

SEMINARIO TALLER
ACTITUD, PRODUCTIVIDAD Y RESULTADOS
PARA
EMPRESARIOS DE LA LECHE

VI Congreso Nacional
16 al 18 de Febrero de 2018
Ciudad de Choluteca

Instructor: Sigfrido Burgos Flores
Cel. 3390-2149
sigbur@cablecolor.hn

Alltech[®]
...naturalmente



Col. Palermo No. 1862
Tegucigalpa, Honduras, C.A.



(504) 3390-2149



sigbur@cablecolor.hn

Sigfrido Burgos Flores

CONSULTOR

Sigfrido Burgos Flores

Desarrollador de Empresarios

ID 7408948



 (504) 3390-2149

 sigbur@cablecolor.hn

 Tegucigalpa Honduras

International Networkers Team
INT

Empresarios del Bienestar
Siglo XXI

Programa a Desarrollar

Introducción

- ▶ Conceptos Básicos y Formación Ejecutiva
- ▶ Nuestros cerebros y velocidad operativa
- ▶ La Relación Mente, Cerebro y Cuerpo

I Módulo: Conceptos Básicos sobre Actitud

- ▶ Actitud Versus Aptitud
- ▶ Programación Mental
- ▶ Dialogo Interior

II Módulo: La Estructura Básica de las Actitudes

- ▶ ¿De qué depende mi actitud?
- ▶ ¿Podemos predecir el comportamiento?
- ▶ ¿Podemos influir en la manera de actuar de una persona?

III Módulo: Conceptos Empresariales

- ▶ ¿En qué negocio estamos?
- ▶ ¿Cuál es mi concepto de Activos?
- ▶ ¿Que entiendo por Productividad?
- ▶ ¿Qué es Costo Operativo por Vaca por día?

IV Módulo:

- ▶ *Preguntas de Consciencia*

V Módulo: Temas Opcionales

- ▶ Conceptos de Productividad y Rendimiento
- ▶ **El Cuarto Factor de Produccion**
- ▶ **La Red que no hemos cobrado**

Introducción

Conceptos Básicos y Formación Ejecutiva

- ▶ Nuestros Cerebros
 - ▶ La Velocidad Operativa del Cerebro
 - ▶ La Relación Mente Cerebro y Cuerpo
 - ▶ Las dos Reglas de Oro de Empresarios de Alto Rendimiento
 - ▶ Los dos Tipos de Actitudes
- 

Conceptos Básicos y Formación Ejecutiva

•Introducción:

- * Los Cerebros y la unidad de medida operativa de mi cerebro*
- * Las dos Reglas de Oro de Empresarios de Alto Rendimiento*
- * Los dos tipos de actitudes de las personas (Dinámica)*

1.-¿Cuáles son las dos maneras de recibir un nuevo día?

a) Respuesta Individual:

b) Respuesta en Equipo:

c) ¿Qué implicaciones tiene cada una de ellas?

2.- ¿Es lo mismo cerebro y mente?

a) Respuesta Individual

b) Respuesta en Equipo

3.- ¿De qué otras maneras puedo referirme a mi cerebro?

- a) Individual
- b) Equipo

c) ¿Qué implicaciones tiene tomar consciencia de este nuevo concepto de mi cerebro?

4.- ¿Es usted genio o inteligente? (Dinámica)

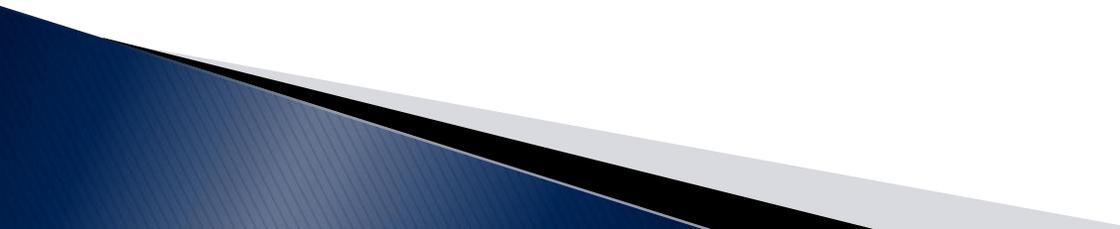
- a) Individual
- b) Equipo

5.- ¿Cuáles son los dos estados de ignorancia?

- a) Individual
- b) Equipo

I Módulo

Conceptos Básicos sobre Actitud

- ▶ Actitud Versus Aptitud
 - ▶ Programación Mental
 - ▶ Diálogo interior
 - ▶ Afirmaciones
- 

Conceptos Básicos sobre Actitud

1.- ¿Cuáles son sus expectativas de este seminario taller?

a) Individual

b) Equipo

2.- ¿El seminario es sobre Actitud o sobre Aptitud?

a) Individual

b) Equipo

Conceptos Sobre Actitud

Existen tantos conceptos como personas, cada quien maneja su propio concepto

Cada quien cree tener la verdad

Sin embargo existe un solo concepto, con propósitos de superación y desarrollo personal

3.- ¿Qué es la Actitud para usted?

a) Individual

b) Equipo

4.- Concepto de Actitud de este seminario

a) Respuesta del Instructor

b) Programación Mental del Verdadero Concepto de Actitud.

ACTITUD

**Es la inclinación positiva o negativa de mis
PENSAMIENTOS con respecto a una persona,
situación o cosa**

5.- Preguntas para validar el dominio del nuevo concepto de Actitud

¿De qué depende mi actitud según lo aprendido ahora mismo?

a) Individual

b) Equipo

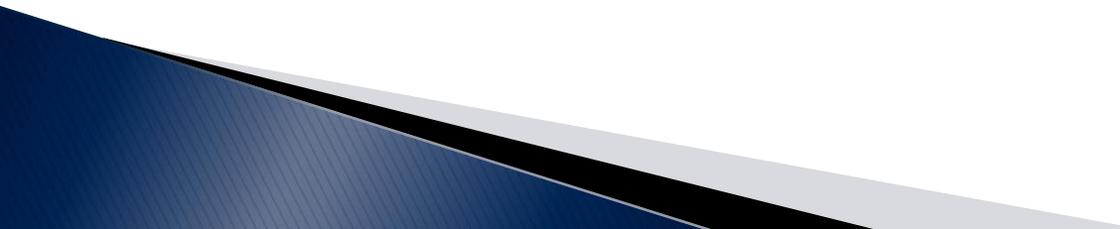
6.- ¿Qué entiendo por Dialogo Interior?

- a) Individual
- b) Equipo

7.- ¿Cuáles son las implicaciones de mi dialogo interior y mis resultados?

- a) Individual
- b) Equipo

8.-¿Cuál es mi concepto sobre las Afirmaciones?

- a) Individual
 - b) Equipo
 - c) Lista de afirmaciones positivas
- 

II Módulo

La Estructura Básica de las Actitudes

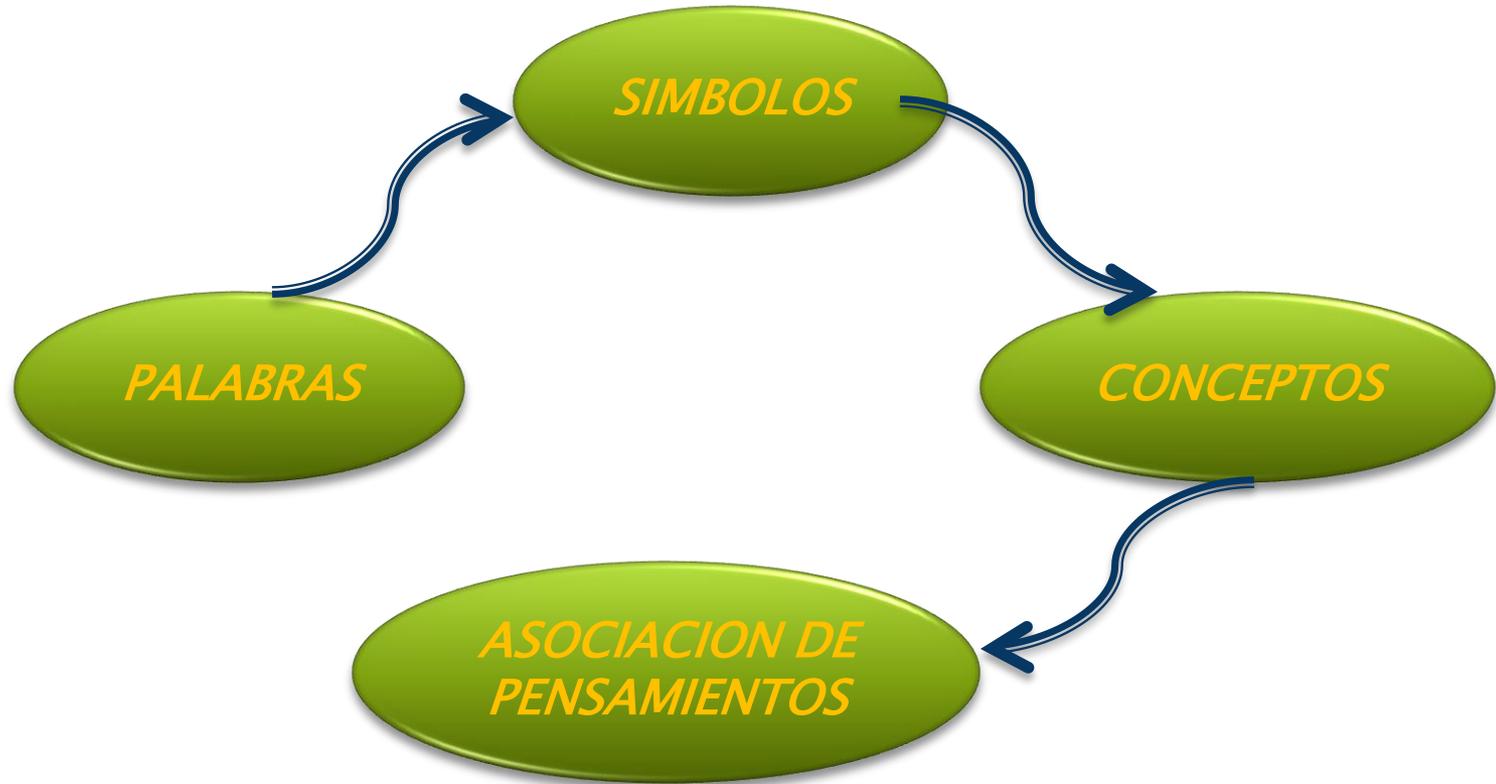
ACTITUD



ESTRUCTURA DE LAS ACTITUDES



¿Qué son las palabras?



1.- ¿De qué depende, en esencia, mi Actitud?

a) Individual

b) Equipo

c) *R/I:*

2.- El concepto de la "Lista de Chequeo"

a) Individual

b) Equipo

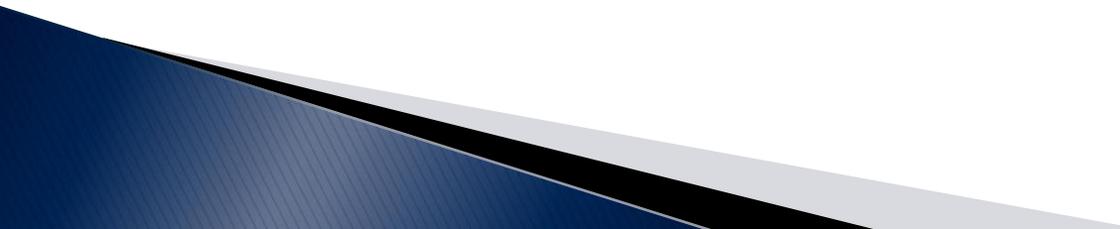
3.- Las preguntas más comunes cuando nos enfrentamos a un comportamiento de la esposa, hijos o colaboradores:

a) ¿Qué te pasa?

b) ¿Cuál es tu problema?

c) ¿Por qué te comportas de esa manera?

4.- ¿Cómo podríamos aplicar el verdadero concepto de actitud y evitar agredir a una persona con las preguntas arriba mencionadas?



5.- Aplicando la Estructura de las Actitudes responda a las siguientes preguntas:

a) ¿Cómo puedo predecir el comportamiento de una persona?

b) ¿Cómo puedo influir en el comportamiento de otra persona?

c) ¿Puedo ahora predecir el rendimiento de un colaborador, de un equipo y el resultado de un proyecto o negocio?

6.- En los siguientes párrafos podemos resumir lo aprendido en los módulos anteriores:

" Como mi comportamiento depende de mi actitud, yo necesito cambiar mi actitud para cambiar mi comportamiento".

" Como el comportamiento de una persona depende de su actitud, es necesario cambiar su actitud para cambiar su comportamiento"

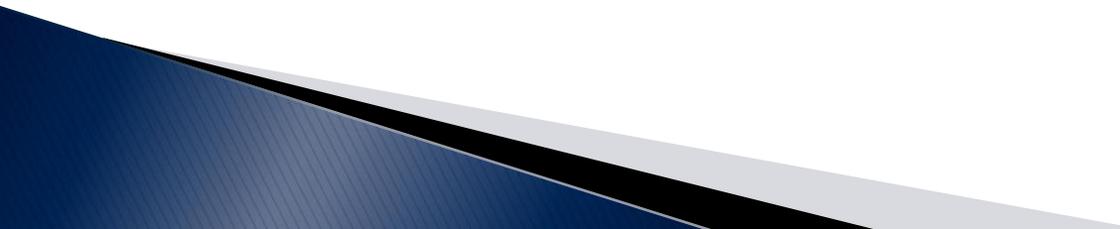
7.- ¿Qué actitudes debe desarrollar un Empresario de la Leche para lograr resultados sobresalientes en sus negocios?

a) Individual

b) Equipo

III Módulo

Conceptos Empresariales

- ▶ **¿En qué negocio estamos?**
 - ▶ **¿Cuál es el verdadero concepto de activos?**
 - ▶ **¿Qué entiendo por productividad?**
 - ▶ **¿Qué es costo operativo por vaca por día?**
- 

1.- Seleccione una o más opciones con las cuales se identifica:

- a) Patrón
- b) Ganadero
- c) Productor de leche
- d) Productor de doble propósito
- e) Terrateniente
- f) Dueño de finca de ganado
- g) Agricultor y ganadero
- h) Negociante de ganado
- i) Criador de ganado de raza lechera
- j) Dueño de Finca Agropecuaria
- k) Ganadero de fin de semana
- l) Levante de terneras hasta vaquillas
- m) Proveedor de Vaquillas Preñadas a 30 días para parir

2.- *¿En qué negocio estamos?*

- a) Individual
- b) Equipo

3.- *¿En esencia, en qué negocio estamos?*

- a) Individual
 - b) Equipo
- R/I:*

4.- *¿Es la casa un activo?*

- a) Individual
 - b) Equipo
- R/I:*

4.- Con el verdadero concepto de Activos:

- a) Identifique sus activos en su Empresa de Leche
- b) Evalúe los activos de mayor rentabilidad

5.- ¿Llevo registros y controles para medir el rendimiento de cada uno?

- a) Individual
- b) Equipo
- c) ***¿Cuál ha sido mi actitud para llevar registros, controles, medir los costos de producción y cumplir las medidas para Brucelosis y Tuberculosis?***

6.- ¿Que entiendo por Productividad?

a) Individual

b) Equipo

7.- ¿Que entiendo por Unidad de Explotación y Unidad de Medida?

a) Individual

b) Equipo

Unidad de Explotación	Unidad de Medida	Productividad por Unidad
1 Hora	Conceptos	20 Conceptos/Hora
1 Hora	Cuellos por Hora	100 /Hora
1 Manzana de tierra	Quintales por manzana	125 qq/mz
1 Vaca	Litros por vaca	100 lts/vaca día

GANADO LECHERO DE ALTO RENDIMIENTO

Nutricionista: Arnaldo Burgos Flores

Datos del Mejor Hato Lechero del Mundo

Arabia Saudita

107,000 vacas en producción

1,9% Grupo Elite 2,033 vacas

Ordeños: 4 por día cada 6 horas

Promedio General : ***45 litros/Vaca/día***

Volumen Produccion : 4,815,000 litros/diarios

Grupo Elite: ***100 litros/ vaca / día***

El 50% Grupo Elite 1,016: ***Más de 100 litros/vaca/día***

Clima seco:

Temperatura: 120 F = ***48.8889 Celsius***

Galpones con aspersión: 90 F = ***32.2222 Celsius***

9.-¿Cuál es el costo de un litro de leche de mi Empresa de Leche?*****

a) Individual

b) Equipo

10.- ¿Cuál es el costo de operación por vaca por día de mi Empresa de Leche?*****

a) Individual

b) Equipo

10.- Estimación del Costo de Operación por Vaca por día, ejemplo:

a) Costos Fijos Mensuales: Lps 50,000.00

b) Costos de Operación Mensual: Lps 150,000.00

c) Costos Totales: Lps 200,000.00

d) Total de Vacas en Producción: 30

e) El costo de las vacas secas, terneros, caballos, mulas y perros está incluido en los costos de operación mensual para ser cargados a las vacas en producción.

f) *Costos Fijos por día: Lps 50,000.00 entre 30 días= Lps 1,666.66/día*

g) *Costos de Operación por día: Lps 150,000.00 entre 30 días= Lps 5,000/día*

h) *Costos Totales por día: Lps 6,666.66*

i) *Costos por Vaca por día: Lps 6,666.66 entre 30 vacas= Lps 22.22/Vaca/día*

¿Cuántos litros debe producir cada vaca para cubrir sus costos de operación por día?

j) *Precio del litro de leche pagado puesto en los CRELES: Lps 10.00/litro*

k) *Litros por vaca por día para cubrir el costo por vaca: 22.22 litros por vaca por día*****

11.-¿Cuáles son las dos maneras de aumentar el volumen de producción?

a) Incrementando la productividad por vaca por día, *o sea debo sacar el máximo de litros de la misma vaca cada día de lactancia.*

b) *Aumentando el número de vacas de mi hato en producción*

¿Cuál de estas dos opciones adoptaría usted como Estrategia Empresarial?

12.-¿Cuál es su reacción frente a la siguiente afirmación?: "LOS PROBLEMAS NO EXISTEN"

Por lo general siempre estamos diciendo, *el problema es que.....*

a) Individual

b) Equipo

R/I

IV Módulo

Preguntas de Consciencia

a) ¿Es necesario un cambio de Actitud de patrón, de ganadero a Empresario de la Leche?

b) ¿Cada activo de mi empresa de leche me está colocando dinero en mi bolsa?

c) ¿Si una vaca criolla con buen manejo de nutrición puede dar hasta 15 litros por día, es necesaria genética pura?

d) ¿A mi hato de ganado pura sangre o sea genética al 100% le estoy sacando la máxima productividad y rendimiento?

e) ¿Cuántas veces al día estoy ordeñando mis vacas puras Holstein?

f) ¿Puedo lograr que cada vaca de hasta 3 litros más por día, usando 10 gramos de Yea Sacc 1026 de Alltech, por una mejor eficiencia de los nutrientes en el rumen?

g) ¿Estoy utilizando Nutrición Programa de ALLTECH en mi hato Holstein 100% puro?

h) ¿Le puedo exigir a mi proveedor de alimentos concentrados que le incorpore la mejor levadura YEA SACC 1026 DE ALLTECH para mi ganado lechero?

i) ¿Si estoy en el negocio de generar utilidades al producir leche, debo seguir con ganado de doble propósito?

j) ¿Puedo enfrentar los cambios del Siglo XXI con la misma mentalidad que he mantenido en los últimos 20 años o más?

k) Los aranceles de protección quedarán liberados en el 2022. ¿Para este año ya tendré la misma productividad por vaca por día que tiene USA?

l) ¿Deben los Empresarios de la Leche integrarse verticalmente y ser ellos mismos los dueños de su propia planta procesadora de lácteos?

m) ¿La Cámara de la Leche o la Asociación de Empresarios de la Leche deberían poder importar toda la soya para preparar su propio alimento con una formula básica?

n) ¿Debería seleccionarse en cada regional una Finca Modelo que sirva de Unidad Demostrativa o escuela de duplicación de tecnología y de manejo empresarial del negocio de la leche?

o) ¿Deberíamos organizar unas Redes Regionales de fincas que solo se dedican a suministrar vaquillas preñadas listas para entrar en producción de leche?

p)¿Debería la Cámara de la Leche contratar el mejor nutricionista del mundo en manejo de hatos lecheros para elevar el nivel de productividad por vaca por día?

q) ¿Sabía usted que es un hondureño ese mejor nutricionista a nivel mundial y que es graduado de El Zamorano?

"El problema no es el animal, sino el animal que maneja al animal"

V Módulo

Temas Opcionales – Notas Técnicas

- ▶ **Conceptos de Productividad y Rendimiento**
 - ▶ **El Cuarto Factor de Producción**
 - ▶ **La Red Que No Hemos Cobrado *******
- 