen oder kostenfreien Parkplätzen** angeboten werden. Es ist wichtig, sich lokal über die Möglichkeiten zu informieren – beispielsweise bei der Gemeinde oder beim eigenen Stromanbieter.

Im folgenden einige **Förderprogramme der Länder**.

- Berlin: Förderprogramm **Wirtschaftsnahe Elektromobilität (WELMO)**³
- Baden-Württemberg: **Landesinitiative III Marktwachstum Elektromobilität BW**⁴
- Nordrhein-Westfalen: **NRW-Förderprogramm für Privatpersonen**⁵



Um eine Förderung für ein Elektroauto zu beantragen, muss das Fahrzeug zuerst erworben worden und zugelassen sein. Für Käufer:innen von Elektrofahrzeugen oder abgeschlossenen Leasingverträgen für ein E-Auto bedeutet das, dass sie den Antrag auf Förderung erst nach der Zulassung stellen können.

Steuerliche Vergünstigungen

Sowohl für Unternehmen, Privatnutzer:innen als auch Dienstwagenfahrer:innen gibt es **Steuervergünstigungen, die die Anschaffung eines E-Autos attraktiver machen sollen**. Tatsächlich lässt sich mit E-Autos einiges an Kosten einsparen – insbesondere in den nächsten zehn Jahren. Hier ein Überblick:⁶

- **Elektroautos**, die zwischen 18.05.2011 und 31.12.2025 erstmals zugelassen wurden, sind bis 31.12.2030 **von der Kfz-Steuer befreit**.
- **Plug-in-Hybride** sind nicht befreit, haben aber auch eine **geringere Steuer als Verbrenner-Fahrzeuge**. Oft profitieren sie zudem vom jährlichen Steuerfreibetrag bis 30 €, wenn das Auto maximal 95 Gramm CO₂ pro Kilometer ausstößt. Diese Regelung gilt aber nur bis Ende 2024.
- Die **Kfz-Steuer fällt insgesamt geringer aus, je klimafreundlicher ein Fahrzeug ist**: Sie errechnet sich nämlich aus Hubraum und CO₂-Ausstoß.
- Auch für **elektrische Dienstwagen** gibt es **Steuervergünstigungen**: Bis 60.000 € wird das E-Auto **mit nur 0,25 % pro Monat besteuert**. Bei einem Preis über 60.000 € sind es 0,5 %. Zum Vergleich: Bei Verbrennern wird ein Steuersatz von 1% verwendet. Derzeit gilt die Regelung bis zum Jahr 2030.



Wenn der Bruttolistenpreis eines Elektro-Dienstwagens 40.000 € beträgt und der Steuersatz bei 0,25 % liegt, dann beträgt die zu zahlende Steuer 100 € pro Monat. Bei einem Verbrenner mit einem Listenpreis von 30.000 € wären das bei einem Steuersatz von 1 % 300 € pro Monat. Der **Steuervorteil** eines E-Autos liegt also insgesamt bei 200 € monatlich: Das sind **2.400 € pro Jahr**.



THG-Prämie

Im Vergleich zu Benzin- oder Dieselfahrzeugen haben E-Autos eine deutlich geringere CO₂-Emission. Genau diese **Ersparnis lässt sich mittels THG-Quote zu Geld machen**: Wer ein Elektroauto besitzt, hat die Möglichkeit, durch den **Verkauf des eingesparten CO₂** über die Treibhausgasminderungsquote (THG-Quote) Geld zu verdienen.

Mineralölunternehmen müssen nämlich bestimmte Treibhausgasminderungsquoten (THG-Quoten) einhalten, um klimafreundlicher zu werden. Diese Unternehmen haben nun die Möglichkeit, die **CO₂-Ersparnis von Elektroautobesitzer:innen zu „kaufen“ und sich diese als eigene Ersparnis anrechnen zu lassen**. Als Gegenleistung erhält man als Elektroautobesitzer:in eine jährliche **Prämie von mehreren Hundert Euro**.

Den Verkauf des eingesparten CO₂ übernehmen dabei gebündelt einzelne **Dienstleister**. Das können entweder **Stromanbieter, Ladelösungsanbieter oder Unternehmen** sein, die sich auf den Handel mit Zertifikaten spezialisiert haben. Um sich für einen passenden Dienstleister zu entscheiden, ist ein Anbietervergleich sinnvoll. Denn: Die angebotenen **jährlichen Beträge für Elektroauto-Halter:innen variieren teils stark**. Es ist daher wichtig, sich genau über die Konditionen zu informieren und ein passendes Angebot zu wählen. Grundsätzlich gibt es drei Optionen:

Garantierte Prämien	Flexible Prämien	Kombination aus beiden
<ul style="list-style-type: none"> • Feste garantierte Beträge • Schnelle Auszahlung • Meist niedrigerer Betrag 	<ul style="list-style-type: none"> • Möglichkeit höherer Prämien • Etwas riskanter, da sie auch geringer ausfallen können • Auszahlung dauert oft bis zu drei Monate 	<ul style="list-style-type: none"> • Garantierte Minimal-Prämien • Hohe variable Prämien



Steht der Anbieter fest, muss nur noch der **Fahrzeugschein online übermittelt** werden – oft genügt dafür sogar ein Smartphone-Foto. Das **Umweltamt prüft dann die Anträge** und **stellt ein THG-Zertifikat aus**, wenn alle Voraussetzungen erfüllt sind. Nach einigen Wochen oder Monaten erhalten E-Auto-Besitzer:innen die THG-Prämie von ihrem Dienstleister.

Tipp: Am besten ist es, spätestens bis zum **Winter des laufenden Jahres** einen Anbieter zu beauftragen und alle erforderlichen **Unterlagen einzureichen**. Der Anbieter kann die laufenden Anträge nämlich nur bis zum 28. Februar des nächsten Jahres beim Umweltbundesamt einreichen.

Fazit: Von Vergünstigungen beim E-Auto-Kauf profitieren

Obwohl Elektroautos in der Anschaffung teurer sind als herkömmliche Verbrenner, gibt es **Förderprogramme**, die den Kauf von Elektrofahrzeugen attraktiver machen sollen. Zudem **profitieren Elektroauto-Besitzer:innen von Vergünstigungen wie einer deutlich niedrigeren Kfz-Steuer**, die bis 2023 sogar komplett entfallen kann, wenn es sich um ein reines Elektrofahrzeug handelt. Maßnahmen wie diese tragen dazu bei, dass Elektromobilität immer attraktiver wird.

Quellen

- 1 <https://www.adac.de/produkte/finanzdienstleistungen/autokredit/sonderfinanzierung-e-auto/>
- 2 <https://www.tagesschau.de/wirtschaft/verbraucher/foerderung-elektroautos-rekord-101.html> + <https://www.auto-motor-und-sport.de/news/bundesregierung-investiert-6-3-milliarden-euro-in-ladeinfrastruktur/> + <https://www.bmwk.de/Redaktion/DE/Dossier/elektromobilitaet.html> + <https://www.handelsblatt.com/politik/deutschland/elektromobilitaet-staat-zahlt-4-6-milliarden-euro-praemie-fuer-e-autos-seit-2016/28108848.html>
- 3 <https://www.berlin.de/sen/wirtschaft/technologiezentren-zukunftsorte-smart-city/elektromobilitaet/artikel.716619.php>
- 4 <https://vm.baden-wuerttemberg.de/de/politik-zukunft/elektromobilitaet/foerderung-elektromobilitaet>
- 5 <https://www.elektromobilitaet.nrw/privatnutzer/foerderung-fuer-privatnutzer/>
- 6 <https://www.adac.de/rund-ums-fahrzeug/elektromobilitaet/kaufen/kfz-steuer-elektroautos/> + <https://www.ewe-go.de/magazin/artikel/steuervorteile-beim-elektroauto-uebersicht/>

Mehr erfahren?

AutoScout24 begleitet dich auf der Suche nach dem perfekten Elektroauto für deine Bedürfnisse! In unserem Ratgeber findest alle Informationen rund um Elektromobilität sowie spannende Fahrberichte und Testvideos zu unterschiedlichen Automodellen.

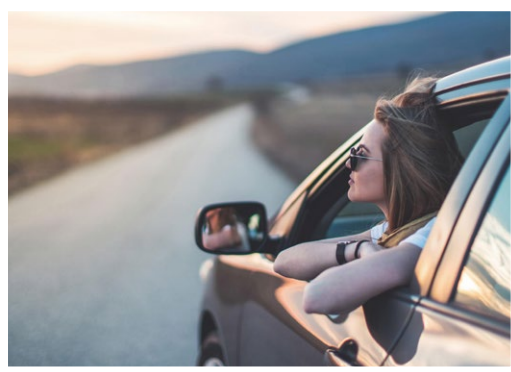
Autokauf



Autokauf mit smyle



Leasing



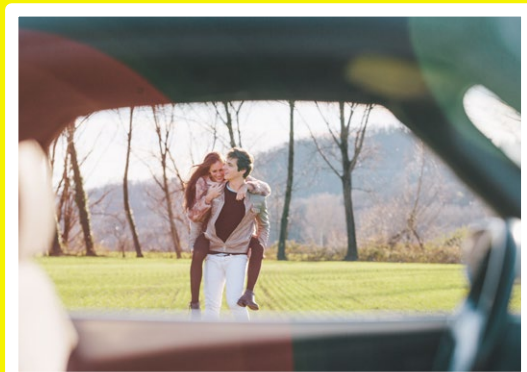
Autoabo



Auto verkaufen



Ratgeber



Impressum

AutoScout24 GmbH

Tölzer Straße 16

D-82031 Grünwald

Geschäftsführer: Edgar Berger, Biliana Alabatchka, Michael Luhn

Handelsregister: Amtsgericht München, HRB 128701

Sitz der Gesellschaft: Grünwald

USt-IdNr: DE 207254100

info@autoscout24.com

Tel.: 089 444 56 1666

<https://www.autoscout24.de/unternehmen/impressum>

Inhalt:

Irina Hey

Andrea Buchner-Saame

elektroauto-berater@autoscout24.com

Grafische Gestaltung:

Marcel Frank

Verbraucher-AGB: **<https://www.autoscout24.de/unternehmen/verbraucher-agb>**

Datenschutz: **<https://www.autoscout24.de/unternehmen/datenschutz>**

Auto
Scout24

[Zum Online Elektro-Berater](#)