



Unsere #Smarten Kunden

Bergmann & Hillebrand GmbH

Der blechverarbeitende Betrieb Bergmann & Hillebrand GmbH aus Eggenstein-Leopoldshafen stellt mit seinen rund 40 Beschäftigten als Zulieferer verschiedener Branchen kundenspezifische Präzisionslochbleche und Lochblechprodukte wie Lautsprechergitter her. EnBW Smart Energy ist hierbei seit Januar 2020 im Einsatz.

Herausforderung

Ein modern ausgestatteter Maschinenpark mit Spezialmaschinen, ein hauseigener Werkzeugbau mit Konstruktion (inkl. 3D-Freiformflächen) und eine den hohen Anforderungen entsprechende Messtechnik weisen einen entsprechend hohen Stromverbrauch auf und erfordern eine zuverlässige Stromversorgung.

Kundenvorteile

- Transparenz bei Verbrauch und Kosten
- Zentrale Datenbereitstellung und Nutzungsmöglichkeiten des Monitoringsystems innerhalb der EnBW Smart Energy Suite
- Qualität und Expertise sowohl beim Produkt als auch im Team

Zielsetzung

Den Strom flexibel sowie zu möglichst günstigen Zeitpunkten einkaufen. Dabei soll eine digitale Plattform zur Verfügung stehen, mit der alle wichtigen Daten auf einen Blick einsehbar sind, um somit Stromeinkauf sowie Verbrauchsoptimierung zu unterstützen.



"Mit den Smarten Energielösungen der EnBW wurde ein gutes und innovatives Konzept erstellt, welches meinem Unternehmen in Sachen Energiebeschaffung optimal zur Seite steht."

Rolf Bergmann Geschäftsführer Bergmann & Hillebrand GmbH & Co. KG





Anwendung

Durch die einfache Bedienung der Online-Plattform EnBW Smart Energy Suite hat die Bergmann & Hillebrand GmbH stets einen umfassenden Überblick über den aktuellen Energieverbrauch im Viertelstundentakt sowie über die Preisentwicklung an der Strombörse. Um den bestmöglichen Energiepreis nicht zu verpassen, unterstützen den Kunden intelligente Funktionen wie z.B. der Preisalarm.



Interessiert? Wir sind für Sie da:

Florian Dukat
Account Manager



Carsten Schröder Account Manager



f.dukat@enbw.com

ca.schroeder@enbw.com

Weitere Infos finden Sie unter: www.enbw.com/smart-energy





Unsere #Smarten Kunden

Kölle GmbH Werkzeugbau und Stanzerei

Das inhabergeführte Familienunternehmen Kölle GmbH produziert Stanzteile und Werkzeuge für Kunden aus den Branchen Automobil, Luftfahrt und Elektro. Mit 130 Beschäftigten erwirtschaftet Kölle einen Jahresumsatz von rund 20 Millionen Euro. Der metallverarbeitende Betrieb in Vaihingen an der Enz wird seit 2018 mit Strom von EnBW Smart Energy beliefert und setzt auf intelligente Stromzähler von EnBW Smart Data.

Herausforderung

Insbesondere der Maschinenpark, der vor allem aus Stanzautomaten und Einlegepressen besteht, verbraucht sehr viel Strom. Wie viele andere Industriebetriebe, hat auch die Kölle GmbH früher Jahresverträge für den Stromeinkauf abgeschlossen. Diese Festpreismodelle sind jedoch unflexibel und meist teuer.

Zielsetzung

Die Optimierung der Stromkosten, indem man den Zeitpunkt des Stromeinkaufes flexibel wählen kann, sowie ein transparenter Überblick über die anfallenden Energieverbräuche. Dabei soll ein digitales Tool zum Einsatz kommen, mit dem Energiemanagement ganzheitlich betrieben werden kann.

Kundenvorteile

- Moderne, digitale Messeinrichtungen
- Transparenz bei Verbrauch und Kosten
- Zentrale Datenbereitstellung und Nutzungsmöglichkeiten des Monitoringsystems innerhalb der EnBW Smart Energy Suite
- Qualität und Expertise sowohl beim Produkt als auch beim Team



"Mit EnBW Smart Energy haben wir eine Antwort auf steigende Strompreise gefunden, die wir dank der Risikostreuung am Termin- und Spotmarkt in den Griff bekommen, da wir den optimalen Einkaufszeitpunkt selbst bestimmen können."

Marco Tetzner Stromeinkäufer Kölle GmbH





Anwendung

Mit EnBW Smart Energy kann die Kölle GmbH selbst entscheiden, wann sie ihren Strom kauft und zu welchem Preis. Dabei bleibt unser Kunde jederzeit flexibel. Die Kölle GmbH profitiert zusätzlich vom Preisalarm, der selbstständig innerhalb der EnBW Smart Energy Suite eingestellt werden kann. Dadurch wird die Kölle GmbH bspw. auf günstige Kaufzeitpunkte aufmerksam macht. Mit EnBW Smart Data überblickt die Kölle GmbH den exakten Energieverbrauch und kann mit den erhobenen Messwerten Energieeffizienzmaßnahmen ableiten und somit die Energiekosten im Unternehmen dauerhaft senken.



Interessiert? Wir sind für Sie da:

Florian Dukat
Account Manager



Carsten Schröder Account Manager



f.dukat@enbw.com

ca.schroeder@enbw.com

Weitere Infos finden Sie unter: www.enbw.com/smart-energy





Unsere #Smarten Kunden

Waldhotel Stuttgart

Die Waldhotel Stuttgart GmbH gehört zu den traditionsreichsten Adressen der Landeshauptstadt Baden-Württembergs. Schon seit Beginn des 20. Jahrhunderts wurden auf dem Grundstück des Hauses Gäste beherbergt. Seit 2007 befindet es sich im Besitz der heutigen Eigentümerfamilie.

Herausforderung

Windkraft und Solarenergie spielen eine entscheidende Rolle am Strommarkt und beeinflussen die Entwicklung der Strompreise. So herrscht beispielsweise bei gutem Wetter oder an Feiertagen und Wochenenden ein Überangebot am Stromnetz, weshalb die Strompreise besonders günstig sind. Diese Preisschwankungen berücksichtigen klassische Stromtarife, wie den Festpreis, nicht.

Kundenvorteile

- Bezug von 100% Ökostrom
- Transparenz bei Verbrauch und Kosten
- Zentrale Datenbereitstellung und Nutzungsmöglichkeiten des Monitoringsystems innerhalb der EnBW Smart Energy Suite
- Qualität und Expertise sowohl beim Produkt als auch beim Team

Zielsetzung

Da der Stromverbrauch in Hotels besonders an Feiertagen, Ferien und Wochenenden hoch ist, benötigt die Waldhotel Stuttgart GmbH eine passende Lösung für ihren Stromeinkauf.



"Mit EnBW Smart Energy haben wir mehr Zeit für unsere Kernaufgabe: die Gästebetreuung. Denn der Stromeinkauf geht jetzt ganz einfach, flexibel und nebenbei. On top ist unsere Energieversorgung nachhaltig."

Jörg Grede Geschäftsführender Hoteldirektor Waldhotel Stuttgart GmbH





Anwendung

Mit EnBW Smart Energy wird der Marktpreis transparent 1:1 an die Waldhotel Stuttgart GmbH weitergegeben. Dank der dazugehörigen Online-Plattform EnBW Smart Energy Suite behält unser Kunde stets den Überblick über seinen Energieverbrauch und kann diesen flexibel optimieren, sobald sich Einsparpotentiale ergeben.



Interessiert? Wir sind für Sie da:

Florian Dukat
Account Manager



Carsten Schröder Account Manager



f.dukat@enbw.com

ca.schroeder@enbw.com

Weitere Infos finden Sie unter: www.enbw.com/smart-energy