AutoHebdo.net

Indice des prix
T3 2026

Le rapport l'Indice des prix AutoHebdo présente un aperçu trimestriel du marché automobile canadien en analysant les données de prix provenant de milliers d'annonces de véhicules neufs et d'occasion à l'échelle nationale. Le rapport suit l'évolution des prix des véhicules au fil du temps et propose une analyse approfondie des tendances d'achat des consommateurs, de la disponibilité des stocks, des paiements mensuels moyens ainsi que des véhicules les plus recherchés et les plus vendus. Ce rapport complet offre des renseignements précieux sur les grandes tendances et les facteurs clés qui influencent le marché automobile canadien.

Sommaire

Performance mitigée du marché automobile canadien au T3 de 2026: les ventes de véhicules neufs[1] continuent d'augmenter, tandis que celles d'occasion[2] connaissent un léger fléchissement. Les prix reculent aussi par rapport à l'an passé: 1,7 % dans le neuf, pour une moyenne de 62 176$, et 1,0% dans l'occasion, pour une moyenne de 36 549$. Même chose du côté des VÉ neufs: recul de 8%, probablement à cause des modèles abordables et chinois qui commencent à arriver sur le marché.

Selon le sondage AutoHebdo de septembre, auprès de 1167 acheteurs canadiens, les réticences quant à l'abordabilité et l'incertitude des droits de douane ont un impact sur l'intention d'achat. En effet, près de la moitié des acheteurs disent avoir reporté leur achat, même s'ils sont 65% à dire vouloir acheter d'ici 12 mois et 31% dans les trois prochains mois. Parmi ceux qui prévoient se procurer un véhicule d'ici six mois, 81% disent vouloir le faire avant la fin de l'année, avant l'application des droits de douane. Ainsi, 85% des acheteurs s'attendent à une hausse de prix dans le neuf et 73%, à une hausse de prix dans l'occasion, ce qui devrait inciter à devancer l'achat.

Du côté de l'offre, et malgré que la hausse varie d'un constructeur à l'autre, l'inventaire de neuf chez la plupart des commerçants est 20% mieux garni que l'an dernier. L'offre dépassant la demande et les incitatifs des constructeurs aidant à réduire le montant des mensualités, une pression à la baisse s'exerce sur les prix. En revanche, l'inventaire d'occasion demeure limité et devrait le rester jusqu'en 2027, ce qui devrait à court terme maintenir les prix à un niveau élevé.

Source: (1) Desrosiers Automotive Consultants, septembre 2026. (2) Estimation des ventes des commerçants par AutoHebdo et Dealertrack Canada.

Table des matières

Marché canadien de l'automobile 3

Indice des prix du marché 5

Mensualités moyennes (Neuf) 6

Mensualités moyennes (D'occasion) 7

Prix moyen par type de véhicule 8

Prix moyen selon l'origine du fabricant 9

Prix moyen par région (Neuf) 10

Prix moyen par région (D'occasion) 11

Véhicules les plus consultés 12

Véhicules d'occasion les plus vendus 13

Véhicules les plus consultés (Québec) 14

Véhicules d'occasion les plus vendus (Québec) 15

Inventaire par quart (Neuf) 16

Inventaire par quart (D'occasion) 17

Méthodologie 18

Marché canadien de l’automobile

Mise à jour de T3 2026

Le marché canadien fait preuve de résilience depuis le début de 2026. Pendant quatre mois consécutifs au T3, on a vu les ventes de neuf augmenter de 3,1% sur un an. À l’inverse, les ventes estimées d’occasion ont reculé de 3,5% durant le même trimestre[3]. L’épuisement du marché de l’occasion s’explique par la faiblesse du segment des prêts à risque, dont les ventes sont en baisse depuis le début de l’année, ainsi que par un repli des acheteurs les plus solvables - une première cette année. Le ralentissement du marché de l’occasion devrait être de courte durée, mais persistera jusqu’à ce que la situation se clarifie. La deuxième vague du sondage AutoHebdo sur les droits de douane demande si les consommateurs tiennent compte de la conjoncture macroéconomique et géopolitique dans leur décision d’achat.

En effet, la deuxième vague du sondage, menée entre le 15 et le 24 septembre auprès de 1167 acheteurs canadiens, révèle que l’intention d’achat à court terme demeure forte malgré les reports. C’est-à-dire que près de la moitié (48%) des acheteurs qui prévoient acheter ou louer un véhicule disent avoir reporté leur décision. Pourtant, 65% des répondants disent prévoir se procurer un véhicule dans les 12 mois, dont 31% dans les trois prochains mois. Encore plus étonnant, 81% des acheteurs qui disent vouloir acheter dans les six mois disent aussi vouloir acheter avant la fin de l’année, et ce, même sans accord commercial entre le Canada et les États-Unis (probablement pour éviter une hausse de prix).

Marché canadien de l'automobile

Mise à jour de T3 2026

Les attentes quant à une hausse de prix font donc pression sur les acheteurs. En raison des négociations commerciales, 85% s'attendent à une hausse de prix dans le neuf et 73%, à une hausse dans l'occasion. Globalement, ces résultats révèlent qu'un grand nombre d'acheteurs reportent leur achat, mais pourraient passer à l'action avant la fin de l'année. On ne sait toutefois pas si cela suffira à garantir une reprise du marché. Que cela se concrétise ou non dépendra de la capacité des acheteurs à trouver un bon rapport qualité-prix, ainsi que de l'amélioration de l'abordabilité et de la conjoncture économique.

Dans le neuf comme l'occasion, la demande de VÉ demeure bonne, car portée par la hausse du prix de l'essence et le programme PAVE d'abordabilité des VÉ neufs. Alors que les prix des VÉ d'occasion se comparent à ceux de l'an dernier (en hausse de 0,5%), ceux des VÉ neufs ont baissé de 8% à cause de l'arrivée sur le marché de modèles plus abordables, en partie sous l'effet de l'arrivée imminente des VÉ chinois.

Le prix moyen dans l'occasion a diminué de 1,0% sur un an pour s'établir à 36 549$, tandis que celui dans le neuf a reculé de 1,7% pour atteindre 62 176$.

Source: (3) Desrosiers Automotive Consultants, septembre 2026; Estimation des ventes des commerçants par AutoHebdo et Dealertrack Canada; enquête d'AutoHebdo sur les droits de douane, septembre 2026, (n=1 167).

Indice des prix du marché

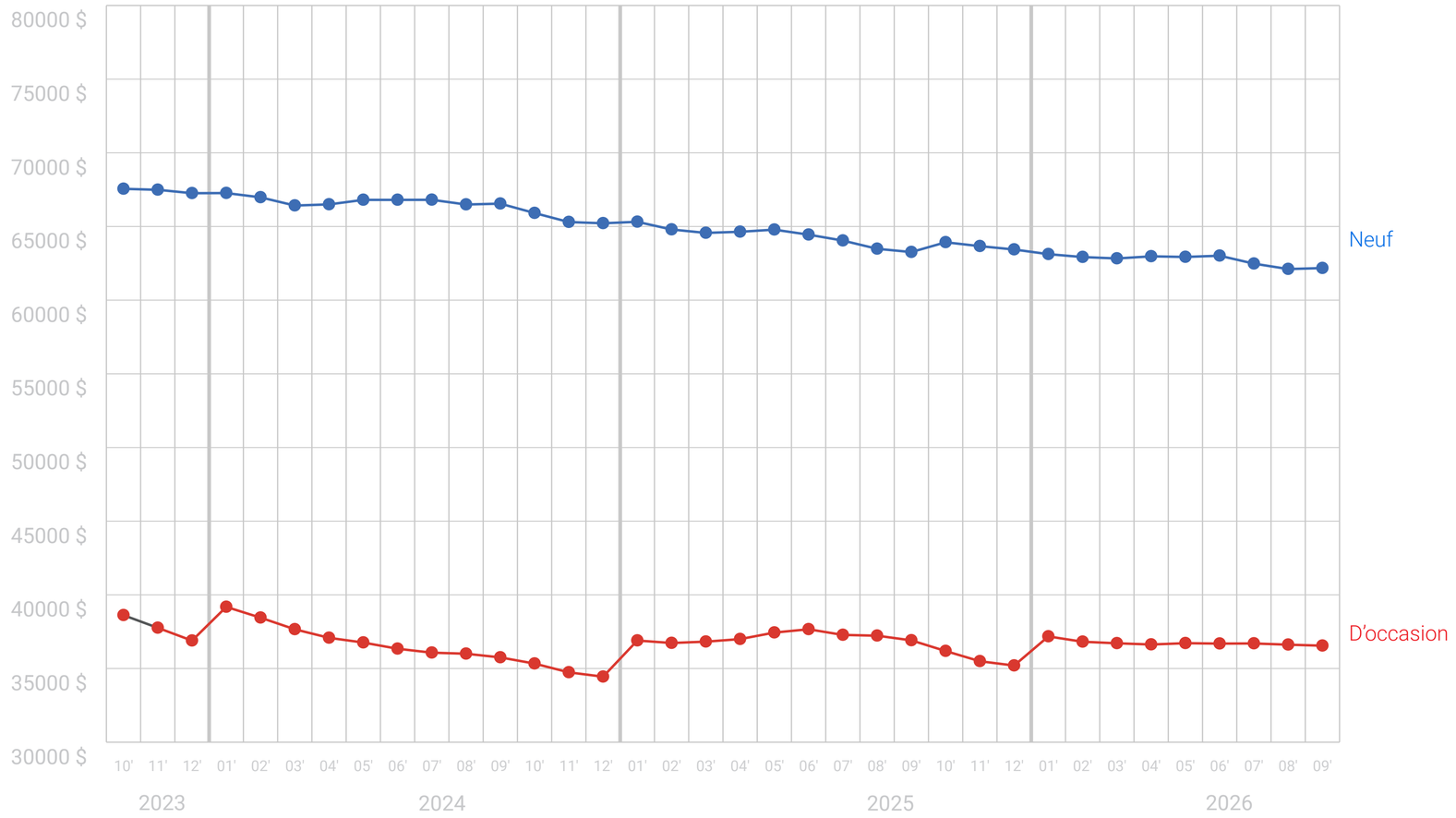
National - neuf et d'occasion

Les prix dans l'occasion sont à la baisse alors que ceux des VÉ sont en hausse

Malgré le léger ralentissement de la demande d'occasion, la moyenne des prix suit la tendance saisonnière pour s'établir à 36 549$, en baisse de 1% sur un an. Quant au prix moyen dans le neuf, il a reculé de 1,7%, pour s'établir à 62 176$.

Vu la relative stabilité des marchés du neuf et de l'occasion, les prix demeurent assez stables. Comme durant l'épidémie de COVID et la ronde de négociations des droits de douane de l'an dernier, les fluctuations du marché du neuf se répercutent plus vite - et plus fortement - sur les prix dans l'occasion. Si l'incertitude persiste (ce qui semble vouloir être le cas), les prix dans l'occasion pourraient baisser à l'approche de l'échéance des négociations des droits de douane en janvier. Encore une fois, si les droits de douane atteignent des sommets, le sondage AutoHebdo révèle que les acheteurs s'attendent à une hausse du prix des véhicules neufs et d'occasion. Comme on a pu le constater durant la COVID et au début de 2025, chaque changement majeur dans le marché du neuf se répercute sur les prix dans l'occasion.

Si les relations commerciales reviennent au beau fixe, on prévoit que les prix resteront dans leur fourchette saisonnière habituelle.



Neuf

62 176 $

▶ 0,0% D'UN MOIS À L'AUTRE

▼ 1,7% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

D'occasion

36 549 $

▼ 0,2% D'UN MOIS À L'AUTRE

▼ 1,0% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

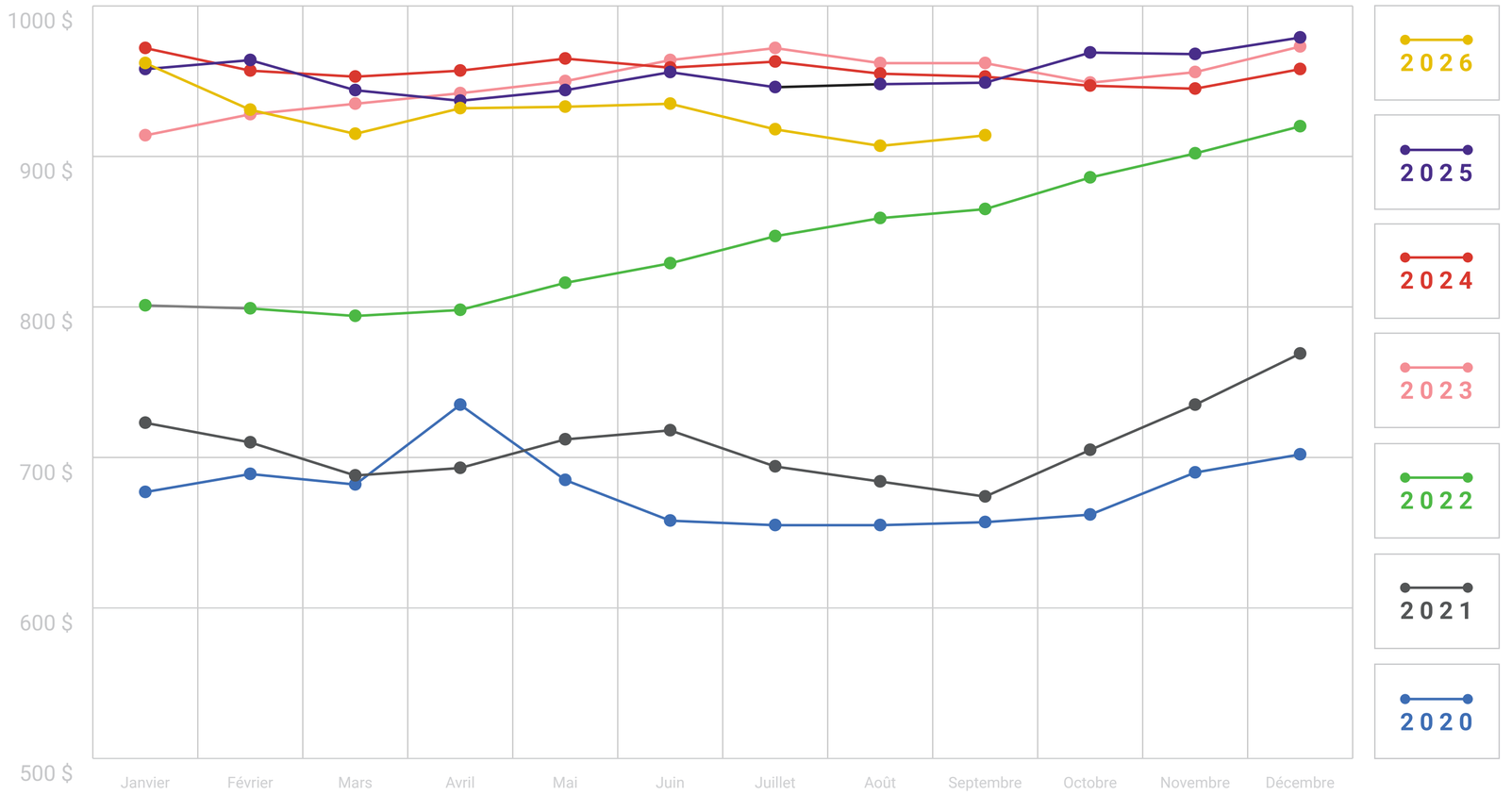
Mensualités moyennes (Neuf)

Hausse des stocks: les mensualités dans le neuf sont à leur plus bas depuis 2023

Dans le neuf, la moyenne des mensualités a reculé de 3,7% sur un an pour s'établir à 914$, le plus bas niveau depuis 2023.

Les données d'inventaire sur AutoHebdo.net révèlent une hausse importante des stocks de véhicules neufs - qui varie d'un constructeur à l'autre. La question des droits de douane et le ralentissement de la demande pourraient contribuer à cette hausse, certains véhicules semblant être destinés au marché canadien plutôt qu'au marché américain. De plus, nos observations sur le terrain laissent croire que certains constructeurs gardent des stocks en surplus en prévision du déblocage des droits de douane.

Si les ventes de véhicules neufs sont en hausse depuis quatre mois, les stocks ont quand même augmenté drastiquement. L'abondance de l'offre par rapport à la demande fait baisser le montant des mensualités, tant à cause d'une pression à la baisse sur les prix que des mesures incitatives des constructeurs et des taux de financement promotionnels. La hausse des taux d'intérêt pourrait toutefois venir atténuer cet allègement et donc revirer la tendance.



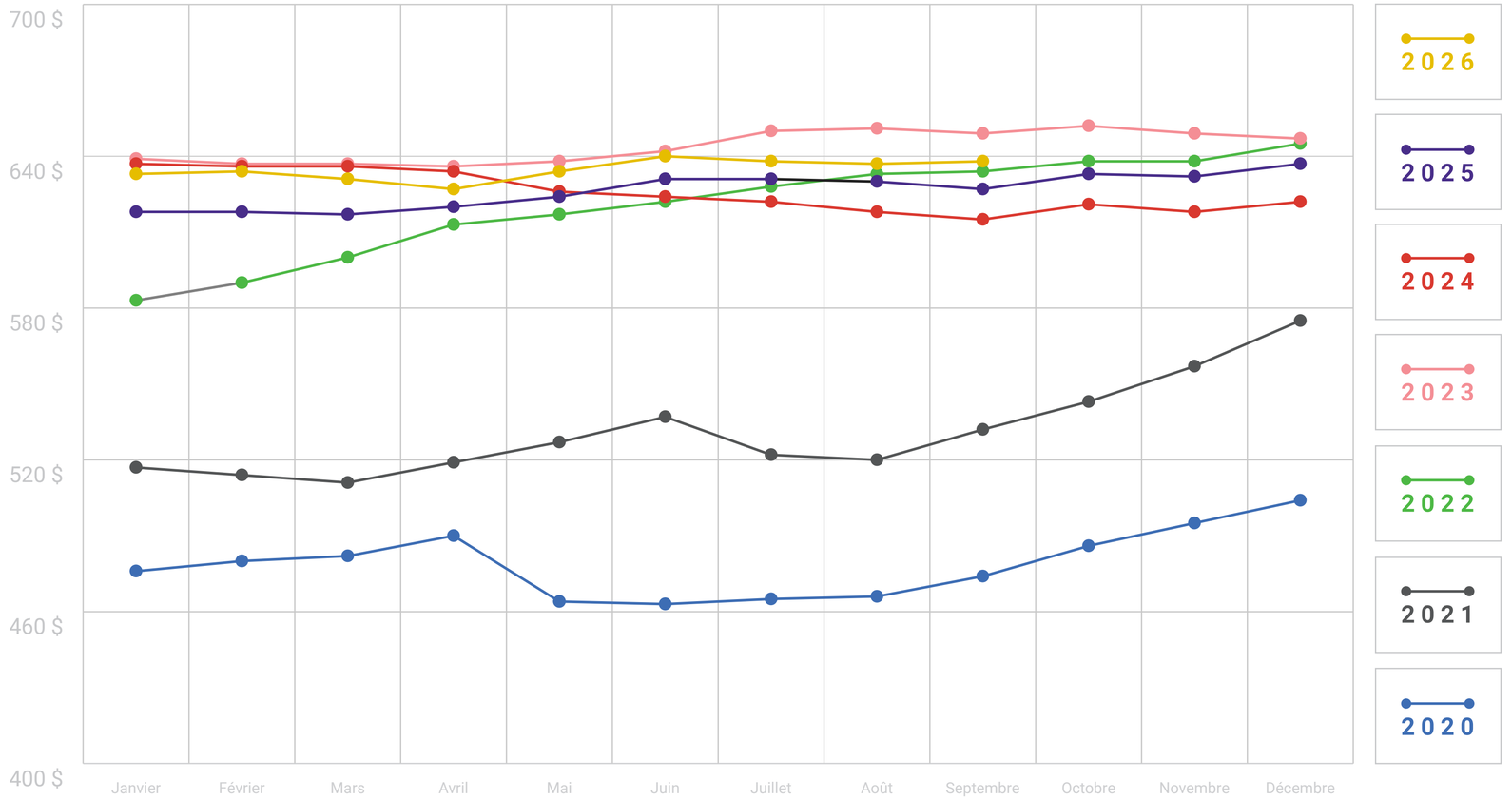
Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Mensualités moyennes (D'occasion)

Les mensualités demeurent stables dans l'occasion

La moyenne des mensualités dans l'occasion s'élève à 638$, environ 1,8% de plus que l'an dernier.[4] Elle se maintient dans une fourchette étroite depuis le début de l'année. La hausse des taux d'intérêt risque d'avoir un impact sur les mensualités. Les grandes banques canadiennes prévoient d'ailleurs une augmentation des taux d'intérêt en 2027 ou avant. En l'absence de changement majeur sur le marché des véhicules d'occasion, la moyenne des mensualités devrait rester dans la même fourchette que depuis le début de l'année.

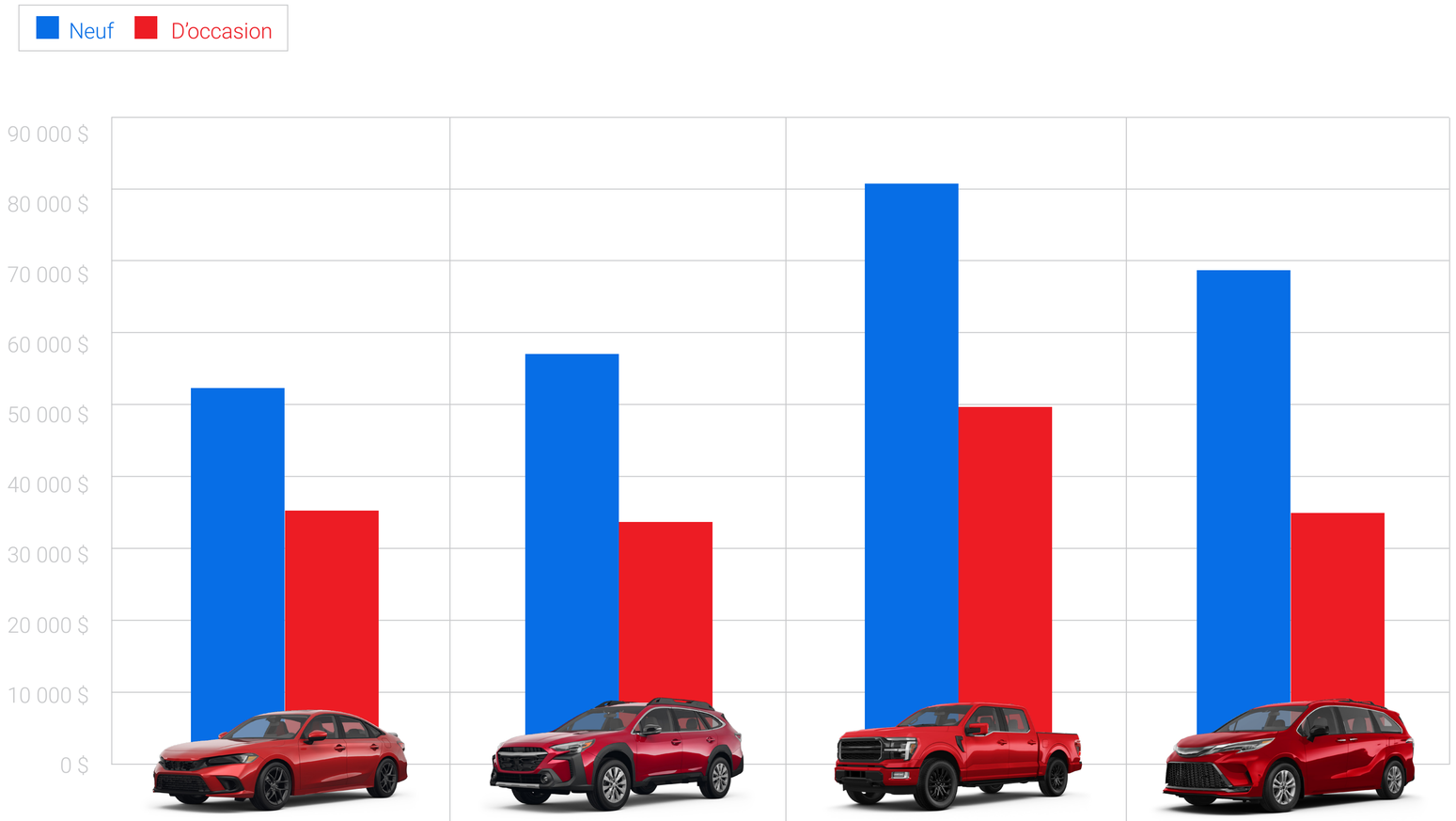
Source: (4) Dealertrack Canada, une division d'AutoHebdo, septembre 2026.



Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Prix moyen par type de véhicule

National

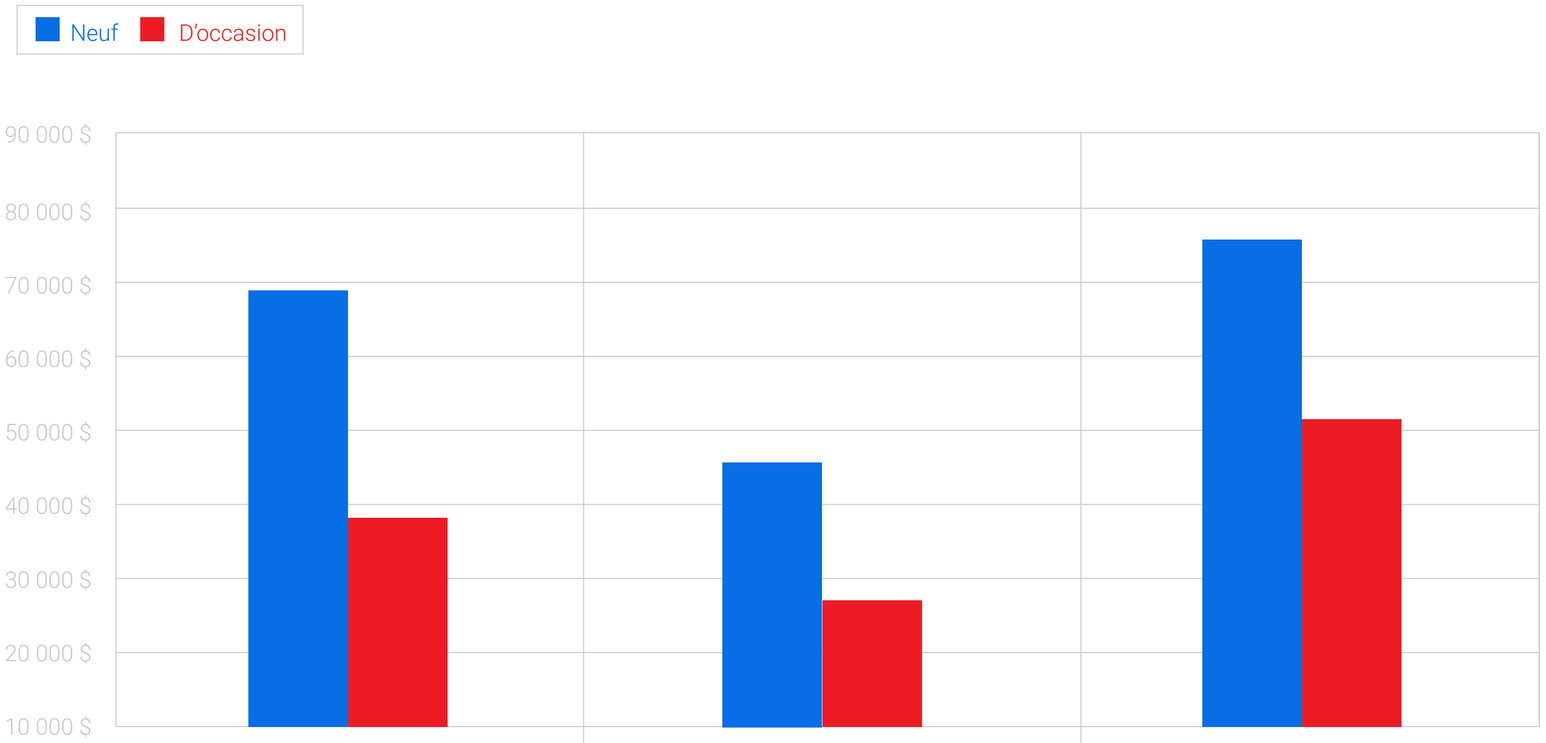


	Voitures	VUS	Camions	Mini-fourgonnettes
Neuf	52 726 $	57 064 $	80 764 $	68 482 $
	▲ 0,5% D'UN MOIS À L'AUTRE	▶ 0,0% D'UN MOIS À L'AUTRE	▲ 0,6% D'UN MOIS À L'AUTRE	▶ 0,0% D'UN MOIS À L'AUTRE
	▼ 12,9% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▲ 0,6% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▼ 0,4% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▼ 1,6% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE
D'occasion	35 239 $	33 648 $	49 717 $	35 595 $
	▶ 0,0% D'UN MOIS À L'AUTRE	▼ 0,5% D'UN MOIS À L'AUTRE	▼ 0,7% D'UN MOIS À L'AUTRE	▼ 0,4% D'UN MOIS À L'AUTRE
	▲ 1,3% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▼ 2,8% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▼ 1,1% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▲ 2,4% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Prix moyen selon l'origine

Du fabricant

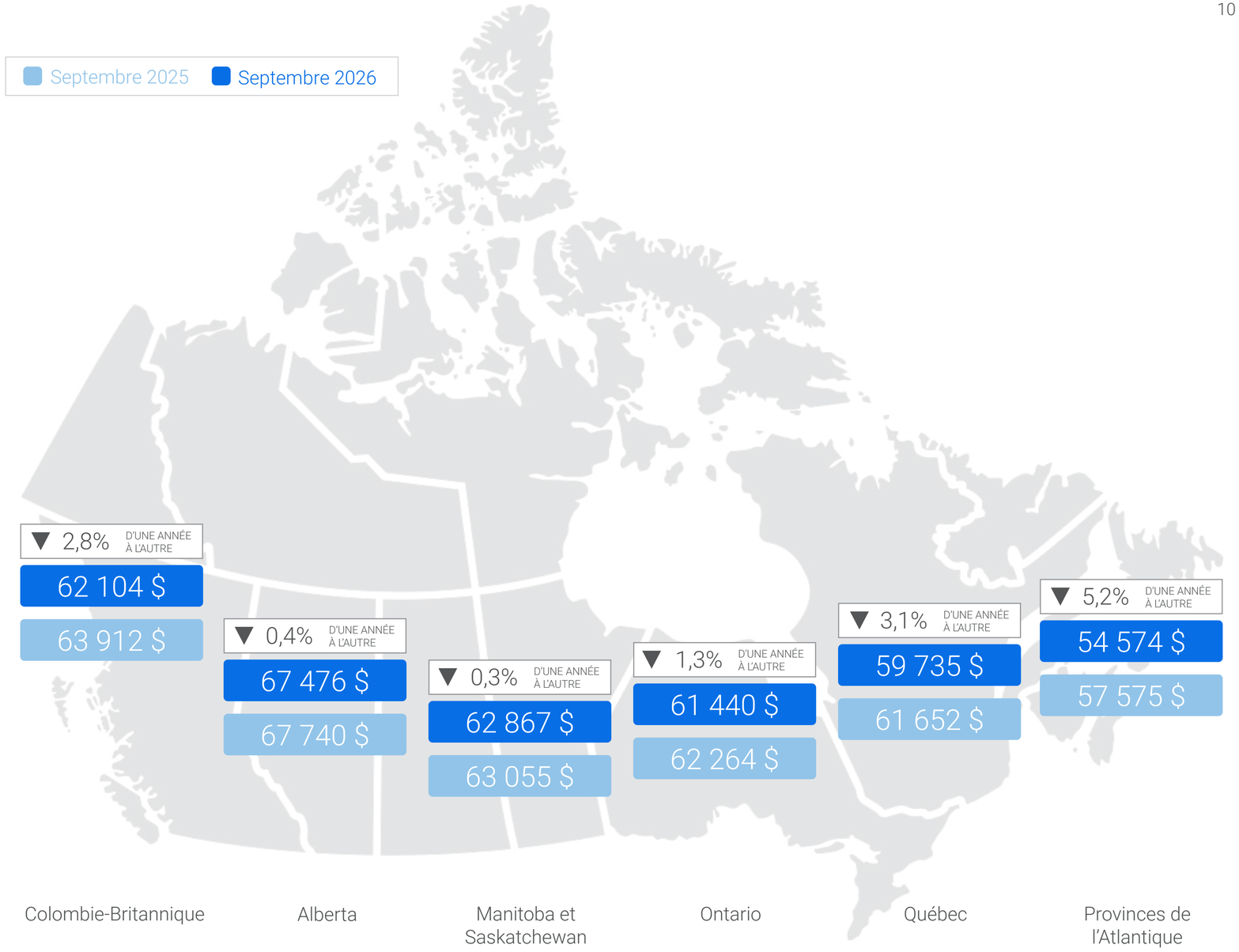


	Nord-américain	Asiatique	Européen
Neuf	69 247 $	46 315 $	75 361 $
	▲ 0,6% D'UN MOIS À L'AUTRE	▲ 0,6% D'UN MOIS À L'AUTRE	▼ 0,9% D'UN MOIS À L'AUTRE
	▲ 0,8% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▲ 0,8% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▼ 1,6% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE
D'occasion	38 824 $	27 660 $	51 048 $
	▶ 0,0% D'UN MOIS À L'AUTRE	▼ 0,3% D'UN MOIS À L'AUTRE	▶ 0,0% D'UN MOIS À L'AUTRE
	▲ 0,5% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▼ 0,6% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE	▼ 3,8% D'UNE ANNÉE À L'AUTRE

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Prix moyen (Neuf)

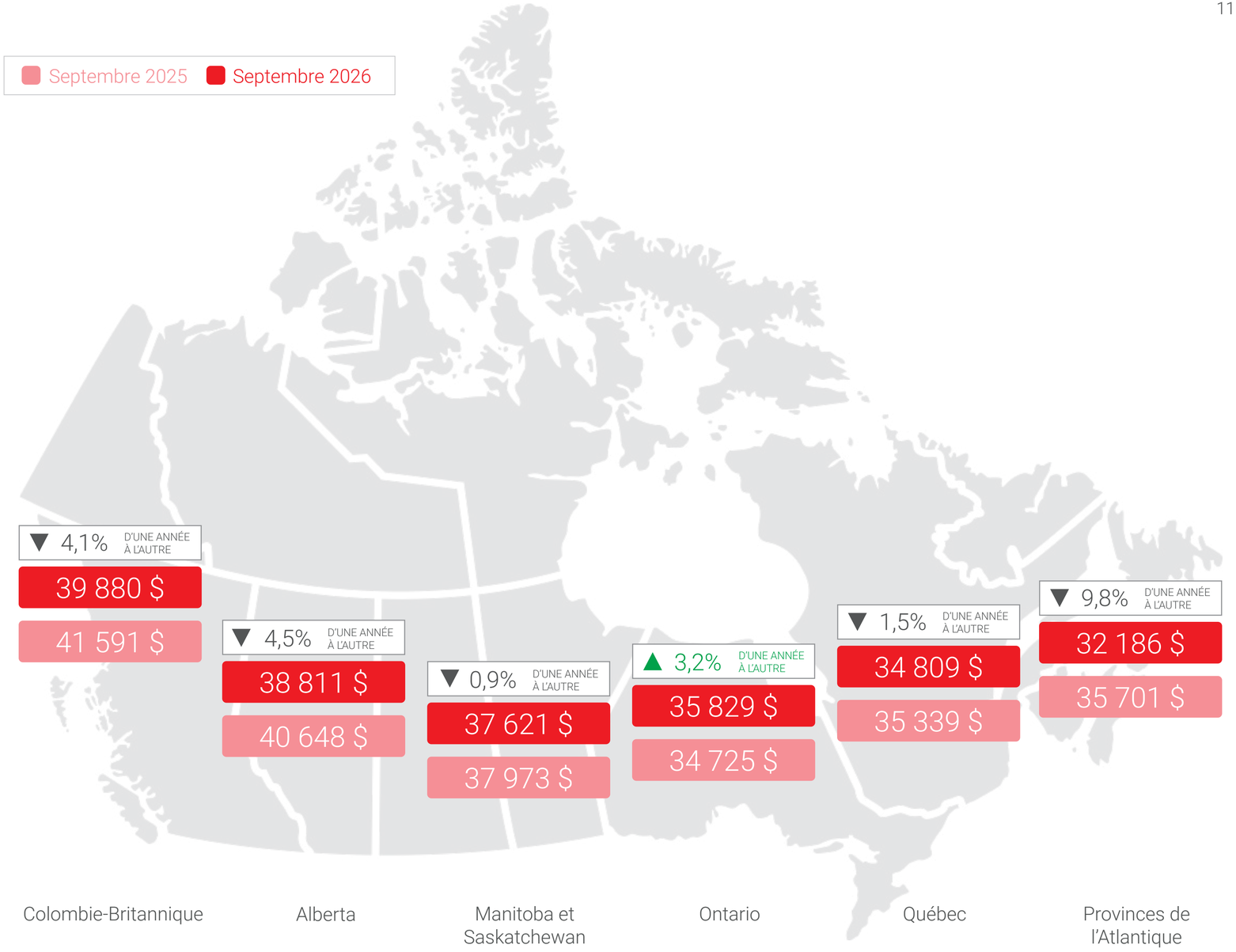
Par région



Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Prix moyen (D’occasion)

Par région



Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Véhicules les plus consultés

National

(Les classements de T2 2026 sont entre parenthèses)

		Neuf	D'occasion
1. Ford F-150 (#3)		78 798 $	43 396 $
2. Toyota RAV4 (#2)		50 774 $	33 154 $
3. Honda Civic (#1)		40 061 $	18 600 $
4. Ram 1500 (Hors du top 10 au T2 2026)		81 324 $	45 139 $
5. Honda CR-V (#6)		45 744 $	26 900 $
6. Porsche 911 (#7)		-	218 952 $
7. Toyota Corolla (#8)		30 912 $	22 807 $
8. Chevrolet Corvette (#4)		141 923 $	89 906 $
9. Ford Mustang (#5)		63 623 $	40 357 $
10. Mazda CX-5 (Hors du top 10 au T2 2026)		44 090 $	27 256 $

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Véhicules d’occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net

National



1. Honda CR-V



2. Ford F-150



3. Toyota RAV4



4. RAM 1500



5. Honda Civic



6. Nissan Rogue



7. Ford Escape



8. Toyota Corolla



9. Hyundai Elantra



10. Hyundai Tucson

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Véhicules les plus consultés

Québec
(Les classements de T2 2026 sont entre parenthèses)

		Neuf	D'occasion
1.Honda Civic (#1)		39 391 $	16 822 $
2. Toyota RAV4 (#2)		51 252 $	30 437 $
3. Porsche 911 (#5)		-	226 134 $
4. Ford F-150 (#7)		81 221 $	40 768 $
5. Honda CR-V (#6)		45 063 $	25 180 $
6. Toyota Corolla (#3)		29 809 $	21 441 $
7. RAM 1500 (Hors du top 10 au T2 2026)		82 175 $	38 865 $
8. Hyundai Elantra (Hors du top 10 au T2 2026)		29 626 $	16 938 $
9. Mazda CX-5 (#9)		43 376 $	24 946 $
10. Hyundai Tucson (Hors du top 10 au T2 2026)		41 273 $	20 796 $

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Véhicules d’occasion les plus vendus sur AutoHebdo.net

Québec



1. Honda CR-V



2. Honda Civic



3. Toyota RAV4



4. Hyundai Elantra



5. Hyundai Tucson



6. Toyota Corolla



7. Hyundai Kona



8. Nissan Rogue



9. Ford F-150



10. Mazda CX-5

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

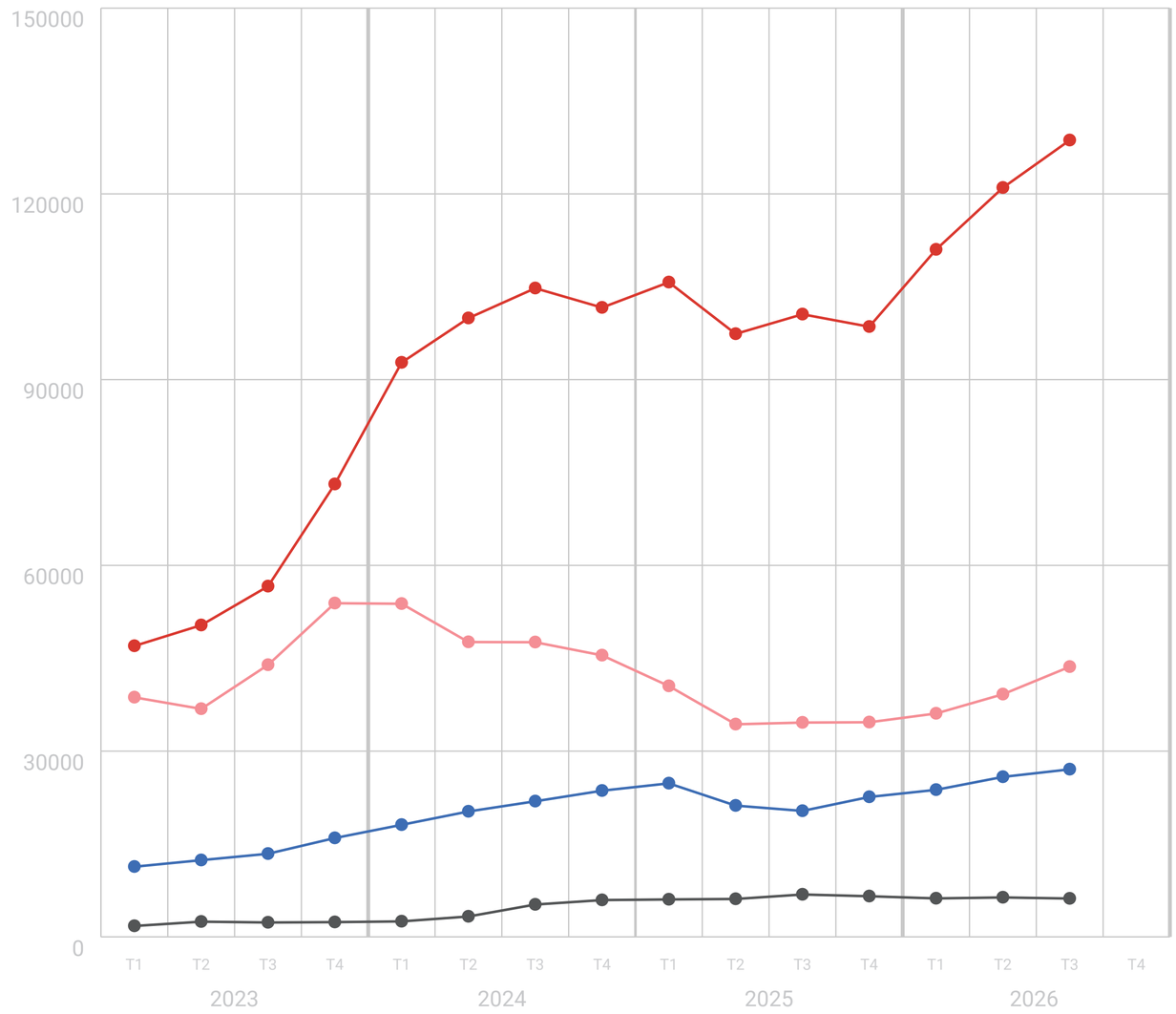
Inventaire de véhicules (Neufs)

Par quart

Les droits de douane impactent les stocks de véhicules neufs

Sous l'effet de plusieurs facteurs, et sur une base comparable, les stocks de véhicules neufs sont environ 20% plus élevés que l'an dernier:

1. **Réacheminement des stocks:** sur le terrain, à cause d'une demande plus modérée du marché américain et des droits de douane qui le rendent moins attrayant, ont voit que certains constructeurs réacheminent des véhicules vers le Canada.
2. **Planification de l'approvisionnement:** certains constructeurs semblent se constituer un stock de véhicules en prévision du résultat des négociations de l'ACEUM - et à cause de l'incertitude entourant les droits de douane.
3. **Légère baisse des ventes au Canada:** les ventes de véhicules neufs ont diminué de 0,7% entre le début de l'année et la fin de septembre, contribuant modestement à l'augmentation des stocks.
4. **Hausse de la production:** l'offre disponible remonte à cause d'une légère hausse de la production nord-américaine de l'an dernier.



Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.

Inventaire de véhicules (D'occasion)

Par quart

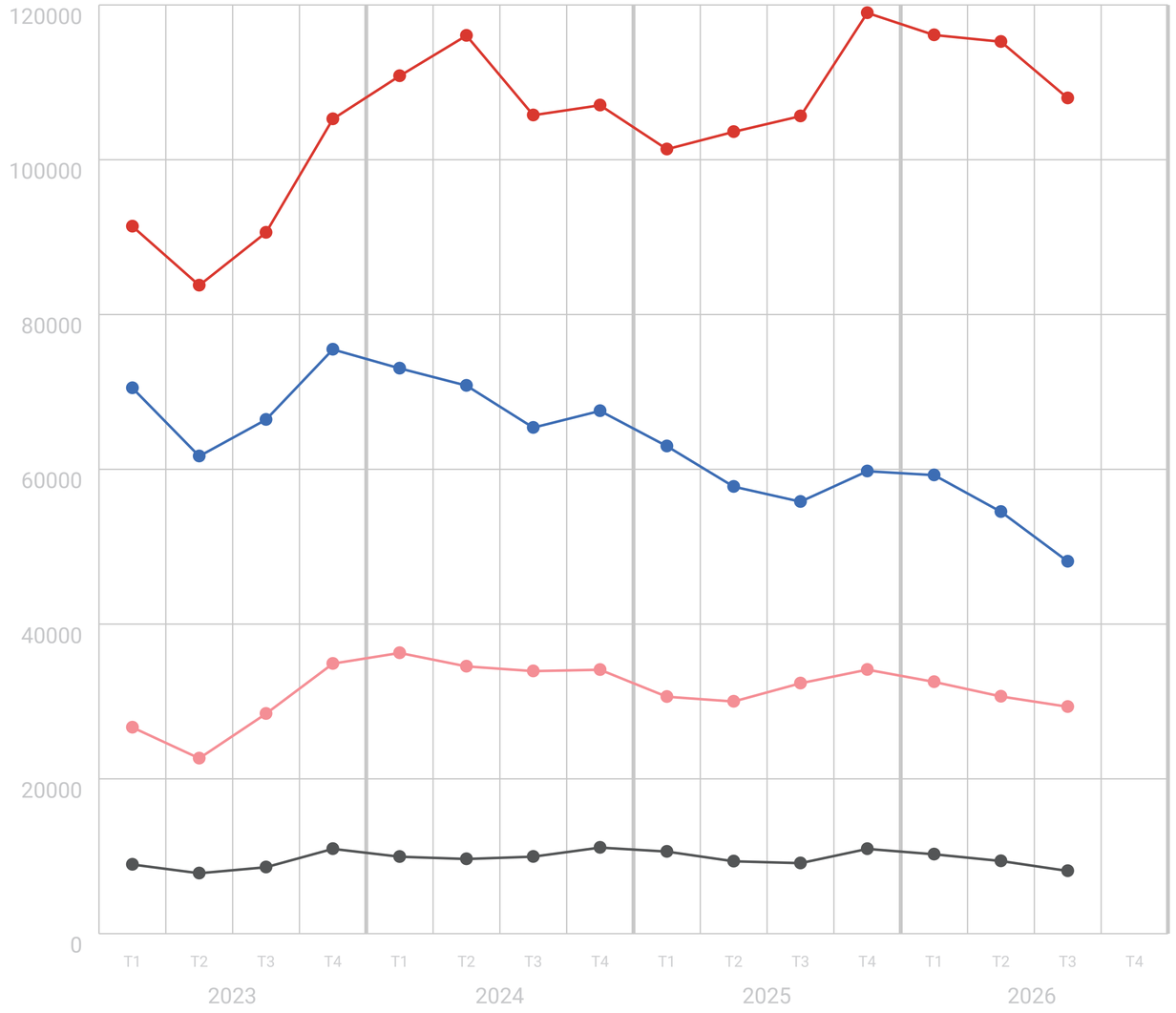
Stocks d'occasion limités à court terme

Les stocks de véhicules d'occasion ont légèrement diminué au dernier trimestre pour atteindre les niveaux de l'an dernier - sur une base comparable, c'est-à-dire en comparant les mêmes commerçants d'une année à l'autre. Selon nos observations sur le terrain, la hausse des taux d'intérêt aux États-Unis contribuerait à faire monter les coûts d'emprunt au Canada, ce qui fait grimper le coût du financement. L'augmentation des stocks de neuf semble aussi jouer. L'espace diminue dans les parcs automobiles, tandis que les pressions liées aux droits de douane contribuent à stimuler l'offre de véhicules neufs.

Après une baisse au trimestre précédent causée par une montée de la demande, les stocks de véhicules électriques (VÉ) sont en légère hausse. En effet, après une hausse initiale, la demande s'est mise à fléchir sous la hausse du prix de l'essence, mais demeure nettement supérieure à l'an dernier. L'offre de VÉ abordables s'améliore, contribuant à la baisse des prix affichés par rapport à la période du début de l'année où la demande était plus forte.

Quant au marché de l'occasion, il continue de subir les effets de la réduction du nombre de véhicules mis en marché entre 2020 et 2023. Comme moins de véhicules reviennent sur le marché à l'échéance des contrats de location, l'offre devrait rester limitée jusqu'en 2027. Les conditions commerciales apportent un certain répit: les droits de douane réciproques freinant les exportations, le Canada conserve son bassin de véhicules d'occasion. Ce répit est toutefois trompeur. Selon nos observations, la demande des consommateurs reste robuste et l'exportation vers les États-Unis de véhicules qui répondent aux conditions de l'ACEUM a le vent dans les voiles.

Méthodologie: Veuillez vous référer à la page 18.



Méthodologie

Période de référence
T3 2026 : du 1er juillet au 30 septembre 2026.

Prix moyens des véhicules
Les prix moyens des véhicules sont établis à partir des annonces de véhicules au Canada sur la plateforme AutoHebdo.net et sont exprimés en dollars canadiens. Les prix sont ajustés selon la marque et l'âge des véhicules disponibles pendant la période de collecte afin de réduire l'effet des variations dans la composition de l'inventaire. Toute variation de prix inférieure à 0,1 % en valeur absolue est indiquée comme étant de 0,0 %.

Sauf indication contraire, les prix des véhicules et les paiements mensuels moyens correspondent au dernier mois du trimestre de référence.

Paiements mensuels moyens
Les paiements mensuels moyens des véhicules neufs et d'occasion sont établis à partir de données transactionnelles recueillies par Dealertrack Canada, une division d'AutoHebdo.

Inventaire de véhicules
L'inventaire de véhicules correspond au nombre moyen de véhicules annoncés à vendre par des concessionnaires sur la plateforme AutoHebdo.net à la fin de chaque journée pendant la période de mesure de l'inventaire indiquée ci-dessus.

Véhicules les plus consultés
À compter du T3 2026, les classements des véhicules les plus consultés sont établis selon le nombre de fois où les annonces de véhicules apparaissent dans les résultats de recherche, par marque et modèle, en regroupant les véhicules neufs et d'occasion. Cette mesure remplace celle des véhicules les plus recherchés, qui reposait sur le nombre de recherches.

Les classements du T2 sont conservés tels qu'ils ont été publiés selon l'ancienne méthodologie. Les classements ne sont donc pas directement comparables, et les écarts ne doivent pas être interprétés uniquement comme des changements dans l'intérêt des consommateurs.

Véhicules les plus vendus
Les classements des véhicules les plus vendus utilisent le nombre d'annonces uniques de véhicules retirées de la plateforme AutoHebdo.net comme indicateur indirect des ventes.

AutoHebdo.net

Indice des prix

T3 2026

Pour toute question:

media.inquiries@trader.ca

tradercorporation.com/press