

A tu lado

con los datos que tu empresa necesita para mejorar la gestión administrativa



Contenido

1.

¿Qué es la gestión administrativa y para qué te sirve?

2.

6 datos sobre los retos que enfrentan las empresas colombianas.

3.

Productividad en la gestión empresarial.

4.

8 factores clave para elevar la productividad en tu empresa.

5.

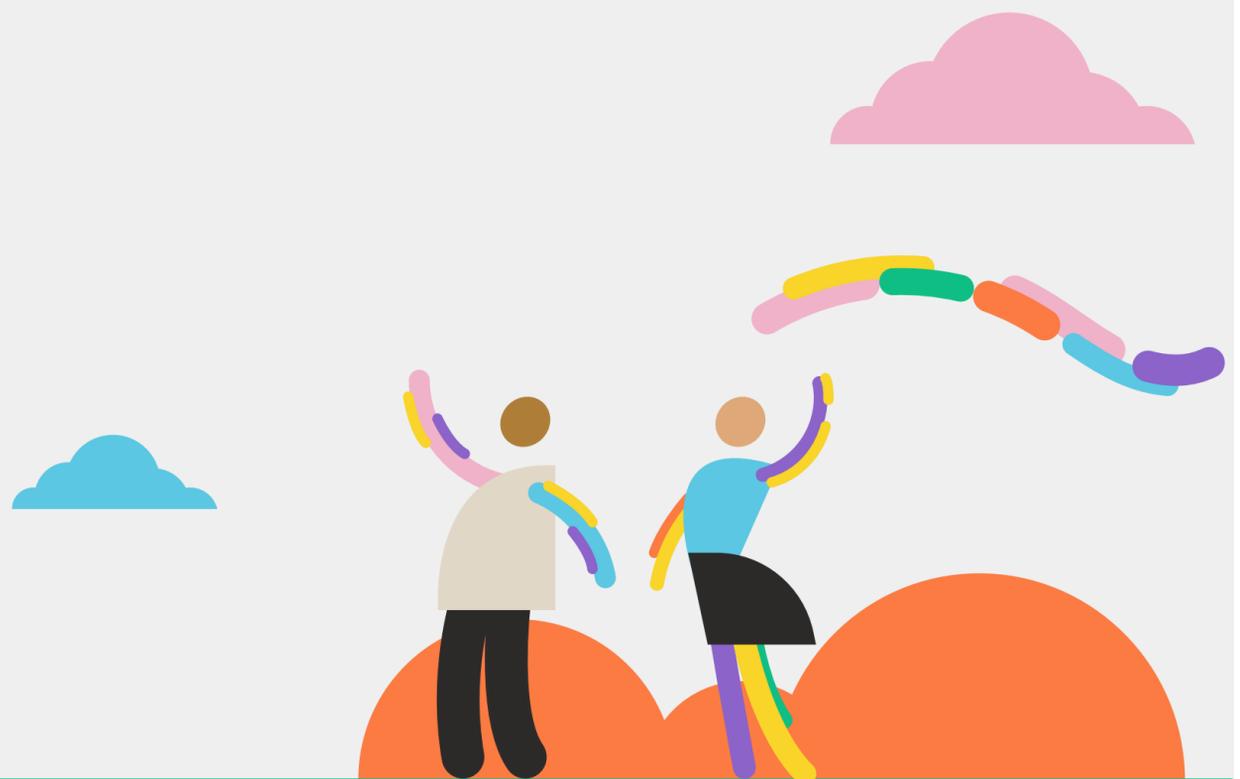
Sofisticación empresarial y cómo elevarla.

6.

Soluciones de Bancolombia para la gestión administrativa de tu empresa.

7.

Aliados que te ayudarán a mejorar la gestión administrativa de tu empresa.





¿Qué es la gestión administrativa y para qué te sirve?

La gestión administrativa de tu empresa es importante porque define la base para ejecutar y potenciar las tareas, al usarla te ayudará a superar retos como:

- ▶ Tener las herramientas para que la comunicación sea rápida y eficiente entre los equipos de trabajo de toda la empresa.
- ▶ Logras que tus clientes paguen más rápido las facturas de ventas a crédito.
- ▶ Contar con herramientas que hagan más fácil la gestión digital de documentos, así disminuyes el uso de papel y mejoras los controles administrativos.
- ▶ Tener las soluciones para cumplir con los requisitos de la Dian en relación con la emisión de los tres eventos de las facturas de compras a crédito, el documento soporte electrónico y la nómina electrónica.

6 datos sobre los retos que enfrentan las empresas colombianas

Ya que estamos hablando de retos, estos son algunos que debes tener en cuenta con tu empresa:

01 | 3 de cada 10 empresas tienen un sistema de gestión ambiental con recursos asignados, metas e informes

02 | 9 de cada 10 empresas no hacen ninguna gestión de consumo de energía o de su huella de carbono.

03 | Solo el 6.3% de las empresas tienen certificaciones de calidad de procesos y solo el 3.1% tiene certificaciones de calidad de producto, según el DANE.

04 | 8 de cada 10 empresas no involucran los proveedores en el desarrollo de nuevos bienes y servicios.

05 | 9 de cada 10 micronegocios no usan computadores o tabletas para el desarrollo de sus actividades.

06 | 6 de cada 10 empresas no saben cuántos días necesita para producir un producto o servicio.



Ten en cuenta todos estos datos al momento de hacer un análisis de tu empresa y empieza a tomar decisiones para superarlos.

Productividad en la gestión empresarial



“La productividad empresarial es trabajar más inteligente, en vez de trabajar más duro.”

OCDE

La productividad en la gestión empresarial se refiere a usar los recursos para que aumente la producción y genere más ingresos. Entre más eficaces sean tus procesos, mayor es la probabilidad de que tu negocio crezca.

Amplia esta información en nuestro sitio web.

[LLÉVAME](#)

8 factores clave para elevar la productividad en tu empresa

Para que tu empresa crezca haz mejoras en productividad en estos factores internos:

01.  Talento humano.
02.  Innovación.
03.  Relaciones transparentes y a largo plazo con proveedores.
04.  Servicio posventa.
05.  Hay que reconocer que siempre hay oportunidades de mejora.
06.  Medir todos los procesos.
07.  Moldear la cultura organizacional.
08.  Adoptar la transformación

La productividad es necesaria para todas las empresas

Las empresas cada vez buscan mejorar más su productividad, eficiencia y rentabilidad. Que la tuya no se quede atrás porque el 65% de las mejores en productividad que puede hacer un negocio corresponde a esfuerzos internos.



“Hoy las compañías reconocen la importancia de mejorar sus procesos; reducir los desperdicios de tiempo, recursos y materia prima; elevar la calidad y sofisticación de su oferta; generar encadenamientos; ser sostenibles y acelerar su transformación digital.”

Optimizar los costos en las empresas debería ser una prioridad a corto y mediano plazo para las finanzas de los negocios.

Pero, ¿cómo lo logras? La mejor ruta es generar eficiencia operacionales. Aquí te dejamos algunos datos clave para trabajar para alcanzar este objetivo.

1 | Planea

Es vital tener claro cuándo se debe entregar el producto al cliente, a partir de ahí, identificar hacia atrás cuántos procesos se necesitan y el tiempo que tomará ejecutarlos.

2 | Define indicadores financieros

Estos se necesitan para que te ayuden a medir ingresos, egresos, nivel de endeudamiento y rendimientos del capital.

3 | Asigna personal

Designa a una persona que esté dedicada a hacer seguimiento de los procesos y los indicadores definidos. Esto ayudará a identificar dónde y cómo se deben mejorar.

4 | Define indicadores

Los indicadores deberían estar relacionados con 5 áreas clave de la empresa: recursos humanos, mercadeo, logística, producción y ventas.

5 | Controla tu inventario

Maneja el inventario de acuerdo a lo pedidos de tus clientes. En ocasiones, adquirir grandes volúmenes reduce el flujo de caja y aumenta el riesgo de no utilizar el inventario o que se deteriore.

6 | Articula los equipos de ventas y producción

La comunicación entre los equipos comerciales y de producción es vital porque cada una puede asumir compromisos reales desde su respectiva área sin afectar la otra.

7 | Adopta las reglas de la productividad

Clasificación y descarte.
Organización.
Limpieza.
Higiene y visualización.
Disciplina y compromiso.

8 | No convivas con los problemas

Si sabes que un proceso tiene un alto porcentaje de desperdicio, enfócate en cómo reducirlo en lugar de incluirlo dentro de la planeación de producción.

9 | Estandariza procesos

Analiza con tus colaboradores de diversas áreas cuántas actividades sean necesarias para producir el bien o servicio que ofrece tu empresa. Así identificas cuáles actividades eliminar con el fin de disminuir desperdicios de materia prima o tiempos muertos. **Así priorizas las actividades que generan valor a la producción.**

Descubre otras estrategias que te ayudarán a optimizar costos en tu empresa.

QUIERO VERLAS

Sofisticación empresarial y cómo elevarla

Aumentar la productividad no es el único reto al que te enfrentas. También debes enfrentarte a la sofisticación:

“Proceso para aumentar el valor agregado de los bienes y servicios que produce tu empresa.”

Para elevar la sofisticación, tu empresa debería:

01.  Capacitar su capital humano.
02.  Incorporar nuevas tecnologías.
03.  Incrementar su productividad.
04.  Usar la inteligencia de los negocios.
05.  Tener en mente la propiedad intelectual y las patentes existentes.
06.  Reforzar el talento humano.
07.  Innovar constantemente en la generación de nuevos procesos, productos y servicios para generar un valor agregado a su producción.

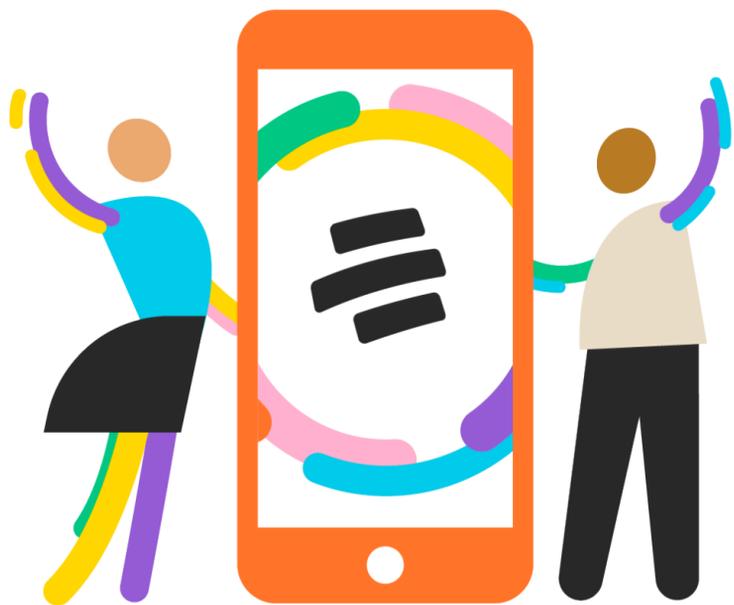
En nuestro sitio web podrás encontrar más información para mejorar la productividad de tu empresa.

[LLÉVAME AL SITIO WEB](#)



Soluciones de Bancolombia

para la gestión administrativa
de tu empresa



Sucursal Virtual Empresas

Ahorra tiempo y dinero, con la Sucursal Virtual Empresas puedes manejar los productos cash y de inversión de manera práctica y segura, desde cualquier lugar.

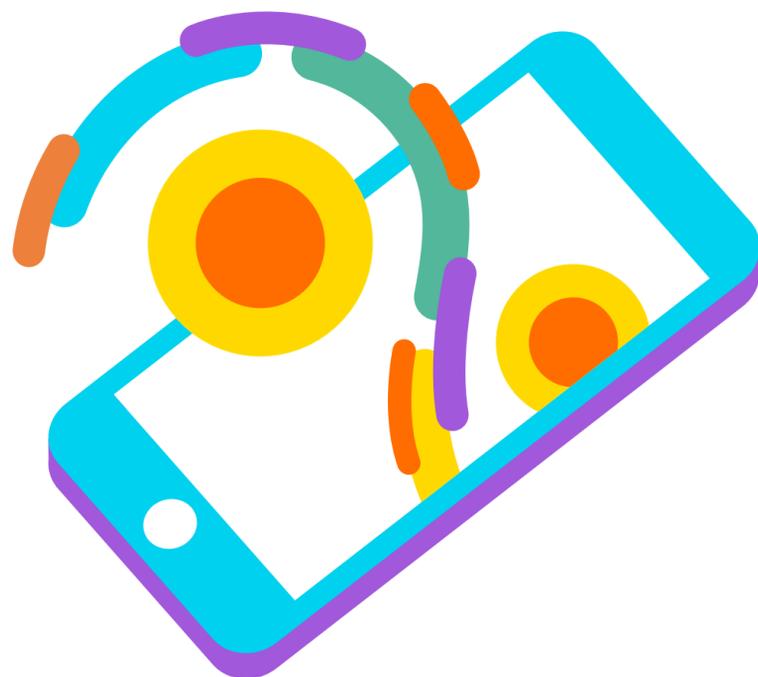
Además puedes:

- 01 Acceder desde cualquier computador con conexión a internet.
- 02 Construir lotes de pagos sin necesidad de utilizar archivos planos.
- 03 Crear perfiles con el fin de elegir los funcionarios de tu empresa que pueden acceder a la Sucursal Virtual y delimitar funciones por usuario, cuentas y tipos de operación.
- 04 Almacenar modelos personalizados de lotes de pagos.

[LLÉVAME A LA SUCURSAL](#)

App Empresas

Desde tu celular consulta los productos de tu empresa. Prepara y aprueba transacciones, solicita documentos e infórmate sobre el mercado financiero colombiano las 24 horas del día y los 7 días de la semana.



[LLÉVAME A LA SUCURSAL](#)

Sucursal Virtual Negocios

Toda la información de tu negocio en un mismo lugar.



Saldos de carteras colectivas.



Movimientos de carteras colectivas.



Saldos consolidados.



Asistente virtual para resolver dudas.

[LLÉVAME A LA SUCURSAL](#)



Aliados que te ayudarán a mejorar

la gestión administrativa
de tu empresa



Lleva la gestión de tu negocio a otro nivel con el Software Administrativo y Contable, 100% en la Nube de Siigo.

El principal beneficio que tienen los vendedores con la factura convertida en título valor es que pueden ponerla a circular en el mercado y hacer operaciones de factoring; es decir, poner en marcha mecanismos de cobro a través de contratos que agilicen el ciclo de efectivo en la operación. Sin embargo, esto no es el único beneficio que obtienen los vendedores, también pueden:

01

Obtener liquidez fácilmente



02

Lograr financiación de forma ágil



03

Tener soporte de venta de bienes o prestación de servicios



04

Soportar adecuadamente las cuentas por cobrar

[LOS QUIERO CONTACTAR](#)



Es la plataforma en la nube con soluciones para administrar tu negocio, facturar electrónicamente y vender en línea.



Crece con tu empresa ganando tiempo y tranquilidad. ¿Cómo?

- | | | | |
|----|------------------------------------------------------|----|-------------------------------------------------------|
| 01 | Tomando el control de la Contabilidad de tu negocio. | 02 | Tu equipo al día con Nómina electrónica. |
| 03 | Ahorra tiempo con nómina electrónica. | 04 | Gestiona tu negocio con POS. |
| 05 | El control de tus clientes con Contador. | 06 | Mantente al día con las últimas novedades de la DIAN. |



Conoce nuestro
sitio web para empresarios
**para potenciar
tu conocimiento
y tu negocio.**

LLÉVAME