

**ТЕНДЕР НА ЗАКУПІВЛЮ РОБІТ
З РОЗРОБКИ ПРОГРАМНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ.**

**Онлайн-модуль для управління ризиками, якій в подальшому буде інтегрований у
Портал великого відновлення.**

Громадська організація “Технології прогресу” (далі – “ТП”) оголошує тендер на закупівлю робіт з розробки онлайн-модуля для управління ризиками v 1.0, якій в подальшому буде інтегрований у Портал великого відновлення (далі – “ПВВ”).

1. Предмет закупівлі та його ключові технічні та якісні характеристики:

Роботи з розробки онлайн-модуля для управління ризиками v 1.0, якій в подальшому буде інтегрований у ПВВ.

2. Очікувані результати виконання робіт:

- У співпраці з проектною командою доопрацювання бізнес-процесів, зазначених у технічних вимогах (див. **Додаток 2**), створення візуалізації (мокапів, розробки UI/UX) та функціональних і технічних деталізованих специфікацій*.
- Онлайн-модуль для управління ризиками v 1.0, якій в подальшому буде інтегрований у ПВВ;
- Технічна документація з описом онлайн-модуля для управління ризиками v 1.0. Технічна документація має включати:
 - Загальна інструкція по встановленню, налаштуванню, резервному копіюванню даних та відновленню інформації;
 - Інструкція адміністратора програмного забезпечення;
 - Опис Програмного забезпечення;
 - Програма та методика попередніх випробувань Програмного забезпечення; (тест-кейси).

* важливим є притримання будь якого з поточних стандартів ІТ (наприклад, набір user stories + tasks, RUP, інші; для нотації опису бізнес процесів можуть бути виконані BPMN, IDEF0-3, або інші нотації).

3. Вимоги щодо об’єму робіт: подано у **Додатку 2**.

4. Строки надання робіт: з дня підписання договору протягом трьох місяців, але не пізніше 04 грудня 2023.

5. Місце виконання робіт: м. Київ, Україна.

6. Кінцевий термін подання комерційних пропозицій: 25.08.2023 р.

7. Вимоги щодо компетенцій та досвіду майбутнього виконавця робіт та спосіб їх підтвердження: подано у **Додатку 1**.

8. Вимоги до учасників та форми для заповнення:

- Комерційна пропозиція подається українською та/ або англійською мовою тільки в електронному вигляді на електронну адресу **info.technology.progress@gmail.com** з темою листа “Розробка онлайн-модуля для управління ризиками ПБВ”.
- Надані скан копії документів мають бути розбірливими та якісними.
- Документи пропозиції учасника повинні бути завірені підписом уповноваженої особи учасника, яка має права на підпис такої пропозиції. У разі підписання документів уповноваженою особою у складі пропозиції учасник подає документ, що підтверджує повноваження підписання пропозиції. Документи пропозиції можуть подаватися у вигляді завірених відсканованих копій або з електронним підписом/ КЕПом на весь пакет документів.
- Відповідальність за достовірність наданої інформації своєї пропозиції несе учасник.
- Строк дії комерційної пропозиції повинен становити не менше 30 днів з дати кінцевого строку подання комерційних пропозицій.
- У разі, якщо пропозиція учасника надійшла після спливу кінцевого строку подання комерційних пропозицій, то така пропозиція не приймається до розгляду та оцінки.

9. Перелік документів від учасників що вимагаються:

- підтвердження відповідності кваліфікаційним критеріям згідно з **Додатком 1**;
- рекомендаційні листи від замовників або скан копії аналогічних договорів та документів, що підтверджують виконання цих договорів, які зазначені в **Додатку 1.1**;
- підтвердження залучення працівників та інших фахівців для виконання робіт з розробки онлайн-модуля для управління ризиками згідно з **Додатком 1.2**;
- підтвердження про наявність відповідного обладнання та матеріально-технічної бази згідно з **Додатком 1.3**;
- заповнена довідка про відсутність підстав відхилення пропозиції Учасника згідно з **Додатком 3**;
- заповнену форму комерційної пропозиції із зазначенням цінової пропозиції згідно з формою, наведеною у **Додатку 4**.
- учасник може подати інші документи, які вважає за потрібне для підтвердження своєї кваліфікації, досвіду тощо;
- декомпозиція та індикативний роадмеп продукту;
- запропоновані рішення щодо архітектури системи, у вигляді діаграм та опису.

10. Строк визначення переможця: до 10 (десяти) робочих днів з дати завершення подання пропозицій. У разі відсутності мінімум 2 (двох) комерційних пропозицій на момент кінцевого строку подання комерційних пропозицій, тендер буде продовжено на 7 днів з відповідним оголошенням на тих само ресурсах. ТП може надсилати додаткові запити потенційним учасникам. Запити повинні містити ідентичну інформацію з оголошенням. Строк для подання додаткових пропозицій не повинен виходити за межі оголошеного продовженого тендеру.

11. Результати тендеру буде повідомлено всім учасникам не пізніше 3 (трьох) робочих днів з дати прийняття рішення про визначення переможця шляхом надсилання відповідних повідомлень учасникам тендеру електронною поштою, з якої було отримано комерційну

пропозицію. Переможцю тендеру упродовж 3 (трьох) робочих днів, з моменту визначення його переможцем, буде надіслане відповідне повідомлення електронною поштою.

Договір про закупівлю не може бути укладено з учасниками, які під час процедури закупівлі:

- (а) мають конфлікт інтересів;
- (б) ТП стало відомо, що учасник подає неправдиву інформацію при подачі тендерної пропозиції, або учасник не надав необхідну інформацію;
- (с) якщо ТП визначає, що учасник подав неправдиву інформацію у листі згідно з **Додатком 3**.

ТП залишає за собою право вимагати від учасників тендеру додаткові матеріали або інформацію, що підтверджують відповідність окремих положень комерційної пропозиції. Учасники тендеру погоджуються з тим, що ТП не повертає матеріали, подані на будь-якій стадії проведення тендеру.

Додаткову інформацію можна отримати надіславши запит на e-mail: info.technology.progress@gmail.com.

** До оцінювання згідно з критеріями оцінки допускаються комерційні пропозиції, які відповідатимуть обов'язковим технічним та кваліфікаційним вимогам. Невідповідність хоча б одній з кваліфікаційних та технічних вимог оголошення призводить до дискваліфікації такої комерційної пропозиції.*

12. Перелік критеріїв оцінки пропозицій та їхня вага:

№	Критерій оцінки	Ваговий коефіцієнт	Документи, які підтверджують відповідність критерію
1.	Ціна	40	Комерційна пропозиція
2.	Перелік додаткових послуг, які можуть бути включені до процесу розробки та підтримки, але не є обов'язковими: <ul style="list-style-type: none">- гарантійна підтримка продукту та виправлення помилок (обов'язкова протягом 3 місяців є частиною процесу розробки та тестування, розширення терміну гарантійної підтримки продукту є опцією та подається на розсуд постачальника)- дизайн сесії,- кастомер девелопмент;- обсяг подальшої підтримки;	20	Перелік додаткових послуг, їх опис та тривалість має бути поданий у складі комерційної пропозиції

	<ul style="list-style-type: none"> - доопрацювання онлайн модуля згідно отриманих даних /зворотнього зв'язку від користувачів протягом не менш як 3 місяців; - скоупінг сесії; - умови фіксації команди; - терміни заміни членів команди на інших тощо. 		
3.	Терміни реалізації	10	Має бути чітко вказано в комерційній пропозиції
4.	Наявність досвіду розробки програмного забезпечення протягом останніх 5 років.	30	Документи подані у складі комерційної пропозиції

40 - максимальний ваговий коефіцієнт за критерієм “Ціна”. До розрахунку балів Оцінка буде відбуватись на підставі порівняння запропонованих цін, поданих учасниками. Максимально високий бал за даним критерієм буде виставлено учаснику з найбільш економічно вигідною ціною пропозицією.

20 - максимальний ваговий коефіцієнт за критерієм “Перелік додаткових послуг”. До розрахунку балів Оцінка буде відбуватись на підставі порівняння запропонованих додаткових послуг та їх тривалості, поданих учасниками. Максимально високий бал за даним критерієм буде виставлено учаснику з пропозицією найбільшого переліку додаткових послуг та їх тривалістю.

10 - максимальний ваговий коефіцієнт за критерієм “Терміни реалізації”. До розрахунку балів Оцінка буде відбуватись на підставі порівняння запропонованих учасниками термінів реалізації. Максимально високий бал за даним критерієм буде виставлено учаснику з пропозицією найменшого терміну.

30 – максимальний ваговий коефіцієнт за критерієм “Наявність досвіду розробки програмного забезпечення протягом останніх 5 років.”

№	Рівень підтвердження досвіду розробки програмного забезпечення	Максимально можлива кількість балів
1.	Наявність до 3 реалізованих* проєктів	10
2	Наявність 4-5 реалізованих проєктів	20
3.	Наявність 6 і більше реалізованих проєктів	30

*Для цілей оцінки під реалізованим проектом мається на увазі розробка системи що відповідає наступним критеріям:

- онлайн веб платформа з наявністю реєстрації користувачів та відображенням інформації (бажано на сервісі геолокації),
- наявність дашбордів та статистичних інструментів не менш за 5 шт.,
- кількість запитів щоденно не менш за 18 тис., щогодинно піково не менше за 2,5 тис.

Додаток 1
Обов'язкові кваліфікаційні вимоги до учасників

№	Обов'язкові кваліфікаційні вимоги до виконавця робіт	Документи, які підтверджують відповідність кваліфікаційним вимогам
1.	Наявність та підтвердження досвіду надання аналогічних робіт	<p>1.1. Довідка із зазначенням успішно реалізованих проєктів, контактів Замовників, опису задач, які безпосередньо виконувались у межах вказаних проєктів за формою, наведеною в Додатку 1.1.</p> <p>1.2. Копії усіх аналогічних договорів, актів приймання-передачі за цими договорами або копії інших документів, що підтверджують виконання цих договорів, вказаних у довідці за формою, наведеною в Додатку 1.1, або інші варіанти підтвердження досвіду. Аналогічними вважаються договори на виконання робіт з розробки програмного забезпечення для систем моніторингу, управління ризиками, центральних баз даних, або інших релевантних ПЗ для систем з співставним (75%+) навантаженням, кількістю користувачів та вимогами по безпеці і доступності.</p>
2.	Наявність штату працівників/ проектної команди відповідної кваліфікації	2.1. Довідка у формі, наведеній у Додатку 1.2 із детальним переліком працівників та/або фахівців, які будуть залучені до виконання робіт у рамках проєкту.
3.	Підтвердження права на здійснення підприємницької діяльності за законодавством України	<p>3.1. Виписка з ЄДР або аналогічний документ.</p> <p>3.2. Документ, що підтверджує статус платника податку (копія довідки або свідоцтва платника ПДВ/ копія витягу з реєстру платників податку на додану вартість/ копія довідки або свідоцтва платника єдиного податку суб'єктом малого підприємництва/ копія витягу з реєстру платників єдиного податку (для учасників-суб'єктів малого підприємництва на єдиному податку/ інше).</p>
4.	Наявність обладнання та матеріально-технічної бази	4.1. Довідка, яка наведена у Додатку 1.3, що містить інформацію про наявність в учасника відповідного обладнання та матеріально-технічної бази для виконання умов договору, підписана уповноваженою особою учасника та скріплена печаткою учасника (за наявності).

Довідка про наявність досвіду виконання аналогічних робіт з розробки програмного забезпечення

№ з/п	Назва проєкту	Номер, дата укладання договору та період його виконання	Найменування замовника та його контакти (актуальні тел. та e-mail)	Опис завдань, які безпосередньо виконувались у межах вказаного проєкту
1.				
..				

Підпис уповноваженої особи Учасника _____
(Прізвище, ініціали)

(підпис)

М.П. (у разі наявності)

«__» _____ 2023 року

**Довідка про залучення працівників та інших фахівців для виконання робіт з розробки
онлайн-модуля для управління ризиками, якій в подальшому буде інтегрований у
Портал великого відновлення**

№	ПІБ працівника/ члена проектної команди Учасника	Посада/ позиція у проектній команді Учасника	Підтвердження кваліфікації* (Резюме, сертифікати тощо)

Прогнозований перелік фахівців та їх кваліфікація:

1. Back-end розробник, має володіти навичками:

- робота з нереляційними СКБД (CouchDB, MongoDB) та реляційними (MySQL, MariaDB, InfluxDB або аналоги);
- Об'єктне сховище, що працює з драйверами SWIFT або S3 або аналоги. Обсяг від 20 терабайт;
- Засоби моніторингу: Zabbix, NetData, Grafana або аналоги;
- Робота з операційними системами сімейства дистрибутивів Red Hat, Linux (а саме CentOS, Fedora або аналоги), Elastic Search або аналоги;
- Засоби автоматизованого тестування: в залежності від запропонованого технологічного стеку;
- Continuous Integration засоби: Ansible/Buildout Tools або аналоги.

2. DB адміністратор, має володіти навичками:

- робота з нереляційними СКБД (CouchDB, MongoDB) та реляційними (MySQL, MariaDB, InfluxDB або аналоги);
- Об'єктне сховище, що працює з драйверами SWIFT або S3 або аналоги. Обсяг від 20 терабайт;
- Засоби моніторингу: Zabbix, NetData, Grafana або аналоги;
- Робота з операційними системами сімейства дистрибутивів Red Hat, Linux (а саме CentOS або Fedora) або аналоги;
- Continuous Integration засоби: Ansible/Buildout Tools або аналоги.

3. Front-end розробник, має володіти навичками:

- робота з нереляційними СКБД (CouchDB, MongoDB) та реляційними (MySQL, MariaDB, InfluxDB або аналоги);
- мова програмування, запропонована для front-end: html, css;
- Continuous Integration засоби: Ansible/Buildout Tools або аналоги.

4. DevOPS, має володіти навичками:

- робота з нереляційними СКБД (CouchDB, MongoDB) та реляційними (MySQL, MariaDB, InfluxDB або аналоги);
- Засоби моніторингу: Zabbix, NetData, Grafana або аналоги;
- Робота з операційними системами сімейства дистрибутивів Red Hat, Linux (а саме CentOS або Fedora) або аналоги;
- мова програмування, запропонована для front-end: html, css, Elastic Search або аналоги;
- Балансувальники: HaProxy, Nginx або аналоги;
- Системи авторизації та DNS: FreeIPA, ELK stack, Bastion, OpenVPN або аналоги;
- Системи віртуалізації: VMware, KVM, Hyper V або аналоги;
- Continuous Integration засоби: Ansible/Buildout Tools або аналоги.

5. Team Lead, має володіти навичками:

- робота з нереляційними СКБД (CouchDB, MongoDB) та реляційними (MySQL, MariaDB, InfluxDB або аналоги);
- Об'єктне сховище, що працює з драйверами SWIFT або S3 або аналоги. Обсяг від 20 терабайт;
- Засоби моніторингу: Zabbix, NetData, Grafana або аналоги;
- Робота з операційними системами сімейства дистрибутивів Red Hat, Linux, а саме CentOS або Fedora, або аналоги;
- мова програмування, запропонована для front-end: html, css, Elastic Search або аналоги;
- мова програмування запропонована учасником для розробки back end, і наявна в навичках back end розробників;
- Балансувальники: HaProxy, Nginx або аналоги;
- Засоби автоматизованого тестування: в залежності від запропонованого технологічного стеку;
- Системи авторизації та DNS: FreeIPA, ELK stack, Bastion, OpenVPN або аналоги;
- Системи віртуалізації: VMware, KVM, Hyper V або аналоги;
- Continuous Integration засоби: Ansible/Buildout Tools або аналоги.

6. QA інженер, має володіти навичками:

- робота з нереляційними СКБД (CouchDB, MongoDB) та реляційними (MySQL, MariaDB, InfluxDB або аналоги);
- засоби тестування в залежності від запропонованого тех.стеку;
- Continuous Integration засоби: Ansible/Buildout Tools або аналоги.

* Підтвердження кваліфікації на кожного залученого працівника/ фахівця має бути надано у складі пропозиції учасника (можна у вигляді резюме).

** Запропонована кваліфікація представників команди має погоджуватися з вимогами до тех.стеку та бути спільно сумісною.

Підпис уповноваженої особи Учасника _____
(Прізвище, ініціали)

(підпис)

М.П. (у разі наявності)

«__» _____ 2023 року

Довідка про наявність відповідного обладнання та матеріально-технічної бази

Ми _____ (вказати найменування учасника) ознайомившись з умовами закупівлі, повідомляємо, що маємо для виконання робіт все необхідне обладнання та матеріально-технічну базу, а саме (вказується учасником самостійно):

-
...

Підпис уповноваженої особи Учасника _____

(Прізвище, ініціали)

(підпис)

М.П. (у разі наявності)

«___» _____ 2023 року

Технічні вимоги до ТЗ щодо виконання робіт з розробки онлайн-модуля для управління ризиками, якій в подальшому буде інтегрований у Портал великого відновлення (додається окремим документом/файлом).

Лист про відсутність підстав відхилення пропозиції Учасника

Ми, _____ (найменування учасника) (далі - Учасник), в особі уповноваженої особи _____, підтверджуємо, що:

(1) не є банкрутом, не перебуваємо у стані неплатоспроможності та/ або проходимо процедуру ліквідації;

(2) не маємо судових рішень щодо встановлення відповідальності у професійному проступку через порушення чинного законодавства, етичних правил та стандартів професії, до якої належимо, не вчинили будь-яку протиправну дію, яка впливає на професійну довіру, зокрема:

- шахрайське або недостовірне надання інформації, необхідної для перевірки відсутності підстав для відхилення тендерної пропозиції, або щодо відповідності критеріям відбору, або під час виконання договору про виконання робіт, укладеного за результатом проведення цієї закупівлі;
- укладання договорів з іншими суб'єктами господарювання з метою спотворення конкуренції;
- порушення прав інтелектуальної власності;
- спроба вплинути на процес прийняття рішень під час процедури закупівлі;
- спроба отримати конфіденційну інформацію, яка може надати неправомірні переваги в процедурі закупівлі;

(3) не порушуємо свої зобов'язання щодо сплати податків або внесків на соціальне страхування відповідно до чинного законодавства;

(4) не винні у таких шахрайствах, як корупція, участь у злочинних організаціях, відмивання коштів, фінансування тероризму, використання дитячої праці, будь-які інші форми торгівлі людьми, чи в будь-якій іншій незаконній діяльності;

(5) не знаходимось у списку обмежувальних заходів, визначених ЄС або США.

(6) маємо фінансові та економічні можливості виконувати вказані роботи.

Підпис уповноваженої особи Учасника _____
(Прізвище, ініціали)

(підпис)

М.П. (у разі наявності)

«__» _____ 2023 року

**Форма комерційної пропозиції на закупівлю робіт з розробки програмного забезпечення.
Онлайн-модуль для управління ризиками, якій в подальшому буде інтегрований у
Портал великого відновлення**

[Бланк учасника процедури закупівлі]

Заповнюється співробітником ТП	
Дата надходження комерційної пропозиції до ТП	Реєстраційний номер
« _____ » _____ 2023 р.	№ _____
ПІБ _____	підпис _____

КОМЕРЦІЙНА ПРОПОЗИЦІЯ

Ознайомившись із оголошенням про проведення закупівлі робіт з розробки програмного забезпечення, а саме онлайн-модуля для управління ризиками, якій в подальшому буде інтегрований у Портал великого відновлення, ми, які нижче підписалися, пропонуємо нижчезазначені роботи у відповідності до умов вищезазначеного оголошення про проведення тендеру (далі – “Оголошення”).

1.ЗАГАЛЬНІ ВІДОМОСТІ ПРО УЧАСНИКА

1.	Найменування учасника, код ЄДРПОУ:	
2.	Юридична адреса:	
3.	Фактична адреса:	

4.	Дата державної реєстрації:	
5.	ПІБ та посада керівника учасника:	
6.	Номер телефону керівника учасника:	
7.	Контактна/уповноважена особа:	
8.	Номер телефону контактної/уповноваженої особи:	
9.	Електронна пошта контактної/уповноваженої особи:	
10.	Адреса вебсайту:	
11.	Банківські реквізити учасника:	
12.	Види діяльності учасника згідно з довідкою ЄДР та/або статутом юридичної особи:	

2. ЦІНОВА ПРОПОЗИЦІЯ

№	Найменування робіт, передбачених технічними вимогами до предмету закупівлі	Вартість робіт без ПДВ, грн.	Вартість робіт з ПДВ, грн. (якщо учасник є платником ПДВ)
1	Вартість робіт з розробки онлайн-модуля для управління ризиками, якій в подальшому буде інтегрований у Портал великого відновлення, грн		
	Загальна вартість, грн		

Оплата робіт здійснюється в два етапи:

(1) передплата в розмірі не більш 45% від вартості протягом 10 (десяти) робочих днів з дня підписання договору і реєстрації проекту міжнародної технічної допомоги (МТД),

(2) післяплата другої частини вартості за умови прийому робіт Замовником, про що складається відповідний Акт прийому виконаних робіт.

Цінова пропозиція складена станом на “ _____ ” _____ 2023 року.

(дата) (місяць)

Підписанням та поданням цієї комерційної пропозиції
 _____ [назва учасника] **зобов’язується у випадку визначення цієї пропозиції переможною ТП:**

- не вносити жодних змін до цієї пропозиції та дотримуватись умов цієї пропозиції протягом періоду дії пропозиції, який становить – 30 календарних днів з дати кінцевого строку подання комерційних пропозицій. Ця комерційна пропозиція може бути прийнята (акцептована) ТП в будь-який момент до завершення періоду її дії;
- підписати договір про виконання робіт протягом 20-ти днів з дати прийняття (акцепту) цієї комерційної пропозиції з обов’язковим дотриманням положень проекту такого договору;
- виконати необхідні роботи відповідно до умов цієї комерційної пропозиції;
- забезпечити повноту та точність виконання цієї комерційної пропозиції за формою, цінами/ тарифами та у строки, вказані у цій пропозиції та Оголошенні, зокрема у технічних вимогах до предмету закупівлі (Додатку 2 цього Оголошення).

Підписанням та поданням цієї комерційної пропозиції учасник погоджується з наступним:

- учасник ознайомлений з Оголошенням, яке опубліковано на вебсайтах <https://www.gurt.org.ua> та <https://www.prostir.ua>;
- ТП не зобов'язана приймати найкращу за ціною пропозицію чи будь-яку із отриманих пропозицій. До моменту підписання договору про закупівлю ТП не несе жодних зобов'язань по відношенню до учасників закупівлі або потенційних учасників закупівлі;
- ТП залишає за собою право відхилити комерційні пропозиції всіх учасників процедури закупівлі;
- ця комерційна пропозиція та Оголошення є невід'ємними частинами відповідного договору на закупівлю робіт, котрий буде укладений між ТП та переможцем тендеру;
- участь у тендері пов'язаних осіб або змова учасників тендеру забороняється. У разі виявлення таких фактів, результати тендеру будуть скасовані або договір з відповідним постачальником буде достроково розірвано в односторонньому порядку з обов'язковим поверненням всього отриманого таким виконавцем за договором та відшкодуванням збитків завданих ТП;
- виконувати роботи тільки через одну юридичну особу/фізичну особу та не має права змінювати виконавця робіт впродовж дії терміну договору. Виняток – реорганізація юридичної особи/зміна назви/злиття;
- усі та будь-які виключні майнові права, в тому числі зазначені у статті 424 Цивільного кодексу України, на об'єкти інтелектуальної власності (авторського права) з моменту створення таких об'єктів у повному обсязі будуть передані відповідно до подальших інструкцій Замовника. Для уникнення сумнівів, всі виключні майнові права на будь-які об'єкти інтелектуальної власності (авторського права), що будуть створені у процесі виконання робіт, будуть передані відповідно до подальших інструкцій Замовника.

Цим ми/ я підтверджуємо(ю) свою юридичну, фінансову та іншу спроможність виконати умови цієї комерційної пропозиції та Оголошення, укласти договір на виконання робіт та правдивість всіх відомостей зазначених у цій комерційній пропозиції.

Уповноважена особа на підпис комерційної пропозиції від імені [назва юридичної особи/ФОП] згідно зі [статутом/довіреності та іншого документу, що підтверджує повноваження підписання пропозиції]

_____ 2023 року _____

[Дата]

[ПІБ, посада]

[підпис]