



Tibber är världens första heldigitala elbolag som vill minska hushållens onödiga elförbrukning genom smart teknik. Vi erbjuder våra kunder förnybar el till inköpspris vilket innebär att vi aktivt valt att inte tjäna en krona på våra kunders elförbrukning. Istället erbjuder vi våra kunder en digital app och andra smarta produkter som ger dem de insikter och verktyg de behöver för att minska sin elförbrukning.

Faktaruta

Grundades:	2016
Omsättning:	2,95 miljarder kronor under 2021
Kunder:	400 000
Uppkopplade hem:	653 000
Marknader:	Sverige, Norge, Tyskland och Nederländerna
Antal anställda:	200
Investare:	Founders Fund, Eight Roads Ventures, Balderton Capital, Eviny, Schibstedt Ventures, Summa Equity
Finansiering/Rest kapital:	181 miljoner USD

Om Tibber

Tibber grundades 2016 av Daniel Lindén och Edgeir Vårdal Aksnes som hade den revolutionerande idén att starta ett elbolag som vill sälja mindre el till sina kunder. För att kunna göra det har vi utvecklat smart teknik som ger våra kunder de insikter och verktygen de behöver för att minska sin elförbrukning och använda el på ett smartare sätt. Vilket i slutändan både är bra för plånboken och vår planet.

Båda grundarna är högst aktiva i bolaget än idag där Edgeir Vårdal Aksnes verkar som VD för Tibber och Daniel Lindén som CPO (produktchef).

Elavtal med Tibber

Fast månadsavgift	39 kronor
Elpris på el	Tibbers inköpspris exkl moms
Elavtal	Timprisavtal, det vill säga du betalar det elpris som är vid den tidpunkt som du använder elen
Elkälla	100 % förnybar el från sol, vind och vattenkraft. (Med Energimyndighetens ursprungsmärkning)
Avtalsvillkor	Ingen bindningstid

Grundare



Edgeir Vårdal Aksnes
Medgrundare / CEO



Daniel Lindén
Medgrundare / CPO

Kontakt

Eunice Aguilar
+46 79 100 14 34
press@tibber.com
www.tibber.com



Produkter och affärsmodell

Idag finns det en affärsmodell som dominerar elmarknaden. Att maximera vinsten per såld kWh. Ju mer du konsumerar, desto mer tjänar elbolagen. Det är varken bra för dig eller planeten.

Tibber har valt att gå en annan väg och står idag på två affärsben. Det ena är vår försäljning av smarta produkter som hjälper våra kunder att förbruka mindre el, och de andra är vår månadsavgift på 39 kr som ger våra kunder tillgång till förnybar el för inköpspris som köps in på timbasis.

Alla våra kunder har timprisavtal, vilket innebär att de betalar det elpris som är vid den tidpunkten de förbrukar elen. Genom Tibber-appen kan de följa elpriset i realtid och en dag framåt, samt få smarta analyser och insikter över sin elförbrukning och hur de kan optimera den.

Ett timprisavtal är särskilt förmånligt om man har möjligheten att förflytta sin elförbrukning till tider då elpriset står som lägst. Tex genom smart elbilsladdning som automatiskt laddar elbilen när elpriset står som lägst. Detta sparar dig inte bara pengar utan bidrar även till att minska påfrestningen på det svenska elnätet när det produceras för mycket eller för lite el. På detta sätt bidrar även alla Tibbers kunder till att få in mer förnybar el i elsystemet.

Företagshistorik

