



Selbständige:r Immobilienmakler:in (m/w/d)

Wir sind ein modernes und dynamisches Immobilienunternehmen mit dem Anspruch, das traditionelle Immobiliengeschäft neu zu denken. Das Anliegen unserer Kunden hat für uns immer Priorität: Wir arbeiten dienstleistungs- und serviceorientiert. Aber vor allem: Wir arbeiten mit Menschen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir motivierte Immobilienmakler (m/w/d), die bereits erfolgreich in der Branche tätig sind und ihre Expertise gezielt einbringen möchten. Dafür wünschen wir uns Immobilienkenner, die mit uns am Markt wachsen und stets neugierig bleiben. Bei uns können Sie sich persönlich weiterentwickeln – mit einem qualifizierten Team und einer großen Kundenklientel.

Ihre Vorteile mit uns

Bei uns wachsen Sie mit Branchenprofis und Immobilienspezialisten. In unserem modernen Büro bieten wir Kunden und Geschäftspartnern das perfekte Serviceerlebnis.

Ausgefeilte Prozesse und eine gesicherte Infrastruktur ermöglichen es Ihnen, sich voll und ganz auf Ihr Kernbusiness zu konzentrieren. Wir garantieren jedem Team-Mitglied fachliche Unterstützung mittels unserer In-house-Experten, der umfassenden Maklerassistenz und dem breit aufgestellten Marketing-Team. Zudem unterstützen wir Sie organisatorisch und administrativ.

Kontinuierliche Weiterbildungen zum Aufbau von Fach- und Spezialwissen sind bei uns Voraussetzung für Ihre Maklerkompetenz. Wöchentlich finden Schulungen in unserem Büro statt. Zusätzlich organisieren wir individuelle Expertenvorträge und ganztägige Workshops.

Bei uns genießen Sie selbständiges Arbeiten und freie Zeiteinteilung. Mit und in unserem Team meistern Sie alle Herausforderungen und genießen eine regen Erfahrungs- und Wissensaustausch.

Als Full Service Makler bei RWM Immobilien profitieren Sie von unserem großen Netzwerk an Partnern und Dienstleistern (z. B. Bauträger, Handwerker, Finanzierer, Fachanwälte, Gutachter).

Unsere Vorteile mit Ihnen

Ihr Herz schlägt für Immobilien, kundenorientiertes Arbeiten sowie für vielfältige und abwechslungsreiche Aufgaben. Sie leben den Full-Service-Gedanken und gewähren Kunden Dienstleistungen aus einer Hand.

Ihnen macht es Freude, Menschen kennenzulernen, auf sie zuzugehen und mit ihnen gemeinsam Herausforderungen zu meistern.

Eigeninitiative, Flexibilität, Selbstverantwortung, gute Umgangsformen, ein hohes Maß an Sorgfalt, lösungsorientiertes Handeln sowie eine proaktive Herangehensweise sind für Sie selbstverständlich.

Sie bringen neue Ideen und Impulse in ein dynamisch wachsendes Umfeld ein. Persönliches Engagement, Durchhaltevermögen und ein freundliches Auftreten gehören zu Ihren Stärken.

Ihr Business bei RWM

- Aufbau und Pflege eines Netzwerks aus Partnern, Dienstleistern und Tippgebern
- Akquise neuer Kunden und Geschäftspartner
- Erarbeitung individuell abgestimmter Vermarktungsstrategien
- Erstellung professioneller Exposés, inkl. Betreuung der Objektfotografie und Grundrisserstellung
- Planung und Durchführung von Objektbesichtigungen / Qualifizierung und Vorauswahl von Interessenten
- Beratung und Betreuung der Kunden bei Vertragserstellung und Notartermin
- Begleitung der Kunden bei der Objektübergabe und Betreuung nach dem Verkauf

Haben wir Sie neugierig gemacht und möchten Sie uns kennenlernen?

Schreiben Sie uns und vereinbaren ein erstes Kennelerngespräch: karriere@rwm-immobilien.de

Das Full Service Makler Team freut sich auf Sie!