

Medienmitteilung

Seite 1 / 2

dormakaba sichert sich Aufträge und stärkt Position im Gesundheitswesen

Rümlang, 31. März 2026 – dormakaba verzeichnet im Geschäftsjahr 2025/26 einen starken Auftragseingang im Bereich Gesundheitswesen und konnte sich Projekte in Norwegen, Deutschland und den USA sichern. Damit baut das Unternehmen seine Position in diesem Bereich weiter aus. dormakaba liefert Lösungen für Türen, darunter Schlösser, Türbeschläge, Türautomatisierung, Zutrittskontrolle und mechanische Schliesssysteme. Das gesamte Auftragsvolumen liegt im unteren zweistelligen Millionenbereich (CHF).

In Norwegen hat die regionale Gesundheitsbehörde Südost-Norwegen dormakaba einen Auftrag für mehr als 5.500 Türen erteilt. Das Projekt ist Teil des Krankenhausneubaus New Aker, eines der grössten Bauprojekte im norwegischen Gesundheitswesen, mit geplanter Fertigstellung im Jahr 2031.

Auch in Deutschland hat dormakaba einen Auftrag von der m&i-Klinikgruppe Enzensberg in Deutschland erhalten. Dieser umfasst mehr als 4.500 Türen für moderne Zutrittskontrolllösungen in mehreren Rehabilitationszentren. Das System entspricht den NIS2-Cybersicherheitsanforderungen der Europäischen Union.

In den USA hat das New York Entrance Systems-Team von dormakaba strategische Partnerschaften mit zwei grossen Organisationen im Gesundheitswesen in New York geschlossen. Die Zusammenarbeit umfasst die Wartung und Modernisierung von Eingangssystemen sowie weitere Leistungen in den Bereichen Sicherheit, Zutrittskontrolle und laufender Support. Dies stärkt die Position von dormakaba als vertrauenswürdiger Partner im US-Gesundheitssektor.

Till Reuter, CEO dormakaba, sagt: „Die Nachfrage nach unseren Lösungen im Gesundheitswesen ist hoch und unser Geschäft gewinnt zunehmend an Dynamik. Diese jüngsten Projekterfolge zeigen die wachsende Nachfrage nach sicheren, effizienten und innovativen Zutrittslösungen. Wir freuen uns, führende Gesundheitsdienstleister als bewährter Partner zu unterstützen. Diese Aufträge stärken unsere Position im Gesundheitswesen weiter und unterstützen unser Wachstum in diesem Sektor.“

Weitere Informationen für:

Investoren

Swetlana Iodko Schoordijk
Head Investor Relations
T: +41 44 818 90 28
swetlana.iodko@dormakaba.com

Medien

Patrick Lehn
Press Officer
T: +41 44 818 92 86
patrick.lehn@dormakaba.com

Über die dormakaba Gruppe

dormakaba ist ein weltweit führender Anbieter auf dem Markt für Zutrittslösungen. Das Unternehmen definiert Zugang neu, indem es Branchenstandards für intelligente Systeme und nachhaltige Lösungen über den gesamten Lebenszyklus von Gebäuden setzt. Mehr als 15.000 Mitarbeitende

weltweit stellen ihr Fachwissen zusammen mit Vertriebspartnern einem wachsenden Kundenstamm in mehr als 130 Ländern zur Verfügung. dormakaba unterstützt seine Kunden mit einem breiten, innovativen Portfolio für integrierten Zugang. Diese Produkte, Lösungen und Dienstleistungen fügen sich einfach in Gebäudeökosysteme ein, um sichere und nachhaltige Orte zu schaffen, an denen sich Menschen nahtlos bewegen können.

dormakaba ist an der SIX Swiss Exchange notiert und hat seinen Hauptsitz in Rümlang bei Zürich (Schweiz). Im Geschäftsjahr 2024/25 erzielte dormakaba einen Umsatz von CHF 2,9 Milliarden.

SIX Swiss Exchange: DOKA

Mehr Informationen zur dormakaba Gruppe auf www.dormakabagroup.com/de/

Einblicke und Inspirationen aus der Welt des Zutritts auf blog.dormakaba.com/de

Das Neueste zu Unternehmensthemen, Produkten und Innovationen der dormakaba Gruppe auf www.dormakabagroup.com/de/newsroom

Disclaimer

Diese Kommunikation kann zukunftsgerichtete Aussagen enthalten, einschliesslich, aber nicht nur solche, die die Wörter „glaubt“, „angenommen“, „erwartet“ oder Formulierungen ähnlicher Art verwenden. Solche zukunftsgerichteten Aussagen spiegeln die aktuelle Einschätzung des Unternehmens wider beinhalten Risiken und Unsicherheiten und sind auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen getroffen worden, die das Unternehmen derzeit für angemessen hält, sich jedoch als falsch erweisen können. Diese Aussagen sind mit der gebotenen Vorsicht zu bewerten, da sie naturgemäss bekannten und unbekannten Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die ausserhalb der Kontrolle des Unternehmens und des Konzerns liegen, was zu erheblichen Unterschieden führen kann zwischen den tatsächlichen zukünftigen Ergebnissen, der finanziellen Lage, der Entwicklung oder Leistung des Unternehmens oder des Konzerns einerseits, und denjenigen, die in solchen Aussagen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden andererseits. Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen weiterhin zu melden, zu aktualisieren oder anderweitig zu überprüfen oder sie an neue Informationen oder zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen, ausser soweit durch geltendes Recht oder Vorschriften vorgeschrieben. Die vergangene Wertentwicklung ist kein Hinweis auf die zukünftige.

Diese Kommunikation stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Wertpapieren in irgendeiner Rechtsordnung dar.

dormakaba®, dorma+kaba®, Kaba®, Dorma®, Ilco®, LEGIC®, Silca®, BEST® etc. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Beschränkungen oder Marketingüberlegungen sind einige Produkte und Systeme der dormakaba Gruppe möglicherweise nicht in allen Märkten erhältlich.