

Selbständige:r Immobilienmakler:in (m/w/d)

Wir sind ein modernes und dynamisches Immobilienunternehmen. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, das traditionelle Immobiliengeschäft neu zu denken. Das individuelle Anliegen unserer Kunden hat für uns hohe Priorität: Wir arbeiten dienstleistungs- und serviceorientiert.

Dafür suchen wir neue Kollegen, die mit uns in der Immobilienbranche wachsen und uns mit neuen Ideen bereichern möchten. Bei uns können Sie sich persönlich weiterentwickeln – zusammen mit unserem qualifiziertem Team und unseren Kunden. Quereinsteiger sind willkommen!

Ihre Vorteile mit uns

Wir bieten eine professionelle Infrastruktur zentral in Stuttgart (Arbeitsplätze, Empfang, Marketing, Grafik, IT). Bei uns profitieren Sie von langjähriger Branchenerfahrung und spezialisiertem Immobilienwissen.

In unserem repräsentativem Office in der Stuttgarter City bieten wir Kunden und Geschäftspartnern das perfekte Serviceerlebnis – auch am Wochenende sowie nach Vereinbarung.

Wir garantieren Ihnen regelmäßige Unterstützung durch unsere Immobilienassistentin und eine Marketingexpertin. Das Office Management unterstützt Sie zudem organisatorisch und administrativ.

Sie erhalten eine systematische und professionelle Einarbeitung ins »Daily Business« der Immobilienbranche.

Kontinuierliche Aus- und Weiterbildungen zum Aufbau von Fach- und Spezialwissen sind bei uns Voraussetzung für Ihre Maklerkompetenz. Wöchentlich finden Inhouse-Schulungen und Fortbildungen statt. Zusätzlich organisieren wir individuelle Expertenvorträge und ganztägige Fachseminare für unser Team.

Bei uns genießen Sie selbständiges Arbeiten und freie Zeiteinteilung für Ihre perfekte Work-Life-Balance mit leistungsgerechter Entlohnung. Mit und in unserem Team meistern Sie alle Herausforderungen und genießen eine regen Erfahrungs- und Wissensaustausch.

Als Full Service Makler profitieren Sie von unserem großen Netzwerk an geprüften Dienstleistern (z. B. Umzüge, Haushaltsauflösung, Sanierung, Immobilienmanagement, Versicherung, Finanzierung).

Ihre Mission

Ihr Herz schlägt für Immobilien, kundenorientierte Dienstleistungen sowie für vielfältige und abwechslungsreiche Aufgaben. Sie leben den Full-Service-Gedanken und gewähren Kunden Dienstleistungen aus einer Hand.

Ihnen macht es Freude, Menschen kennenzulernen, auf sie zuzugehen und mit ihnen gemeinsam bestehende Herausforderungen zu meistern.

Eigeninitiative, Flexibilität, Selbstverantwortung, gute Umgangsformen, ein hohes Maß an Sorgfalt, lösungsorientiertes Handeln sowie eine proaktive Herangehensweise sind für Sie selbstverständlich.

Sie bringen neue Ideen und Impulse in ein dynamisch wachsendes Umfeld ein. Persönliches Engagement, Durchhaltevermögen und ein freundliches Auftreten gehören zu Ihren Stärken.

Ihr Daily Business

- Aufbau und Pflege eines Netzwerks aus Partnern, Dienstleistern und Tippgebern
- Akquise neuer Kunden und Geschäftspartner
- Erarbeitung individuell abgestimmter Vermarktungsstrategien
- Erstellung professioneller Exposés, inkl. Betreuung der Objektfotografie und Grundrisserstellung
- Planung und Durchführung von Objektbesichtigungen / Qualifizierung und Vorauswahl von Interessenten
- Beratung und Betreuung der Kunden bei Vertragserstellung und Notartermin
- Begleitung der Kunden bei der Objektübergabe
- After-Sales-Management: Kundenbetreuung nach dem Verkauf

Haben wir Sie neugierig gemacht und möchten Sie uns kennenlernen?

Senden Sie Ihre persönlichen Unterlagen per E-Mail an: karriere@rwm-immobilien.de

Das Full Service Makler Team freut sich auf Sie!